

المجلة
الاقتصادية

لوبي مصرفي قوي
لإدارة السياسة
المصرفية الأوروبية

ماذا لو أفلست إحدى
شركات التأمين العربية؟

المطورون العقاريون
يتجهون لبناء الشقق
السكنية الصغيرة
وتجنب الأبنية الأثرية

مصنعو الساعات الفاخرة
يتوسعون في
الأسواق النامية

شركات الملاحة العالمية تتخوف من تراجع أجور النقل البحري مجدداً

تكيف خبراء دوليين لدراسة الوضع المالي في كازينو لبنان

الاقتصادية
البيان

مجلة مالية اقتصادية اجتماعية

العدد ٤٦٧ • السنة الأربعون • تشرين الأول (أكتوبر) ٢٠١٠

AL BAYAN ECONOMIC • Issue N° 467 • 40th Year • OCTOBER 2010

Bahrain: 803 • Egypt: E290 • France: Euro3 • Jordan: J05 • KSA: SR26 • Kuwait: KD2 • Lebanon: LL4900 • Morocco: M350 • Oman: OR3 • Qatar: QR25 • Syria: SZ200 • UAE: Dir25 • Yemen: YR1350



5 287000 356060

المركزي الكويتي لا صلاحية له لالزام المصارف بالاندماج ولا يحق له الاشراف على شركات التأمين

قال رئيس البنك المركزي الكويتي الشيخ سالم عبد العزيز الصباح ان قانون تأسيس البنك المركزي لا يعطيه الصلاحية لالزام المصارف بالاندماج مهما كانت الاسباب. وكذلك لا يحق للمركزي الكويتي ان يشرف على شركات التأمين لان الاقساط التي يتم تحصيلها من المؤمن لهم تمثل ايرادات لشركة التأمين، وهذه الايرادات تتحول الى ملكية الشركة مقابل التزامها بأن تعوض على المؤمن له عند وقوع الحدث او الخطر المتفق عليه في العقد.

الكويت ستلغي نظام الكفيل للعامل الاجنبي

اهم خبر وصل الى العاملين في الكويت جاء عن طريق حديث لوزير الشؤون الاجتماعية والعمل الكويتي محمد الفعاسي، وقد ورد فيه ان الكويت ستلغي في شهر شباط (فبراير) المقبل نظام الكفيل الذي يعني العمال الاجانب. وقال صحيفة «الرأي» الكويتية ان الغاء نظام الكفيل سيكون هدية الوافدين في عيد التحرير. والمعروف ان القانون يفرض على كل عامل اجنبي ان يكون له كفيل كويتي وبإمكان هذا الاخير ان يسحب منه جواز سفره خلال مدة اقامته في الكويت.

«الحكير» تمدد مهلة الاستحواذ على ريتيل غروب الخليج

أعلنت شركة فواز عبد العزيز الحكير تمديد فترة مذكرة التفاهم الموقعة في ٢٤ آذار (مارس) ٢٠١٠ المتعلقة بالاستحواذ على حصص في شركة ريتيل غروب الخليج حتى ٣١ آذار (مارس) ٢٠١١، وأوضحت ان تمديد المهلة جاء بهدف تمكين الشركة من الانتهاء من تدقيق القوائم المالية ومراجعة جميع العقود وجرد الأصول للشركة المزمع الاستحواذ عليها. وكانت الحكير أعلنت في وقت سابق عن النتائج المالية خلال الربع الثاني من ٢٠١٠، حيث بلغ صافي الربح ٥٢,١٤ مليون ريال، وتعود الزيادة في صافي الارباح الى اسباب عدة من ضمنها جهود الشركة في إدارة المخزون، إضافة الى توسعات الشركة الناتجة عن فتح محال جديدة والتغير في سعر اليورو.

محافظو المصارف المركزية الخليجية: المرحلة المقبلة تتطلب تعزيز الملاءة

حذر محافظو المصارف المركزية في مجلس التعاون الخليجي في اجتماعهم نهاية شهر أيلول (سبتمبر) في الكويت من التضخم وأكدوا على ضرورة تعزيز ملاءة المؤسسات المالية. وكانت معدلات التضخم قد تجاوزت الـ ١٠ في المئة في دول الخليج قبل الأزمة المالية العالمية. وقال محافظ الكويت سالم عبد العزيز الصباح ان الأزمة المالية العالمية أوجدت واقعا مصرفيا وماليا جديدا يتطلب مزيدا من الجهود لتطوير الأطر الرقابية والإشرافية.

المركزي السوداني يتصدى للتضخم

أعلن البنك المركزي السوداني انه سيضخ مزيداً من النقد الأجنبي في السوق في أحدث مساعي دعم الجنيه السوداني والتصدى للتضخم الناجم عن الواردات، مبرراً ارتفاع أسعار الدولار الى حال هلع بين السودانيين أدت الى طلب متزايد على العملة الأميركية، بينما عزا اقتصاديون الارتفاع في العملات الصعبة الى انخفاض احتياطي النقد بنسبة ٧٥ في المئة.

انقاذ بنك ايرلندي يتطلب ٤,٦ مليار دولار

الافلاسات في ايرلندا واسبانيا تهدد بعودة الازمة المالية الى كل اوروبا، وقد حذرت السلطات الايرلندية من ان كلفة انقاذ «انغلو ايريش بنك» قد تصل الى ٤,٦ مليار دولار مما يرفع الدين العام في ايرلندا الى ٣٢٪ من اجمالي الناتج المحلي. ويصر وزير المالية الايرلندي على عملية الانقاذ كي لا ينسحب الافلاس على ايرلندا ككل. وفي اسبانيا عادت مظاهر القلق الى الظهور بعد مواصلة وكالات التصنيف تخفيضها لتصنيف الملاءة المالية للحكومة، ويخشى الاتحاد الاوروبي من انسحاب الازمة مجددا على معظم الدول الاوروبية.

المعلنون في هذا العدد

ADVERTISER	PAGE	ADVERTISER	PAGE	ADVERTISER	PAGE
ABG	071	BILADOUNA	036	GULF UNION	129
ACE / KSA	127	BKIC	227	HONDA	015
ACE/BAHRAIN	103	BNH	075	HYUNDAI	007
ADDISON BRADLEY	133	CAPITAL	046	IBC	203
AFROASIAN	105	CCHI	109	IGI	119
AHLEIA / KUWAIT	173	CCR	209	IIR	151
AIN AHLIA	183	CHEDID RE	215	IIR	155
ALA	111	COGENT	177	IMPERIAL TOBACCO	037
ALLIANCE	093	COMMERCIAL	045	JORDAN INS	190
ALLIANZ EGYPT	207	COMPASS	059	JOSEPH ZAKHOUR	254
ALPHA LLOYDS	251	CREDIT FINANCIER	065	JOTRANS	157
AMAN	097	CS & T	095	KAIR	073
AMANA	051	CUMBERLAND	041	KHAZNA	029
AMANA GULF	089	DHAFRA	235	KUWAIT RE	113
AMI	211	DHOFAR	239	LABUAN RE	237
AMIG	019	DOHA INS	023	LAYIA	167
ARAB INVESTMENT BANK	077	DU	013	LCI	050
ARAB ORIENT/JORDAN	069	DUBAI INS	257	LIA	233
ARAB RE	225	ENBD	021	LIBANO SUISE	055
ARABIA	201	ESKADENIA	115	LIBANO SUISE	264
ARABIA/SYRIA	063	EURO ARAB	228	MEDGULF	263
ARIG	199	EXECUTIVE	043	MEDNET LIBAN	213
AROPE	087	FAJR AL GULF	249	MEDX	247
ASSAFIR	053	FIRST	153	MEGA EVENTS	179
ASSALAM	165	FRANSABANK	025	MNK RE	197
AUDI	004-005	FUJAIH NATIONAL	219	NEXT CARE	114
AXA M.E	188	GEZAIRI	135	NIC	181
BANKERS	033	GGICO	002	NILE TAKAFUL	081
BEMO BANK	031	GLOBEMED SYRIA	083	NORTH	057
BERYTUS	067	GOLDEN TULIP	161	OMAN RE	118
BEST ASSISTANCE	171	GULF GENERAL	099	OMAN UNITED	125
BEST RE	221			PMC RE	208

المعلنون في الملحق

ADVERTISER	PAGE
ADNIC	003
ARAB UNION RE	041
CRESCENT GLOBAL	023
GRS	039
GULF INSURANCE	021
GULF RE	002
GULF RE	044
JOFICO	015
LIBERTY	009
NASCO KARAOGLAN	031
NIC	025
OMAN INSURANCE	027
QATARLYST	011
QFC	005
QIC	007
SCR	029
SYRIAN ARAB	013
TAKAFUL INT'L	037
TAKAFUL RE	017
TRADE UNION	019
ZURICH	043

السعودية في عيدها الوطني الـ ٨٠



يكتبها د. عبد الحفيظ الربيع

تزامنا مع احتفال المملكة العربية السعودية باليوم الوطني الـ ٨٠ الشهر الماضي يلفتنا ما يتميز به الاقتصاد السعودي الكبير من انفتاح واسع على العالم، وتكامل متوازن مع الاقتصادات العالمية الكبرى، مما يجعله عرضة للتأثر بإيجابيات وسلبيات ما يلحق بالاقتصاد العالمي. من ذلك تأثره السلبي بأزمة المال العالمية غير المسبوقة وما سببته من انكماش حاد في الاسواق وذبذبات في العرض والطلب، وما انتجه هذا وذاك من اضرار وخسائر فادحة في الاسواق المالية واضطرابات في القطاعات المصرفية والنقدية والائتمانية، مما دفع بالقوى الاقتصادية العظمى G20 الى ابتكار الهندسات المالية العملانية الملائمة لمواجهة تداعيات تلك الازمة الخطيرة، وساعدها لاحقا على اعادة النمو وضع REPOSITIONING، من ذلك مثلا تأثير تراجع الطلب واسعار النفط والغاز والتي تعتبر اسعاره وعوائده المحرك الاساسي والرئيسي للاقتصاد السعودي والخليجي بشكل عام، وهو ما دفع بالمملكة ودول مجلس التعاون الى زيادة الانفاق الحكومي بشكل قياسي وغير مسبوق، بحيث تجاوز في السعودية حوالى ٦٠٠ مليار ريال عام ٢٠٠٩ وهو الاعلى في تاريخ المملكة (بلغ ٢ تريليوني ريال ما بين ٢٠٠٦ - ٢٠٠٩) الى جانب ما تم اعتماده من اجراءات متعلقة بالسياسات المالية والنقدية والاستثمارية وتصويب اداء القطاع المصرفي واسواق المال توفيراً لاجواء الثقة والائتمان والاستقرار في القطاعين المالي والنقدي، علما ان هذه السياسات التقويمية انما جاءت متوازنة ومتطابقة مع الجهود الدولية التي اعتمدت مراجعة اصلاحية شاملة لانظمة المال العالمي ووسائل نقل وانسياب وتحرك الاموال وسبل ادارتها ومراقبتها ضمانا لملاءمتها للنشاطات الاقتصادية العالمية وخدمة التجارة الخارجية الدولية.

وقد عمدت المملكة في ضوء ذلك الى اعتماد افضل معايير الجدية والالتزام لاستعادة معدلات النمو الايجابية التي شهدتها طوال الاعوام السابقة للأزمة، بحيث اثمرت تلك الجهود تحسنا لافتا في مؤشرات وارقام الفترة الاخيرة، بحيث من المتوقع ان يحقق الاقتصاد السعودي معدل نمو بما نسبته حوالى ٤ ٪ العام الحالي، وفائضا في الميزانية التقديرية بقيمة ٤٠ مليار ريال، وتراجعا في حجم التضخم بنسبة ٥,٥ ٪، كذلك من المتوقع ان يشهد القطاع النفطي نموا بنسبة ٢,٥ ٪ بعد ركود العام الماضي، اما صادرات القطاع الخاص غير النفطي فمن المتوقع ان تشهد نموا بنسبة ٤,٥ ٪ كذلك نموا في القطاع الحكومي بنسبة ٤,٦ ٪، هذا في الوقت الذي سجل فيه الناتج الزراعي للمملكة نحو ٤٤ مليار ريال لتصبح نسبته في القطاع غير النفطي ٦,٦ ٪ حيث تعتبر تجربة المملكة في المجال الزراعي فريدة من نوعها، بل مذهلة، نظرا لقلة الماء وصحرائها الشاسعة غير القابلة للزراعة والحياة وفقا للاختصاصيين العالميين، بحيث سجل القطاع الزراعي السعودي فواض مهمة في انتاج الحبوب والمزروعات والدواجن والبيض والثروة الحيوانية وانتاج الالبان والاسماك واللحوم.

وبموازاة هذا، يواصل المجلس الاقتصادي الاعلى للمملكة بالاهتمام ومتابعة وتعزيز السياسات الاصلاحية والتقويمية الهادفة الى تنظيم وهيكله القطاعين المالي والنقدي واعادة هيكله الاقتصاد الوطني بكافة قطاعاته، مما يعزز فرص النجاح والعبور نحو مستويات اعلى من الكفاءة والقدرة لمختلف عوامل الانتاج، مما يساهم بقوة في خلق افضل ظروف النجاح للبيئة الجاذبة الواسعة للاستثمار المحلي والاجنبي (تحتل المملكة المركز الثامن عالميا في القدرة على جذب الاستثمارات الاجنبية وفقا لاونكتاد - منظمة الامم المتحدة للتجارة والتنمية -). من هنا اهمية استعادة نسبة نمو محلي حقيقي للقطاع الخاص بمتوسط ٥ ٪ للسنوات الخمس الماضية بعد انتكاس هذا المؤشر نتيجة تداعيات الازمة المالية العالمية، بحيث كانت قد لامست ٠,٦ ٪ كذلك عودة الصادرات غير النفطية لتسجل زيادة مقدارها ٨ ٪ في المتوسط. ومن جهة اخرى يتزامن الاحتفال باليوم الوطني الـ ٨٠ للمملكة مع اقرار خطة التنمية التاسعة للفترة ما بين ٢٠١٠ - ٢٠١٤ والتي خصص لها حوالى ١,٥ تريليون ريال، بحيث يشدد خادم الحرمين الشريفين على ضرورة تنفيذ برامجها المقررة ضمن المهل الزمنية المحددة لما في ذلك من تأثير مباشر على

نوعية ومستوى حياة المواطنين، بحيث تمثل هذه الخطة نقلة نوعية مهمة على مستوى معيشة المجموعات والافراد على اكثر من صعيد وفي مختلف القطاعات العاملة في المملكة، بحيث فاقت المبالغ الهائلة المخصصة لها (+ ٦٧ ٪ من رصيد لخطة التنمية الثامنة ٢٠٠٥ - ٢٠٠٩) كل ما عداها، والتي من شأنها ان تدفع بالاقتصاد الحقيقي للمملكة لاحتلال مركز مرموق كأحد اهم الاقتصادات في المنطقة والعالم، وخاصة ما يتعلق منها بتنمية المصادر البشرية الوطنية وزيادة عوامل كفاءتها وبالتالي رفع منسوب انتاجها، مما يشكل نقلة نوعية في الاعتماد على الخزان البشري المحلي للمملكة (يبلغ عدد سكان المملكة ٢٧ مليون نسمة منهم حوالى ٨ ملايين مقيم). من هنا اهمية واستراتيجية خطة التنمية التاسعة المعول عليها والتي تهدف الى تعزيز ترسانة المملكة البشرية بكل ما يتعلق برفع مستوى حياة المواطن السعودي وتسهيل عيشه اليومي من حيث توفير السكن والعلم والعمل والنقل والضمان الصحي (طبابة واستشفاء ورعاية) الى جانب تأمين احدث المرافق الخدماتية المتنوعة والمتعلقة بشؤون الحياة اليومية للمواطن السعودي، بحيث يبقى التحدي الكبير الذي تواجهه هذه الاستراتيجية هو النهوض الشامل للمملكة والمتمثل في مستوى تعليم وتدريب ورفع مهارة وكفاءة وتوظيف الشباب السعودي والاعتماد عليه في ادارة شؤون البلاد والحفاظ على اصولها وموجوداتها.

وفي هذا الاطار يقع جزء من الحلول على عاتق القطاع الخاص الذي من واجبه تكتيف جهود ودعم القطاع الحكومي في خلق وتنظيم اطر التعليم والتدريب والاختصاص في مختلف قطاعات الاقتصاد الوطني السعودي، مما يساعد في تفعيل قيمة الموارد الاقتصادية الاساسية للبلد (النفط والغاز) وترشيدها وحسن ادارتها انتاجا وتوزيعا وايرادا، ويخلق وفرا مؤثرا وضغطا للخسائر وحدا للهدر وذلك خدمة للصالح العام ومصصلحة الخزينة (الاقتصاديون يؤكدون ان ما يوازي قيمة ١/٥ من الاقتصاد الوطني يهدر ويحول وتفقدته الخزينة)، ومع ذلك فإن التطور والتقدم والازدهار وما نجحت المملكة في تحقيقه يبقى جزءا من حكاية نجاح كبيرة حققتها المملكة وسط حراك مسؤوليها الكبار والمخلصين برعاية وقيادة وارشاد خادم الحرمين الشريفين الملك **عبدالله بن عبد العزيز** الذي من الواضح انه يؤسس لمرحلة مستقبلية واعدة، واحتفالية مستحقة في اليوم الوطني السعودي الـ ٨٠. ■

المصرف.. مصرف.. والكازينو كازينو!

يعتبر وزير التجارة البريطاني المصارف الشاملة UNIVERSAL BANK اي تلك التي تتعاطى جميع الاعمال المصرفية، كازينوهات CASINOS اكثر منها مؤسسات مالية. ويرى ان الازمة المالية لم تكن لتحصل ولا الحكومة البريطانية لتتدخل او تنقذ او تصفي عددا من المصارف، لولا عمليات المقامرة التي نفذتها وتنفذها المصارف الشاملة في البورصات العالمية قبل اندلاع الازمة.

وكي لا تتكرر الازمة المالية ويجد العالم نفسه امام موجة جديدة من الافلاسات والكوارث، يرى الوزير البريطاني ان يجري اختصار العمل المصرفي، على تقديم خدمات التجزئة والقروض وحسب. فلا مضاربات في البورصة ولا توظيف لاموال الناس في صكوك او سندات. او اسهم صادرة عن جهات ذات اهواء مافيوية (من MAFIA).

والازمة التي مر بها العالم وما يزال يعاني تداعياتها كشفت ان رجال وول ستريت WALL STREET ومصرفيين من الذين يتراأسون جمعيات خيرية وضعوا اموال المودعين في ما اسموه مشتقات مالية DERIVATIVES.

وكلمة مشتقات هنا اختارها هؤلاء بعناية ليوحوا للناس بأنهم وبما لديهم من قدرات خارقة اشتقوا او ابتدعوا منتجات مالية لم يعرفها الناس من قبل. وان تلك المشتقات تأتي على المودعين بالعوائد الاعلى، تضمن لمن يقيتها السعادة والطمأنينة لمستقبله ومستقبل ورثته من بعده.

واذا بالازمة تكشف ان ثلاثة تريليونات من الدولارات المسحوبة من حسابات المدخرين، والارامل، والايتام، وصناديق المتقاعدين دفعت اثمانا لاوراق مالية لا تزيد قيمتها الحقيقية عن ثمن الورقة التي كتبت عليها.

وفي هذا السياق نذكر ان **برنارد مادوف**، المصرفي الاميركي المعروف بكونه رجل بر وسيد بورصة ناسداك NASDAQ سابقا أكل ٦٥ مليار دولار اميركي من حقوق اصحاب الودائع المودعة لديه وقال لهم آسف وكفى.. ولم يحتج مادوف للدفاع عن نفسه امام المحكمة الاميركية الا لبضع كلمات قالها من دون حرج او حياء «لقد خسرت كل شيء في البورصة».

والكلمات عينها استعملتها سائر المصارف حتى في منطقتنا العربية، في تبرير الخسائر التي انزلتها بالزبائن الذين اودعوها واثمنوها على مدخراتهم.

من هنا، جاء اقتراح الوزير البريطاني بمنع المصارف من توظيف اموال المودعين في اسواق المال. وبأن تكثفي بتقديم خدمات التجزئة RETAIL والقروض.

وبالطبع، انتفضت المصارف ضد الاقتراح وعلا الصراخ، وجرى تشكيل مجموعات ضغط LOBBIES لمحاربة الاقتراح على نفقة المصارف الشاملة بالطبع.

المعركة لا تزال في بدايتها وينتظر لها ان تتمدد لتشمل صناعة المصارف في سائر انحاء العالم والدول العربية من ضمنها.

وسبق لنا ان كتبنا غير مرة عن وجوب رفع ضمانة الوديعة المصرفية من المستوى المزري الذي هي عليه اليوم (٥ ملايين ليرة اي ما يعادل ٣٥٠٠ دولار اميركي) الى مستوى يعادل الضمانات المعتمدة في الخارج وقد بلغت ٢٥٠ الف دولار اميركي في اميركا.

ولم تقع كتاباتنا على آذان صماء بل قيل لنا بصراحة «ما دام **رياض سلامة** موجود.. فلا تخافوا». صحيح ان **رياض سلامة** شكل ويشكل ضمانة فعلية لاصحاب الودائع، الا ان مستقبل الاوطان لا يربط بأشخاص بالغ ما بلغ شأنهم.

في كل الاحوال لا بد للاقتراح القائل بإجراء الفصل الكامل بين المصرف والكازينو ان يلقي بثقله على المصارف في العالم بما فيها المصارف اللبنانية.

ولا بد للدولة اللبنانية. عندها ان تتحرك لمواكبة العالم المتحضر في اعطاء الطمأنينة لاصحاب الاموال. فتمنع استعمال المودعين لا سيما اموال الارملة والمتقاعد واليتيم والمستثمر صغيرا كان ام كبيرا، على طاولة الروليت او في البورصة.

عندها يعود المصرف مصرفا ويبقى الكازينو مفتوحا لمن يشاء المقامرة بأمواله وعلى مسؤوليته الشخصية. ■

«البيان الاقتصادية»

رئيس مجلس الادارة - المدير العام:
انطوان زخور
نائب رئيس التحرير المسؤول:
اميل زخور

المستشار القانوني: مكتب المحامي كمال ابو ظهر
طباعة: مطبعة شمس
توزيع: الشركة اللبنانية لتوزيع الصحف والمطبوعات

المركز الرئيسي: جادة سامي الصلح
بناية رحال - الطابق السادس
هاتف: +٩٦١ ١ ٣٩٦٨٠٥
فاكس: +٩٦١ ١ ٣٩٦٤١٧
ص.ب: ٥١٠-١١ لبنان
رياض الصلح ١١٠٧٢٠٨ بيروت

AL BAYAN ECONOMIC MAGAZINE

CEO - Chief Editor:
Antoine ZAKHOUR
Editorial Manager:
Emile ZAKHOUR

Lebanon
Beirut Head Office:
Sami El Solh Boulevard
Rahal Building - 6th Floor
P.O.Box: 11-1510
Riad El Solh 11072080
Phone: +961 1 396805
Fax : +961 1 396417

Oman:
+ 968 98932551

Qatar:
+974 5 062495
+974 5 320211

Saudi Arabia:
+ 966 55 8846200
+ 966 50 8633500

Algeria:
+ 213 7 95127003

Bahrain:
+ 973 3 6635320

Egypt:
+ 20 1 60633717

France:
+ 33 1 40509012
+ 33 1 45002222

Jordan:
+ 962 795915667

Kuwait:
+ 965 67661599

Sudan:
+ 249 910 443322

Syria:
+ 963 11 6667102
+ 963 11 6626670

Tunisia:
+ 216 26431222

United Arab Emirates:
+ 971 4 3356501/2
+ 971 50 3794655
+ 971 50 2812266
+ 971 50 7594858
+ 971 50 9637944

Yemen:
+ 967 711 200322

www.albayanmagazine.com
info@albayanmagazine.com

بدل الاشتراك السنوي:

لبنان، الاردن ومصر US \$100
باقي الدول العربية والاجنبية US \$200

ثمن النسخة: لبنان ٧٥٠٠ ل.ل. سوريا ٢٠٠ ل.س.,
مصر ٣٠ جنيهات، الاردن ٥ دينار، قطر ٢٥ ريالاً،
السعودية ٢٥ ريالاً، الكويت ٢ دينار، الامارات ٢٥ درهماً،
البحرين ٢ دينار، سلطنة عمان ٢ ريال، العراق ٦ دينارات،
السودان ٢ جنيهات، اليمن ١٠٥ ريالاً، ليبيا ٧ دينارين،
المغرب ٦٠ درهماً، U.K. 3.5 Stg, FRANCE 5 EURO, CYPRUS 3 C.P.,
USA 7 US \$, GERMANY 5 EURO



مال ومصارف

مبادرة جديدة ومفيدة جداً
أطلقها حاكم مصرف لبنان
رياض سلامة مع وزير البيئة
محمد رحال «دعم
الاستثمارات من فاعلية
الطاقة» المؤدية الى إزالة
الضريبة الجمركية عن
السيارة الصديقة للبيئة
ص: ٦٤



الوزير محمد رحال



الحاكم رياض سلامة

في هذا العدد

قبل الطبع ٣
حصاد الشهر: السعودية في عيدها الـ ٨٠ - بقلم د. عبد الحفيظ البربير ٦
بصرحة: المصرف.. مصرف والكازينو كازينو ! ٨

اقتصاد عربي وعالمي

٤ ميثاق اوروبية لمراقبة شركات التأمين والمصارف وصناديق التقاعد واستبيان الاخطار المالية ١٢
قطر الابرز على مستوى التنافسية ١٤

عقارات

١٨ خبراء اميركيون: ازمة الرهن العقاري ما تزال تبيّث بالأسوأ
يوسف فرحات: YEFCO فلسفتنا المحافظة على الابنية التراثية ٢٦
فادي الريس: سنعمل على تلبية متطلبات السوق بإنشاء وحدات سكنية صغيرة ٢٨

لبنانيات

٣٠ كازينو لبنان يعين خبراء دوليين لدراسة اوضاع المؤسسة السياحية الاولى في لبنان
نقاط سوداء: تاريخ انتهاء الصلاحية ... - بقلم المهندس زياد زخور - ٥٨

مال ومصارف

٦٢ الايرانيون سحبوا ارصدهم قبل قرار التجميد
٦٤ لبنان يخفض الضريبة الجمركية على السيارة الصديقة للبيئة
٦٦ التعويض على زبون مصرف لبناني بـ ١٥٠ مليون ليرة بدل اهمال واضرار
٧٠ لوبي مصرفي قوي يدير السياسة المصرفية في العالم
٧٤ اسرار مصرفية
٨٠ ماذا قيل في منتدى الاعلام الاقتصادي في دبي
٨٤ ستاندرد اند تشارترد عقد مؤتمره القيادي في لبنان
٩٢ تغريم المصارف الفرنسية ٣٨٤,٩ مليون يورو لزيادة رسومها بشكل سري على عملائها ٩٢

تأمين

٩٦ مفكرة ضامن عربي: ماذا لو افلست احدى شركات التأمين العربية؟ - بقلم جوزف زخور -
١٠٢ مجلس الضمان الصحي التعاوني السعودي يعلن البدء بتطبيق احكام الضمان الصحي الالزامي
١٠٤ عقد تأمين يضمن المسؤولية المدنية لشركات توزيع المياه في حال تلوثها من قبل الارهابيين
١٠٦ اسيان ري تفتح ابوابها امام شركات القطاع الخاص
١٠٨ الخليج للتأمين (الكويت) دخلت نادي الشركات المتعددة الجنسيات
١١٢ علي المناعي: قطر للتأمين شريك في نمو دولة قطر منذ العام ١٩٦٤
١٢٠ اشرف بسيسو رئيسا تنفيذيا لمجموعة سوليدريتي
١٢٦ دورة تدريبية لغلوب مد سورية عن التأمين الصحي
١٢٨ خلدون بركات «لن نتخلى عن لبنان حتى لو حرمت الاعادة العربية من التصنيفات العالية» ١٢٨

نقل

١٣٠ الخطوط البحرية العالمية تحقق نتائج جيدة في النصف الاول من العام ٢٠١٠
١٤٧ شادي حكيم (MAERSK) محطة الحاويات تساهم في حل ازمة الازدحام في مرفأ بيروت شرط الاكتفاء بحجم المسافنة الحالي
سيارات - تكنولوجيا - سياحة - نشاطات
ساعات حديث خاص لـ «البيان الاقتصادية» مع دانيال روجر حول انجازات A. LANGE AND SOHNE ١٥٨
مجتمع - ميراي فارس بويز -
١٦٨ افراح
١٨٦

مقابلة

قال لنا الشيخ خلدون بركات رئيس شركة إعادة العربية «لن نتخلى عن لبنان رغم حرماننا من درجات التصنيف العليا المرتبطة بالتصنيف السيادي للبنان»
ص: ١٢٨



تأمين

قال لنا علي المناعي -
قطر للتأمين: ان شركة
قطر للتأمين شريك في
نمو دولة قطر منذ
العام ١٩٦٤
ص: ١١٢



طيران

افتتحت شركة الميديل ايس (MEA) خطأ مباشراً بين بيروت وبروكسل، وكان تدشين الخط مناسبة ليتحدث عنه وعن خدمات الشركة للبنانيين رئيس الشركة محمد الحوت
ص: ١٤٨



اقتصاد عربي

مدير تطوير الأعمال في شركة مواد القابضة الدكتور فيصل ابراهيم عقيل أمل عبر «رؤى» التابعة بأدخال بعد تكنولوجيا جديد الى قطاع الطاقة النظيفة في السعودية.
ص ٢٠





مال ومصارف

غطت «البيان الاقتصادية»
منتدى الإعلام الاقتصادي
الذي تحدث فيه احمد
حميد الطاهر محافظ مركز
دبي المالي رئيس مجلس
ادارة مجموعة الإمارات
دبي الوطني وعدنان
يوسف رئيس اتحاد
المصارف العربية
وسليمان المزروعى
ص: ٨٠



ضمان صحي

حققت المملكة العربية
السعودية انجازاً اجتماعياً
جديداً للسعوديين بتطبيقها
الضمان الصحي الإلزامي.
هذا ما أعلنه الأمين العام
لمجلس الضمان الصحي
د. عبدالله الشريف
ص: ٩٨

ساعات

في حديث خاص
مع دانيال روجر
مدير المبيعات
الدولي لشركة
ALANGE AND SOHNE
قال: «نسعى للتوسع
ولبنان السوق الأفضل
في المنطقة»
ص: ١٥٨



تأمين

تراست ري ذراع إعادة
التابعة لمجموعة
ترست انترناشونال
TIIC التي يرأس مجلس
ادارتها غازي أبو نحل
استطاعت ان تحصل
مرة جديدة على إعادة
تصنيف من وكالة أ.أ.م.
بست في مرتبة A
ص: ١١٤



سياحة

كلف رئيس كازينو
لبنان حميد كريدي
شركة ديلاويت اند
توتش دراسة
أوضاع الكازينو بكل
تفاصيلها الإدارية
والفنية ليستعين
بدراساتها في
المرحلة التالية من
عملياته الإصلاحية.
ص: ٣٠



نقل

شادي حكيم مدير
شركة MAERSK
لبنان تحدث لنا عن
مشروع توسيع محطة
الحاويات الذي يساهم
في حل أزمة الازدحام
فماذا قال؟
ص: ١٤٧



IN THIS ISSUE

LAST MINUTE NEWS	3
CROP OF THE MONTH : SAUDI ARABIA 80TH ANNIVERSARY- BY DR. ABDEL H. BARBIR-	6
FRANKLY SPEAKING : BANK OR CASINO?	8
ARAB AND WORLD ECONOMY:	
4 EUROPEAN BODIES TO CONTROL BANKS, INSURANCE AND FUNDS	12
QATAR: THE MOST COMPETITIVE	14
REAL ESTATE	
US EXPERTS SITUATION STILL GETTING WORSE	18
YEFCO'S Y. FARHAT: WE ARE KEEN ON PRESERVING TRADITIONAL BUILDINGS	26
FADI RAYESS: WILL BUILD SMALLER APARTMENTS TO MEET DEMANDS	28
LEBANESE AFFAIRS	
CASINO DU LIBAN WILL USE FOREIGN EXPERTISE TO IMPROVE TOURISM	30
BLACK POINTS: - EXPIRY DATE - BY ENG. ZIAD ZAKHOUR -	58
BANKING AND FINANCE:	
IRANIANS WITHDREW THEIR BANK BALANCES BEFORE BLOCKADE	62
LEBANON REDUCING CUSTOMER DUTY ON ENVIRONMENT FRIENDLY GOODS	64
LEBANESE BANK CLIENT SENTENCED TO PAY 150 MILLION	66
BANKING WORLDWIDE BEING RUN BY A STRONG LOBBY	70
BANKS LITTLE SECRETS	74
ECONOMIC MEDIA CONFERENCE IN DUBAI	80
STANDARD AND CHARTERED LEADERS MET IN BEIRUT	84
FRENCH BANKS FINED EURO 384.9 MILLION	92
INSURANCE	
ARAB INSURER'S DIARY : WHAT IF AN ARAB INSURER WENT BANKRUPT- BY J. ZAKHOUR -	96
SAUDI ARABIA HEALTH INSURANCE FOR SAUDI EMPLOYEE MADE COMPULSORY	102
TERRORISM INSURANCE: NEW COVER FOR WATER POLLUTION	104
ASIAN RE INVITES PRIVATE INVESTORS TO BUY IN	106
KUWAIT GULF INSURANCE TURNS MULTINATIONAL	108
ALI MANAI: QATAR INSURANCE A MAJOR PARTNER IN QATAR ECONOMY	112
SOLIDARITY: ASHRAF BESSISO ELECTED C.E.O.	120
GLOBEMED SYRIA ORGANIZING HEALTH TRAINING COURSES	126
ARAB RE'S KHALDOUN BARAKAT: WE ARE NOT LEAVING LEBANON NO MATTER WHAT HAPPENS	128
TO OUR RATING	128
SHIPPING: WORLD SHIPPING INDUSTRY DOING WELL	130
MAERSK'S CHADI HOKAYEM: BEIRUT CONTAINER TERMINAL HELPING SOLVE CONGESTION PROBLEMS	147
AUTO MOBILE'S - HIGH TECH - CULTURAL ACTIVITY	
WATCHES: A. LANGE AND SOHNE'S DANIEL ROGER - SPECIAL INTERVIEW -	158
SOCIAL LIFE - BY MIREILLE FARES BOUEZ	168
WEDDINGS	186

هشام الرزوقي: على القطاع الخاص التأهب للمشاركة في التطوير



رأى الرئيس التنفيذي لمؤسسة الخليج للاستثمار **عبد الرزاق الرزوقي** ان المعاناة التي عاشتها شركات الاستثمار خلال الأزمة المالية والاقتصادية تستدعي وضع خطط جديدة ومقنعة تدفع الى النجاح، مشيراً الى ان التركيز على أنشطة التنمية ومنها الصناعة والخدمات والتشغيل والبناء تعد الأفضل خلال المرحلة المقبلة. لافتاً الى ان الكويت مقبلة على مرحلة تطور جديدة عمودها الرئيسي التنمية، لذا يتطلب ذلك من القطاع الخاص ان يتأهب للمشاركة في هذه الطفرة، كما يجب عليه ان يدير ظهره للأخطاء السابقة معلناً تعديل وتطوير استراتيجياته في ضوء تأسيس إدارة قادرة على التطوير وتحديد ملامح الاستراتيجيات المقبلة، وذلك على مستوى شركات الاستثمار وغيرها من شركات القطاعات الأخرى.

«رؤى» تؤسس شركة لتطوير وتصنيع محطات للطاقة الشمسية د. فيصل العقيل: أوائل في اقتحام مجال استغلال الطاقة النظيفة



أعلنت شركة رؤى المتقدمة لأعمال الكهرباء والميكانيك VISION إحدى شركات شركة مواد الإعمار القابضة (CPC) عن بدء العمل بتأسيس شركة لتطوير وتصنيع وتشغيل محطات للطاقة الشمسية لتوليد الكهرباء النظيفة، وذلك براسمال ١٥٠ مليون دولار أميركي (٥٦٢,٥ مليون ريال سعودي).

وقد باشرت الشركة بالعمل على إنشاء حقل للطاقة الشمسية بمجمعها الصناعي القائم في بحرة بمنطقة مكة المكرمة بالتعاون مع شركة عالمية رائدة في مجال تكنولوجيا الطاقة الشمسية. وهذا الحقل مصمم للعمل في أعلى درجات الحرارة بما يتناسب مع أجواء منطقة الخليج، والذي يقوم بتتبع حركة الشمس على مدار اليوم لتحقيق أقصى استفادة ممكنة من الطاقة الشمسية.

وقال مدير تطوير الأعمال في شركة مواد الإعمار القابضة الدكتور **فيصل ابراهيم العقيل**: «تأمل شركة رؤى من خلال هذا المشروع الرائد إدخال بعد تكنولوجيا جديد الى قطاع الطاقة النظيفة بالمملكة بما يتواءم مع توجهاتها للاستثمار في مشروعات الطاقة المتجددة وبما يخدم مشروعات الطاقة بمنطقة الخليج العربي».

وأكد **العقيل**: «ان شركة رؤى أصبحت بتأسيس الشركة الجديدة من أوائل الشركات الوطنية التي تقتحم مجال استغلال الطاقة الشمسية التي ينتظرها مستقبل واسع في المملكة ومن شأنها توفير مصدر بديل ونظيف للطاقة يساهم في الحفاظ على مصادر الطاقة التقليدية، وعلى رأسها البترول، ومن أجل الأجيال القادمة».

تداركا لازمات مالية جديدة

٤ هيئات اوروبية جديدة لمراقبة شركات التأمين والمصارف وصناديق التقاعد واستباق الاخطار المالية

استباقا لاي ازمة مالية يمكن ان تطرأ مجددا وتضرب المؤسسات المالية في الاتحاد الاوروبي، طالب البرلمان الاوروبي بإنشاء هيئات اوروبية لمراقبة الاخطار، ومراقبة شركات التأمين والمصارف وصناديق التقاعد. وقد أجرى البرلمان مفاوضات مع ممثلي الحكومات اعضاء الاتحاد الاوروبي بغية اقناعهم بوجوب انشاء اربع هيئات جديدة هي:

– مجلس المتابعة المنهجية للاخطار المالية SYSTIMATIC RISK BOARD

– هيئة اوروبية لمراقبة المصارف

– هيئة اوروبية لمراقبة شركات التأمين

– هيئة اوروبية لمراقبة صناديق التقاعد

وقد اعلن ان المفاوضات توصلوا الى اتفاق مبدئي حول الهيئات الاربعة وبدا خلال المفاوضات ان ممثلي الحكومات الاوروبية يفضلون تقوية صلاحيات هيئات الرقابة الوطنية على التأمين والمصارف وصناديق التقاعد. وفي حال اقر البرلمان الاوروبي مجتمعا المشروع فإن الهيئات الاربعة سوف تكون جاهزة للبدء في مزاولة اعمالها اعتبارا من مطلع سنة ٢٠١١.

قصر صفرا في مونت كارلو انتقل الى مجموعة قطرية

يذكر القراء انه بعد وفاة المصرفي اللبناني الأصل من الطائفة اليهودية **أدمون صفرا** بحادث حريق مفعل في قصره في مونت كارلو في العام ١٩٩٩، باعت أرملته القصر الى شقيقين بريطانيين هما **كريستيان ونيكولاس كاندي**.

مجموعة قطرية يرأسها أحد الأمراء القطريين أقدمت مؤخراً على شراء القصر المذكور من البريطانيين بمبلغ كبير جداً لم يفصح عن رقمه. نذكر ان **صفرا** بدأ مشواره في لبنان بتأسيس بنك باسمه «بنك صفرا» وصار لاحقاً بنك الاعتماد الوطني وقد انتقل مؤخراً الى ملكية **لطفی الزين** رئيس شركة ميدغلف للتأمين وقد بدل اسمه الى **ميدغلف بنك ش.م.ل.**

الوصفات الطبية الالكترونية تنتشر في اميركا طبيب من كل ثلاثة تحول الى التواصل الالكتروني

اشهر بندا يقضي جعل الوصفات الالكترونية اجبارية بحلول العام ٢٠١٥ وتعليقا على ذلك قال الطبيب الدكتور **ادوارد ليزبيرغ** EDWARD LISBERG الاختصاصي بأمراض الصدر انه تحول الى التواصل الالكتروني في مجال وصف العلاجات منذ حوالي ٩ اشهر. وقال ان التحول الى الوصفات الالكترونية يناسب المرضى، لانه يساعد على الاحتفاظ بسجلاتهم الطبية. وتظهر الاحصاءات ان طبيباً امريكياً من كل ٣ اطباء بات يستعمل الوصفة الالكترونية.

نقلت وكالة رويترز من شيكاغو ان عدد الاطباء الاميركيين الذين يستعملون الوصفات الالكترونية E-PRESCRIPTION يتكاثر يوماً بعد يوم، وان حوالي ثلث الاطباء المرخص لهم بالعمل باتوا يستعملون الوصفات الالكترونية في تواصلهم مع الصيدليات والمرضى والمستشفيات. وكان الرئيس الاميركي **اوباما** قد شجع على اختصار المعاملات الورقية واللجوء الى الكمبيوتر في مزاولة العمل الطبي. ويتضمن قانون **اوباما** للرعاية الصحية الذي أقره الكونغرس الاميركي قبل

المثني للاستثمار افضل شركة استثمارية في الخليج عبد العزيز المرزوق: نجاحنا في تحقيق قيمة مضافة لعملائنا

منحت مجلة وورلد فايننس WORLD FINANCE المرموقة شركة المثني للاستثمار، الذراع الاستثمارية لبنت التمويل الكويتي «بيتك»، جائزة افضل شركة استثمارية اسلامية في الخليج لتقديم خدمات استشارية لعام ٢٠١٠، تقديراً لدورها ومساهماتها الملموسة في العمل الاستثماري ونجاحاتها ودورها على الصعيد المحلي والاقليمي.

وتعليقاً على الجائزة قال المدير العام لشركة المثني للاستثمار عبد العزيز ناصر المرزوق «ان الجائزة التي نتجت عن تصويت



واستقصاء آراء عدد كبير من العاملين في مجالات الاستثمار حول العالم، تعبر عن نجاح الشركة في تنفيذ مشاريعها وخططها الاستثمارية، مع تحقيق قيمة مضافة لعملائها والسوق من خلال تقديم استشارات استثمارية واصدار تقارير وبحوث لعملاء الشركة من الافراد او من الشركات اضافة الى السعي المتواصل لاسباغ الطابع المؤسسي على المنتجات والخدمات التي تقدمها في اطار من الالتزام بالمقاييس والمعايير المتعارف عليها عالمياً، وتحقيق الملاءمة للبيئة الاستثمارية في الكويت ومنطقة الخليج التي تركز عليها استراتيجية الشركة للتوسع والنمو».

سورية امام احتمال زيادة سكانها مليون نسمة سنوياً عبد الله الدردري: نشر الوعي لاهمية تحديد النسل

ذكر نائب رئيس مجلس الوزراء السوري عبد الله الدردري والذي يشرف على اعداد الخطة الخمسية الـ ١١ لسورية ان النمو السكاني يعد من ابرز التحديات التي تواجه عملية التنمية في سورية، ومن اهم المشكلات التي يمكن ان تعاني منها سورية في السنوات المقبلة، خصوصاً مع



نقص الموارد. وقال على الحكومة السورية بذل جهود مضاعفة لنشر الوعي لاهمية تحديد النسل.

وتشير الاحصاءات الى ان معدل النمو السكاني المتصاعد في سورية تجاوز ٥٠٠ الف نسمة سنوياً وسط احتمالات بأن تصل الزيادة الى مليون نسمة سنوياً بعد ١٠ سنوات من الآن، اذا لم تعد سورية الى اتخاذ اجراءات صارمة وسريعة لوقف هذه الزيادة.

قوانين جزائرية جديدة ذات طابع تأميمي



كشفت الحكومة الجزائرية عن سلسلة من الاجراءات تؤكد تحولها صوب مزيد من التأميم الاقتصادي. وجاءت الاجراءات ضمن قانون لميزانية تكميلية للعام ٢٠١٠ نشر في الصحيفة الرسمية. وفي تلخيص للنقاط الرئيسية فإنها شملت لوائح اكثر تشددا لشركات المقاولات الاجنبية اذ ينص القانون على ان اي شركة اجنبية تتقدم للفوز بعقد حكومي يجب ان تشكل مشروعاً مشتركاً مع شركة جزائرية.

وشملت ايضاً شراء الحكومة لاصول خاصة، حيث يشدد القانون على الاجراءات التي تحكم كيفية وضع السعر عندما تشتري الحكومة شركة ذات ملكية اجنبية. وهذه الاجراءات تطبق فعلياً على شركة اوراسكوم تليكوم المصرية، التي تتفاوض لبيع وحدتها الجزائرية للحكومة. ويمنح القانون الحكومة حق الشفعة حين يبيع مساهمون اجانب اصولاً جزائرية. وتنص الاجراءات الجديدة على انه في مثل هذه الحالات فإن السعر يتحدد ليس وفقاً للسوق وانما بناء على تقييم خبراء. كما اشتملت الاجراءات ضريبة على واردات القمح الصلب، اذ يجب ان تدفع الشركات الخاصة المستوردة للحبوب ضريبة على الواردات من القمح الصلب اذا كان سعر القمح اقل من السعر المحلي الذي تحدده وكالة الحبوب الحكومية، ولم يتحدد بعد مستوى الضريبة.

وشملت الاجراءات ضرائب على الارباح الزائدة، بحيث اصبح للحكومة الحق الآن وفي ظروف معينة في فرض الضرائب على الارباح الزائدة بين ٣٠ و ٨٠٪ على الشركات خارج قطاع الطاقة. وشملت الاجراءات ايضاً تخفيف قيود الاستيراد، اذ اشتركت بعض شركات المقاولات الجزائرية من قيود على الواردات فرضت العام الماضي تعوق انشطتها.

اكثر من ٥٠٠ مولد كهربائي عملاق و٣٩٥ الف وحدة سكنية للعاصمة العراقية

هل بدأت العاصمة العراقية تستعيد شيئاً من عصرها الذهبي الغابر؟ فقد اعلن في بغداد ان الحكومة العراقية قررت بناء محطات كهربائية لتعويض النقص الذي تعاني منها العاصمة العراقية في التيار الكهربائي. ويقدر عدد المولدات التي سوف يجري تركيبها وتوزيعها في مناطق مختلفة بأكثر من ٥٠٠ مولد عملاق وان طاقتها الانتاجية مجتمعة تعادل ٥ آلاف ميغاوات.

من جهة اخرى ذكرت جريدة الزمان العراقية ان بلدية بغداد اتخذت قراراً ببناء ٣٩٥ الف وحدة سكنية. وقال حكيم عبد الزهراء الناطق الرسمي باسم بلدية بغداد ان الوحدات السكنية الجديدة سوف تخصص للعائلات ذات الدخل المتدني وان المشروع سوف ينفذ في ضواحي العاصمة العراقية.

قطر الأبرز اقليمياً على مستوى التنافسية

أقرت مؤسسة عالمية مرموقة بنجاح الخطوات التي دأبت قطر على تنفيذها لتصدّر عواصم الشرق الأوسط على مستوى التنافسية.

ولفتت المؤسسة الى ان قطر لم تكثف بالحلول في المرتبة ١٧ وفق تقرير التنافسية الصادر عن المنتدى الاقتصادي العالمي، بل أفلحت في تحقيق المرتبة الأولى على صعيد عدد من المؤشرات العالمية ذات العلاقة بالمناخ الاستثماري والتطوير التشريعي والارتباط الوثيق بين التعليم وهذا المناخ.

وتأتي هذه النجاحات المتلاحقة للسياسة الاقتصادية القطرية مواكبة لمضي الدوحة قدماً في تحقيق الرؤية الشاملة لعام ٢٠٣٠، والتي تقوم على أسس من أبرزها التنمية البشرية الرامية لتطوير وتنمية سكان قطر ليتمكنوا من بناء مجتمع مزدهر.

أما الركيزة الثانية فتقوم على التنمية الاجتماعية لتحقيق مجتمع عادل وآمن مستند الى الأخلاق الحميدة والرعاية الاجتماعية، قادر على التعامل والتفاعل مع المجتمعات الأخرى. أما العنصر الثالث فهو التنمية الاقتصادية الرامية لتطوير اقتصاد وطني متنوع وتنافسي قادر على تلبية احتياجات المواطنين.

وزير المال الألماني يحذر من تناسي الأزمة ويرى إمكانية خفض الابعاء الضريبية على الالمان



فولفغانغ شويبله

وزير المال الألماني

حذر وزير المال الألماني فولفغانغ شويبله من تناسي تحديات الأزمة المالية في ظل البيانات الطيبة حول معدلات النمو الاقتصادي في ألمانيا، وأورد في مجلة «فوكس» خمس نقاط رئيسية ينبغي مراعاتها في سياسة الدولة المالية خلال الفترات التشريعية المقبلة من أجل ضمان رخاء البلاد، وهي استقرار الموازنة ودعم اليورو وإصلاح أسواق المال واستقرار إيرادات المحليات وتخفيف الابعاء الضريبية.

ومما كتب من قبيل الصواب أن تزيد الاستدانة في وقت الأزمة، لكن عقب الأزمة يتعين علينا خفض الديون الجديدة للسيطرة على إجمالي الديون.

ويرى شويبله أنه بالامكان خفض الابعاء الضريبية على الالمان، حيث قال أنه «رغم أن المجال محدود لتحقيق ذلك في الوقت الحالي، لكن من الممكن أن تكون هناك فرص لتحقيق ذلك على المدى المتوسط».

ايسك تطلق صندوقاً لضمان الصكوك بقيمة ٥٠٠ مليون دولار



د. عبد الرحمن طه

ICIEC

كشف مدير عام المؤسسة الإسلامية لتأمين الاستثمار وائتمان الصادرات «ايسك» ICIEC الدكتور عبد الرحمن طه عن عزم المؤسسة إنشاء صندوق لضمان مخاطر الصكوك.

وقدر حجم الصندوق بـ ٥٠٠ مليون دولار مؤملاً أن يصل إلى مليار دولار بعد فترة من عمله ليتمكن من الدخول في عملية إعادة التأمين العالمية.

واعتبر طه أن الصندوق هو الأول من نوعه في الأسواق العالمية، لافتاً إلى فرص كبيرة يحظى بها نتيجة الاقبال العالمي على الصكوك والتوجه الغربي للدخول في الصناعة الإسلامية.

وسيتاح الصندوق للقطاع الخاص والبنوك المصدرة لخطابات الاعتماد الخاصة بالصكوك.

توقعات بزيادة الاقبال على منتجات قطاع

الحدايق والتزيين الخارجي في الشرق الأوسط

أعلن منظمو معرض الحدايق والتزيين الخارجي عن توقعات بزيادة الاقبال على المنتجات المتعلقة بقطاع الحدايق والتزيين الخارجي، وذلك بفضل النمو المطرد والمستمر في صناعة الانشاءات بالمملكة العربية السعودية.

وقدر المدير التنفيذي في ايبوك ميسي فرانكفورت الجهة المنظمة للمعرض قيمة المشاريع العقارية في المملكة بحوالى ١,٠٦ تريليون ريال (٢٨٣,٨ مليار دولار) في ظل العمل على تنفيذ مجموعة من المشاريع الكبرى في البنية التحتية والمرافق العامة، مشيراً إلى أن حاجات الحدايق والتزيين الخارجي في ضوء هذا الرقم ستكون حوالى ١٠ في المئة من تكلفة الانشاء.

ويوفر المعرض فرصة للتعرف على أحدث الاتجاهات والتطورات في هذا القطاع على مستوى العالم. كما يمنح شركات التصنيع والموردين فرصة فريدة للتعرف على الحاجات والمطالبات الخاصة في منطقة الشرق الأوسط وبعد زيادة الاقبال على استخدام تقنيات التزيين الخارجي صديقة البيئة.

قناة السويس للتأمين

السياسات الفضلى

٢٥ عام

١٩٧٩ - ٢٠٠٤

٢٥ عاما على طريق الثقة و راحة البال

المركز الرئيسى: ٣١ شارع محمد كامل موسى - المهندسين - الجيزة
 تليفون: ٧٦٠١٠٥١ - ٧٦٠٦٨٨ - فاكس: ٢٣٥٠٩٨١ - ٢٣٥٤٠٧٠
 www.sci-egypt.com
 e-mail: sciit@tedata.net.eg

اتفاقية شراكة بين مجموعة الفطيم و«قطر الاسلامي» و«عقار للاستثمار» لإنشاء مشروع تجزئة وترفيه في الدوحة



صلاح الجبيرة

مصرف قطر الاسلامي

وقعت مجموعة الفطيم ومصرف قطر الاسلامي وشركة عقار للاستثمار العقاري، اتفاقية شراكة دولية بقيمة ٦ مليارات درهم (٦ مليارات ريال قطري)، لإنشاء مجمع تجزئة وترفيه فائق التطور في الدوحة، من المقرر ان يصبح قوة دافعة تساهم في مسيرة التطور الاقتصادي المتنوع لدولة قطر.

وقال **صلاح الجبيرة**، الرئيس التنفيذي لمصرف قطر الاسلامي: «تؤكد اتفاقية الشراكة الدولية هذه مع مجموعة الفطيم، الالتزام الراسخ لكلا الطرفين لتعزيز مسيرة التطور التي تشهدها دولة قطر فضلا عن دعم مكانتها الاقتصادية اقليميا وعالميا». اضاف: «يسر مصرف قطر الاسلامي الاشتراك في هذا المشروع، الذي يمثل مرحلة جديدة من التطور الاقتصادي لقطر، وسيرتقي بسجل انجازاتها باعتبارها دولة تركز على الابتكار والامتياز، وتحقيق التنمية الاقتصادية الديناميكية المستدامة. وجرى ترتيب هذه الاتفاقية وفقا لاستراتيجية مصرف قطر الاسلامي، الهادفة الى دفع عجلة توسع الدولة وبما يتوافق مع رؤية قطر الوطنية لعام ٢٠٣٠. ونفخر كثيرا بوجود مجموعة الفطيم شريكا لنا في هذا المشروع حيث تشتهر المجموعة بتميزها في مجال مركزية العملاء، اضافة الى بناء المشاريع المتخصصة بأسلوب الحياة المعاصرة».

كابيتال انتليجنس تمنح تصنيفا سياديا

لسوريا للمرة الاولى

منحت الوكالة العالمية للتصنيف الائتماني كابيتال انتليجنس تصنيفات سيادية لسوريا للمرة الاولى. واوضحت انها منحت سوريا تصنيفا ائتمانياا للعملة الاجنبية بدرجة BB- للامد الطويل، وB للامد القصير، كما انها منحت تصنيفا ائتمانياا للعملة المحلية بدرجة BB للامد الطويل وB للامد القصير مع نظرة مستقبلية مستقرة.

واشارت الوكالة الى ان الصورة الائتمانية السيادية لسوريا تتميز بملاءة وسيولة قوية نسبيا مع التزام واضح بالاصلاح التدريجي لاقتصادها. لكن سوريا تواجه تحديات كبيرة في اصلاح البنية الاقتصادية، وتطوير الهياكل المؤسساتية والقانونية والادارية، والارتقاء بأنظمتها المالية. ويشكل القطاع العام عبئا كبيرا على مالية الدولة وانتاجية القوة العاملة ما يكبح جهودها في اصلاح الاقتصادي، كما انها تواجه تحديات سياسية حادة في بعض الاحيان في الوسط الجغرافي الذي تقع فيه، ما يشكل احدى المخاطر المهمة التي ترمي بثقلها على التصنيف الائتماني السيادي.

وقالت الوكالة ان الاقتصاد السوري قد تأثر بشكل محدود بالازمة الاقتصادية العالمية خصوصا ان النظام المصرفي السوري لم يكن مكشوفاً للمؤسسات المالية العالمية التي تدهور وضعها جراء هذه الازمة.

انهيار شركة ساوث كاتربري فاينانس النيوزيلندية

تحركت الحكومة النيوزيلندية في الاسبوع الاول من شهر ايلول (سبتمبر) لتهدئة مخاوف اسواق المال من انهيار ثاني اكبر شركة تمويل في نيوزيلندا «ساوث كاتربري فاينانس». وكانت بداية مساعدتها تقديمها ١,٦ مليار دولار نيوزيلندي (١,٢ مليار دولار اميركي) لحوالى ٣٥ ألف مستثمر كانوا يودعون اموالهم وسنداتهم في شركة ساوث كاتربري فاينانس التي وضعت تحت الوصاية بعد فشل اول خطة لانقاذها.

المتحدة للتأمين
UNITED INSURANCE
YEMEN

ثقة بعجم المسؤولية
RELIABILITY

The leading Insurance Co. in Yemen

Head Office: Tel. +967 1 555 555
Fax. +967 1 214012
uicyemen@uicyemen.com
www.uicyemen.com

ISO 9001:2008
ISO Certified Co.

Ar. RSA Co.

الريف العقاري توقع عقدا لتمويل مشروع في صلالة

أعلنت شركة العقارات المتحدة عن توقيع شركة الريف العقاري التابعة لها في سلطنة عمان عقدا مع البنك الاهلي المتحد عمان بقيمة ١٢,٥ مليون ريال لتمويل مشروع جديد بمنطقة صلالة العمانية.

وقالت الشركة في بيان ان الرئيس التنفيذي فيها ورئيس مجلس ادارة الريف العقاري طارق عبد السلام ومدير عام الريف محمد الصالح قاما



طارق عبد السلام
الريف العقاري

بتوقيع العقد مع مساعد المدير العام ورئيس دائرة الخدمات البنكية في البنك الاهلي المتحد بلال انور لتمويل مشروع عالم صلالة علما ان مدة العقد تبلغ تسع سنوات ونصف السنة.

ونقل البيان عن الصالح قوله ان التكلفة الاجمالية للمشروع وهو عبارة عن مجمع تجاري سياحي متكامل تبلغ ٤٢ مليون ريال بمساحة تبلغ نحو ٦٥ الف متر مربع ومن المقرر انجازه في الربع الثالث من العام ٢٠١١.

«بروة» و«الديار» تدعمان الامتياز للاستثمار الكويتية آل سعد: القطريون حريصون على الافادة من تجربة السوق الكويتي



غانم بن سعد آل سعد

أعلن غانم بن سعد آل سعد عن اتخاذ شركتي بروة العقارية والشركة الأم ديار القطرية العقارية قرارا استراتيجيا بدعم «الامتياز» مباشرة عبر توفير السيولة اللازمة او الفرص الاستثمارية. وأوضح ان «الامتياز» نجحت في زيادة رأسمالها المدفوع من ٦٥,١ مليون دينار الى ١١٠,٦ ملايين، الامر الذي ساعد عملية اعادة الهيكلة المالية لمواجهة آثار الازمة المالية العالمية، حيث قامت الشركة بالتعاون مع مستشاريها بدراسة جميع الاحتمالات واختيار افضل البدائل لنموذج اعمالها وزيادة قدرتها الذاتية للنمو والعبور الى بر الأمان والمحافظة على حقوق جميع المستثمرين والمساهمين والعملاء.

ولفت آل سعد الى ان الكويت سوق مرموق وتمتلك المقومات الاقتصادية على جذب الاستثمارات الخارجية، فيما يعد تحالف «بروة» مع «الامتياز» مؤشرا على حرص المستثمرين القطريين على الاستفادة من تجربة السوق الكويتي، خصوصا في ما يتعلق بصناعة التمويل الاسلامي.

يوفر لقاطنيه جميع الاحتياجات ووسائل الترفيه والراحة

الفيحاء تتعاقد مع بروجاكس لتنفيذ مجمعها السكني في يعفور

وقعت الفيحاء الجديدة المساهمة المغفلة، إحدى الشركات التابعة للشركة الكويتية السورية القابضة، عقدا مع شركة بروجاكس العالمية المتخصصة في ادارة المشاريع في المنطقة، وذلك لادارة تنفيذ مشروعها العقاري السكني الذي تعتزم تنفيذه على العقار الذي تمتلكه في منطقة يعفور. وأوضح رئيس مجلس إدارة الشركة الكويتية السورية القابضة السيد محمود عبد الخالق النوري أن المشروع هو عبارة عن مجمع سكني راقى يمتد على مساحة ٦٨ ألف متر مربع في موقع متميز في منطقة يعفور، وهو سيضم ٢٠ مبنى تشمل حوالي ١٤٤ وحدة سكنية تتراوح مساحتها بين ١٨٠ و ٣٦٠ مترا مربعا. وسيستفيد المشروع، الذي سيتم تصميمه وفق أعلى المعايير، من المزايا البيئية المتميزة للسكن خارج زحمة المدن وهو سيوفر للقاطنين خصوصية ومساحات خضراء طبيعية وملاعب للأطفال بالإضافة إلى تأمين جميع الاحتياجات ووسائل الترفيه والراحة. وقال النوري أن هذا المشروع يأتي نتيجة لمواكبة الشركة النهضة الاقتصادية في سورية حيث أن الشركة قد ساهمت في السنوات الماضية في مشاريع متنوعة للمشاركة في دفع العجلة الاقتصادية إلى الأمام، ومن هذه المشاريع فندق فور سيزنز، بنك البركة، الشركة الكويتية للصناعات البلاستيكية، الشركة السورية الكويتية للتأمين، شركة خرافي - شام لتطوير المرافق، وغيرها من المشاريع العقارية الجاري دراستها ليتم تطويرها في المرحلة المقبلة.

التعمير للإستثمار العقاري تبدأ ببناء فندق في المغرب

أعلنت شركة التعمير للإستثمار العقاري الكويتية عن بناء فندق جديد في مدينة طنجة المغربية بتكلفة ١٢ مليون دولار.

وأوضحت الشركة ان المشروع سيقام على مساحة ٥ آلاف متر مربع وسيتم تنفيذه خلال فترة أقصاها ١٦ شهرا اعتبارا من الشهر الحالي، وذلك في إطار سياسة الشركة التوسعية في المغرب.

وأشارت الى انها تدرس الآن خطة لتأمين مشروعها الثالث في المغرب لا سيما بعد ان تأكدت من مدى الجدوى الاقتصادية العالية للاستثمار السياحي والفندقي هناك. وكانت التعمير افتتحت أول مشاريعها في المملكة المغربية الشقيقة وهو فندق رمادا فاس الذي يشمل ١٣٣ غرفة إضافة الى مجموعة من المطاعم الفندقية.

خبراء اميركيون يتشاءمون من المستقبل القريب

ازمة الرهن العقاري ما تزال تبشر بالأسوأ!

أبدى عدد من الخبراء الاقتصاديين الاميركيين وبعضهم من حملة جوائز «نوبل» تشاؤمهم من المستقبل، حيث لم يروا ما يقنعهم بأن تداعيات الازمة المالية قد ازيلت او ضعفت نتيجة ما اتخذته الحكومة الاميركية من اجراءات اصلاحية وإنقاذية، واعطوا الدليل على تشاؤمهم زيادة عدد العاطلين عن العمل والانكماش الاقتصادي..

● الاقتصادي الاميركي المعروف نوربيل روبين قال في منتدى اقتصادي في ايلول (سبتمبر) الماضي في ايطاليا ان الولايات المتحدة استنفدت كل ذخيرتها واي صدمة صغيرة في هذه المرحلة يمكن ان تدفع بها الى الانكماش، ورأى ان فوضى ازمة الرهن العقاري ما زالت تبشر بالأسوأ.

● فلورنس كولليكون الاستاذ في جامعة بوسطن تصوّر خلافا تجاريا بين الولايات المتحدة والصين دفع هذه الاخيرة الى تصفية سندات الخزينة الاميركية وجعل دولا اخرى تحذو حذوها. فمماذا سيحدث، سوف يضطر الفدرالي الاميركي الى ضخ مبالغ هائلة تهب النظام المالي.

وكشف استطلاع للرأي نشره معهد «استراتيجيون» نتائج في منتصف الشهر الماضي ان ٦٥ في المئة من الاميركيين يعتقدون ان انكماشاً جديدا سيحدث، وعلى مدى ابعد، تبدو فكرة ان الولايات المتحدة «في حالة انهيار راسخة». وتوقع الكاتب في صحيفة وول ستريت جورنال بول كروغمان الحائز على جائزة نوبل للاقتصاد عام ٢٠٠٨، أسوأ مما توقعه الآخرون.. لا سيما اذا اعطى الناحيون اصواتهم للجمهوريين.

وقال الفائز الآخر بجائزة نوبل للاقتصاد سنة ٢٠٠٢ فيركون سميث «يجب مواجهة الامور، علينا ان نعيش على الارجح مخاضا طويلا جدا قبل ان نخرج من الازمة».

«أبيار» مستمرة في مشروع بيبير ٨

حسين البصري: ملتزمون بضمان اكتمال الأعمال والتسليم



أعلنت شركة أبيار للتطوير العقاري ABYAAR عن استمرار أعمال الإنشاءات في مشروع بيبير ٨ الذي أطلقته نهاية ٢٠٠٨. وأوضح الرئيس التنفيذي في الشركة **حسين البصري** أن العمل في انشاءات المشروع يعتبر مرحلة مهمة بالنسبة لنا، إذ يعدّ واحداً من المشروعات المرموقة التي تقوم «أبيار» بتطويرها الى جانب مشروعاتها الأخرى. مؤكداً التزام الشركة التام بضمان اكتمال أعمال البناء في المشروع وتسليمه وفق مخطط زمني طموح. وحول المشروع يقول **البصري** «بيبير ٨، من تصميم شركة اتكنس إحدى كبرى الشركات العالمية في مجال الاستشارات والتصميمات الهندسية، ويتكوّن البرج من ٣٩ طابقاً في منطقة مرسى دبي، تتألف من ٢٣٤ وحدة تتكوّن من شقق الاستديو وحتى الشقق المؤلفة من غرفتين، إضافة الى بنتهاوس، وثلاثة منازل تاون هاوس تتألف على منصة الواجهة البحرية وتتميز بشرفات مطلة على المرسى. والجدير ذكره أن «أبيار» عينت شركة مسك للمقاولات لتكون مقاولاً رئيسياً لهذا المشروع وتركز على تسليمه نهاية سنة ٢٠١١.

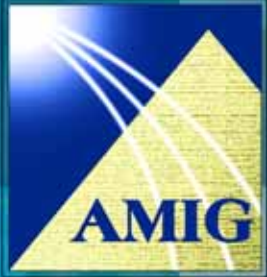
«تطوير العقبة» تطلق مشروع

المنظومة المعلوماتية لميناء العقبة

بدأت شركة تطوير العقبة - شركة التطوير المركزية لمنطقة العقبة الاقتصادية الخاصة بتنفيذ مشروع إنشاء المنظومة المعلوماتية المينائية ونظام خدمة حركة السفن وبدعم من وكالة الإنماء الأميري، حيث يأتي تنفيذ المرحلة الأولى من هذا المشروع الريادي في المنطقة من خلال شركة (GLOBAL DEFENSE SOLUTIONS (GDS التي وقع عليها الاختيار كأفضل العروض لتنفيذ دراسة الجدوى الاقتصادية للمشروع، حيث يشمل جميع الجهات المعنية في منطقة العقبة الاقتصادية الخاصة والتي تعتبر المالك الحقيقي لنتائج هذا المشروع.

ويهدف المشروع لزيادة قدرة الموانئ الاستيعابية وكفاءتها، وتسهيل اجراءات النقل والتجارة وتطوير سلسلة النقل.

وقال الرئيس التنفيذي للشركة **محمد سالم الترك**: «أن توقيع اتفاقية تنفيذ دراسة الجدوى الاقتصادية تعكس التزام الشركة المستمر لتحسين وتطوير اداء ميناء العقبة، حيث سيضمّن هذا المشروع مجموعة كاملة من المدخلات الهامة والتي تعمل على تطوير سلسلة النقل وتدفع البضائع في ميناء العقبة وتحديد التقنيات المناسبة للتنفيذ، والتي تأتي ضمن جهود شركة تطوير العقبة للارتقاء بمستوى ميناء العقبة الى المستويات العالمية، وبالشراكة الحقيقية مع جميع الجهات المعنية من القطاعين العام والخاص».



We insure your world

المجموعة العربية المصرية للتأمين
Arab Misr Insurance Group

Experts in Non-Life Insurance Business Since 1994

Hotline: 19901

Head Office :	13th Elma'ahad Elishteraky Street , MerryLand Heliopolis Tel : (0202) 24517620 - 24517622 - 24517624 Fax : (0202) 24517595 - 24517597
Mohandseen :	17 Syria st, Mohandessin - Giza Tel : (02) 33053942 - 33053943 - Fax : (02) 33053923
Downtown :	28 Tallet Harb st, Cairo Tel : (02) 25788306 - 25787908 - Fax : (02) 25788316
Nasr City :	29 Batrawy st, Abass El Akad Tel : (02) 24033012 - 22623557 - Fax : (02) 25788316
Alexandria :	26 El Geish avenue - camp shizar - Farsi plaza tower -1st floor Tel : (03) 5934960 - 5934961 - Fax : (03) 5934963
El Amereya :	26 Duty Free - ElAmereya - Alexandria Tel : (03) 4486068 - Fax : (03) 4486068
Port Said :	3 Gamhoria & Nahda Street - Port Said Tel : (066) 3322461 - 3322462 - Fax : (066) 3322463
Suez :	329 El Kheidr square - Suez Tel : (062) 3328710 - 3328711 - Fax : (062) 3328710
El Mansoura :	22 El Sherif Elrady st, Taryel - Mansoura Tel : (050) 2310848 - 2310849 - Fax : (050) 2310849
Tanta :	17 Moudiria st, Tiba Building Tel : (040) 3357375 - 3332710 - Fax : (040) 3357375
Hurghada :	El Nasr road infront of stadium Tel : (065) 3549284 - Fax : (065) 3549285
Free zone Nasr City Branch :	ElDa'awa with ElSahaba ElKeram Tel : (202) 22701930 - Fax : (202) 22701930

عارف هجرس رئيساً لجمعية التطوير العقاري في البحرين



انتخبت الهيئة العامة المؤسسة لجمعية التطوير العقاري البحرينية في مقر شركة ديار المحرق أول مجلس إدارة للجمعية بحضور الرؤساء التنفيذيين لأكبر الشركات المعنية بصناعة وتطوير القطاع العقاري في المملكة.

وتم انتخاب أعضاء مجلس الإدارة ومن ثم

تحديد مسؤولية كل منهم. وانتخب الرئيس التنفيذي لشركة ديار المحرق عارف هجرس رئيساً لمجلس الإدارة، والرئيس التنفيذي لشركة المنارة للتطوير الدكتور حسن البستكي نائباً لرئيس مجلس الإدارة.

خالد اسبيته رئيساً تنفيذياً لشركة جديدة تابعة لـ «إيفا»

أعلنت مجموعة إيفا على لسان رئيسها طلال جاسم البحر، عن انضمام المهندس خالد سعيد اسبيته للمجموعة كرئيس تنفيذي لإحدى الشركات الجديدة التابعة لها. وستقوم الشركة والجاري العمل على تأسيسها حالياً بالدخول في أنشطة عقارية جديدة وتكوين شركاء استراتيجيين في مجال العقار، بالإضافة إلى تقديم استشارات التطوير العقاري، وإدارة الأصول العقارية وإنشاء وإدارة المحافظ والصناديق العقارية.



وقال البحر «يأتي انضمام المهندس خالد اسبيته في إطار استراتيجية الشركة في التوسع في مجال التطوير العقاري كذلك سياستها في الاستثمار في الكفاءات والخبرات الإدارية والتي ستشكل قاعدة أساسية مهمة لنمو أعمال المجموعة في القطاع العقاري». واسبيته حاصل على بكالوريوس في الهندسة المعمارية من جامعة فلوريدا في الولايات المتحدة وهو شخصية قيادية ذات طموح وكفاءة عالية. وشغل مناصب عدة كان آخرها منصب العضو المنتدب الرئيس التنفيذي لشركة مزاي القابضة.

بتكلفة ٢٠٠ مليون دولار

بيت التمويل الخليجي يستكمل مشروع بوابة الاردن مطلع ٢٠١١

وقع بيت التمويل الخليجي، في اطار استكمال مشروعه التطويري «بوابة الاردن» في عمان البالغة تكلفته ٢٠٠ مليون دولار اتفاقية جديدة مع شركات بيان القابضة وبوابة الاردن والحمد، وشركة هكتار كمستثمر جديد، وذلك اوائل العام المقبل.

ويعتبر مشروع بوابة الاردن ابرز واهم مشاريع تطوير البنية التحتية في عمان يتألف المشروع من برجين يضم كل منهما ٤٣ طابقاً سيتم تحويل احدهما الى فندق فاخر سوف تقوم على ادارته شركة فنادق هيلتون العالمية المرموقة، بينما سيتم تخصيص البرج الثاني ليضم عددا كبيرا من المكاتب والردهات والصالات متعددة الأغراض وقاعات الاجتماعات والعروض والمؤتمرات. وسيربط سوق تجاري حديث بين البرجين ويضم عددا كبيرا من المتاجر ومراكز الترفيه وساحات المطاعم وغيرها من الخدمات الاخرى.

وقال رئيس مجلس الادارة التنفيذي لبيت التمويل الخليجي عصام يوسف جناحي: يشكل توقيع هذه الاتفاقية خطوة ايجابية للغاية تسهم في تحقيق رؤيتنا التي تقضي بإقامة مشروع كبير يدعم الاقتصاد الاردني من خلال توفير بنية تحتية تجارية ترقى الى المستوى العالمي. من ناحيته قال نائب رئيس مجلس ادارة شركة بوابة الاردن وممثل البنك في شركة البيان القابضة الدكتور حيدر المجالي: «تأتي اتفاقيةنا مع شركة هكتار لتؤكد من جديد اننا قادرون على مواصلة تطوير مشروع بوابة الاردن وفقا للبرنامج المقرر. ومما لا شك فيه ان مشروع بوابة الاردن سيعزز الاقتصاد الاردني ويدعم المبادرات التي اتخذتها الحكومة الاردنية الرشيدة الهادفة الى تطوير استراتيجيتها للاستثمارات الاجنبية».

مساكن بروة تفوز بجائزة افضل مشروع سكني اقتصادي

حاز مشروع مساكن بروة العائد لمجموعة بروة العقارية في قطر على جائزة افضل مشروع سكني اقتصادي مخطط، خلال مؤتمر الشرق الاوسط للبناء محدود التكلفة الذي انعقد في المنامة بين ٢٦ و٢٩ ايلول (سبتمبر) الماضي.

كما حظيت بروة بإشادة وتقدير الكثير من الجهات العالمية لدورها في تطوير منظومة تقييم الاستدامة القطرية التي قام بتطويرها معهد بروة والديار القطرية للبحوث لحصولها على جائزة التميز لمساهماتها الكبيرة في مجال التطوير العقاري المستدام بالمؤتمر العقاري المالي الدولي بلندن ٢٠٠٩.

وقال الرئيس التنفيذي للمجموعة يوسف الخاطر «هدفنا المزاجية والجمع بين المشاريع العقارية والالتزامات البيئية بالإضافة الى المساهمة بفعالية وكفاءة في تطوير ورفاهية المجتمعات المحلية التي نعمل بها، ولعل اصدق مثال على ذلك هي مشاريع مساكن قطر الحائزة على جائزة التميز، والتي تتضمن العديد من الوحدات السكنية الاقتصادية والمرافق الاجتماعية الراقية. ويأتي هذا التوجه انطلاقاً من قناعتنا بأن لكل أسرة الحق في ان تعيش في منزل تفتخر به وفي بيئة ممتعة تتوافر بها كافة المرافق، وهذا يمثل الأساس للمنظر الذي نعمل من خلاله على تطوير جميع مشاريعنا».

«داماك» تمنح عقد بناء «بارك أفينيو» في القاهرة

الجديدة لشركة SIAC

منحت شركة داماك العقارية، المتخصصة في تطوير المباني السكنية والتجارية والمرافق الترفيهية في المنطقة، عقد البناء الرئيسي للمرحلة الاولى لمركز التسوق الحصري «بارك أفينيو» في مشروع القاهرة الجديدة، للشركة الهندسية للصناعات والتشييد SIAC.

وقال علاء ايوب، الرئيس التنفيذي لشركة داماك العقارية للتطوير «يعكس هذا الانجاز الكبير التزام داماك العقارية بتقديم منتجات فاخرة من خلال تعاونها مع شركة SIAC الرائدة في مجال البناء والتشييد». ومن المتوقع ان ينضم مشروع بارك أفينيو الفاخر الى قائمة ارقى واكبر وجهات التسوق في منطقة الشرق الاوسط، حيث سيتضمن أكثر من ١٧٠٠ متجر في القاهرة الجديدة.

تعمير القابضة تتعثر في الحصول على قرض بنكي بقيمة ٢٢,٥ مليون دينار

لم تتمكن شركة تعمير الأردنية القابضة، برغم مرور أكثر من ثلاثة أشهر على توقيعها قرض تجمع بنكي بقيمة ٢٢,٥ مليون دينار من الحصول على هذا القرض لمصلحة شركتها التابعة «الشركة الإندلسية للمنتجات السياحية والمشاريع الإسكانية».

وبحسب مصادر مصرفية فإن تأخر الصرف يأتي لعدم تلبية تعمير للشروط الواجب اتخاذها ليتم الانتقال الى مرحلة صرف قيمة القرض.

يذكر ان تعمير القابضة تكبدت خسائر متراكمة بلغت حتى نهاية النصف الأول من العام الحالي ما مقداره ٢٧,٢٩ مليون دينار.

كما قامت الشركة أخيراً ببيع أفضل استثماراتها من حيث تحقيق العوائد وهو مجمع ايل بارك لمؤسسة تنمية أموال الأيتام في مدينة العقبة بمبلغ ٥,٥ ملايين دينار، حيث تنازلت تعمير بموجب الاتفاقية عن حقها في تشغيل مجمع أيل بارك الى مؤسسة تنمية أموال الأيتام.

يضع لبنان على خريطة الدول المكافحة للتغير المناخي اطلاق مشروع DISTRICT//S العقاري بـ ٢٥٠ مليون دولار



من اليمين: انطوني الخوري وادوار نون



من اليسار: الوزير ميشال فرعون، نمير قرطاس وانطوني ستيفان



من اليسار: الوزير محمد رحال، انطوني ستيفان، نمير قرطاس، سهير ابي عيسى وطوني حبيب



من اليمين: رولان معري، داني عيسى وريمون صلفيتي

أطلقت شركة الصيفي الحديثة مشروعها ديستريكت إس DISTRICT//S في وسط بيروت على مساحة ٤٥ ألف متر مربع فوق الأرض و ٧٠ ألفاً تحتها وبتكلفة أولية نحو ٢٥٠ مليون دولار.

وأوضح الرئيس التنفيذي لشركة ESTATES المطور العقاري للمشروع انطوني الخوري ان مواصفات المشروع البيئية تضع لبنان على خريطة الدول المكافحة للتغير المناخي.

واعتبر الخوري ان مشروع DISTRICT//S هو مثال على التكامل المعماري في أروع حالاته، ويعكس طبيعة بيروت الاستثنائية. فهندسته المعمارية المعاصرة هي نتيجة دراسة معمقة لمجتمعات دول البحر الأبيض المتوسط وأساليب عيشها. علماً انه لا يغفل الفضاءات الثقافية، كونها تحدد شخصيته المميزة وطابعه الفريد. قال نمير قرطاس الرئيس التنفيذي لشركة صيفي مودرن - مالكي مشروع DISTRICT//S: «تشرفنا المشاركة في ابتكار هذا المعلم الثوري. كان لا بد لنا اطلاق مشروع DISTRICT//S في بيروت السباق والساعية ابدأ الى تجديد نفسها والمتواصلة دائماً مع عراققتها ليكون DISTRICT//S معلماً حقيقياً لمدينة تميزت بالأصالة والحداثة في آن معا.

من اليسار:
جورج
شهبان، رجا
مكارم، ادوار
نون وسمير
جارودي



من اليمين: فادي نمار، جورج نور وجمال سوسان



من اليمين: جان كلود غصن وفادي نمار



من اليمين: انطوني الخوري وفردريك خليل

المهندس فادي الرئيس (ENTREPRISES F.J. RAYES)؛

سنعمل على تلبية متطلبات السوق بإنشاء وحدات سكنية صغيرة

تعتبر ENTREPRISES F.J. RAYES من أوائل شركات التطوير العقاري التي نفذت مشاريع سكنية فاخرة في منطقة الإشرافية ومن الشركات القليلة التي تتولى أعمال المقاول لمشاريعها المحصورة بالإبراج والبنية الفاخرة..

رئيس الشركة المهندس فادي الرئيس رأى ان الأهم في التطوير العقاري معرفة المكان الأنسب للمشروع، عارضا لمواصفات وخصائص مشروع «برج هاربر» العصري ذي الواجهة البحرية، مؤكدا ان ارتفاع اسعار الاراضي شكل عاملا سلبيا بالنسبة الى الشركة، منوها بالتسهيلات الواسعة المقدمة من المصارف وتراجع الفوائد، لافتا الى حصول جمود في الاسعار انما ليس انخفاضا.

تسهيلات مصرفية

■ هل من تسهيلات معينة تقدمونها لربائكم؟

– تقدم المصارف للبنانية اليوم تسهيلات واسعة، فعلى سبيل المثال كانت الفائدة على القرض المصرفي في العام ١٩٩٨ حوالي ١٢ في المئة فيما لم تتجاوز قيمة القرض حينها ١٥٠ ألف دولار، اليوم تعرض المصارف قروضا بقيمة مليون دولار وبفائدة لا تتجاوز ٥ في المئة.

■ صنف الجيولوجيون لبنان كأرض معرضة للزلازل، الى اي مدى يعتبر برج هاربر محميا من الكوارث الطبيعية؟

– يخضع بناء الابراج الى دراسات خاصة تختلف عن تلك المعدة للابنية العادية،

فعلى سبيل المثال، كل الجدران الخارجية للابراج من الخرسانة، كما ان الابراج تضم عددا من الطبقات تحت الارض وبالتالي هي أكثر ثباتا من الابنية الاخرى. وفي ما خص برج هاربر فقد بني على ارض مساحتها ١٢٠٠ م٢ منها ٧٠٠ م٢ مخصصة لحداث خاصة.

سيولة متوافرة

■ ما هي أبرز مشاريعكم المستقبلية؟

– نحضر لمشروع جديد في الإشرافية على مساحة ٢٢٠٠ م٢ منها حوالي ٢٨٠٠ م٢ مساحة مبنية، فيما تخصص المساحة المتبقية للحداث.

■ نلاحظ اليوم ان شراء شقة او عقار في بيروت يزداد صعوبة بسبب الاسعار وتراجع قدرة اللبنانيين الشرائية بم تعلقون؟

– إن القدرة الشرائية للمواطن اللبناني لم تتطور بالوتيرة نفسها لاسعار العقارات، لكن طالما كان شراء العقارات في بيروت امرا مكلفا وليس بمتناول اي كان حتى في فترات ما قبل السبعينات، مع الإشارة الى ان الاراضي في لبنان هي ملك لابنائهم، وارتفاع اسعارها حسن القدرة الشرائية عند الجميع، اذ حتى الاراضي في المناطق الجبلية ارتفعت اسعارها.

■ ما قراءتكم لحركة اسعار العقار في السنوات المقبلة؟

– لم يشهد لبنان في تاريخه، وبالأخص خلال السنوات العشرين الاخيرة اي انخفاض لاسعار العقارات فيه، فقد يحصل جمود في الاسعار انما ليس انخفاضا.

اما السوق اليوم، فيتمتع بسيولة كبيرة تؤمنها المصارف، وهذا ما يحسن القدرة الشرائية للمواطنين ما يشجع على الطلب، وبالتالي استمرار ارتفاع اسعار الاراضي والوحدات السكنية. ■

الخليج ولبنان في الوقت نفسه، ومن جهتنا نفضل العمل في لبنان وهذا كان خيارنا.

■ هل لنا بلمحة عن مشروع برج هاربر، وأبرز مميزاته؟

– الأهم في التطوير العقاري معرفة المكان الأنسب للمشروع، وهذا ما تميزنا به في شركتنا. من هنا، وبعد عملنا لسنوات طويلة في منطقة الإشرافية، لاحظنا انها تفتقر للواجهات البحرية، فاشترينا العام ٢٠٠٤ العقار المناسب في الإشرافية لبناء مشروع يتمتع بواجهة بحرية وكنا من الأوائل في تنفيذ مثل هذه المشاريع في منطقة بيروت.

هذا ويتميز مشروع «برج هاربر» بتصميمه ومواصفاته التي عمل عليها المهندس المعماري الكفوء نبيل غلام، والتي اعتمدنا فيها الأسلوب العصري، ان لجهة الألوان او التقسيم او نوعية الارضيات او حتى الكهربائية والميكانيكية وغيرها، ومشروع «هاربر» عبارة عن برج بواجهة بحرية يتمتع بأسلوب عصري ويتألف من ٢٢ طبقة متشابهة وفي كل طبقة شقة واحدة بمساحة ٤٢٠ مترا مربعا. ويتضمن ايضا المبنى خمس طبقات تحت الارض ثلاث منها مخصصة لمواقف السيارات وطبقة اخرى تضم ناديا رياضيا كامل التجهيز اضافة الى مرافق اساسية لحياة الانسان المعاصر.

ارتفاع اسعار الاراضي عامل سلبي

■ كيف تتنظرون الى ارتفاع اسعار العقارات في لبنان؟

– أشير بداية الى ان غلاء الشقق والاراضي لا يفيدنا بخلاف ما يعتقد البعض ذلك، لان هامش الربح يضيق كما وان عدد الشارين يقلص وبالتالي يتراجع حجم المبيع. في سياق آخر، تعتبر الارض بمثابة مخزون المطور وارتفاع سعرها يؤدي ايضا الى ارتفاع تكلفة هذا المخزون، مع الإشارة الى ان غلاء الارض هو الذي ادى الى التضخم في اسعار العقارات في لبنان منذ العام ٢٠٠٥ واصحاب الاراضي كانوا اكثر المستفيدين. اما ارتفاع اسعار مواد البناء فبقيت ضمن الهامش الطبيعي لتحرك السوق وبإمكان المطور التأقلم معها بسهولة.

هذا وشكل ارتفاع اسعار الاراضي عاملا سلبيا بالنسبة لنا، اذ ان الأرباح التي كنا قد حققناها من مشاريعنا السابقة، اي ما قبل الفورة العقارية، بالكاد تكفي لشراء المساحات المعدة للبناء، حيث وصل معدل سعر المتر المربع الواحد الى ٦ آلاف دولار.

من جهتنا وبرغم تراجع الطلب على الشقق الفخمة تمكنا حتى اليوم من بيع حوالي ١٩ شقة من مشروع برج هاربر.



مشاريع سكنية فاخرة

■ هل لنا بلمحة عن الشركة؟

– بدأت الشركة اعمالها عام ١٩٨١، خارج مدينة بيروت بحكم الحرب والظروف الأمنية السيئة التي كانت تشهدها العاصمة حينها، فأنجزت مشروعها الاول في بلونة بين عامي ١٩٨١ و ١٩٨٢ ثم انجزت ثلاثة أبنية (BLOCS) في كفرحباب خلال الفترة الممتدة بين ١٩٨٢ و ١٩٨٨، الا انه خلال هذه الفترة تأزمت الحرب اللبنانية كثيرا فأوقفنا العمل لمدة سنتين بعدها انطلقنا بمشاريع في قلب العاصمة بيروت وكنا اوائل في ذلك فأنجزنا ثلاثة مشاريع سكنية في شارع جورج حيمري الراقي في الإشرافية.

وأشير هنا الى ان مشاريعنا السكنية جميعها فاخرة وتغوق مساحة الشقق فيها الـ ٤٠٠ م٢ وتستهدف شريحة معينة من المجتمع. وتضم محفظتنا لليوم حوالي ١٢ مشروعا.

■ هل يتركز عمل الشركة على التطوير العقاري ام في المقاولات؟

– تعمل الشركة في مجالي التطوير العقاري والمقاولات، بحيث تقوم بالاعمال التنفيذية لمشاريعها الخاصة، وتملك لذلك الادوات والمعدات وفرق العمل اللازمة.

■ هل تقدمون خدمات المقاوله الى شركات تطوير اخرى؟

– كلا، لا نقدم خدمات المقاوله الى شركات اخرى، انما نهتم فقط بمشاريعنا الخاصة، علما ان الشركة احتلت المرتبة ٢٧ من بين افضل ٢٠٠ شركة مقاولات تم تصنيفها من قبل مجلس الانماء والاعمار.

■ لماذا لم تتجهوا نحو الاسواق الخليجية على غرار الكثير من الشركات العقارية؟

– لم نخطو هذه الخطوة لان التوجه الى الخليج لا عودة منه، اذ لا يمكن العمل في دول الخليج ولبنان في الوقت نفسه. فبالعمل في السوق اللبناني صعب والمنافسة فيه شديدة، اصف الى ذلك ان الاسعار هنا يجب ان تكون مدروسة ودقيقة بخلاف الخليج حيث يضاعف احيانا المطور او المقاول الاسعار لكثرة الطلب وسهولة الاعمال.

مشروع «هاربر»

من هنا، عدد محدود من الشركات العقارية تعمل في

يوسف فرحات (YEFCO)؛

فلسفتنا هي المحافظة على الابنية التراثية

صاحب ومؤسس شركة YEFCO العقارية يوسف فرحات عرض لمشاريعها السكنية في منطقة الاشرفية من بينها مبنيان سكنيان بمواصفات ومعايير متقدمة. وأشار الى ضرورة المحافظة على الابنية التراثية، منوها بدور المصارف في تقديم القروض والتسهيلات اللازمة واصفا اسعار YEFCO بالتنافسية والمدروسة مقارنة بأسعار السوق، مذكرا بنوعية المواد والمعايير المعتمدة في مشاريعها، مشددا على السعي الى تطوير ابنية سكنية ذات شقق صغيرة.

■ كيف تقومون اسعار العقارات اليوم في السوق اللبناني، علما ان اللبنانيين بدأوا يتذمرون من غلاء الشقق السكنية؟

– نعم لا شك في ان اسعار العقارات ارتفعت في لبنان، الا ان المصارف اللبنانية تقدم تسهيلات كبيرة بفوائد ضئيلة. اضاف الى ذلك ان السوق المحلي واسع وبإمكان الزبون اذا بحث جيدا ان يجد طلبه. من جهتنا، اسعارنا مدروسة جدا وتنافسية مقارنة مع اسعار السوق بالنسبة للشقق المثيلة، خصوصا واننا نتعامل مع افضل المهندسين وشركات المقاوله ونستخدم اجود مواد البناء، كما ونختار مواقع مدروسة ومناسبة لمشاريعنا.

فرص واعدة في الاشرفية

■ هل تفكرون بالتوسع نحو الاسواق الخليجية؟
– تركّز YEFCO حاليا على السوق اللبناني، وبالاخص منطقة الاشرفية حيث وجدنا فرصا واعدة لاعمالنا.

■ ماهي الاستراتيجية العامة التي تتبعها YEFCO؟
– لا تطور YEFCO المشاريع لمجرد التطوير، وبالتالي هناك مستوى من المعايير والجودة في مشاريعها لا يمكننا تخطينها ونحرص كثيرا على دراسة السوق والاستجابة لمتطلباته.

هذا مع الإشارة الى ان النسبة الاكبر من الشارين في مشاريعنا هم من اللبنانيين، علما ان اللبنانيين المغتربين المهتمين بالشراء يسألون عن المشاريع المستقبلية، اذ يفضلون الشراء على الخرائط. ■

والمهندسين، فالمهندس المعماري جوزف مارون الذي عمل على انجاز هذا المبنى، صممه في شكل يسمح للشاري بتعديل تقسيم الشقة. اضاف الى ذلك ان المبنى مكشوف من جهاته الثلاث وتتمتع طابقاته كافة بإطلالة بحرية.

اما المبنى الثاني واسمه ASHRAFIEH 2468 فيقع الى جانب فندق الكسندر HOTEL ALEXANDRE ايضا في الاشرفية ويتألف من تسع طبقات تضم كل منها شقة واحدة، فيما تشكل الطبقتان الاخيرتان «دوبلكس» فاخرا ومجهزا بحوض سباحة. وتبلغ مساحة الشقة الواحدة حوالي ٢٢٥ مترا مربعا وتبدأ اسعارها بال ٢٥٠٠ دولار للمتر المربع الواحد، وقد شهد هذا المبنى اقبالا لافتا من ابناء الاشرفية.

مساحات صغيرة

■ ما تعليقكم على موجة تطوير الابراج في لبنان، وهل تفكرون بسلوك هذا الاتجاه في قطاع العقارات؟
– من جهتنا نفضل المحافظة على الابنية التراثية لذلك، نسعى الى ايجاد منزل لبناني قديم نحوله الى فندق.

لسنا ضد تطوير الابراج، ولكن نرفض هدم الابنية التراثية لهذه الغاية.

في سياق آخر، اشير الى اننا ايضا نسعى الى تطوير مشاريع سكنية صغيرة تراوح مساحة الشقق فيها بين ٦٠ و ٨٠ مترا مربعا، استجابة الى الطلب الموجود اليوم في السوق، علما ان المبنى سيضم شقتين في كل طبقة ولا مانع من دمج الشقتين نزولا عند رغبة الشاري.



مشروعان سكنيان

■ هل لنا بلحة عن شركة YEFCO؟

– اسم الشركة YEFCO هو اختصار لاسم مؤسسها يوسف الياس فرحات YOUSSEF ELIAS FARHAT بدأت اعماله في ايطاليا وتحديدًا في مجال الصيدلة حيث املك هناك شبكة صيدليات، بعدها توسعت نحو مجالات عدة ومنها قطاع التطوير العقاري. وفي العام ٢٠٠٠، قررت العودة الى لبنان والاستثمار فيه، وبالاخص في مسقط رأسه الاشرفية. وعليه طورنا هناك مشروعين سكنيين، الاول IL POGGIO عبارة عن مبنى فاخر، مؤلف من ١٣ طبقة تضم الواحدة منها شقة، فيما تشكل الطبقات الثلاث الاخيرة تريبلكس TRIPLEX مجهزا بحوض سباحة وجاكوزي وغيرها من المزايا. وتراوح مساحة الشقة بين ال ٣٠٠ وال ٣٢٥ مترا مربعا، ولكل واحدة موقفا سيارة اضافة الى كاف CAVE وتجهيزات مطابقة لمعايير الشقة السكنية الفاخرة. اما اسعار الشقة فتبدأ بـ ٣٥٠٠ دولار للمتر المربع الواحد للطبقة الاولى وترتفع ١٠٠ دولار كلما ارتفعنا طبقة. واشير هنا الى اننا نتعامل مع افضل المقاولين



«قابكو» ترعى القاموس اشاري لذوي الاعاقة السمعية

في اطار مسؤوليتها الاجتماعية والتزامها نحو المجتمع، وقعت شركة قطر للبترولوكيمواويات «قابكو» QAPCO اتفاق رعاية القاموس اشاري مع الجمعية القطرية لتأهيل ذوي الاحتياجات الخاصة. وللمناسبة عبر الدكتور محمد يوسف الملا، المدير العام لقابكو عن سعادته برعاية المشروع الذي يهدف الى مساعدة ودعم ذوي الاعاقة السمعية. واكد ان قابكو لها الشرف في ان تلبي دعوة الجمعية لرعاية هذا المشروع، وذلك لقناعتها بأنه عمل انساني كبير ولايمانها بأن بناء المجتمع يقع على عاتق الجميع.

من جهته توجه نائب رئيس مجلس ادارة الجمعية ربيعة محمد الكعبي بالشكر لشركة قابكو راعية هذا القاموس، وقدم شكره الى كافة القائمين على اعداد وطباعة القاموس اشاري، وهو قاموس اشاري عربي موحد للغة الإشارة، كوسيلة تيسر على الصم الاتصال والتواصل والاندماج الاجتماعي.



محمد يوسف الملا

QAPCO

طاقة تستكمل برنامجها الاستثماري في بحر الشمال

اشترت شركة أبوظبي الوطنية للطاقة «طاقة» TAQA كامل حصة شركة توتال البالغة ٨١ في المئة في رخصتي انتاج من امتيازين في حقل «اوتر» النفطي في بحر الشمال.

ولم تحدد «طاقة» قيمة الصفقة التي تعتبر استكمالاً لبرنامج استثماري طويل الأجل في بحر الشمال تنفذه طاقة منذ العام ٢٠٠٨.

وتتوقع طاقة بلوغ إنتاجها من بحر الشمال ذروته في ٢٠١٢ الى ما بين ٦٠ و٦٥ ألف برميل يومياً.

وبدأت الشركة إنتاج عام ٢٠١٠ بنحو ٤٠ ألف برميل يومياً، وستنتهي العام بنحو ٥٤ ألف برميل يومياً.

وتتوقع الشركة إتمام عملية الاستحواذ الجديدة بعد الانتهاء من الحصول على اعتماد الجهات التنظيمية وموافقة الجهات الأخرى.

وقال عبد الله سيف النعيمي الرئيس التنفيذي والعضو المنتدب لشركة طاقة: تؤكد هذه الصفقة من جديد التزامنا طويل المدى تجاه بحر الشمال، فممنذ دخول المنطقة اكتسبت شركة طاقة خبرة مباشرة في تشغيل الحقول القائمة.

وتتملك طاقة التي تأسست في عام ٢٠٠٥ أصولاً متنامية تبلغ ٩٠ مليار درهم (٢٤,٥ مليار دولار).

النفط سيتجاوز ٨٠ دولاراً في حال سجل النمو العالمي ٣,٥ في المئة

توقع كبير الاقتصاديين في وكالة الطاقة الدولية فاتح بيرول ان يتجاوز سعر برميل النفط ٨٠ دولاراً في حال بلغ النمو العالمي ٣ الى ٣,٥ في المئة.

وقال: «بقاء أسعار النفط في نطاق بين ٧٠ و٨٠ دولاراً على الرغم من ضعف الاقتصاد وضعف الطلب وانخفاض استغلال الطاقة يظهر ان حقبة النفط الرخيص قد ولّت»، مشيراً الى انه من غير المعقول توقع زيادة كبيرة في الأسعار هذا العام أو في ٢٠١١ وذلك بسبب الطاقة غير المستغلة.

ومن المتوقع ان يبلغ الاستهلاك ٨٧,٨٩ مليون برميل يومياً في ٢٠١١ بزيادة حوالى ١,٣ مليون برميل يومياً على أساس سنوي. وقالت الوكالة ان المخزونات التي تقترب من مستويات قياسية ستبقى مخاطر الأسعار في الاتجاه النزولي.

دعوى قضائية ضد «طاقة» من رئيسها التنفيذي السابق

تواجه شركة ابو ظبي الوطنية للطاقة «طاقة» TAQA دعوى قضائية في الولايات المتحدة اقامها رئيسها التنفيذي السابق بيتر باركر هوميك الذي يتهم الشركة بإجباره على الاستقالة العام الماضي لمحاولته وقف عمولات ورشي واحتيال محاسبي وفساد في شركة «طاقة».

ويطالب باركر هوميك شركة ابو ظبي الوطنية للطاقة بتعويضات لا تقل عن ٤٦٠ مليون دولار.

وجاء في الدعوى ان كارل شيلدون المدير العام لـ «طاقة» اجبر باركر على توقيع الاتفاق والا القي القبض عليه وتعرض للسجن.

وشركة طاقة مملوكة بنسبة ٧٥ ٪ لحكومة ابو ظبي وهي احدى الشركات التي تستخدمها الامارة لاستثمار ايرادات النفط، وتملك الشركة اصولاً في انتاج النفط والغاز وتوليد الكهرباء في الشرق الاوسط واميركا الشمالية وبحر الشمال.

«السعودي للتنمية» يمول محطة كهرباء في سورية بمليار دولار

وافق الصندوق السعودي للتنمية على تمويل عملية تشييد محطة كهربائية في محافظة دير الزور شرق البلاد بتكلفة تقديرية تصل الى ٧٠٠ مليون يورو (حوالى مليار دولار) لمواجهة النقص الحاد الذي تعانيه المحافظة في قطاع الطاقة.

وكانت سورية سلمت الصندوق السعودي للتنمية منتصف العام الحالي قائمة تتضمن ملفات لمشروعات تنموية جديدة ترغب في تمويلها من قبل الصندوق الذي تجاوزت قيمة تمويلاته في سوريا على مدى العقود الماضية المليار دولار.

مخزون هائل للسعودية من الغاز غير التقليدي

قال خالد الفاع المدير التنفيذي لشركة أرامكو السعودية ان لدى المملكة العربية السعودية مخزوناً هائلاً من الغاز غير التقليدي. وقال الفاع ان المخزون يقدر بمئات تريليونات الأقدام المكعبة من الموارد غير التقليدية مثل الغاز الصخري.

رغم الهدر الكبير الناتج عن حشر المحاسبين بالعشرات كازينو لبنان يحقق ارباحا قياسية خلال العام الحالي

تعيين ديلويت اند توتش لدراسة اوضاع المؤسسة السياحية الاولى في لبنان

تحقيق الاهداف اولا

حاولنا كثيرا ان نستصرح رئيس الكازينو حول الموضوع فكان يعتذر حيث لا يريد اي ظهور اعلامي قبل تحقيق هدف ما من الاهداف التي يعمل عليها كما يقول المقربون منه.

ويقول المقربون أيضاً ان حميد كريدي اعتبر ان مسألة تسلمه لادارة الكازينو تحديا لقدراته فقرّر مواجهة التحدي على طريقته، وهو كما يقول المقربون، فصل قضية الفائض من الموظفين (وهي قضية سياسية بامتياز) عن بقية مهامه، لا سيما التنظيم الداخلي واختيار الكوادر الجيدة بغية تحقيق النتائج الجيدة خلال ادارته.

ويقول المقربون ان خطته هذه حققت بعض النجاح بدليل تحقيقه الارباح الاعلى خلال تسعة اشهر وهي فترة توليه مهامه، وبالتالي كانت نتيجة استيعابه خفایا واسرار الالعاب كافة، أن مدد ساعات ممارسة اللعب ساعة واحدة

فجرا مما حقق للكازينو ربحا اضافيا صافيا بين ١٣ و ١٦ الف دولار يوميا، هذا اضافة الى ما يحققه الكازينو من الاستعراضات الفنية وحفلات الاعراس التي لا تتوقف.

واذ يتمنى علينا المقربون عدم الاشارة الى هذه الارقام التي قد لا تكون دقيقة، اكذوا ان الرجل باق في منصبه لمواجهة التحدي ولتأكيد قدرته على تحمل المسؤوليات، ولعدم احراج من ساندوه وشجوعه على ترك عمله في الخارج وتسلم ادارة اكبر مؤسسة سياحية في لبنان.

وتقول معلومات «البيان الاقتصادية» ان حميد كريدي كلف شركة ديلويت اند توتش ان تدرس له اوضاع الكازينو بكل تفاصيلها الادارية والفنية ليستعين بدراساتها في المرحلة التالية من عملية الاصلاح المبرمجة وفقا للواقع الحالي في كازينو لبنان وفي لبنان ككل.

وقد انهى خبراء ديلويت اند توتش معظم الدراسات المطلوبة والتي ستعرض على المساهمين الذين تتوسع ابتساماتهم في كل مرة يطلعون فيها على ارقام الارباح المحققة لحينه. ■



حميد كريدي
رئيس كازينو لبنان

عندما جيء بالسيد حميد كريدي رئيسا لكازينو لبنان خلفا للسيد ايلي الغريب وعهد اليه بإدارته وتصحيح اوضاعه، تساءلنا من هو هذا الرجل واية قدرة له لاصلاح ما عجز كل الرؤساء السابقين عن اصلاحه، لاسيما بالنسبة الى تقرير مصير الفائض من الموظفين الذين تم تعيينهم ارضاء للناقدین على مساحة لبنان كله.

ممنوع اليأس

ولما قيل لنا ان الرئيس الجديد له سمعته وخبرته الدولية، ان كان يدير مؤسسات سياحية اوروبية عملاقة، وهو محسوب على العهد حيث سيمدونه بكل الصلاحيات والمعنويات ليحقق الاصلاح المنشود، تساءلنا ماذا تبدل في البلاد بين عشية وضحاها ليصبح رئيس الكازينو على هذا القدر من القوة الادارية الصارمة، وأبدينا تشاؤمنا على صفحات هذه المجلة من امكانية احداث اي اصلاح وتوقعنا ان لا تطول اقامة حميد كريدي صاحب العقلية الاصلاحية في كازينو لبنان بحيث يئأس وينسحب.

الصمت زين

وتمر الشهور والرئيس الجديد للكازينو يتسلح بالصمت فلا يقبل الظهور الاعلامي او الرد على الحملات التي طاولت الكازينو الى ان حصل خلاف بين ادارة الكازينو و واحد الموظفين المحسوبين على العونيين، وتدخل العماد عون شخصيا ليهاجم رئيس الكازينو متهما اياه بنقل الموظف بسبب انتمائه الحزبي. هنا اظهر كريدي انه رجل عاقل لا ينفعل، فكلف المكتب الاعلامي ليوضح سبب نقل الموظف، وبالطبع كانت له كما بلغنا اتصالاته، بحيث توضح الصورة وتبين ان الموظف غير تابع لادارة الكازينو بل هو منتدب من شركة أبيلا الشريكة في بعض ادارات الكازينو، وقد جرى طلب استبداله من قبل الادارة الملحق بها وليس من قبل رئيس الكازينو شخصيا بموجب كتب رسمية، وتم الاستبدال ولم يعرف اذا كان العماد عون قد اقتنع وبذل موقفه، مع العلم بأن له مأخذ كثيرة على تركيبة الكازينو بكاملها منذ تأسيسه.



التشكيلات القضائية أقرت وصدرت المعوشي رئيسة لهيئة التشريع والاستشارات وضاهر وحركة رئيسان في التمييز

صدرت التشكيلات القضائية يوم الجمعة في الاول من تشرين الاول ٢٠١٠ ولم تتضمن اية تغييرات جذرية الا انها شملت التعيينات التالية:

● القاضي ماري دنيز المعوشي رئيسة لهيئة التشريع والاستشارات في وزارة العدل

● القاضي عبداللطيف الحسيني مفوضا للحكومة في مجلس شورى الدولة
● القاضي علي ابراهيم نائبا عاما ماليا
● القاضي انطوان ضاهر رئيسا للغرفة التاسعة لمحكمة التمييز
● القاضي سهير حركة رئيسة للغرفة الثالثة لمحكمة التمييز الجزائية
● القاضي جناح عبيد محاميا عاما استئنافيا في جبل لبنان
● القاضي فوزي خميس قاضيا ملحقا محاميا عاما تمييزيا.
● برنار شويري رئيسا اول لمحاكم الاستئناف في النبطية وينتدب رئيسا لمجلس العمل التحكيمي.

● القاضية سمر سواح قاضية تحقيق في بعبدا.
● القاضية غادة ابو كروم نائبا عاما استئنافيا في النبطية.
● القاضي عفيف الحكيم رئيسا للهيئة الاتهامية في جبل لبنان.
● القاضي آلاء الخطيب قاضيا للتحقيق في طرابلس.
● القاضي محمد رعد قاضيا منفردا في بعبدا وينتدب قاضيا ملحقا بمدير عام وزارة العدل عمر الناطور.

● القاضي زاهر حمادة محاميا عاما استئنافيا في البقاع.
● القاضي نادر منصور قاضيا منفردا في بعبدا.
● القاضي طارق طرييه قاضيا منفردا في جونيه.
● القاضي اسعد بيرم قاضيا منفردا في جديدة المتن.
● القاضي فوزي ادهم رئيسا لمحكمة الاستئناف في البقاع (غرفة مستحدثة).
● القاضي غسان معطي محاميا عاما ماليا.
● القاضي زياد مكنا قاضيا للتحقيق في بعبدا.
● القاضي سامر غانم محاميا عاما استئنافيا في بعبدا.
● القاضي اسعد جدعون قاضيا للتحقيق في البقاع.
● القاضي نقولا منصور قاضيا للتحقيق في البقاع.
● القاضي حبيب رزق الله رئيسا لمحكمة الاستئناف في جديدة المتن.
● القاضي كمال ابو جودة محاميا عاما استئنافيا في بيروت.
● القاضي غسان باسيل محاميا عاما استئنافيا في الشمال.
● القاضي طارق منيمنة محاميا عاما استئنافيا في الجنوب.
● القاضي خليل اسماعيل قاضيا للتحقيق في بعلبك.
● القاضي عماد زين قاضيا للتحقيق العسكري.
● القاضي جاد المعلوف قاضيا منفردا في بيروت.
● القاضية ليلان بو ناصيف قاضيا منفردا في بيروت.
● القاضية ندى دكروب رئيسة للهيئة الاتهامية في بيروت.
● القاضية فريال دلول رئيسة لمحكمة الاستئناف في بيروت.
● القاضي رضا رعد رئيسا اول لمحاكم الاستئناف في الشمال.
● القاضي ماجد مزيم رئيسا لمحكمة الاستئناف في الجنوب.
● القاضي جمال الحجار رئيسا لمحكمة الاستئناف في الشمال.
● القاضي رفيف رمضان محاميا عاما استئنافيا في الجنوب.
● القاضي لبيب سلهب قاضيا منفردا في جبل لبنان.
● القاضية ليلي رعيدي مستشارة مدنية لدى المحكمة العسكرية.
● القاضي داني الزعني معاون لمفوض الحكومة لدى المحكمة العسكرية.
● تم وضع القاضيين وائل مرتضى ونعمة لحدو بتصرف وزير العدل لىصار تعيينهما في مركزين رئيسيين بعد احوالة من يشغلها حاليا على التقاعد.

الاحكام المتواصلة على رنا قليلات كيف تنفذ ؟ قرار قضائي جديد بسجنها ١٥ عاما



يتواصل صدور الاحكام بحق رنا قليلات والعصابة التي شكلتها لتشاركها سرقة بنك المدينة التي استطاعت بدهائها السيطرة على ادارته.

القرار الظني الجديد اصدره الرئيس شوقي الحجار بحق رنا قليلات وشقيقها باسل وبحق كل من س.ح.و.رس. قضى بطلب عقوبة السجن حتى ١٥ عاما للاولين وحتى ثلاث سنوات

للاخيرين، وذلك في الشكوى التي رفعها ضدهم المدير العام السابق لبنك المدينة عدنان ابو عياش.

وتشير وقائع القرار الى ان عدنان ابو عياش يقيم ويعمل في المملكة العربية السعودية بشكل شبه مستمر، وهو صاحب ثروة طائلة ومالك لاكثرية اسهم بنك المدينة وبنك الاعتماد المتحد، والمساهم الاكبر في رأسمال هذين المصرفين، وبسبب مركزية اعماله المتواجدة في المملكة العربية السعودية، فقد انطأ ادارة شؤون هذين المصرفين في لبنان بعدد من الاشخاص توزعت صلاحياتهم واختصاصاتهم كل بوجهة عمل محددة.

وكان من بين هؤلاء ممن تولوا ادارة هذين المصرفين رنا قليلات التي ما ان استطاعت السيطرة على الادارة حتى باشرت تباعا الاستيلاء على امواله، وحتى اموال المودعين من زبائن المصرفين وبمساعدة من شقيقها باسل قليلات، وعبر سلسلة من السرقات والاختلاسات للاموال، حيث اضطر ابو عياش الى القيام بتحويلات مالية من حسابه الخاص فاقت الخمسمائة مليون دولار اميركي.

وقد اكدت هيئة التحقيق الخاصة في مصرف لبنان هذه الوقائع واقدام رنا وباسل قليلات على ابرام عقود وهمية خلال عمليات الاختلاس. وقد تم توزيع الاموال المختلسة على اقاربها ومعارفها عن طريق اخفاء معالم الجرائم التي قاما بها، بحيث تم شراء عقارات بهذه الاموال تم توزيعها على هؤلاء الاقارب والمصارف عبر تسجيل بعض العقارات على اسمائهم. وفي هذا السياق، ولاخفاء المشروع، تم تسجيل القسم القائم في عقار في المزرعة عبر نقله من الى كل من س.ح.و.رس.

المعروف ان رنا قليلات هربت الى البرازيل وقد تزوجت هناك وكونت عائلة تعيش بما سرقته من آل ابو عياش في مصرفي الاعتماد والمدينة.

اسماء القضاة الجدد الذين اقساموا اليمين

ادى ٣٤ قاضيا متدرجا في ٢٤ ايلول (سبتمبر) الماضي اليمين القانونية امام الرئيس الاول لمحاكم الاستئناف في بيروت الرئيس جان فهد بحضور رئيس معهد الدروس القضائية القاضي سامي منصور ومدير المعهد القضائي القاضي سهيل عبود واهل المتدرجين.

والقضاة هم: حسن قاسم ابراهيم الحسيني، هبة مالك هاشم، سارة عصام عبدالله، مايا غازي عويدات، زينب سمير رباب، جورج جان سالم، ران امين الحاج، ستيفاني روبر صليبا، سامر ميشال متي، احمد دريد مزهر، فرح ابراهيم الضيقة، رشا سمير رمضان الجراي، هالة عادل ابي حيدر، نور عصام دحروج، جو الياس خليل، طانيوس شربل الحايك، روا عبدالله الحاج، فارس امين بو نصار، سهى عبد القادر قليل، نانسي نعيم القلعاني، ستيفاني جوزف الراسي، انجيلا نديم داغر، ايمن احمد احمد، امني علي فواز، محمد سامي عبدالله، كريستيان طوني سلامة، يولا مصطفى غطيمي، جاد صبري الهاشم، وسام علي الحجار، ادلين مارون صفير، مسلم عقيل عبده، جوليانا مخائيل عبدالله، وائل عثمان عبدالله وريتا جورج حرو.

علامات تجارية لمؤسسات لبنانية ترسخ عالمياً



محمد الرفاعي
مؤسسة الرفاعي

الذين كانوا يجولون في أنحاء العالم ويتفاجأون برؤية علامة مؤسسة «باتشي» PATCHI لصناعة السكاكر منتشرة في بلدان كثيرة لا سيما في بلدان اشتهرت بصناعة السكاكر (الشوكولا) مثل فرنسا، كانوا يشعرون بالفخر والاعتزاز بقدرات الصناعات اللبنانية على المنافسة في عقر دار منافسيه.

وتفاجأنا في الشهر الماضي بإعلان لمؤسسة الرفاعي

المعروفة بصناعة المكسرات يفيد بأن المؤسسة نجحت في عملية زيادة رأسمالها بقيمة ١٥ مليون دولار عن طريق طرح خاص للاكتتاب بأسهمها إذ جذب مستثمرين محليين وإقليميين فاكثتوا بكامل زيادة رأس المال.

يقول مدير عام الشركة محمد الرفاعي ان الشركة منذ تأسيسها قبل ٦٠ عاماً وهي تحقق الانجازات والنجاحات ما جعلها تثبت مكانتها بين الرائدة المحليين والعالميين في مجال المكسرات. والشركة سوف تستعمل الزيادة في رأسمالها لتطوير نشاطها في الأسواق اللبنانية والدولية.

مدافعاً عن مرضى الضمان الاختياري

رئيس الضمان طوبيا زخيا: لدينا «غوانتنامو» في لبنان



للمرة الأولى يظهر رئيس مجلس ادارة الصندوق الوطني للضمان طوبيا زخيا غضبه على الأطراف المشاركة في المجلس حيث يرمي كل فريق الكرة في ملعب غيره..

وقال «إذا كان هناك خلاف سياسي في ما بين الأعضاء فهذا الخلاف لا يحل في مجلس ادارة الضمان، فهو ليس مجلساً سياسياً..»

وتساءل لماذا يتدخل السياسيون لتعقيد الأمور بدل حلها؟ وقال: أصبحنا نتحدث عن شؤون الصندوق من دون

التطرق الى أوضاع المرضى وهذا لا يجوز، هناك فلسفة للضمان يجب احترامها. وعن مرضى الضمان الإختياري قال: «لقد سبق وقلت للرؤساء ان لدينا «غوانتنامو» في لبنان، حيث ان مرضى الضمان الإختياري لا يمكنهم الحصول على الطبابة اللازمة على حساب الضمان لأن المستشفيات لا تستقبلهم، ولا يستطيعون ذلك أيضاً على حساب وزارة الصحة. وقد تبلغنا من الوزير حرب أخيراً بأن الدولة قررت تسديد ٥٠ مليار ليرة من مستحقات الضمان الإختياري لهذا العام، و ٨٠ ملياراً للعام المقبل».

التشهير أهم من المقاضاة أمام المحاكم

نافذون سدّدوا قيمة فواتير الكهرباء لمجرد تهديدهم بإذاعة

أسمائهم وقيمة فواتيرهم

الذين سخروا من وزير الطاقة والمياه جبران باسيل عندما هدد بإذاعة أسماء النافذين الممتنعين عن دفع قيمة فواتيرهم لمؤسسة الكهرباء، عادوا واعترفوا له بنجاح خطته إذ بادر نحو ٤٠ في المئة من المدينين للمؤسسة في الشهر الأول الى تسديد قيمة فواتيرهم أو طلب تقسيطها، بينما توسط وترجى الكثيرون لتأخير اذاعة الأسماء ريثما يتدبرون مسألة تسديد قيمة الفواتير.

وعلم ان دفع المتأخرات يتواصل انما ببطء من قبل النافذين، بينما يتسارع من قبل التجار وأصحاب السوبر ماركات والصناعيين.

مواطنون طلبوا منا ان نسأل الوزير جبران باسيل لماذا لم ينفذ تهديده ويذيع أسماء من يرفضون الدفع لكي لا يصبح أي تهديد من قبله في المستقبل مجرد كلام بالهواء.

الذي يشفع بالوزير لجوؤه الى الرأي العام عبر الصحافة دفاعاً عن مشاريعه لا سيما مشروع حل أزمة الكهرباء.

والمعروف انه عند صدور تهديد الوزير باسيل بالتشهير كانت توجد خمسة ملايين و ٧٠٠ ألف فاتورة غير مسددة.

المدارس ترفع الاقساط ولا تعطي المعلمين حقوقهم

لم يخف على احد سبب افتتاح معظم المدارس قبل انتهاء موسم الاصطياف (في منتصف ايلول) فادارات تلك المدارس متعطشة الى المال ولمجرد افتتاحها ابوابها يضطر اهالي الطلاب الى دفع الاقساط التي زيدت هذا العام ايضا، والى شراء الكتب والقرطاسية ودفع بدل النقل والتأمين و....

نقابة المعلمين استنكرت رفض اتحاد المؤسسات التربوية الخاصة في لبنان اعطاء المعلمين ٣ درجات استثنائية مع العلم ان معظم المؤسسات التربوية رفعت الاقساط المدرسية بحجة دفع الدرجات للمعلمين.

محامون دوليون يتولون قضية ضحايا الطائرة الاثيوبية

بعد معاناة اهالي ضحايا الطائرة الاثيوبية التي سقطت في لبنان قبل مدة مع اصحاب الطائرة وشركة التأمين المؤمنة لديها، بحيث حدد لهم تعويض الضحية الواحدة بنحو ٢٥ الف دولار، لجأ هؤلاء الى مكتب احد المحامين اللبنانيين وضاح الشاعر الذي جمعهم بمكتب محامين اميركيين لمقاضاة شركة بوينغ المصنعة للطائرة ومكتب محامين بريطانيين لمقاضاة شركة التأمين.

المحامون وعدوا اهالي الضحايا بأن يحصلوا لهم تعويضات لا تقل عن نصف مليار دولار توزع في ما بينهم وفقاً لمكانات ومكونات كل ضحية. وقد اسرع اهالي الضحايا بتوكيل المكاتب المشار اليها لتولي قضيتهم قبل مرور سنتين على حصول الحادث حيث يفقد حق الملاحقة بعد ذلك.

ومما دعاهم للاسراع بتوكيل المحامين الدوليين مع مكتب المحاماة اللبناني، قبول هؤلاء بتولي قضيتهم مقابل عمولة على ما يحصلونه من شركتي البوينغ وشركة التأمين.

٦١ ألف أجنبي تملكوا ٣٣ مليون م٢ من العقارات

في المحافظات اللبنانية

تبين من بيان صادر عن الدوائر العقارية ان عدد المالكين غير اللبنانيين للعقارات في لبنان بين ١٩٦٩/١/٤ و ٢٠١٠/٨/٣١ بلغ ٦١ ألفاً و ٨٥٥ مالكا تملكوا في لبنان نحو ٣٣,٩١٤,٣٩٨ (ثلاثة وثلاثين مليوناً و ٩١٤ ألفاً و ٣٩٨ متراً مربعاً).

وتبين انه من أصل الـ ٦١ ألف مالك غير لبناني يوجد ١١ ألفاً و ٢١ شركة تملك نحو ١٥ مليون متر مربع.

يشمل الإحصاء كل المحافظات اللبنانية وقد كان لبيروت حصة الأسد في بيع العقارات إذ بلغ مجموعها ١١ مليوناً و ٤١٧ ألف م.م.

تقرير منشأ من باركليز حول لبنان

تواصل «باركليز كابيتال» ابداء تشاؤمها بمستقبل لبنان متوقعة تأثر اسعار الاصول الهشة في منطقة الشرق الاوسط، فيما المخاطر السياسية مستمرة في لبنان والعراق حيث هناك مؤسسات رسمية ضعيفة «لكن هناك مخاطر اضافية عن احتمال نشوب حرب بين لبنان واسرائيل مستندة الى ما جرى في مطلع شهر آب (اغسطس) الماضي في العديسة.

ويقول تقرير لباركليز ان التأخير في اقرار موازنة ٢٠١٠ امر يؤخر الانفاق الاستثماري للدولة وهو امر غير مرغوب.

ويعتقد التقرير ان نسبة الدين الى الناتج المحلي الاجمالي ستبلغ ١٤٦,٨٪ في نهاية السنة الجارية، مقارنة بـ ١٥٢٪ في عام ٢٠٠٩، وتقدر بأن يبلغ الناتج المحلي في نهاية ٢٠١٠ نحو ٣٧,٣٩ مليار دولار وان يبلغ الدين العام الخارجي ١٦٧,٨٤٪ من الناتج، وان تصل احتياطات مصرف لبنان بالعملة الاجنبية الى ٢٣,١٠ مليار دولار، وان تنمو الكتلة النقدية الاجمالية بنسبة ١٥٪ وان يبلغ معدل نمو الناتج المحلي الحقيقي نحو ٧٪ في ٢٠١٠ و ٦٪ في عام ٢٠١١.

من يخبر المرضى بالحقيقة؟

ذكرت «الاخبار» ان موافقة وزارة الصحة للمرضى لاجراء عمليات جراحية في المستشفيات الخاصة على حسابها تبقى حبرا على ورق اذ ان المستشفى يلزم المريض على دفع قيمة الفاتورة من جيبه الخاص. «ولما حاول اهل المريض الاعتراض قال لهم المحاسب في احد المستشفيات ان موافقة الوزارة لا تشمل العمليات الجراحية.. ولكنه سيخفض الفاتورة!». السؤال الذي يطرح: هل يقبض المستشفى قيمة الفاتورة من المريض ثم يعيد قبضها من الوزارة؟

روحيه نسناس مشاركاً في منتدى القرن الحادي والعشرين: بالانفتاح الترموي يتعزز التكامل الحضاري والإنساني

دعا رئيس المجلس الاقتصادي والاجتماعي روجيه نسناس خلال مشاركته في منتدى القرن الحادي والعشرين، الذي انعقد تحت عنوان «تحديات جديدة - رؤية جديدة لبناء مستقبل للجميع» في الصين، للإسهام في درس إنشاء مجلس اقتصادي واجتماعي للدول الآسيوية، بما فيها دول الشرق الاوسط كمنبر حوار داخل هذه الدول.



وشدد على دور لبنان في هذه المنطقة كجسر تفاعل للثقافات وكنموذج للعيش المشترك وكمنبر للحرية والديمقراطية.

وقال ان لبنان مفتوح اليوم على ورشة نهوض وتنمية واسعة، انه يمثل أرضاً خصبة للاستثمار والتوظيف لا سيما في مجالات الإعمار والسياحة والتجارة والصحة والتربية الى ما سوى ذلك من الصعد.

أضاف نسناس «اخترنا سبل التنمية الاقتصادية والاجتماعية الشاملة، مقتنعين بأن الازدهار الاقتصادي يضمنه الأمان الاجتماعي وان الاستقرار الاجتماعي يرفع الازدهار الاقتصادي، مؤكدين انه بالإتماء يترسخ الانتماء، وانه بالانفتاح الترموي يتعزز التكامل الحضاري والإنساني».

وشدد على ان البلاد الصاعدة تواجه ثلاثة تحديات أساسية: بناء مؤسسات حديثة ومنتجة خالية من الفساد والهدر والشلل الإداري، ودعم قطاع الإنتاج من خلال سياسات تشجع على الاستثمار والعمالة ونمو من شأنه ان يخفض الدين العام وتحقيق تنمية متوازنة.

افلاس الضمان الاجتماعي يعني افلاس دولة لبنان وتشريد شعبه

يتحدثون عن العجز في صندوق الضمان الاجتماعي محملين ارباب العمل مسؤولية معارضتهم لرفع رسم الاشتراك، ولم نسمع واحدا من المشاركين في التسبب بالعجز يعلن بصراحة ان الهدر والفواتير الوهمية والافادات الطبية الكاذبة هي سبب العجز بحيث اصبح للضمان شريحة من الناس تعيش من تقديماته الموصى بها من السياسيين والناخبين.

لا شك ان على ارباب العمل واجب دعم صندوق الضمان، ولكن بماذا نجيب هؤلاء عندما يعددون لك كيف تهدر اموال الضمان؟

الخوف على الضمان اليوم يتأتى من استعانة ادارة الضمان بأموال نهاية الخدمة، لتغطية خسائر فرع ضمان المرضى والامومة وفرع التقديرات العائلية حيث ارتفع العجز المتراكم الى ٦٢٠,٤ مليار ليرة اي ١٢,١ في المئة من اموال نهاية الخدمة التي بلغت في نهاية ٢٠٠٩ نحو ٥١٢٣ مليار ليرة.

الاكتواريون الذين درسوا ميزانية الضمان الاجتماعي يؤكدون بأن قدرة الضمان على الاستمرار بتحمل الهدر نفدت وهو اصبح بالفعل على حافة الانهيار.

اموال عدادات السيارات في بيروت البلدية

اوضحت المجموعة المشغلة لعدادات وقوف السيارات في بيروت DUNCAN-NEAD ان هذه العدادات هي لبلدية بيروت وهي تقوم بتشغيلها بموجب عقد. وغمرت من الـ VALET PARKING مشيرة الى انها غير مسؤولة عن السيارات المسلمة اليهم.

LOG ON TO...

Culture
Fashion
7th Art
Sports
Economics
News

biladouna.com

...YOUR ROOTS BACK HOME

bladouna is the first lebanese website that covers the local, Regional and international events in many categories.

Log on to biladouna.com and stay in touch with the world.

info@biladouna.com www.biladouna.com +961 3 050362

عمال انابيب المستقبل شردتهم المنافسة



فؤاد مخزومي

جميع الناس يقفون الى جانب العمال عندما يعتدى على حقوقهم، فكيف اذا تم صرفهم من العمل جماعيا وتعسفا.

عمال مصنع انابيب المستقبل (١٦٠ موظفا) تم صرفهم بسبب اقفال المصنع مؤخرا لعدم قدرة اصحابه (آل المخزومي) على تحمل المزيد من الخسائر - ٨ مليارات دولار خلال خمس سنوات - كما افادوا وزارة العمل، الا ان العمال يرفضون هذا الادعاء مؤكدين «عدم حصول خسائر» وقد ناشدوا المسؤولين بالزام اصحاب المصنع بفتحه ومتابعة الانتاج حرصا على لقمة عيش عائلاتهم.

صناعي كبير قال لنا: لا يمكن لصناعي ان يقفل مصنعه اذا كان يحقق ارباحا، وله كل الحق بأن يوقف خسائره اذا كانت متواصلة ولا امل بالعودة الى الربح.. وقال: ان سبب خسائر مصنع انابيب المستقبل هو المنافسة الاجنبية حيث يشتري المطورون العقاريون الانتاج الاجنبي لانه الارخص. وليس من يحمي الانتاج الوطني، وهذا مصير كل مصنع لا يحميه المسؤولون من المنافسة!

انضمام العقيد جورج لطوف الى المؤسسة الوطنية للضمان الالزامي المظلومون من ضحايا حوادث السير يتطلعون الى الوزير زياد بارود لتصحيح اوضاع المؤسسة

حل العقيد جورج لطوف، عضوا في المؤسسة الوطنية للضمان الالزامي على السيارات وذلك بكونه الرئيس الجديد لمصلحة تسجيل السيارات (النافعة)، وبذلك يخلف فرج الله سرور الرئيس السابق للمصلحة والذي جرى نقله الى مركز التحكم بالسير، في منطقة كورنيش النهر.

وينص قانون الضمان الالزامي للسيارات الصادر في ١٩٧٧/٧/٧ على تكوين مؤسسة وطنية توفر الضمانة المالية والعلاج الطبي لضحايا الحوادث التي تتسبب بها سيارات تفر من مكان الحادث فتبقى مجهولة UNKNOWN او يتبين ان سائقها يتجول بها من غير ان تكون السيارة مضمونة ضد الغير، وفي الحالتين تبقى حقوق الضحايا في مهب الريح ولا تتكفل بها اية شركة تأمين. الا ان القانون لم ينفذ الا جزئيا في العام ٢٠٠٣ حيث استصدر وزير الاقتصاد الاسبق الشهيد باسل فليحان مرسوما من مجلس



الوزراء يقضي بتنفيذ القانون على مرحلتين. وجرى اختصار مهام المؤسسة الوطنية للضمان الالزامي في مرحلتها الاولى بحيث حذفت منها (مؤقتا) مهمة تغطية ضحايا السيارات المجهولة وغير المضمونة، وحصرت مسؤولياتها بإعداد العقد النموذجي لعقد التأمين الالزامي وطبع وتسويق الطابع اللاصق VIGNETTE لا غير. وبما ان المؤقت في لبنان يصبح دائما فقد مرت سبع سنوات على اطلاق المؤسسة الوطنية وبقي عملها محصورا في اصدار وبيع الطابع اللاصق VIGNETTE مقابل الف ليرة لبنانية لكل لاصق. وعملية البيع هذه توفر للمؤسسة الوطنية مردودا بقيمة مليار ليرة لبنانية (٧٠٠ الف دولار اميركي) سنويا،

انتخب لرئاسة المؤسسة مؤخرا فاتح بكداش المدير العام لشركة أروب AROPE وتضم اربعة اعضاء تنتخبهم شركات التأمين التي تتعاطى تأمين السيارات.

كما تضم حكما رئيس مصلحة تسجيل السيارات (ممثلا وزارة الداخلية) ورئيس مصلحة شؤون هيئات الضمان (ممثلا وزارة الاقتصاد والتجارة) فهل يؤدي انضمام العقيد لطوف الى المؤسسة الوطنية الى افاقتهما من سباتها وحملها على استعادة الصلاحيات المنوطة بها والتي انتزعت منها بقرار وزاري مخالف للقانون الذي قضى بإنشائها وحدد مهامها على المستوى الوطني والاجتماعي؟

نذكر اخيرا ان وزير الداخلية المحامي زياد بارود الذي جاء الى الحكم من ساحة العمل الاجتماعي الاهلي وحقوق الانسان يمكن ان ينتهز فرصة انضمام ممثل وزارة الداخلية الى المؤسسة الوطنية للضمان الالزامي ليفتح ملفها ويصح اوضاعها ويستصدر مرسوما يلغي المرسوم الذي اختصر مهامها لتعود فتلعب الدور المناط بها قانونا، وهو ان تكون صندوقا وطنيا يغذي من اشتراكات تدفعها شركات التأمين ويضمن للمظلومين الحقوق التي تعود اليهم جراء اذيائهم من قبل السائقين غير المضمونين او اولئك الذين يفرون من مكان الحادث غير عابئين بما انزلوه من ظلم وآلام واوجاع بضحاياهم.

اسعار الادوية ترتفع ساعة فساعة

الارتفاع الاعلى شمل ادوية القلب والسرطان

على اساس سعر المبيع للصيديلي، بزيادة نسبتها ٩٪ عن استهلاك الادوية في ٢٠٠٨ ليحتل لبنان المركز الثالث عربيا في استيراد الادوية بعد السعودية ومصر. وعلى هذا الاساس بلغت قيمة استهلاك الفرد ١٨٠ دولارا وهي الاعلى عربيا مقارنة مع ١٤٠ دولارا في الامارات و٨٠ دولارا في السعودية و٦٠ دولارا في الاردن و٥٠ دولارا في تونس و٣٨ دولارا في مصر في مقابل ٦٠٠ دولارا في اميركا و٣٤٠ دولارا في فرنسا و٢٩٠ دولارا في بريطانيا.

في ظل هذا التفاوت في الارقام والتقديرات، يؤكد احد المعنيين باستيراد الادوية ان حجم سوق الدواء، وفقا لاسعار مبيع المستوردين في ٢٠٠٩، يصل الى ٦٥٠ مليون دولار (احتسبت كل تفاصيل الانفاق في الصيدليات والمستشفيات والمؤسسات الرسمية) مقارنة مع ٥٩٥ مليوناً في ٢٠٠٨ ما يعني ان حجم انفاق اللبنانيين على الدواء، اي وفق اسعار المبيع للمستهلك بلغ في ٢٠٠٩ نحو ٨١ مليون دولار مقارنة مع ٧٧٠ مليوناً في ٢٠٠٨، وبالتالي فقد بلغ انفاق الفرد على الدواء ٢٠٤ دولارات، مقابل ١٩٢ دولارا في ٢٠٠٨ (تحتسب وزارة الصحة عدد اللبنانيين ٣,٩٩٢ ملايين نسمة لـ ٢٠٠٨).

في جولة على صيدليات بيروت والمناطق، افاد المسؤولون فيها ان اسعار الادوية ترتفع «ساعة بعد ساعة» وكانت قبل ذلك ترتفع يوما بعد يوم، وحجة مستوردي الادوية هي ارتفاع سعر اليورو!

يرتفع سعر اليورو من ١,٢٦ دولار لليورو الى ١,٢٧ دولار اي سنتا واحدا فيرتفع سعر الدواء دولارا مقابل السنة..

وقال بعض الصيادلة ان ما يثير الحزن والالام في آن ارتفاع اسعار الادوية السرطانية بنسبة ٢٠ و ٣٠ في المئة دفعة واحدة وارتفاع اسعار ادوية القلب وضغط الدم بنسبة ١٠ و ٢٠ في المئة!

المطلوب من معالي وزير الصحة الذي يعمل بجدية لخفض اسعار الادوية بدون ان يصل الى نتيجة، فتح تحقيق حول ارتفاع اسعار الادوية مجددا.

ونظرا لاهتمام جميع المواطنين اغنياء وفقراء بارتفاع اسعار الادوية، نذكر ان سعر الدواء في لبنان هو الاعلى في المنطقة، لا سيما مقارنة بمصر والاردن.

وتفيد دراسة اعدتها الدكتور سكرية - الطبيب صاحب الضمير الحي - بأن فاتورة استهلاك الدواء بلغت ٧٩٥,٦ مليون دولار مقابل ٦٣١,٤ مليون دولار

باسيل أطلق المخطط التوجيهي لحفظ الطاقة

ثلاث حلقات لحفظ الطاقة مرفقة بمشروع قانون محفز

أطلق وزير الطاقة والمياه جبران باسيل خلال مأدبة غداء على شرف عدد من الصحفيين والإعلاميين في فندق متروبوليتان - سن الفيل المخطط التوجيهي لحفظ الطاقة، مؤكداً على أهمية الإعلام في توعية المواطنين الى أهمية الاتكال على أنواع جديدة من الطاقة البديلة والموفرة تعتمد في العالم، على الرغم من بعض الانتقادات الموجهة اليها أحياناً.

واعتبر ان الطاقة المتجددة وحفظها مرتبط بالوعي العام لدى المواطنين وكذلك لدى المسؤولين، لافتاً الى ان نجاح المخطط يتعلق أساساً بمعرفة الناس لمدى أهمية حفظ الطاقة وترشيد استهلاكها.

وأشار الى ان الحلقة الأولى من الخطة تكون عبر توزيع الوزارة ثلاثة ملايين لمبة موفرة للطاقة على مليون منزل مجاناً، مما سيوفر على الدولة نحو ٧٦ مليون دولار سنوياً. والحلقة الثانية تكون عبر سخانات مياه تعمل على الطاقة الشمسية وتوفر للبناني عبر قروض ميسرة نحو ١٩ ألف ليرة شهرياً علماً انها توفر من فاتورته الشهرية نحو ٣٩ ألفاً.

أما الحلقة الثالثة فتتعلق بالإشارة العامة حيث ستعتمد الوزارة الى توزيع PHOTO CENSOR على البلديات مجاناً بما يحقق وفراً كبيراً ويمنع تراكم الديون المترتبة عليها لمؤسسة كهرباء لبنان والتي بلغت نحو ٣٠٠ مليون دولار.

وأوضح باسيل ان الخطة ستفرق بمشروع قانون حصر الطاقة الذي يرمي الى ايجاد حوافز للبنانيين بغية استخدام وسائل حفظ الطاقة، كذلك موانع تردعهم عن اهدارها.



الوزير جبران باسيل يلقي كلمة



جورج نجم وسينتيا خوري



من اليمين: جوزف موصلي، سندرا سمعان وفيليب الحاج



من اليسار: جورج كركي، جورج ابي صالح، السيد اورفلي، مورييس اسكندر وايلي عون

تعيينات في المؤسسات الأجنبية

● عينت شركة فيليبس الكترونيكس **لويس جورج حكيم** مديراً لمكتبها التمثيلي في لبنان.

● عينت السيدة **بانا عقاد الازهري** ممثلة ونائبة رئيس لبنك اوف نيويورك ميلون في لبنان.

● عين مصرف الرافدين **مهني محمد علي سعيد** مديراً لفرع المصرف في بيروت كما عين **صباح انور سعيد** معاوناً لمدير فرع بيروت.

● فوضت شركة نستله **ابراهيم كنعان** كمدير لفرع الشركة في لبنان بدلا من LUDOVIC TOULEMONDE.

● عينت شركة ACTIVE EARTH INVEST **الامانية نبيل شعيا** مديراً لها في لبنان.

● عينت شركة DEZAT ELECTRIC **التركية وجيه علي حسن** مديراً لها في لبنان.

● عينت شركة فريسينيه السعودية **المهندس فريد ابي اللمع** مديراً لها في لبنان.

● عينت شركة مجموعة اليغازا القطرية **حسن نهاده الطرابلسي** مديراً تنفيذياً لها في لبنان.

شكراً لمديرية الدفاع المدني

قصدت مؤسسة سياحية، رئاسة الدفاع المدني لدراسة وضعية قوارير الغاز في مقرها، فما كان من مدير عام الدفاع المدني العميد **درويش حبيقه** إلا ان ارسل على عجل مسؤولاً من ادارته لدراسة الوضع ميدانياً. وعندما شاهد المسؤول وضع القوارير نصح بإزالتها من مكانها وأعطى ارشاداته في كيفية وضعها لتجنب اي حريق.

المقيمون حول المؤسسة المذكورة، وجهوا الشكر للعميد **حبيقه** ولمساعديه على همتهم وسرعتهم في تلبية طلب المؤسسة وعلى تجنبهم اي خطر في المستقبل.

وفية لاستراتيجية التنوع في استثماراتها

بعلبكي اللبنانية تستحوذ على ديبور كيميا التركية

استحوذت مجموعة بعلبكي، المتخصصة في توفير مواد البوليوريثان الخام النوعية والكيماويات المتخصصة، مقرها في بيروت على ديبور كيميا DEPUR KMYA التركية.

وعلق مدير عام المجموعة **حسن بعلبكي** على الخطوة «طوال ٥٠ عاماً من وجودنا ما زلنا اوفياء لاستراتيجية المؤسسة التنوعية وحافظنا بذلك على ذراعنا في مجال العقارات والاستثمارات، وهذه الذراع تختص بتطوير مشاريع عقارية تجارية وصناعية وزراعية فضلاً عن ادارة صندوق للاستثمار مع التركيز على المؤسسات المالية».

وتوجد مجموعة بعلبكي اصلاً في العديد من بلدان المنطقة حيث تنتشر مكاتبها ومصانعها في سورية والامارات ومصر ولبنان والتي تضم اكثر من ٨٠٠ موظف.

وتتركز انشطتها الصناعية الاساسية على مواد البوليوريثان الخام، وصناعة مواد البناء، والعزل، والتغليف، وتعنى المجموعة ايضاً بالانشطة التجارية التي تركز اساساً على انظمة التبريد والتدفئة والتهوية وتكييف الهواء RHVAC وكذلك مواد البوليوريثان المستعملة في صناعة السيارات.

حلول لإصدار موازنة الدولة بصورة سليمة الوزير شربل نحاس: يجب ان تشمل كل انفاق الدولة

أثبت وزير الاتصالات شربل نحاس انه خبير مالي كبير، لا يمكن لكل أهل السلطة المالية ان تعارض آراءه ومقترحاته لإخراج موازنة الدولة ضمن الأصول الدستورية والقانونية على ان تصدر في موعدها وتشمل كل انفاق الدولة.

ولفت نحاس في مؤتمر صحافي الى ان ما اتفق عليه أخيراً وهو أفضل بكثير من الموازنات السابقة على مستوى ٣ نقاط، أولاً: ان ثمة اجماعاً في مجلس الوزراء على ان الموازنة كما ينص الدستور تشمل كل انفاق الدولة، اي ان مقولة الانفاق من الموازنة والانفاق من الخزينة والقروض الخارجية. هي صفحة طويت. ثانياً صرف النظر عن ارسال موازنات عن أعوام ٢٠٠٦ و ٢٠٠٧ و ٢٠٠٨ و ٢٠٠٩ لأن لا معنى لإرسال موازنات عن أعوام انتهت. ثالثاً التزام تسديد المستحقات

المتأخرة على الدولة. فما معنى عدم تسديدها حتى اليوم؟ معنى ذلك بكل بساطة انه كان يتم ارغام أفراد ومؤسسات خاصة وعامة على ان تدّين الدولة غصباً عن هؤلاء وخلافاً للقانون، وأدى هذا الوضع الى إرباك شديد في مجالات عدة. وأصبحت المستشفيات ترفض استقبال عشرات الآلاف من اللبنانيين المضمونين في الضمان الإختياري، وأدى كذلك الى عجز في صندوق المرض والأمومة في الضمان الإجتماعي، وإظهار عجز غير صحيحة في الكهرباء على سبيل المثال، لأن مؤسسات وادارات عامة لم تسدد فواتيرها، وعدم تنفيذ استملاكات وعدم تنفيذ أحكام قضائية.



الوزير شربل نحاس خلال المؤتمر الصحفي

قيمة عقار سباق الخيل يسدّد دين الدولة

في حديث مع خبير اقتصادي حول كيفية سداد دين لبنان الذي وصل في نهاية شهر آب (اغسطس) الماضي الى ٥٣,٥ مليار دولار، اقترح الخبير ان تباع الدولة العقار الذي يقام عليه سباق الخيل في منطقة المتحف البربر حيث وصل سعر المتر هناك الى ١١ الف دولار، فتحصل على نحو ٣٥ مليار دولار باعتبار ان مساحة العقار تزيد على ٣٥٠٠ الف م.م. ولما قيل للخبير ان العقار هناك يعود لبلدية بيروت سأل: البلدية ليست تابعة للدولة اللبنانية؟

عاجله للبواسير فأفقد حاستي السمع والشم

حكمت محكمة الجنايات في جبل لبنان على «طبيب أعشاب» بجنابة المادة ٢٤ من قانون تنظيم ممارسة مهنة الطب وإدانته بجنحة المادة ٥٦٥ والمادة ٦٥٥ وبإدغام العقوبات الصادرة بحقه وبإنزال عقوبة الأشغال الشاقة لمدة سنتين وبغريمه عشرين ضعفاً رسم الاشتراك السنوي في نقابة الأطباء والزامه بدفع مبلغ ٢٠ مليون ليرة لبنانياً تعويضاً عن الضرر الذي ألحقه بالمدعي.

المدعي هنا مواطن قصد طبيب الأعشاب ليعالجه من داء البواسير الذي يسبب له الصداق والآلام في ظهره.. «طبيب الأعشاب» أعطاه عدة أدوية للبواسير وللصداق ولألم الظهر مستعملاً عوداً من الخشب عدة مرات ليدخله في أنفه مما أدى الى سيلان الدم.. وبعد فترة ٢٥ يوماً اكتشف صاحب الحظ السيئ انه شفي من البواسير ولكنه فقد حاستي السمع والشم!.

نعم امرأة لرئاسة هيئة التشريع والاستشارات

ماري دنيز المعوشي متفوّقة في علومها وأحكامها

منذ دخول ماري دنيز المعوشي الى سلك القضاء في العام ١٩٥٨ على خطى والدها القاضي الكبير والنزيه المرحوم غبريال المعوشي، وهي موضع تقدير وإعجاب كبار القضاة الذين عملت وتعاملت معهم، وكان بروزها الأهم عندما تسلمت رئاسة محاكم عدة (عجلة وبداية واستئناف)، وكذلك عندما عملت في هيئة التشريع والاستشارات في وزارة العدل حيث كانت تحول اليها المعاملات الأكثر تعقيداً وتجد لديها الحلول المناسبة والعادلة.

تعيين ماري دنيز المعوشي (المتفوقة في دروسها الجامعية والحقوقية وفي نيلها الدكتوراه في القانون) رئيسة لهيئة التشريع والاستشارات، وهي أول امرأة في تاريخ القضاء اللبناني ترأس هذه الهيئة المهمة جداً، لفت الأنظار وفي الوقت عينه لاقى الارتياح والتقدير حيث وضع الشخص الناجح في المكان المناسب.

وتحمل المعوشي شهادتين في العلوم الجنائية من باريس ومعهد العلوم الجنائية في باريس ٢، وشهادة دكتوراه في القانون الجزائي الدولي من جامعة فرنسية، وشهادة في العقود الدولية من جامعة مونيخ الفرنسية. انتخبت عضواً في معهد الدراسات القانونية والقضائية في الأردن من دون علمها. وهي متزوجة من الدكتور عصام طرييه من بلدة تنورين البترونية ولهما ثلاثة أولاد.

قرار الرئيس جان فرنيني في قضية صلاح عز الدين

اعماله ينطبق عليها جرم الافلاس الاحتيالي

٦٨٩/عقوبات.

ثانياً: الظن به بمقتضى المواد ٦٥٥ و ٦٦٦ و ٤٧١ و ٤٧٢/٤٥٤ من قانون العقوبات.

ثالثاً: اعتبار فعل المدعى عليه يوسف محمد حسين فاعور من نوع الجنابة المنصوص عنها في المادة ٦٨٩/٢١٩ من قانون العقوبات

رابعاً: الظن به بمقتضى المادة ٦٥٥/عقوبات.

خامساً: منع المحاكمة عن المدعى عليهم انيس احمد قانصو وعلي محمد جشي وشركة المستثمر ش.م.ل. ووهبه اسعد طحينة ومحمد ابراهيم بزي، وعلي حسين قعيق لعدم ثبوت ارتكابهم افعالاً تقع تحت طائلة قانون العقوبات.



سادساً: اتباع الجنع بالجنايتين للتلازم

سابعاً: تدريك المدعى عليهما عز الدين وفاعور

كل الرسوم والنفقات

ثامناً: ايداع الاوراق جانب النيابة العامة المالية لاحتالتها الى المرجع الصالح.

اصدر قاضي التحقيق الاول في جبل لبنان الرئيس جان فرنيني في ١٥ ايلول الماضي القرار الظني في قضية «جامع الاموال» صلاح عز الدين وقد نص على ان ما ارتكبه صلاح عز الدين هو افلاس احتيالي، تصل عقوبته الى سبع سنوات في السجن. وكان عز الدين بدّد لمن جمع منهم الاموال نحو ٤٥٠ مليون دولار.

وتنتهي حيثيات الرئيس فرنيني المبينة على اجتهادات قانونية معمقة الى القرارات التالية:

تقرر وفقاً لمطالبة النيابة العامة المالية: اولاً اعتبار فعل المدعى عليه صلاح عبد الرؤوف عز الدين من نوع الجنابة المنصوص عنها في المادة

لماذا حرموا متقاعدي الدولة ما قبل ١٩٩٥ من فارق زيادة الراتب

عثمان عثمان وسمير بدر وعصام بكداش يكشفون كيف تم الحرمان المتقاعدون يعلقون آمالهم على ضمائر بعض النواب لانصافهم

في موضوع تصحيح الأجور، المفعول الرجعي عرف تاريخي، كان يعطى في أوقات أقل صعوبة من الأيام التي يعيشها الموظفون والعمال وأصحاب المداخل المتدنية والمتوسطة اليوم، وهذا أمر مثبت بجميع مراسيم تصحيح الأجور للقطاع الخاص وقوانين تعديل الحد الأدنى للقطاع العام، بحيث لم يأت مرة مجتزأ بقيمتة وفي فترة تطبيقه كما يحاول بعض المسؤولين تمريره اليوم على حساب الطبقة العاملة. وفي هذا الإطار، رأى اللواء المتقاعد عثمان عثمان رئيس هيئة التنسيق المشتركة بين جمعيات متقاعدي القطاع العام ان القوانين المرعية الإجراء، واضحة وصريحة لجهة إعطاء الحق بالمفعول الرجعي للمتقاعدين قبل

١/١/١٩٩٥ في حين ان وزارة المال تنكر هذا الحق للمتقاعدين. أما رئيس المجلس الوطني لقدامى موظفي الدولة سمير بدر فدعا المسؤولين الى إيلاء الاهتمام الكافي للمتقاعدين وتوفير سبل العيش الكريم لهم. في حين أكد عضو هيئة التنسيق بين جمعيات متقاعدي القطاع العام ورئيس ومدير عام مرفأ بيروت سابقاً المهندس عصام بكداش ان تصرف الدولة تجاه المتقاعدين ينعكس سلباً على أداء الموظفين الحاليين، متمنياً ان يحصل المتقاعدون في القطاع الخاص ليس فقط على تعويض نهاية الخدمة بل على معاشات تقاعدية شهرية تضمن لهم العيش الكريم.

١/١/١٩٩٥ من المفعول الرجعي». وتابع «بعد صدور الاستشارتين المتناقضتين من قبل هيئة التشريع والاستشارات في وزارة العدل عقد اجتماع بين وزير المالية ورئيس هيئة التنسيق بين جمعيات متقاعدي القطاع العام وبناء لاقتراح معالي الوزير وضع مشروع قانون يتضمن توضيحاً للقوانين رقم ٧١٦ و ٧١٧ و ٩٨/٧١٨ والقانون رقم ٢٠٠٨/٦٣، وتأميناً للعدالة لجميع المتقاعدين باعطائهم المفعول الرجعي. ارسل هذا المشروع من قبل معالي الوزير الى الامانة العامة لمجلس الوزراء بتاريخ ٢٩ ايار ٢٠٠٩ بغية دراسته وفي حال الموافقة عليه ارساله الى المجلس النيابي لقراره. بقي هذا المشروع في الامانة العامة لمجلس الوزراء عدة اشهر جرت بعدها الانتخابات النيابية ومن ثم تغيير الحكومة وبقي المشروع نائماً في ادراج الامانة العامة لمجلس الوزراء.

تقدم بعض النواب الكرام الى المجلس النيابي باقتراح قانون معجل مكرر يتضمن موضوع المادة الثالثة من مشروع القانون المنوه عنه اعلاه توضيحاً لحق المتقاعدين قبل ١/١/١٩٩٥ بالمفعول الرجعي، احيل هذا الاقتراح القانون منذ ستة اشهر ونيف الى لجنة المال والموازنة النيابية والى لجنة الدفاع والداخلية والبلديات، درس الاقتراح من قبل لجنة المال والموازنة واعيد الى المجلس النيابي خلال مدة شهر تقريباً. الا انه ومنذ وصول الاقتراح الى لجنة الدفاع لا يزال هذا الاقتراح القانون في ادراج هذه اللجنة دون وضعه على جدول اعمال اية جلسة من الجلسات المتكررة التي عقدتها هذه اللجنة رغم المراجعات العديدة والمتكررة لرئيس اللجنة من المتقاعدين بل ومن بعض اعضاء لجنة الدفاع انفسهم.

فوجئ المتقاعدون مؤخراً بإحياء مشروع القانون النائم في ادراج الامانة العامة لمجلس الوزراء منذ العام ٢٠٠٩ ودرسته اللجنة في الجلسة التي عقدت بتاريخ ٢٥/٨/٢٠١٠ رغم ان ذلك المشروع قدم من قبل الوزير السابق للمالية والوزيرة الحالية غير موافقة عليه كما تبين من محضر الجلسة».

وأشار الى «ان المتقاعدين يسألون عما اذا كان هناك من رابط خفي كامن بين احياء مشروع القانون المنوه عنه وبين عدم دراسة اقتراح القانون المعجل المكرر

المستفيدين في عنوانه ومضمونه برفع الحد الادنى للأجور وتحويل سلاسل رواتب موظفي الملاك الاداري العام وافراد الهيئة التعليمية في الجامعة اللبنانية واعطاء زيادة غلاء معيشة للمتقاعدين والاجراء والمتقاعدين. وهذا وان حق المتقاعدين واستفادتهم من القانون المذكور جاءت صريحة في العنوان والبنود خامساً من المادة السادسة منه».

وقال «علق القانون رقم ٩٨/٧١٧ تنفيذ المفعول الرجعي للمستفيدين حتى تتوفر الامكانيات لدى الخزينة وفتح الاعتمادات اللازمة لذلك. هكذا بقي المفعول الرجعي دون تنفيذ من العام ١٩٩٨ حتى العام ٢٠٠٨ حيث رأت وزارة المالية ان الاموال اصبحت متوفرة لدفع المفعول الرجعي على ستة اقساط موزعة على ثلاث سنوات.

وبالرغم من كون القانون رقم ٢٠٠٨/٦٣ أقر فتح الاعتمادات اولاً وقبل جميع المستفيدين لدفع فروقات المعاشات التقاعدية ورغم وضوح القانون رقم ٩٨/٧١٧ فان وزارة المالية تجاهلت كل ذلك وتمنعت عن الدفع للمتقاعدين قبل ١/١/١٩٩٥ بحقوقهم بالمفعول الرجعي بحجة الغموض في القوانين.

جرى استشارة هيئة التشريع والاستشارات في وزارة العدل، وبعد دراسة الموضوع من قبلها طيلة تسعة ايام صدرت الاستشارة رقم ٢٨٢/٢٠٠٩ تاريخ ٩/٤/٢٠٠٩ في صفحة واحدة وبضعة اسطر حيث جاءت واضحة وصريحة مؤكدة الحق للمتقاعدين قبل ١/١/١٩٩٥ بالمفعول الرجعي، بل واعتبرت القانون رقم ٩٨/٧٢٣ الذي صدر بعد القانون رقم ٩٨/٧١٧ تعديلاً له وحل محله بحيث يجب اعتبار الزيادة على المعاشات التقاعدية تلك التي وردت في القانون رقم ٩٨/٧٢٣.

علم وزير المالية بهذه الاستشارة فلم يعجبه الامر وارسل احد المديرين في الوزارة الى رئيس هيئة التشريع والاستشارات في وزارة العدل الذي كان اصدر الاستشارة فاجتمع به، وكان لتدخل معاليه لدى رئيس الهيئة ان اصدر هذا الاخير استشارة ثانية برقم ٢٦٩ في ٢١ صفحة وبمدة لا تتجاوز الـ ٢٤ ساعة ودون ان يتعرض في استشارته الثانية للحقوق الظاهرة للمتقاعدين في القانون رقم ٩٨/٧١٧ ورقم ٢٠٠٨/٦٣ وقرر بالنهاية حرمان المتقاعدين قبل

اللواء المتقاعد عثمان عثمان



«للمتقاعدين الحق بالمفعول الرجعي واقتراح القانون المعجل المكرر نائم في ادراج لجنة الدفاع»

عرض اللواء المتقاعد عثمان عثمان رئيس هيئة التنسيق المشتركة بين جمعيات متقاعدي القطاع العام من رابطة قدامى القضاة ومنتدى السفراء والمجلس الوطني لقدامى الموظفين ورابطة قدماء القوى المسلحة اللبنانية، الخلاف المستحكم بين وزارة المالية من جهة، وبين جميع متقاعدي القطاع العام من جهة ثانية.

وبحسب رأيه القوانين المرعية الاجراء، واضحة وصريحة لجهة إعطاء الحق بالمفعول الرجعي للمتقاعدين قبل ١/١/١٩٩٥، انكرسته لهم القوانين رقم ٧١٧ و ٩٨/٧٢٣ والقانون رقم ٢٠٠٨/٦٣. اما وزارة المالية فتنكر هذا الحق للمتقاعدين ولا تتوانى عن دفع مستحقات المفعول الرجعي لجميع المستفيدين من القانون رقم ٩٨/٧١٧ ما عدا المتقاعدين.

واوضح اللواء عثمان «ان القانون رقم ٩٨/٧١٧ جاء في مادته الرابعة عشرة ليعطي الحق بالمفعول الرجعي لجميع المستفيدين من احكامه، وعدد هؤلاء

الأعضاء وعائلاتهم في مختلف المناسبات، والتعاقد مع مؤسسات تعاونية أو تجارية أو صحية أو اجتماعية لتقديم السلع والخدمات بأسعار مخفضة للمنتسبين إليه، من دون اغفال سعينا الدائم الى تكليف أصحاب الخبرات من قدامى الموظفين رئاسة وعضوية مجالس إدارة المؤسسات العامة والخاصة من دون مراعاة شرط السن. ■

المهندس عصام بكداش



«تصرف الدولة تجاه المتقاعدين ينعكس

سلباً على أداء الموظفين الحاليين»

رأى عضو هيئة التنسيق بين جمعيات متقاعدي القطاع العام ورئيس ومدير عام مرفأ بيروت سابقاً المهندس **عصام بكداش** انه «وانطلاقاً من كل الوقائع والتطورات التي شهدناها مؤخراً لا بد من هذا السؤال المبدئي الذي يطرح نفسه، هل توجد حاجة فعلية وحقيقية للنهوض بالقطاع العام وتعزيزه أو لا؟ فإذا كانت هناك حاجة فعلية لهذا القطاع كمساعد تنفيذي اساسي في لبنان، فلا بد اذا من احترام حقوق الموظفين الحاليين ومراعاة اوضاعهم مستقبلاً عندما يتقاعدون، كونهم متفرغين في شكل كامل للخدمة العامة.

كما ونتمنى ايضاً ان يحصل المتقاعدون في القطاع الخاص ليس فقط على تعويض نهاية الخدمة بل على معاشات تقاعدية شهرية تمكنهم من العيش الكريم. وفي رأيه الشخصي ان التطور الطبيعي للمجتمعات يقضي بتطوير اوضاع العاملين في القطاع العام والخاص في الوقت نفسه، وذلك بهدف المحافظة على المؤسسات والارتقاء باقتصاد البلاد الى اعلى المستويات».

إن القطاع الخاص غير صالح للحلول مكان القطاع العام في كل الميادين ولو أن المشاركة بينهما ممكنة ضمن أسس نظامية تحافظ على القانون والدستور.

ولفت **بكداش** الى ان ما يخلّفه تصرف الدولة تجاه المتقاعدين، وحرمانهم من حقوقهم المشروعة، ينعكس بتأثيره السلبي ليس فقط على المتقاعد نفسه بل على جميع من هم في الخدمة الفعلية الذين ينظرون الى احوال من سبقوهم، وما ينتظرهم بعد احوالهم على التقاعد فربما يلجأ بعضهم الى ممارسة أعمالهم بشكل غير سليم. ■

مادته الثالثة بحق المتقاعدين قبل ١/١/١٩٩٥ بالمفعول الرجعي.

وبتاريخ ٢٥/٨/٢٠١٠، انعقد مجلس الوزراء في جلسة عرضت خلالها وزيرة المال **ريّا الحسن** لحق المتقاعدين بالمفعول الرجعي، موضوع مشروع القانون المنوّه عنه فاتخذ قراراً بعدم الموافقة باعتبار ان للمتقاعدين حقاً بالمفعول الرجعي المتعلق بسلاسل تحويل الرواتب.

وكان على مجلس الوزراء وبعد دراسة ومناقشة مشروع هذا القانون والمؤلف من ثلاث مواد إما الموافقة عليه أو على قسم منه وإحالة ما اتفق عليه بموجب مرسوم الى مجلس النواب، وإما عدم الموافقة ورده الى وزارة المال. إلا ان مجلس الوزراء وللأسف لم يكتف بعدم الموافقة على المشروع إنما تجاوزته الى تفسير المادة الثالثة منه، علماً بأن تفسير القوانين ليس من صلاحية مجلس الوزراء المبينة في المادتين ١٧ و ٦٥ من الدستور.

وعلى كل، وفي حال وضعنا جانباً شرعية أو عدم شرعية هذا القرار، فإن التدقيق في محضر جلسة مجلس الوزراء يبيّن بوضوح ان القرار اتخذ نتيجة عرض وزيرة **الحسن** للموضوع والقوانين المتعلقة به في شكل مغلوط تماماً، حيث خلطت في رأيها المبين في جلسة مجلس الوزراء «شعبان برمضان» لتقول ان الفقرة الثالثة من المادة الثامنة من القانون رقم ٩٨/٧١٨، وهي تقصد على الأرجح رقم ٧١٧، قضت بعدم استحقاق أية فروقات على معاشات التقاعد.

أما في ما يتعلق بالقانون رقم ٩٨/٧٢٣ والذي استندت اليه **الحسن** بحجة انه لم يأت على ذكر المفعول الرجعي للمتقاعدين، والصحيح ان هذا القانون جاء لاحقاً للقانون رقم ٩٨/٧١٧، وبالتالي فهو بمثابة قانون عرفاً واجتهاداً، باعتراف رئيس هيئة التشريع والاستشارات في وزارة العدل في استشارته الأولى تحت رقم ٢٨٢ واستشارته الثانية تحت رقم ٣١٦. وواقعاً هذا القانون يعتبر تعديلاً للقانون السابق رقم ٩٨/٧١٧، بحيث انه لحظ زيادة معاشات التقاعد في تعديل للبند الخامس من المادة السادسة من القانون ٩٨/٧١٧ وبالتالي فإنها حلت مكانه، وبذلك أضحى البند الخامس من المادة السادسة بمثابة القانون رقم ٩٨/٧٢٣ وبالتالي لم يعد لزاماً ذكر المفعول الرجعي في هذا القانون كونه مكرساً بالمادة الرابعة عشرة من القانون رقم ٩٨/٧١٧.

من جانب آخر، لا بد من الإشارة الى انه ولدى صدور مرسوم زيادة الرواتب يحصل المتقاعد وللأسف على نسبة محددة من الراتب خلافاً للقانون، وذلك وفق المرسوم الاشتراعي رقم ٤٧ الصادر عام ١٩٨٢ والقاضي بإعطاء المتقاعد نسبة ٨٥ في المئة من الزيادة.

وتابع **بدر** ملقياً الضوء على أهداف المجلس المختلفة وأبرزها: مد يد المساعدة للمنتسبين الى المجلس والهيئة مادياً ومعنوياً، وبذل الجهود والمساعدى لتحسين أوضاع قدامى الموظفين والمتقاعدين من عسكريين ودبلوماسيين ومدنيين.. فضلاً عن السعي لإنشاء ناد يخصص لاجتماعات

النائب في ادراج لجنة الدفاع.

وبالاطلاع على محضر جلسة مجلس الوزراء التي يقال ان الوزراء اصدروا القرار الذي جاء فيه. وفي حال صحة ما جاء في المحضر يتبين بأن القرار جاء غامضاً ومبهماً إذ حرم المتقاعدين من المفعول الرجعي دون ان يبين اية فئة من المتقاعدين يقصد مع ان المتقاعدين يؤلفون عدة فئات حسب القوانين رقم ٧١٦ و ٧١٧ و ٩٨/٧١٨ وان احدى الفئات قد اعطيت الحق بالمفعول الرجعي وقبضت حقوقها».

لافتاً الى «ان القرار، حسب ما تبين في المحضر، جاء نتيجة عرض معالي وزيرة المالية للقوانين ذات الشأن بطريقة مغلوطة وناقصة وخاطئة حيث حذف بعرضها كلمة المتقاعدين من اية مادة من مواد القوانين ذات الشأن التي تعطيهم الحق بالمفعول الرجعي. وهكذا فمن التدقيق في المحضر يتبين بأن معالي وزيرة المالية لم تذكر كلمة المتقاعدين بين المستفيدين من احكام القانون رقم ٩٨/٧١٧ كما حذف كلمة معاشات التقاعد من المادة ١٥ من القانون رقم ٢٠٠٨/٦٣ من بين من فتحت الاعتمادات لدفع حقوقهم مع ان هذا القانون فتح الاعتمادات اولاً لدفع معاشات التقاعد».

وختم **عثمان** «لا يسعنا بالنهاية الا التساؤل عن صحة ما سمعناه من ان معظم الوزراء الكرام يصرون بأن المجلس لم يتخذ هذا القرار المبهم وغير المستند الى القوانين المرعية الاجراء». ■

سمير بدر (رئيس المجلس الوطني لقدامى موظفي الدولة)



«المفعول الرجعي للمتقاعدين مكرس

عرفاً واجتهاداً في المادة الرابعة

عشرة من القانون ٩٨/٧١٧»

من جهته دعا رئيس المجلس الوطني لقدامى موظفي الدولة **سمير بدر** المسؤولين الى ايلاء الاهتمام الكافي بالمتقاعدين وتوفير سبل العيش الكريم لهم، بعد ان حرمتهم وزارة المال في الحكومة السابقة من فروقات سلسلة الرواتب المتأتبة من زيادة الأجور.

وأشار الى انه في تاريخ ٢٩/٥/٢٠٠٩، أرسل معالي وزير المال السابق الدكتور **محمد شطح** كتاباً الى الأمانة العامة لمجلس الوزراء تحت رقم ١٤٥٣/ص١، أرفق به مشروع قانون يتعلق في

قانون الايجارات: حل لمشكلة مزمنة



بقلم المحامي ملحم مارون كرم

الايجار مهما كانت الظروف الحد الأدنى للاجور بأكثر من ضعف ونصف الضعف، أي سبعة وخمسين ألف ليرة مهما بلغت مساحة الشقة. انه الحل المنطقي والعادل والملائم للاوضاع الاجتماعية والاقتصادية في لبنان، كونه يساهم ولو جزئيا في حل القسم الأكبر من هذه المشكلة المزمنة، ان لا يجوز ان تبقى العلاقات بين المالك والمستأجر عدائية، سواء أكان العقد حديثا او قديم العهد او ممددا، بسبب القوانين الاستثنائية والتي لا تزال ترعى عقود الايجارات. ■

يقتات به المالك، علما ان ايجارات كثيرة لا تتعدى قيمتها عشرة آلاف ليرة لبنانية شهريا. والمالك الجديد، بدوره، يظلم المستأجر بعد ١٩٩٢ عندما يصل بدل ايجار شقته الى ثلاثمئة او اربعمئة دولار من دون ان تكون تستحقه لا من حيث المساحة او الموقع او مواصفات البناء، وباعتباره بدلا مرتفعا اذ اخذنا في الاعتبار الحد الأدنى الرسمي الشهري للاجور، وهو خمسمئة ألف ليرة لبنانية فقط لا غير وبذلك يفوق بدل الايجار الحد الأدنى كاملا وهذا غير عادل وغير منطقي.

ومع معادلة بدل ايجار جديد باهظ وآخر قديم زهيد تنتفي السياسة الاسكانية المدروسة والعادلة المعتمدة، ما يطرح تساؤلا حول الحل الممكن. الحل، في رأينا، يكمن في اطلاق المبدأ الذي بموجبه يعتمد ثلث الحد الأدنى للاجور الذي هو مئة وستة وستين ألف ليرة لبنانية كمييار يعتمد من اجل تحديد بدل الايجار للشقق الصغيرة والتي لا تتعدى مساحتها ثمانين مترا مربعا، واعتماد هذا المبلغ من اجل احتساب الزيادة الواجب ان تطرأ على عقود ايجار الشقق الأكبر مساحة والافضل موقعا ومواصفات البناء، بحيث يرتفع بدل الايجار كلما زادت مساحة الشقة او كان موقعها في مناطق افضل موقعا واسهل سكنا، شرط الا يتجاوز بدل

ثمة ظلامة لافتة تنحصر مبدأ العدالة التي يجب توافرها في الاتفاقات الواجب عقدها بين المالك والمستأجر، وبخاصة لجهة بدل ايجار الاماكن المؤجرة، سواء اكان المأجور مسكنا او محلا تجاريا. فالملاحظ، في الآونة الاخيرة والمقصود بها الفترة الممتدة ما بعد عام ١٩٩٢ تاريخ صدور قانون الايجارات وبعد استتباب الاوضاع الامنية في البلاد، ان قوة العملة اللبنانية الشرائية تأثرت بعد عشرين عاما من الحرب. وان القانون لم يراع هذا التأثير السلبي على العملة، فجاءت الزيادات على الايجارات القديمة طفيفة لا قيمة فعلية لها.

من هنا وجب الالتفات الى وضع المالكين، وبخاصة اصحاب الشقق المؤجرة بموجب عقود قديمة، اي قبل اطلاق مبدأ حرية التعاقد بموجب قانون ١٩٩٢، فهذه البدلات زهيدة لا تتعدى العشرين ألف ليرة لبنانية شهريا وتعود لشقق سكنية واسعة المساحة، تتجاوز احيانا مئتي متر مربع للشقة الواحدة، يقابلها بدلات شهرية تتعدى ثلاثمئة او اربعمئة دولار اميركي شهريا لشقق مماثلة بالمساحة والموقع والمواصفات.

هذه الظلامة تمس حياة المواطن اليومية، مؤجرا كان او مستأجرا. فالمستأجر يظلم المالك بدفعه له مبلغا شهريا لا يتجاوز ثمن ربطة خبز وكيلو لحم

الشركة اللبنانية لضمان القروض ش.م.ل. LCI* الميزانية العمومية

حقوق المساهمين	فروع غير الحياة ل.ل. 2009	فروع غير الحياة ل.ل. 2008
رأس المال	3.750.000.000	3.750.000.000
احتياطي قانوني	84.199.552	68.370.000
احتياطات أخرى		
ارباح مدورة	419.133.735	267.656.000
ارباح الدورة المالية الصافية	343.350.713	158.304.000
مجموع حقوق المساهمين	4.596.684.000	4.253.330.000
مجموع المطلوبات وحقوق المساهمين	7.494.444.000	6.990.411.000

خارج الميزانية: لا شيء

رئيس مجلس الادارة: السيد جيراردوس فان براكل

الاعضاء: السيد كريم نصر الله

شركة أتراديوس بارتيسيبيشين هولدينغ ب.ف.

الشركة العربية لخدمات التأمين ش.م.ل. (ايمز)

ليا للتأمين ش.م.ل.

التجارية المتحدة للتأمين ش.م.ل.

مفوض المراقبة: ديلويت & توش

الشركة اللبنانية لضمان القروض ش.م.ل.

كريم نصر الله

الموجودات	فروع غير الحياة ل.ل. 2009	فروع غير الحياة ل.ل. 2008
نقد واستثمارات:		
نقد وودائع تحت الطلب	2.258.843.000	1.944.064.000
ودائع لأجل	750.000.000	750.000.000
اوراق مالية استثمارية	452.250.000	452.250.000
استثمارات في شركات مرتبطة	443.250.000	443.250.000
	3.904.343.000	3.589.564.000
ذمم مدينة - اقساط التأمين، صافي	566.011.000	1.000.916.000
حصة معيدي التأمين من الاحتياطي الفني	519.601.000	663.630.000
ارصدة المساهمين، المركز الرئيسي، الفروع، الشركات الشقيقة والمرتبطة	490.369.000	128.208.000
ممتلكات ومعدات	1.657.715.000	1.378.001.000
اصول ثابتة غير مادية	155.531.000	29.494.000
موجودات أخرى	200.874.000	200.598.000
	3.590.101.000	3.400.847.000
مجموع الموجودات	7.494.444.000	6.990.411.000

المطلوبات		
الاحتياطي الفني		
احتياطي اقساط التأمين الغير محققة	1.024.642.000	1.286.598.000
احتياطي حوادث عاقلة	6.661.000	25.045.000
احتياطات أخرى	214.922.000	63.766.000
	1.246.225.000	1.375.409.000
ذمم دائنة - شركات اعادة التأمين	558.403.000	15.463.000
توقيفات عائدة لعقود اعادة التأمين		417.647.000
ارصدة المساهمين، المركز الرئيسي، الشركات الشقيقة والمرتبطة	803.418.000	320.802.000
ذمم دائنة أخرى	195.097.000	527.469.000
مؤونات لمواجهة الاخطار والاعباء	94.617.000	80.291.000
مجموع المطلوبات	2.897.760.000	2.737.081.000

قاضي العجلة رد طلب «البارون» قره بيت قيو مجيان بالزام خصومه بتسليمه شهادة قيد تأمين العقار ٢٤٣ الزلعا

– ان قرارا صدر عن محكمة الاستئناف المدنية في جبل لبنان قضى بالزام المدعي بإيداع امانة السجل العقاري في المتن اصل السندات العائدة للاقسام من الرقم /٣٨/ الى الرقم /٦٠/ من العقار /٢٤٣/ وطى عمارة شلهوب،
– ان المدعي لم ينكر بيعه الاقسام في العقار /٢٤٣/ وطى عمارة شلهوب،
– ان المدعي عليه يشغل العقار /٢٤٣/ وطى عمارة شلهوب،
– ان المدعي لم يثبت الضرر اللاحق به والذي يسند اليه طلبه تسليمه اصل شهادة قيد التأمين،

وحيث في ظل ما سبق وتم عرضه فإن طلب المدعي الزام المدعي عليه تسليمه اصل شهادة قيد التأمين العائدة لعقار بيعت اقسامه للاخير بموجب عقود بيع لم يصدر اي حكم بالغائها او بفسخها موضوع دعوى موجهة بوجه المدعي لالزامه بالتسجيل يستلزم للبت به التصدي للاساس النزاع الامر الذي يخرج النظر بالدعوى عن اختصاص هذه المحكمة وذلك مع عدم اثبات المدعي للضرر اللاحق به والمسند اليه الدعوى،

وحيث ما سبق يجعل من الفقرة الاولى من المادة /٥٧٩/ م.م. غير منطبقة،

وحيث ان وجود شهادة قيد التأمين العائدة للعقار /٢٤٣/ وطى عمارة شلهوب بحوزة المدعي عليه ر.س. وهو الشاري لاقسامه لا يشكل تعديا واضحا على حقوق المدعي بمفهوم الفقرة الثانية من المادة /٥٧٩/ م.م. كون التعدي الواضح على الحقوق او الاوضاع المشروعة المنصوص عليه في الفقرة المذكورة يفترض ان يكون العمل المشكو منه فادحا وصارخا بعدم مشروعيته وعدم قانونيته بحيث لا يتوجب اي تصد للاساس لاستخلاصه،
– يراجع: استئناف بيروت – الغرفة الثانية عشرة المدنية – قرار رقم /٤٠٣/ ٤/٧ تاريخ ١٩٩٧ – النشرة القضائية ١٩٩٧ عدد ٦/ص ٥٧٩،
وحيث لا تجد الفقرة الثانية من المادة /٥٧٩/ م.م. مجالا لعمالها،
وحيث تكون دعوى المدعي مستوجبة الرد،
وحيث يقتضي، بعد هذه النتيجة رد باقي الاسباب والمطالب الزائدة او المخالفة اما لعدم الجدوى واما لانها لقيت فيما سبق ردا ضمنيًا، كما ورد طلي المدعي عليهما الزام المدعي بالاعطى والضرر لعدم ثبوت ما يستلزم ذلك. ■

قرار رقم ٢٧٢/٢٠١٠

تاريخ ١/٧/٢٠١٠

مؤشرات اقتصادية

اوضح التقرير الاقتصادي الذي اصدره فرنسبنك عن النصف الاول من سنة ٢٠١٠ ان هذه الفترة شهدت تطورا مهما في عدد من المؤشرات الاساسية المعبرة عن نشاط القطاعات الاقتصادية الرئيسية مقارنة بالفترة عينها من العام الماضي وذلك من خلال زيادة في:

- عدد المبيعات العقارية بنسبة ٣٩ في المئة.
- عدد السياح بنسبة ٢٦,٦٢ في المئة.
- قيمة المشتريات الخالية من الضرائب ٢٨ في المئة.
- حركة المسافرين عبر مطار رفيق الحريري الدولي ١٩ في المئة.
- حركة البضائع المشحونة وغير المفرغة عبر مرفأ بيروت ٥,٢ في المئة.
- عدد المستويات العاملة في مرفأ بيروت ٣,٩ في المئة.
- معدلات الاشغال في الفنادق الى ٧٢ في المئة.
- نمو تقاص الشيكات على صعيد القيمة ٣٧,٢ في المئة.
- بلغ معدل التضخم ٣,٩٨ في المئة.
- بلغت قيمة المستوردات نحو ٨,٥٨ مليارات دولار في النصف الاول من العام الجاري بزيادة سنوية نسبته ٩,٥٧ في المئة عن الفترة عينها من العام ٢٠٠٩.
- بلغت قيمة الصادرات ٢,١١٣ مليوني دولار بزيادة ٢٥,١ في المئة.

تقوم دعاوى منذ سنوات بين «البارون» قره بيت قيو مجيان المعروف في القطاع العقاري وبين رجل اعمال (ر.س.) اشترى منه عدة شقق في العقار ٢٤٣ وطى عمارة شلهوب (الزلعا) بسبب اتهام الاول للثاني بعدم تسليمه شهادة التأمين التي اودعت في المصرف كضمانة لدينه.

اقيمت بين الفريقين عدة دعاوى منذ العام ١٩٩٠ لتسجيل الشقق المشتراة من رجل الاعمال مقابل تسليم البارون شهادة التأمين ليتمكن من بيع بقية الشقق التي يقدر ثمنها بملايين الدولارات.

وفي حكم صدر في ١/٧/٢٠١٠ من قبل قاضي الامور المستعجلة في جديدة المتن الرئيسة ميراي حداد، ردت المحكمة دعوى المدعي قيو مجيان الذي يطلب بموجبها الزام المدعي عليها – رجل الاعمال ومصرفه – لتسليمه اصل شهادة قيد التأمين والا فرض غرامة اكرهية لا تقل عن ثلاثة آلاف دولار عن كل يوم تأخير في تسليم اصل شهادة التأمين المذكور.

وقد وردت في الحكم حيثيات كثيرة هنا بعضها:

«وحيث ان قاضي الامور المستعجلة هو قاضي اليقين LE JUGE DE L'EVIDENCE وهو ان يستند الى الظاهر فيجب ان يفهم من ذلك انه يستند الى الظاهر الاكيد الواضح الذي لا يحتمل اي جدل جدي LE DROIT MANIFESTEMENT APPARENT ET INCONTESTABLE وليس له ان يستند الى الظاهر المرجح المشكوك فيه او الذي قد يحتمل تفسيرين احدهما مغاير للآخر.

يراجع: محكمة التمييز – الغرفة الاولى المدنية – قرار رقم ٣٦ تاريخ ١٩٩٣/٤/٨ النشرة القضائية ١٩٩٣ عدد ١١ ص ١١٠٥.

وحيث يقتضي البحث في ما اذا كانت المنازعة المثارة من قبل المدعي عليه تشكل جدلا جديا يحجب اختصاص قاضي العجلة.

وحيث يقتضي الاشارة الى ما يلي:

- ان عقد التأمين وقع بين المدعي والمدعى عليه البنك (...) عام ١٩٩٠.
- ان المدعي باع من المدعى عليه ر.س. اقسام عدة في العقار ٢٤٣ وطى عمارة شلهوب بموجب عقود بيع ممسوحة ووكالات بيع،
- ان المدعى عليه ر.س. اشترى كافة الاقسام في العقار المذكور (وفق ما عرض في لوائحه والامر الذي لم ينكره المدعي)،
- انه لم يصدر اي حكم بفسخ او الغاء عقود البيع،
- ان المدعى عليه ر.س. تقدم بدعوى للزام المدعي بتسجيل ملكية الاقسام في العقار ٢٤٣ وطى عمارة شلهوب على اسمه،

قرار ظني بحق ١١ شخصا مزورا بينهم طبيب

اصدر قاضي التحقيق في بيروت شوقي الحجار قرارا بحق احد عشر شخصا بينهم طبيب شرعي في ملف الاستفادة من اموال الهيئة العليا للاغاثة، بالاستناد الى تقارير طبية كاذبة تزعم اصابتهم بإعاقات دائمة خلافا للحقيقة والواقع، وذلك خلال حرب تموز عام ٢٠٠٦.

واحال القاضي الحجار المدعى عليهم امام الحاكم المنفرد الجزائي للمحاكمة طالبا لهم عقوبة السجن من شهرين حتى سنتين. واسند اليهم انهم في بيروت وخارجها، وبتاريخ لم يمر عليه الزمن اقدموا بالاشتراك والتدخل والتحريض مع من يظهره التحقيق من موظفي الهيئة العليا للاغاثة ومجلس الجنوب ووزارة المهجرين، على تنظيم واعطاء افادات كاذبة معدة لان تقدم الى السلطة العامة ومن شأنها ان تجر على الغير منفعة غير مشروعة، وان تلحق الضرر بالاموال العامة، وعلى التماس منفعة مادية لقاء قيامهم بأعمال منافية للوظيفة، وعلى اختلاس اموال عامة، ولا سيما عن طريق استعمال حيل ترمي الى منع اكتشاف الاختلاس.

وتبين من التحقيقات التي اجريت في سياق هذه الدعوى، ان طبيبا شرعيا قد اقدم على اعطاء تقارير طبية كاذبة لسائر المدعى عليهم العشرة يزعم فيها اصابتهم بإعاقات دائمة خلافا للحقيقة والواقع، وان المدعى عليهم قد تقدموا بموجب هذه التقارير الطبية المزعومة بطلب التعويض امام الهيئة العليا للاغاثة، مرفقا اضافة لذلك بباقي المستندات وتمكنوا بذلك من الاستحصال على مبالغ مالية لا يستحقونها وفقا للآلية الادارية التي تم اعتمادها.

MERMAN



جورج عبي

أسس السيدان جورج بشارة عبي وفرانك شارل فرانك فرج وشركة عبيجي كونسومر بروداكتس شركة هولدنغ برأسمال ٢٠ ألف دولار أميركي باسم مرمن وموضوعها التجارة والمأكولات. أسندت رئاسة الشركة إلى جورج عبيجي.

311 SAIFI

أسس السادة ريمون جرجي نقولا شماس وقرينته منى ونقولا جرجي نقولا شماس وكارول شماس قارح وماري ميشال شماس غرزوزي وفريدا رئيس شماس وجورج نقولا شماس ومارون نقولا شماس شركة مساهمة لبنانية باسم ٣١١ صيفي برأسمال ١٠,٥ مليارات ل.ل. وموضوعها العقارات. أسندت رئاسة الشركة إلى ريمون شماس.

ه شركات عقارية عزمي طه ميثاتي

أسس السادة عزمي طه ميثاتي (رئيساً) ونعم أحمد قواس ووليد انيس داعوق ٥ شركات مساهمة عامة برأسمال ٣٠ مليون ل.ل. لكل منها وموضوعها العقارات. أسماء الشركات: كلاودز غايت ريلتي، هافنز غايت ريلتي، بلو غايت ريلتي، هافنز لاند ريلتي وكلاودز لاند ريلتي.

INVESTMENTS MANAGEMENT

أسس السادة ابراهيم بترو يازجي ومايا سمير خوري ونبيل اميل مخلوف شركة هولدنغ باسم انفسستمنت مانجمنت هولدنغ برأسمال ٣٠ مليون ل.ل. وقد اسندت رئاسة الشركة إلى السيد يازجي.

ASTRUM

أسس السيدان أديب انطوان شرفان وجورج جوزف خوري واي انتش هولدنغ وماي هوم هولدنغ شركة هولدنغ باسم استرم برأسمال ٢٠ ألف دولار أميركي وموضوعها الاستثمار والتجارة. اسندت رئاسة الشركة إلى أديب شرفان.

FOAMEX

أسس السادة نوبيل جوزف أيوب وجودي جوزف نوبيل أيوب ونتالي بيار نوبيل أيوب وجاد نوبيل أيوب شركة مساهمة لبنانية باسم فومكس برأسمال ٢٢٥ مليون ل.ل. موضوعها الصناعة والتجارة والمفروشات. أسندت رئاسة الشركة إلى السيد نوبيل أيوب.

ننشر في ما يلي أسماء عدد من الشركات التي تأسست مؤخراً وذلك وفقاً للمستندات التي قدمتها إلى السجل التجاري:

في بيروت				
٣١١ صيفي	ش.م.ل.	١٠,٥ مليار ل.ل.	عقارات	ريمون نقولا شماس
بولفار ميديكال	ش.م.ل.	٣٠٠ مليون ل.ل.	تجارة	ريشار نقولا زلعم
سوفيا	هولدنغ	١٠٠ مليون ل.ل.	بناء	باسل عادل شعبان
كوانتيك مايننج	اوف شور	١ مليون دولار	-	روي مانويل ده سوزا
اطايب انفستمنت	هولدنغ	١ مليون دولار	استثمار	هشام غالب فاروقي
K.G.	هولدنغ	١٠٠ الف دولار	استثمار	ناصر ميثايل كرم
كلوب افياشن	ش.م.ل.	١ مليار ل.ل.	خدمات طيران	عبدالله يوسف لحد
P.O.V. ميديا	اوف شور	١٠٠ مليون ل.ل.	-	طنوس فؤاد جرجس
اينوفست	اوف شور	٢٤ الف دولار	-	نجيب ميشال داغر
نركم	اوف شور	٢٠ الف دولار	-	جوزف قرام ابو شديد
هورايزن سيرفيسز	اوف شور	٢٠ الف دولار	-	فوزي الياس كرم
اكزكوتيب	اوف شور	٢٠ الف دولار	-	زياد فؤاد كركور
خوري انجينييرنج	اوف شور	٢٠ الف دولار	هندسة	سليم عبدالله خوري
روفائيل دبانه	هولدنغ	٢٠ الف دولار	-	روفائيل جورج دبانه
ماجد الفطيم بروبترينز لبنان	هولدنغ	٢٠ الف دولار	عقارات	وداد ربيع الصلح
كاندريس غروب	اوف شور	٢٠ الف دولار	-	شكري مرام شماس
كومرشل كوموديتيز ترايدنج	اوف شور	٢٠ الف دولار	-	نصري خليل حلاوي
يوروبيين سيكيوريتي مانجمنت	اوف شور	٢٠ الف دولار	-	حسن حسين دلباني
ميليونيوم كابيتال غروب	اوف شور	٢٠ الف دولار	-	تمارا طويل فران
مورينو انفستمنت	هولدنغ	٢٠ الف دولار	-	جوسلين عقل شديد
شقير للاستثمار	هولدنغ	٢٠ الف دولار	استثمار	سمير حسين شقير
سي دغريه	ش.م.ل.	٢٠ الف دولار	تجارة	غسان جان حجار
ماك ٤٣٠٥	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	عقارات	مكرم يوسف ريشاني
بيروتولوجي	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	تجارة	سامر سمير قازان
كازا ماي	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	عقارات	مي نعماني مخزومي
فاين تيون	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	تجارة	وائل انطوان زغبى
مراي	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	عقارات	جوزف رعيدي الدويهي
سورفكوب فينيسيا	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	عقارات	باري حكمت بركات
رزدانس ٤٧٦٢	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	عقارات	عبدالله محمد علي سبلاني
ZR لوجيستكس	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	عقارات	تدي سمير زين
ك ١٩٨١	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	عقارات	انطوان ايليا هبر
فيا انترناشونال	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	مقاولات	غابي بربر طيون
اوفرود ميديا	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	تجارة	ناديا عيود خطيب
ZZ 53 العقارية	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	عقارات	زين سمير سوبرا
BHC1	اوف شور	٣٠ مليون ل.ل.	تجارة	ماهر يوسف بيضون
فورسيز للشحن	اوف شور	٣٠ مليون ل.ل.	شحن	هاني خالد داعوق
فينيكس ميرشانتس	اوف شور	٣٠ مليون ل.ل.	-	جورج ادمون دبس
ايدياشن انفست	هولدنغ	٣٠ مليون ل.ل.	استثمار	توفيق احمد اوجي
فانتشور دي تي	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	عقارات	ربيع مري سابا
الاشرفية ٤٩٠٤	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	عقارات	سعيد جوزف بطار
انفستمنتس مانجمنت	هولدنغ	٣٠ مليون ل.ل.	استثمار	ابراهيم يازجي
ماف انفستمنت	هولدنغ	٣٠ مليون ل.ل.	استثمار	مروان جواد جابر
3R بلاس فور ترايدنج اند مانفكتوريينغ	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	تجارة / صناعة	محمد كمال الرفاعي
بكفيا بغرلي هيلز	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	-	نبيل الياس عون
رام العقارية	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	عقارات	رايا نجيب كرم
غرينتك العقارية	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	عقارات	جان باتريك ملاط
فيرغو غولدن تاورز	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	عقارات	حبيب حسن سعد
في بعيدا				
فوامكس	ش.م.ل.	٢٢٥ مليون ل.ل.	تجارة / مفروشات	نوبيل جوزف ايوب
بنروز انفست	ش.م.ل.	١٠٠ مليون ل.ل.	تجارة / استثمار	زينه بوبين صقر
A.Z. مانفكتوريينغ اند ترايدنج	ش.م.ل.	١٠٠ مليون ل.ل.	تجارة / مقاولات	فواز سليم مرعي
اوفيس ناتشرل كايسينغ	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	تجارة	رجا سمير معوض
العقيرة لتكنولوجيا الحاسوب	توصية بسيطة	٣٠ مليون ل.ل.	صيانة كومبيوتر	مازن احمد قيسي
جيكو اند برومان	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	عقارات	حنا جرجي عبد الاحد
سامي داف	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	عقارات	وسام احمد يوسف
٩٦١ اوت سورسينغ	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	تجارة / توظيف	ناجي انطوان بوبيب
عنيد كونستركشن	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	بناء	جان آندره عنيد
فيوتشر انتر كازا	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	مفروشات	وسام الياس ونوس
ادما ٢٢٢	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	عقارات / مواد بناء	غسان عادل نصرالله
تارغت ماركيت غروب	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	عقارات	وسام مرعي صليبا
طبرجا ٢٧٦	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	تجارة / اعمار	جان فخري كلاسي
انت بروبترينز	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	تجارة / مقاولات	انطوني نبيه معلوف
KO	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	ملكولات / سياحة	باتريك رومانوس رومانوس
I.D.	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	هندسة	محمد عصام ابو درويش
غو فور اوول	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	تجارة / سياحة	اسعد القرن نعمة
بوكتسترا	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	تجارة	وليد غسان سالم
اي ريبورت	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	تجارة	طنوس فؤاد جرجس
سيتي لوفتس بلاس	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	تجارة / سياحة	قاسم شفيق حمود
تير برو	ش.م.ل.	٣٠ مليون ل.ل.	تجارة	توفيق جورج غانم

الشيكاات المرتجعة

ننشر في ما يلي لائحة باسماء الاشخاص الذين وردت اسماؤهم في سجلات النيابة العامة كمدعى عليهم بارتجاع شيكااتهم خلال شهر ايلول (سبتمبر) ٢٠١٠. ان ارتجاع الشيك لا يعني بالمطلق عدم وجود مؤونة، فقد يكون هناك اشكال فني او حقوقي تسبب بارتجاع الشيك، لذلك نعلم اصحاب الشأن بأننا على استعداد لنشر اي ايضاح او تصحيح يكون متطابقا مع الواقع.

بيروت

- عامر هلال على هادي فواز وجاسم قانصو
- نواف شخيدم على الياس سمعان وتبين انه الياس جعجع
- وثام محمد زود على يحيى صبيدين ومصطفى شندف
- جرجي كرم على سليم المصري
- المحامي جوزيف الغزال على وسام خليل بركات
- عقل ثابت على محمد حسين شهاب والهام بو برکه
- ابراهيم السباعي على محمد خليفة ومالك كزل
- احمد منيمه على محمد عمر حنون
- شربل جرجور على بهاء الدين منيمه
- احمد طبوش على وليد الجوجو ومهند نمر طنانا وابو طارق حافظه
- احمد الآغا كسبها على زكريا عتال
- ناصر الحمصي على وليد عيتاني
- حسن حسين السيد على يوسف ابراهيم دياب
- ابراهيم السباعي على زياد سكر وفهمي الحوراني وعبداللطيف سعيد
- يوسف خليل على حسن ابراهيم جشي ورفعت المقداد وابراهيم جشي
- سامر السباعي على حسني مشموش وسحر سلامه
- فادي الطوير على وسام الخطيب
- عبدالله الرفاعي على هند يوسف عباس
- نقولا صليبا على ناجي جوزف ابي سعد
- محمد مراد على وسام عماد الدين الحبال وعبد الحفيظ الحبال
- مازن البساط على انيس الجميلي
- سهام مكربنه على اندريه نيكولا كوتو بولس
- جيهان توتونجي على اندره كوتو بولس
- حسن فنیش على ربيع علي حيدر
- ابراهيم السباعي على مصطفى الفيل
- طعان العنان على عدنان منذر
- بنك قطر الدولي على طوني ابي سعد
- ابراهيم موسى على احمد قرونو
- المحامي محمد علامه على علي محمد ترمس
- كمال وهيب غيث على زياد نجيب عطاالله
- شربل كرم على جورج شدياق
- ابراهيم السباعي على حسين جواد ومصطفى بدر الدين
- فادي قطان على حسين علي كمال الدين
- بسام نخله على فادي ابراهيم الداخ
- نقولا بشعلاني على علي ترمس ويوسف حريصي
- ديكرا كشيبيان على كيفورك دير بدروسيان
- علي دياب على اويديس كيوميبيان وفاسكين ملكونيان
- بلال شمص على مالك محمود ايوب
- علي عواضه على احمد خالد ابراهيم
- سامر حسني بوبس على قاسم صبيحي حمود
- سمير حلو على فادي الهبر
- بلال مهدي شريف على صلاح رمال
- عماد الياس بوزيد على مصطفى فواز
- ربيع شعيب على قاسم حمود
- ابراهيم السباعي على زهير معطي
- سامر حميداني ومحمد حمزه على زهير وزكريا معطي
- سيرج كجدجيان على جواد صالح الموسوي

- رمضان المغربي على حسن ناجي عباس

- سليم وهبه على غسان الطويل
- طارق عافور على حسان الغوش
- مروان مراد على محمد مهدي شحاده
- محمد طه منير سلام على روى سليم يوحنا حرب وعمار سرحال
- محي الدين الضو على هشام القاق وعلي عاصي
- علي فياض على عدنان عنان ومحسن سلمان وعبد نعمه
- غناء صقر على ارمندو عبد الهادي
- عبد المجيد صبحه على عبد الحليم الكردي وهادي شلق

بعبدا

- كميل اسعد سعد على حسيب ابراهيم ابراهيم
- جهاد الكسار على رولان حنينه
- سامر ديب على ايلي ضو
- طعان العنان على محمد فوزي بشاره
- موسى عسيلي على رامي الجزار
- احمد الاغيدي على انطوان ابو جوده
- طعان العنان على ناظم محمد عز الدين
- خطار رشوان على صبيحي ميشال فغالي
- وائل غيث على بلال يوسف مهنا
- انطونيو الزغبى على يوسف نصار
- محمد ابراهيم السباعي على محمد علي خليل
- وسام سراج على توفيق ملج
- جورج حاتم على ديانا لويس روكز
- جاك زينون على كميل جورج ابي فاضل
- غازي حسين المقداد على حسن حمدان
- ابراهيم السباعي على ماهر عباس الحاج
- انطون عساف على خليل غنطوس
- ايلي حرب على طارق بريح وحبيب ابراهيم
- نعمة خيرالله على عباس يوسف دياب
- وائل حسن الحاج على عايدة جرجي ابي ورده
- احمد علي على رمزي كمال حيدر
- باسم حبيب على ايلي خوند
- الياس عازار على هنري فرحات
- ربيع الهبر على خالد بركات
- محمد قالوش على جورج سمعان
- غسان الحداد على جمال جوزف نصار
- كلود سمعان على يوسف ابو رجيلي
- حنا الياس على جرجي طنوس ميلان
- منير مكي على فؤاد منصور
- فادي الهبر على ايلي طوني الاسمر
- شربل الخوري على طوني حنا
- عبد الرحمن مرعي على ماهر محمد قاسم
- داني صليبا على ثائر خضر عباس
- محمد علي عيسى على عماد حسن مهدي
- جورج دميان على جمال عبد القادر قاسم
- وليد سماحه على نزيه حسين حجازي
- انطوان زخيا على ايلي ابي سليمان
- محمد اسكندر على كمال سالم سالم
- علي اسعد قبيسي على عباس يوسف دياب
- طعان العنان على علي محمد علي جابر

صيدا

- عباس صالح على محمد عبد المجيد عز الدين
- غسان خالد نجم على داود سليمان ابو خليل
- رامي فحص على ابراهيم محمد ناصر
- محمد السبع على عباس احمد المرعي
- رامي فحص على ابراهيم محمد ناصر
- محمد ابراهيم الشاميه على وليد ميشال شوشه
- عبد الكريم الجويدي على عباس عدنان رمضان
- محمد ابراهيم الشاميه على وليد ميشال شوشه
- علي فرحات على بلال مازح
- مصباح الخطيب على عاصم موسى نور الدين
- معين حاطوم على علي عباس بحسون
- موسى محمود سعد على عمران عبد الرزاق عمران
- هيثم محمد حجازي على حسن محمد علي درويش
- حسن عسيلي على حبيب محمود فواز
- علي بواب على عباس يوسف دياب
- ريم الساحلي على احمد حسين زهوه
- محمود حسين خليل على احمد حسين زهوه
- صالح ابو الخير على محمد حسن حمود

زحلة

- احمد منذر على فراس عبدالله
- احمد منذر على حسان عبدالله
- سمير الديراني على محمد جابر
- ناصيف فرح على بيار ملو
- فراس عاصي على نبيل شهاب
- حسين المجذوب على خضر شاتيتلا
- اسعد خميس على نادر طعيمة
- طلال فخر الدين على بلال جمعة
- نقولا ابو خاطر على عبدو شلهوب
- شركة ناصيف للتأمين على غابي ابو راشد
- عبد المجيد الكردي على رفعت القادري
- محسن الزين على عبدالله السيد
- فادي حمود على نجود العلي وهشام الخربطلي

تاريخ انتهاء الصلاحية...

وعلى الذين يعملون ليلاً ونهاراً لمنعنا من التطور ان يفهموا ان التاريخ إن كان لا يرحم في النهاية، فهو أيضاً لا يقف عند السخافات والسطحيات. ومن يريد العودة بالزمن الى الوراء ان يجتهد ويدرس بعض العلوم الفيزيائية، ربما ينجح يوماً باختراع آلة للسفر عبر الزمن فيعود هو وجماعته الى تلك الحقبة «المجيدة» من تاريخه..

فقد آن اللبنانيين ان يخرجوا من كهوفهم كما دعاهم جبران في يوم من الأيام، ان يتطلعوا الى العالم ويكتشفوا عظمتهم. فلماذا يرفضون؟ لماذا يصرون على إعادة انتاج تاريخ بائد ومقزز؟

ان المستقبل وامجاده واحلامه ليس ببعيد ولا بمستحيل، لا يلزم سوى القليل من الإيمان والكثير من العمل. فلماذا اختيار طريق الدمار والخراب؟ فلم يحصل يوماً ان فرض احد رأيه على كل الناس دون ثورات وويلات فلماذا التعامي والإصرار؟ فما يحمي لبنان واللبنانيين هم اللبنانيون أنفسهم. أهل الأرض. أما الغرباء الذين يزودوننا بنصائحهم ويبدون حرصهم على لبنان وشعبه، يبقون أسرى مصالحهم. فلا منفعة ولا مصلحة ولا عدالة ولا أمن ولا استقرار من صنع الغرباء! فلا يحاولون أحد التذكي! فالتجربة حصلت منذ زمن غير بعيد وكانت سيئة. كله سراب ومصالح وصراعات دولية كبرى على النفوذ والاستئثار! فلبنان ليس محور الكون!

فعلينا كلبانيين نبذ التدخلات الخارجية وفرض ارادتنا الوطنية. فمصالح لبنان أقوى من مصالح أية دولة أكانت عظمى أو صغرى. فمصلحتنا القومية تقتضي بحل مشاكل البلد داخل البلد وعدم عرضها للبيع والشراء في سوق المصالح العالمية.

أما الإصرار على الاستقواء بالغريب على ابن البلد فلن يأتي إلا بالويلات والخراب، ويكون المستقوي أولى ضحاياها! ان تاريخ البشرية مفعم بالعبر والأمثلة، التي رغم مأساويتها تشكل دروساً ونماذج عن كيفية التصرف للمحافظة على الوطن والشعب واحقاق الحق والعدالة!

من يحسن قراءة التاريخ يبني مستقبلاً مفعماً بالسعادة والأمن والاستقرار، ومن يفشل يؤسس مجتمعاً ظالماً مجبولاً بالحد والكراهية والظلم والحروب!

ان ما يفصل بين تأسيس روما وسقوطها قرابة الألف عام، وما يجمع بين التاريخين هو اسم المؤسس واسم آخر الأباطرة الرومان «رومولوس». فالتاريخ يعيد نفسه بشكل ساخر أحياناً.

عسى ان نتعلم من التاريخ لنبعد عنا هذا الكأس! ■



بقلم المهندس زياد زخور

«ان الشيء الوحيد الذي نتعلمه من التاريخ هو اننا لا نتعلم شيئاً من التاريخ».

بهذا التعبير المتهكم والعميق اختصر الفيلسوف الألماني الكبير فريدريك هيغل نظرتة الى تاريخ الإنسانية المتراكم حتى القرن التاسع عشر.

فالمصاعب المتكررة التي تواجه الناس هي ذاتها عبر العصور. مرآة حقيقية لأزمة غابرة. فالأخطاء ذاتها تتوالى والنتائج تتشابه! ولو أحسن الناس قراءة تاريخ أجدادهم لكانوا وفروا الكثير من المصائب على أنفسهم وعلى أولادهم وأحفادهم!

فالتاريخ طبق دسم على مائدة الفلاسفة والمفكرين ومن هنا استنبط القول المأثور «التاريخ يعيد نفسه».

وعملاً بتلك المقولة تنفرج أسارير حفنة من اللبنانيين عند الحديث عن إعادة التاريخ وعقارب الساعة الى الوراء، كأنها لم تتعلم شيئاً من تلك الأيام السوداء.

كأن المأسى لم تحصل، كأن العالم لم يتغير كأن الزمن توقف! فتاريخنا لأكثر من مئتي عام يثبت ان ما من أحد استطاع فرض رأيه على أخوته في المواطنة، ليس في لبنان فحسب بل في كل اقطار الدنيا. في النهاية، التسويات والوثام والتفاهم هي الحلول الوحيدة للخلافات المستحكمة بين الناس.

لقد خبر الأوروبيون التنافس الشديد في ما بينهم مع ما جلبه ذلك من ويلات وحروب دموية كانت أفظعها وأشنعها على الإطلاق الحرب العالمية الثانية. لكن وبكل شجاعة، طوى الأولاد والأحفاد المئات من تلك السنوات القاسية وشرعوا مباشرة بعد الحرب العالمية الثانية في بناء أوروبا الجديدة. اتحاد أوروبي يجمع الملايين من أبنائه من مختلف الأعراق والأجناس والأديان في جو من السلام والازدهار.

أين نحن في لبنان من ذاك المشهد الحضاري: شعب صغير لا يصلح ان يشكل مدينة في أوروبا غير قادر على الاتفاق على كلمة سواء لإيجاد حلول لخلافات وعلى استراتيجية لحماية أرضه وتطوير مجتمعه نحو مستقبل أفضل!

وبالرغم من ذلك نتغنى بالعلم والمعرفة و«شايقين حالنا» على العالم كله!

فنفرض الرأي الآخر، نطرد الرؤيوي والمفكر من بيننا، نبرز السخيف والسطحي وننزل بوطننا الى قعر الهاوية!

فلا يمكن التماهي بالبحث عن القيم الإنسانية والحضارية فيما نبقي مكبلين بأفكار الماضي ورواسبه!

فالإنسانية محتم عليها التقدم الفكري أولاً والتكنولوجي ثانياً،

معنيون في البحرين: معايير المركزي أكثر صرامة من اشتراطات بازل ٣



يوسف تقي
مصرف السلام

أكد معنيون في الشؤون المالية والاقتصادية في مملكة البحرين أن بنوك ومصارف البحرين ملتزمة بمعايير واشتراطات مصرف البحرين المركزي التي تعد أكثر صرامة من اشتراطات اتفاقية بازل ٣ من حيث الكفاية المالية البالغة ١٢ في المئة والتي تنص عليها اتفاقية بازل ٣ بنحو ٧ في المئة. وأشادوا بدور مصرف البحرين المركزي الذي قاد اقتصاد المملكة إلى بر الأمان، خصوصاً في ظل الأزمة المالية التي عصفت بالكثير

من اقتصاديات دول العالم. قال الرئيس التنفيذي لمصرف السلام يوسف تقي: «إن سياسة مصرف البحرين المركزي تجعل البنوك البحرينية في مأمن من الأزمات المالية العالمية المتكررة، حيث أثبتت سياسة المركزي في العامين الماضيين قدرة البحرين على تحمل صعاب الأزمات وتجاوزها دون تأثر». وتلزم قواعد اتفاقية بازل ٣ البنوك بتحسين نفسها جيداً ضد الأزمات المالية في المستقبل وبالتغلب بمفردها على الاضطرابات المالية التي من الممكن أن تتعرض لها دون مساعدة الدول ما أمكن، كما يهدف المشرفون على البنوك بهذه الإجراءات إلى دفع البنوك للاحتفاظ بقدر أكبر من أموالها الخاصة، وأن تتمتع بقوة أكبر في مواجهة الأزمات.

محمد الجاسر: الإقتصاد السعودي تجاوز آثار الأزمة ونتوقع نمواً لا يقل عن ٣,٥ في المئة نهاية ٢٠١٠



محمد الجاسر
محافظ مؤسسة النقد السعودي

توقع محافظ مؤسسة النقد العربي السعودي محمد الجاسر أن يحقق الإقتصاد السعودي نمواً لا يقل عن ٣,٥ في المئة هذا العام بسبب التحسن في الإقتصاد الكلي المحلي وتمكنه من تجاوز آثار الأزمة المالية.

وقال الجاسر في مؤتمر صحفي عقده بمقر المؤسسة بمناسبة تسلم خادم الحرمين الشريفين الملك عبد الله بن عبد العزيز آل سعود التقرير السنوي السادس والأربعين لمؤسسة النقد:

«إن العام ٢٠٠٩ كان عاماً صعباً على الإقتصاد الدولي، وإن المملكة بفضل سياساتها المتحفظة المالية والنقدية استطاعت تجنب آثار تلك الأزمة المدمرة»، مشيراً إلى أن الإقتصادات الناشئة أسهمت في إنقاذ العالم من أزمة لم يسبق لها مثيل، وإن دول العشرين ومن بينها المملكة عملت على تنسيق سياساتها المالية والنقدية بهدف رفع مستوى الثقة وإعادة النشاط للإقتصاد الدولي خاصة وأن المملكة أصبحت من بين أهم ٢٠ اقتصاداً عالمياً».

تريليون دولار أصول القطاع المصرفي الإسلامي

كشفت دراسة صادرة عن مركز ديلويت للمعرفة وقيادة صناعة التمويل الإسلامي في الشرق الأوسط عن أن نمو القطاع المصرفي الإسلامي يراوح بين ١٥ و ٢٠ في المئة سنوياً، مبيّنة أن حجم الأصول فيه في العالم بلغ تريليون دولار، موضحة أن ٦٦ في المئة من القائمين على مؤسسات التمويل والصيرفة الإسلامية يعتقدون أن التمويل والصيرفة الإسلامية دون مستوى التنظيم والإشراف الواجب توافرها في القطاع.

وأوصت الدراسة التي شملت ١١ بلداً بتحسين واعتماد أفضل الممارسات لدى المؤسسات المالية الإسلامية، وذلك بالتركيز على خمس أولويات، يأتي في مقدمها تطوير أطر قوية وفعالة لإدارة المخاطر، باعتباره أحد العوامل الرئيسية لنجاح العمل في ممارسة التمويل الإسلامي ونشر ثقافة إدارة المخاطر في هذه المؤسسات بجانب إنشاء إدارة مخاطر مستقلة ودعم المجالس الإدارية لها.

الإمارات دبي الوطني يطلق خدمة السداد الإلكتروني لرسوم الخدمات الحكومية في السعودية

انضم بنك الإمارات دبي الوطني إلى البنوك السعودية في توفير خدمة دفع واسترداد المدفوعات الحكومية ومدفوعات الخدمات العامة «سداد» وليصبح أول بنك غير سعودي يقدم هذه الخدمة لعملائه.

ويسهل هذا النظام عمليات الدفع مقابل الخدمات المتعددة مثل رسوم جوازات السفر ورسوم تأشيرات العمل أو العائلة ورسوم التسجيل المدني للمواليد والوفيات والزواج والطلاق.

وقال مدير عام البنك في السعودية محمد الحجيلان «بفضل الهوية الجديدة والموحدة لعلامتنا يدرك العملاء بشكل متزايد الجودة العالية والنطاق الواسع الذي تتميز به خدماتنا، وبذلك يمكن لعملائنا أن يكونوا على ثقة تامة من قدرتنا في تلبية جميع احتياجاتهم المصرفية».

البنك الأهلي و«أجل» يوقعان اتفاقية تسديد بـ ٦٠٠ مليون ريال



الشريف خالد ووليد زاهد اثناء توقيع الاتفاقية

أبرم البنك الأهلي السعودي وشركة أجل للخدمات التمويلية اتفاقية تسديد بمبلغ ٦٠٠ مليون ريال، وذلك في مقر الشركة الرئيسي في جدة.

ووقع الاتفاقية نائب أول الرئيس التنفيذي الشريف خالد آل غالب عن البنك الأهلي ورئيس مجلس إدارة أجل للخدمات التمويلية وليد يوسف زاهد، الذي قال: «قامت الشركة بتوسعات ضخمة ومطردة كما نوعت محفظة منتجاتها المبتكرة وحصلت بموجبها على مركز قيادي لشركات الخدمات التمويلية، حيث تسهم الشركة على نحو فاعل في الفرص المتنامية التي ينتجها الإقتصاد السعودي».

من جهته أشار آل غالب إلى أن تقديم التمويل لهذه الشركة الرائدة يأتي تلبية لمتطلباتها ولدعم احتياجاتها لتقديم أفضل الحلول التمويلية لعملائها في المملكة، كما يتماشى مع رؤية البنك الأهلي في دعم الأنشطة الحيوية للإقتصاد الوطني.

يذكر أن «أجل للخدمات التمويلية» هي شركة مساهمة مغلقة تضم نخبة من الشركات السعودية العريقة وكذلك مؤسسات عالمية كبرى أضحت في غضون خمسة عشرة عاماً علامة بارزة في السوق، وتقدم حلولها التمويلية المتميزة لمجموعة واسعة من قطاعات الأعمال التي تشمل المقاولات والتجارة والتصنيع وخدمات النقل.

الحاكم اديب ميالة: اصلاح تشريعي يستجيب للتغيرات والتطورات المستجدة محليا وعالميا



كشف حاكم مصرف سورية المركزي الدكتور اديب ميالة عن ان عملية الاصلاح التشريعي تحتل مكانة مهمة لدى المصرف بهدف ايجاد بيئة تشريعية مناسبة لعمل القطاع المصرفي تستجيب للتغيرات والتطورات المستجدة محليا وعالميا، وذلك من خلال العمل وباستمرار على استصدار التشريعات المطلوبة في هذا الاطار.

واشار الى ان المركزي بعد الازمة المالية عمل على تحفيز الاقتصاد

الحقيقي، وذلك من خلال تشجيع المصارف على التوسع في منح التمويل للاغراض الاستثمارية والتنمية حيث تم اتخاذ مجموعة من القرارات، معتبرا انشاء سوق الاوراق المالية الحكومية احدى الخطوات الاساسية والاولية لتطوير القطاع المالي في سورية، وقد ادركت الحكومة حاجتها لتطوير ادارة الدين العام، وذلك من خلال اصدار اوراق مالية حكومية بعد الارتفاع المتواصل لنسبة العجز في الموازنة العامة، اضافة الى رغبة الحكومة في ايجاد مصدر رئيسي لاحتياجات الدولة التمويلية قائم على اسس حقيقية غير تضخمية.

دويتشه بنك ثانيا في بيع السندات بالشرق الاوسط

قفز مصرف دويتشه بنك الألماني DEUTSCHE BANK الى المركز الثاني في استشارات عمليات بيع السندات في الشرق الاوسط وشمال افريقيا هذا العام بعد ان كان يحتل المرتبة ١٧ في هذا التصنيف قبل عامين.

ووفقا لبيانات جمعتها وكالة انباء بلومبيرغ الاقتصادية الاميركية احتل دويتشه بنك الذي تمت استشارته في ست عمليات بيع سندات بقيمة بلغت



د. هنري عزام

DEUTSCHE BANK

٥,٢ مليارات دولار المركز الثاني بعد بنك انش اس بي سي هولندغز الذي تصدر القائمة خلال العامين الماضيين.

وكان المدير التنفيذي الاقليمي للبنك الدكتور هنري عزام قال في آذار (مارس) الماضي بأن البنك يهدف الى مضاعفة الايرادات في منطقة الشرق الاوسط وشمال افريقيا بحلول عام ٢٠١٢ من خلال التركيز على طرح اسهم وسندات جديدة من بين امور اخرى.

وافتح البنك فرعاً في العاصمة السعودية الرياض في عام ٢٠٠٦ وفي الدوحة بقطر في عام ٢٠٠٧، وبدأ في انشاء وحدة للابحاث بمنطقة الشرق الاوسط في عام ٢٠٠٨ كما افتتح فرعاً في ابو ظبي هذا العام.

الايرانيون سحبوا ارصدتهم قبل تنفيذ قرار التجديد ٣٣ حسابا ايرانيا لا اثر لها في مصارف الامارات

نفذ مصرف الامارات المركزي قرار مجلس الامن الدولي في ٩ تموز (يوليو) ٢٠١٠ القاضي بتجميد حسابات ٣٧ شخصية ايرانية وردت على لائحته. وكشف المصرف بأنه قام بتجميد حسابات مصرفية ايرانية لدى البنوك في الدولة من اصل الـ ٣٧ حسابا حيث لم يجد لهؤلاء حسابات مصرفية في الامارات.

وقال مصدر مصرفي ان الحسابات التي تم تجميدها تعتبر مبالغها محدودة جدا! ويبدو ان الايرانيين قد افرغوا حساباتهم من المبالغ الكبيرة قبل بدء تنفيذ التجميد لسببين: لعدم حرمانهم من اموالهم وبالتالي لعدم احراج المصارف الاماراتية الصديقة.

وزير الاستثمار المصري مديرا عاما في البنك الدولي

اعلن رئيس البنك الدولي روبرت زوليك تعيين وزير الاستثمار المصري محمود محي الدين مديرا عاما في البنك.

وقال زوليك في بيان «ان محمود محي الدين اثبت انه اصلاحي لا يكل في تحديث الاقتصاد والمالية في مصر لعبور الازمة المالية العالمية».

وسيشرف محي الدين (٤٥ عاما) من خلال منصبه الرفيع على ملفات عدة من بينها متابعة القطاعات المالية وتنمية القطاع الخاص ودفع مشروعات التنمية ومكافحة الفقر وتعزيز ومتابعة برامج التنمية الاقتصادية والبشرية.

بنك قطر الوطني - سورية يتوسع في فروع

يعتزم بنك قطر الوطني - سورية QNB افتتاح فرع له في حي المزة بدمشق ليصبح بذلك عدد فروع المصرف خمسة.

واكدت مصادر في البنك ان الخطة التوسعية تتضمن ايضا افتتاح فرع آخر خلال تشرين الاول (اكتوبر) المقبل في اللاذقية الساحلية ليستكمل التفرع والانتشار في مختلف المحافظات السورية.

ويأتي افتتاح هذه الفروع في اطار خطة البنك بمواصلة توسعه الجغرافي في المحافظات بهدف الوصول الى كل الشرائح الاجتماعية وتقديم افضل الخدمات والمنتجات المصرفية للأفراد والشركات، اضافة الى تلبية الاحتياجات المتنامية لعملائها في جميع انحاء سورية وترسيخ تواجهده في السوق السورية من خلال خطته المستقبلية بافتتاح فروع له في مختلف مراكز المحافظات والارياف لتقديم مجموعة من الخدمات لعملائه في امكان تواجدهم.

ستاندرد اند بورز :

تحديات امام مصارف الخليج

اوردت وكالة ستاندرد اند بورز في تقرير لها ان مصارف الخليج انفقت اكثر من ٢٠ مليار دولار كمخصصات مقابل ديون معدومة او استثمارات مشطوبة، مشيرة الى ان هذه الاخيرة تبدي مؤشرات تحسن، بموازاة تعافي اقتصادات دول مجلس التعاون الخليجي بفضل عائدات النفط المرتفعة والسياسات الحكومية، متوقعة تحديات تلوح في الافق تقتضي تحسين مستويات السيولة وتمويل النمو المقبل، فضلا عن اعادة تمويل الديون الموجودة حاليا.

وكانت الوكالة خفضت تصنيف بعض المصارف الخليجية بسبب انكشافها على مجموعة «دبي العالمية» التي طلبت اعادة هيكلة جزء من ديونها، وعلى مجموعتي سعد والقصيبي المتعثرتين.

سوروس يعتزم شراء ٤ في المئة

في بورصة مومباي

اكدت مصادر مطلعة ان رجل الاعمال جورج سوروس يجري محادثات بلغت مرحلتها الاخيرة لشراء حصة تبلغ ٤ في المئة في بورصة مومباي، مع تنامي اهتمام المستثمرين الاجانب بالاسواق المالية في الهند.

وبحسب المصادر فإن سوروس يخطط لشراء حصة «دبي القابضة» في بورصة مومباي مقابل ٤٠ مليون دولار، ما يجعل قيمة البورصة تصل الى مليار دولار.

يذكر ان دخول سوروس الى بورصة مومباي جاء وسط نزاع بين البورصة الهندية وبورصة سنغافورة وهي احد مساهماتها، وتخلت اخيرا عن مقعدها في مجلس الادارة.

رياض سلامة: الطاقة المتجددة لها منافع كبيرة على بلدنا الوزير رحال: سنزيل الضريبة الجمركية عن السيارة البيئية



محمد رحال
وزير البيئة



رياض سلامة
حاكم مصرف لبنان

أطلق حاكم مصرف لبنان رياض سلامة يوم ٢٣ أيلول الماضي بحضور وزير البيئة محمد رحال والقائمة بأعمال بعثة الاتحاد الأوروبي سيسيل أبادي والمدير العام لشركة كفالات د. خاطر أبو حبيب، برنامج «دعم الاستثمارات من فاعلية الطاقة» بدعم من الاتحاد الأوروبي بقيمة ١٢,٢ مليون يورو.

سلامة

بعد ان شكر الاتحاد الأوروبي على دعمه قال حاكم مصرف لبنان رياض سلامة ان اطلاق هذا المشروع يكمل ما كان يهدف اليه المصرف المركزي عندما أصدر تعاميم لها علاقة بالطاقة والبيئة. وأكد ان الطاقة المتجددة لها منافع كبيرة على بلدنا يمكن ان توجه وفراً مهماً للبنانيين بتكلفة الطاقة التي يتحملها الأفراد والمؤسسات كما ان هذه الطاقة نظيفة بيئياً.

رحال

نوّه وزير البيئة محمد رحال بما يقوم مصرف لبنان واعتبر عمله خطوة نحتاج اليها في موضوع البيئة، وأشار الى ان العمل قائم مع مصرف لبنان ووزارة المال على اصدار تعاميم حول الموضوع. ولفت رحال الى انه «أدرج في الموازنة الجديدة لهذا العام إزالة الرسوم الجمركية عن السيارة البيئية».

وشرح خاطر أبو حبيب ما تقوم به مؤسسة كفالات لإنجاح المشروع وقال انه وضع هندسة لمنتجات جديدة ينفق عليها من الأموال الإضافية (دعم الاتحاد الأوروبي) من ضمنها منتج يسمح لمن يرغب في تحويل أنظمتهم الموجودة الى الطاقة المستدامة أو توفير أنظمة جديدة لإدارة الطاقة في القطاعات التي تكفلها كفالات. وكانت كلمة للقائمة بأعمال بعثة الاتحاد الأوروبي سيسيل أبادي فأعربت عن سعادتها للمشاركة في اطلاق آلية مالية جديدة ستوفر للمؤسسات اللبنانية الصغيرة والمتوسطة الحجم فرص اقتراض أفضل للاستثمارات في وفورات الطاقة والطاقة المتجددة. وركزت على أهمية هذه الآلية لأن الوضع الاقتصادي في لبنان واعد للغاية.

اللقاء الشهري بين حاكمية مصرف لبنان وجمعية المصارف المزيد من الثقة بالاستقرار رغم التصعيد السياسي

ضمّ اللقاء الشهري بين حاكمية مصرف لبنان وجمعية المصارف الذي يرأسه الحاكم رياض سلامة، نواب الحاكم رائد شرف الدين، سعد العناري، محمد بعاصيري وهاروت صاموئيليان، وعن جمعية المصارف ضم الرئيس د. جوزف طرييه، سعد الحريري، الشيخ غسان عساف، د. جورج عشي، نديم القصار، محمد بيهم، سمعان باسيل، جورج صغبيني والأمين العام د. مكرم صادر، وضم عن لجنة الرقابة رئيسها أسامة مكداشي، سامي العازار وأحمد صفا.

سلامة

تحدث الحاكم سلامة عن سلامة الوضع وتطوره الإيجابي بحيث لم يتأثر بالتصعيد السياسي بدليل تواصل عروض الدولار والطلب على الليرة اللبنانية، مشيراً الى تدخل مصرف لبنان شارياً للدولار والى استقرار الفوائد. وقال سلامة ان ميزان المدفوعات سجل في آب فائضاً تراكمياً بمقدار مليارين و ٧٠٠ مليون دولار وزيادة الدوائع سجلت ارتفاعاً بلغت نسبته ١٠ في المئة، موضحاً ان احصاءات مصرف لبنان تبين انتعاش النشاط الاقتصادي على كل المستويات وقد تراوحت نسبة النمو ما بين ٧ و ٨ في المئة.

ولفت الحاكم خلال حديثه الى أهمية الفصل ما بين مصرف الاستثمار والمصرف التجاري لحماية رأس مال هذا الأخير، مؤكداً انه تجري إعادة نظر بقانون مصارف الاستثمار.

طرييه

أكد رئيس جمعية المصارف د. جوزف طرييه ما قاله الحاكم عن استمرار الاستقرار في الأسواق بعيداً من التأثيرات السياسية.

شركة الإدارة الرشيدة

وأعلن طرييه عن جهوزية جمعية المصارف لإصدار شركة الإدارة الرشيدة استناداً الى معايير بازل ٢ على ان يقوم المصرف المركزي بإصدار التعاميم التطبيقية لها.

المؤونات الاجمالية

واذ انتقل البحث الى موضوع المؤونات الاجمالية وجعلها قابلة للتزليل الضريبي أبدى سلامة استعداد المركزي للمساعدة وأوكل الى لجنة الرقابة مهمة التنسيق مع جمعية المصارف ووزارة المال للتوصل الى تصور نهائي للموضوع.

الطاقة المتجددة

وأخيراً تطرق الحديث الى موضوع الطاقة المتجددة فتمنى الحاكم على المصارف ان تنشط في عملية الترويج لهذا المنتج الواعد والذي يؤدي الى توفير في فاتورة الطاقة، الى فوائد البيئة والصحة.

تراجع متوسط حجم القرض في كفالات

يتبين من بيانات مؤسسة كفالات انها قدمت حتى نهاية شهر آب ٢٠١٠ نحو ٩٦٦ قرصاً مقابل ٩٠٨ قروض في العام ٢٠٠٨ و ١٠٥٠ قرصاً في العام ٢٠٠٩. وقد أظهرت مذكرة عمليات تسليف كفالات في شهر آب ارتفاعاً، ان لجهة العدد أو القيمة عن الأرقام المسجلة في شهر تموز، فقد بلغ حجم القروض الممنوحة في آب ١١٧ قرصاً بارتفاع نسبته ١٣,٥ في المئة عما كانت عليه في تموز ٢٠١٠ حيث بلغت ١٠٣ قروض. كما زادت قيمة القروض الممنوحة في آب بما نسبته ١٠,٥ في المئة، عما كانت عليه في تموز، وما قيمته مليون و ٢٣٨ ألفاً و ٥٦٦ دولاراً. من جهة ثانية، تراجع متوسط حجم القرض في شهر آب ٢٠١٠ من ١٧٣ مليوناً و ١٥٥ ألفاً و ١٩٢ ليرة (حوالي ١٥٤٣٦ دولاراً) الى ١٧٧ مليوناً و ٩٩٨ ألفاً و ٢٥٠ ليرة (حوالي ١١٨٦٦٥ دولاراً) أي بقيمة تقارب الـ ٣٢٢٩ دولاراً، وما نسبته الـ ٢,٧ في المئة.

ملف بنك الازدهار لم يقفل بعد

يتابع وكلاء تفليسة بنك الازدهار لصاحبه نجيب شوفاني، ملاحقة المدينين لتحصيل ديون البنوك رغم مرور عدة سنوات على شهر افلاس البنك، وانتقال كل تفليسات البنوك الى المؤسسات الوطنية لضمان الدائع. في ١٥/١٠/٢٠١٠ تطرح دائرة تنفيذ المتن ممتلكات شركة الكترونيك اوفيس سبلايز للبيع بالمزاد العلني تحصيلاً لديون عدد من المصارف وبينها بنك الازدهار (قيد التصفية) حيث يبلغ دينه ١٩ مليون ليرة لبنانية!

التعويض على عميل مصرف بـ ١٥٠ مليون ليرة نتيجة اهمال موظف وتسببه بمعاناة واضرار للعميل

«الشيكات المرتجعة» كما صدر تعميم عن مصرف لبنان بعدم اقرار المدعي المستأنف تبعا. والمصرف بالرغم من كل ما حصل لم يتقدم بأي شكوى ضد احد لا بجرم السرقة ولا بجرم التزوير الا بعد سنة من تنظيم تلك الافادة. وتقدم المدعي بشكوى جزائية وبعد ثلاثة اشهر تقريبا من تقديم الدعوى الراهنة بوجه البنك فهذا الاخير حتى بعد معرفته بتوقيف المدعي بسبب اهمال البنك والعاملين فيه لم يتجاوز ولم يتخذ اي اجراء لحماية مصلحته.

وحيث ان الوقائع المفندة اعلاه تؤكد اخطاء المدعي عليه المستأنف الذي لولا اهماله وتقصيره لما حصل للمدعي الضرر المحدد اعلاه والمدعي في كل الاحوال لم يرتكب اي خطأ ولا يتحمل اي جزء من المسؤولية سيما وان دفترتي الشيكات المسروقين فقدتا قبل ان يصبحا بحيازته وقبل ان يستلمهما والموظف المسؤول باهماله وعدم حيطته عن فقدانهما كما الموظف الذي دون على الشيك المعروض امامه «يراجع الساحب لعدم تطابق التوقيع» هما من موظفي المدعي عليه المستأنف وقاما بالاطلاع على تلك في اثناء العمل وبسببه، والبنك رب العمل هو المسؤول عن فعلهما سندا لاحكام المادة ١٢٥ وما يليها من قانون الموجبات والعقود التي تتناول التبعية الناجمة عن فعل الغير لا سيما المادة ١٢٧ التي تنص على مسؤولية السيد والولي عن ضرر الاعمال غير المباحة التي يأتيتها الخادم او المولى في اثناء العمل وبسبب العمل الذي استخدماهما فيه.

وحيث ان الحكم المستأنف الذي اعتبر مطالبة المدعي بالحكم له بالتعويض عن هذه الاضرار محقة ومرتكزة على اساس قانوني، وبالتالي ألزم المدعي عليه بدفع تعويض عنها، يكون قد احسن تطبيق القانون لا سيما المواد ١٢٥ وما يليها من قانون الموجبات والعقود كما جرى بيانه، مما يقتضي معه تصديق الحكم المستأنف لهذه الجهة ورد ما اثاره المستأنف.

في الاستئناف التبعية

حيث ان المستأنف عليه المستأنف تبعا يطلب فسخ الحكم المستأنف في بنده المتعلق بقيمة التعويض الذي يعتبره لا يتناسب وحجم الاضرار المادية والمعنوية والاجتماعية اللاحقة بالمدعي المستأنف تبعا والحكم له بمبلغ ١٠٠ الف دولار اميركي. وحيث ان المستأنف عليه تبعا يطلب تخفيض التعويض المحكوم به. وحيث ان المحكمة قد اوضحت في الفقرة السابقة اضرار المستأنف تبعا المادية المتمثلة باضطرابه الى استدانته او تأمين مبلغ ٣١ مليون ل.ل. غير متوجب عليه وربما دفع فوائد عنه كما يدلي والاضرار المعنوية والاجتماعية التي تبدأ من واقعة توقيفه ستة ايام لمسألة لا دور له فيها، وهذا الامر لوحده كاف لترتب مبلغ لا يستهان به كعطل وضرر فضلا عن ورود اسم المدعي في المجلة الاقتصادية التي يطلع عليها الاقتصاديون ورجال الاعمال وايضا في التعميم الصادر عن مصرف لبنان. وترى المحكمة بالتالي ان كرامة المدعي المستأنف تبعا قد اُهينت وان التعويض بـ ٥٠ مليون ل.ل. لا يتناسب وحجم الاهانة والضرر اللذين لحقا به مما يقتضي معه فسخ الحكم المستأنف لهذه الجهة ونشر الدعوى ورؤيتها انتقالا في ذلك الشق والحكم مجددا بتحديد التعويض بما للمحكمة من حق التقدير. وبالنظر لكل ما جرى بيانه اعلاه بمبلغ ١٥٠ مليون ليرة لبنانية مع الفائدة القانونية من تاريخ انبرام هذا القرار حتى الدفع الفعلي. ■

الاهمال من قبل اي موظف في المصارف قد يتسبب بالضرر للعميل والبنك معا، وهذا ما تحرص المصارف على تجنبه من خلال اختيارها لكوادر واعية ومثقة، وبالتالي من خلال الدورات التدريبية التي تنظمها المصارف انفراديا او تنظمها جمعية المصارف جماعيا.

ومن خلال حكم صدر عن محكمة الاستئناف في بيروت - الغرفة الثالثة - برئاسة القاضي الياس نايفه والمستشارين نبيلة زين وندين جرمانوس تبين ان التعويض الذي حكمت به للمدعي المتضرر تجاوز الـ ١٥٠ مليون ليرة لبنانية مع الفائدة القانونية.

وكانت محكمة البداية قد حكمت للمدعي س.ق. بتعويض قدره ٥٠ مليون ليرة فاستأنفه امام المحكمة المذكورة اعلاه التي فسخت الحكم لجهة التعويض ورفعته الى ١٥٠ مليون، وردت استئناف البنك وفقا للحثثيات التالية:

وفي الاساس،

حيث ان المستأنف المصرف يدلي بأن الموظف العامل لديه الذي اعتبره المدعي ثم الحكم المستأنف هو الذي تسبب بالضرر للمدعي عندما دون على الشيك «لمراجعة الساحب لعدم تطابق التوقيع» غير مشمول بالاشخاص المذكورين في المادة ١٢٥/م.ع وما يليها، كما وان المسؤولية لا تقتصر فقط على المستأنف الاصلي وانما ايضا على المدعي لعدم اتخاذه اي اجراء قانوني فور علمه بفقدان الشيكات وسرقتها وذلك بتقديم دعوى جزائية في حينه.

وحيث بعد الاطلاع على الوقائع الثابتة في القضية، يتبين ان هناك عدة امور حصل فيها تقصير وعدم حيطه من قبل المدعي عليه المستأنف، فالدفتران فقدتا مع غيرهما من داخل احد فروع البنك ولا علاقة للمدعي بهذه المسألة فالاهمال بكامله يقع على البنك في ما خص فقدان وسرقة دفترتي الشيكات. وكان على البنك عندها اجراء تحقيق داخلي شامل لمعرفة الفاعلين او من ساهم بالسرقة من الموظفين، وفي حال عدم التوصل الى نتيجة من جراء التحقيق الداخلي التقدم بشكوى امام المرجع القضائي المختص، وهذان الامران لم يحم بهما البنك الذي اكتفى بتعميم على كل فروع عدم دفع اي شيك من الدفاتر المسروقة واعلام جمعية المصارف بواقعة فقدان الشيكات. ثم عندما اقل المدعي حساباته بعد سنة تقريبا يظهر ان البنك قد اعتبر القضية منتهية اذ انه بعد ست سنوات من ذلك تم عرض امر تلك الشيكات في زحلة فلو كان ما يزال مسجلا على شاشة الموظف الذي عرض عليه الشيك ان هذا الاخير قد سرق من داخل البنك منذ اكثر من ست سنوات لكان دون عليه ذلك لا عبارة «لمراجعة الساحب لعدم تطابق التوقيع». ولما كان ادى ذلك الى الادعاء على المدعي المستأنف تبعا بجرم وصودر مذكرة توقيف غيابية بحقه وتوقيفه وتنفيذ المذكرة بحقه وعدم اخلاء سبيله الا بعد ان أمن قيمة الشيك المعروض وهي ٣١ مليون ل.ل. حتى لاحقا بعد حصول التوقيف ثم اخلاء السبيل ومراجعة البنك من قبل المدعي مباشرة ثم بواسطة انذار ارسل البنك المدعي افادة في اليوم التالي للانذار بأن الشيكات قد فقدت خلال سنة ٢٠٠٠ وان الكتاب قد نظم بناء لطلب المدعي وعلى كامل مسؤوليته دون اي التزام على المصرف، بالخصوص اعلاه، وكأن الافادة هي مغايرة للحقيقة او انها اعطيت بالرغم من ارادة المصرف وبسبب الدعوى التي اوقف فيها المدعي ادرج اسمه في مجلة اقتصادية العدد ٤١٨ - ايلول ٢٠٠٦ في فقرة

مؤشرات مالية مصرفية

- بلغت الموجودات المجمعة للمصارف في نهاية تموز (يوليو) الماضي ١٢٤ مليار دولار مقابل ١١٥,٣ مليارا في نهاية كانون الاول ٢٠٠٩.
- بلغ مجموع الودائع ١,١٥ مليار دولار بزيادة ٢,٢ مليار عن بداية العام.
- بلغت نسبة الدولار ٦٢,٩٠ في المئة من اصل اجمالي الودائع اذ وردت تحاويل بنحو ١,٥ مليار دولار.
- ارتفعت قيمة التسليفات في الاشهر السبعة الاولى من السنة الجارية الى ٤,٥ مليارات دولار مقابل ٣,٣ مليارات في العام ٢٠٠٩.
- بلغ الدين العام الاجمالي في النصف الاول من العام الجاري ٥١,٠١٨ مليار دولار بزيادة ٧,٨٦٥ في المئة عن الفترة عينها من العام ٢٠٠٩.
- ارتفعت موجودات مصرف لبنان من العملات الاجنبية في النصف الاول من العام الجاري الى ٣٠,٣ مليار دولار.
- بلغت قيمة التدفقات المالية الصافية الى لبنان في النصف الاول ٧,٧٨ مليارات دولار بترجيع ٥,٦ في المئة عن النصف الاول من العام ٢٠٠٩.

تمويل اسلامي لبنك البركة التركي للمشاركة بقيمة ٢٤٠ مليون دولار

قطر الاسلامي ينطلق بأعماله

في فرنسا العام المقبل

كشف المفوض الاقليمي للوكالة الفرنسية للاستثمارات الاجنبية في منطقة الشرق الاوسط بيار دوني لابلانكي عن مذكرة تفاهم بين مصرف قطر الاسلامي والبنك الشعبي لصندوق التوفير BPCE ثاني اكبر مجموعة مصرفية فرنسية تقضي بانطلاق عمل «المصرف» في الساحة المالية الفرنسية العام المقبل، وذلك بعد الانتهاء من الاجراءات القانونية والضريبية اللازمة لتواجهه في فرنسا.

وقال لابلانكي ان قطر تعد من بين الشركاء الكبار للجمهورية الفرنسية حيث صنفت قطر في المرتبة ٣٢ بين كبار المستثمرين في فرنسا العام الماضي، اذ بلغت الاستثمارات القطرية المباشرة في السوق الفرنسي العام الماضي نحو ١,١ مليار يورو مقابل ١٥٧ مليون يورو عام ٢٠٠٤، وهو ما يمثل ١٧٪ من جملة الاستثمارات الاجنبية المباشرة المتدفقة على فرنسا في العام ذاته.

حصل بنك البركة التركي للمشاركة، الوحدة المصرفية التابعة لمجموعة البركة المصرفية، على اكبر عملية تمويل مشتركة بلغت قيمتها ٢٤٠ مليون دولار اميركي.

وإدار ونظم عملية التمويل كل من بنك ستاندرد تشارترد وبنك المؤسسة العربية المصرفية الاسلامي (البحرين) وبنك نور (دبي)، كما شارك في العملية نحو ٢٢ مصرفاً خليجياً وعربياً وآسيوياً وأوروبياً. ولل مناسبة قال رئيس مجلس ادارة البنك والرئيس التنفيذي لمجموعة البركة المصرفية عدنان احمد يوسف «اننا سعداء للغاية اليوم برؤية النجاح الكبير الذي



فخر الدين ياهسي
بنك البركة التركي



عدنان احمد يوسف
رئيس مجموعة البركة المصرفية

حظيت به عملية التمويل لبنك البركة التركي وهو يعكس الوضع المالي والسمعة الممتازين اللذين يتمتع بهما البنك، علاوة على ثقة الممولين والمستثمرين العالميين بالمجموعة الأم ومجموعة البركة المصرفية خاصة بعد النتائج المالية المتميزة التي اعلنتها كل من المجموعة والبنك العام الماضي والنصف الاول من العام الجاري ٢٠١٠.

اضاف «ان عملية التمويل هذه تأتي في اطار جهود البنك لتوسيع وتنويع قاعدة موارده المالية وارساء اسم البنك في الاسواق المالية المحلية والاقليمية والعالمية، حيث سيتم توظيف حصيلة عملية التمويل في مواصلة تنفيذ عمليات التطوير في خدمات ومنتجات البنك». من جهته اشاد عضو مجلس الادارة والمدير العام لبنك البركة التركي للمشاركة فخر الدين ياهسي بالانجاز الجديد الذي حققه بنك البركة التركي للمشاركة، وهو حصيلة طبيعية للسجل الناصع لاداء البنك، حيث قامت وكالة ستاندرد اند بورز حديثاً بتأكيد التصنيف الائتماني للبنك لالتزامات طويلة الاجل (BB / B) قصير الاجل مع توقع مستقبلي مستقر.

والجدير ذكره ان بنك البركة التركي للمشاركة مملوك بنسبة ٥٦,٦٪ من قبل مجموعة البركة المصرفية ش.م.ب. التي تتخذ من البحرين مقراً لها، وهي المجموعة التي اظهرت التزاماً قوياً تجاه البنوك التابعة لها وخاصة من خلال الدعم المستمر لرأس المال وتوفير نظام جيد لادارة المخاطر، ويمتلك البنك نحو ١١٠ فروع في مختلف انحاء تركيا.

B E R Y T U S

البنك العربي الأعلى من حيث القيمة السوقية في الأردن



عبد الحميد شومان
البنك العربي

أظهرت البيانات الاحصائية الصادرة عن بورصة عمان ان البنك العربي الذي يرأسه السيد **عبد الحميد شومان** احتل المرتبة الاولى من حيث القيمة السوقية حتى نهاية شهر آب (اغسطس) حيث بلغت ٥,٣ مليارات دينار. وجاءت في المرتبة الثانية شركة البوتاس بقيمة ٢,٦ مليار دينار يليه بنك الاسكان ١,٥ مليار دينار. وبلغت القيمة السوقية للبنك الاردني ٣٥٩ مليون دينار تلتها شركة الكهرباء الاردنية بـ ٢٩٨ مليون دينار.

اما البنك الاسلامي، فقد بلغت قيمته السوقية ٢٨٦ مليون دينار ومن ثم بنك القاهرة الذي بلغت قيمته السوقية ٢٧٠ مليون دينار، وبلغت القيمة السوقية لشركة مصانع الاسمنت ٢٦٨ مليون دينار.

مصارف الامارات تؤكد ثقتها بمستقبل «دبي العالمية»

اختارت البنوك الاماراتية الدائنة لمجموعة دبي العالمية «الخيار الثالث» المعروض على الدائنين لهيكله ديونهم، وهذا الحل يمنحها فائدة اعلى من الفوائد التي خصصت للمصارف الاجنبية انما دون تقديم اية ضمانات من قبل المجموعة المدينة.

الرئيس التنفيذي لبنك المشرق **عبد العزيز الغريز** قال ان موقف المصارف الاماراتية الدائنة يؤكد ثقة هذه المصارف في مستقبل مجموعة دبي واقتصاد دبي.

وقال **الغريز** ان ٩٩ في المئة من البنوك وافقت على تطبيق خطة مجموعة دبي لسداد ديونها وان نسبة واحد في المئة لن تشكل عائقا امام عملية اعادة الهيكلة.



عبد العزيز الغريز
بنك المشرق

زيادة في نسبة القروض الشخصية خلال الاشهر السبعة الاولى من ٢٠١٠

بنوك الامارات تتجه الى توزيع المخاطر عبر توسيع قاعدة المقرضين الافراد

بدأت البنوك في دولة الامارات تطبيق استراتيجية اقراض جديدة تستهدف توزيع المخاطر عبر توسيع قاعدة المقرضين الافراد وتقليص عمليات تمويل المؤسسات والحكومات التي تستحوذ حاليا على ٨٠ في المئة من اجمالي الاقراض مقابل ٢٠ في المئة للأفراد.

وكشفت مصادر مصرفية ان عددا من البنوك يتجه لتعديل هذه النسبة لتتراوح بين ٦٠ و ٤٠ في المئة على الاقل خلال السنوات المقبلة، مرجعة تلك الخطوة الى رغبة البنوك في تقليل هامش المخاطرة على القروض الضخمة الممنوحة للشركات والمؤسسات والتي يمكن ان تشكل ضغطا قويا عليها في حال التعثر، بينما تتدنى المخاطرة بالمقابل في حال اقراض قاعدة اوسع من العملاء الافراد، حيث تبقى نسبة المخاطر في نطاق ضيق يتراوح بين ٣ و ٤٪.

وتعكس احصاءات المصرف المركزي لشهر تموز (يوليو) الماضي التوجه الجديد للبنوك في زيادة حجم القروض الشخصية التي منحتها خلال الاشهر السبعة الاولى من العام الحالي، حيث بلغت ٢١٥,١ مليار درهم، مقارنة بـ ٢٠٨ مليارات درهم للشهر ذاته من عام ٢٠٠٩، فيما بلغ اجمالي القروض بنهاية تموز (يوليو) الماضي ١,٠٢ تريليون درهم، مقابل ١,٠١ تريليون درهم بنهاية كانون الاول (ديسمبر) ٢٠٠٩.

مصارف البرازيل تتوسع بالاميركيتين وافريقيا

تنفيذا لاستراتيجية رئيس البرازيل بالتوسع في الاميركيتين وفي افريقيا، وافق اثنان من المصارف البرازيلية الكبيرة بنك البرازيل وبنك براديسكو على شراء حصص في بنك اسبريتو سانتوس البرتغالي في افريقيا. وقد اثنى الرئيس البرازيلي على خطوة بنك براديسكو المملوك من الحكومة البرازيلية على خطوته الناجحة.

ويملك بنك اسبريتو فروعا له في معظم الدول الافريقية الناطقة باللغة البرتغالية، حيث تنتشر ايضا العديد من الشركات البرازيلية هناك. ومن ضمن هذه الشركات اودي بريشت الهندسية في انغولا، والتي تعمل بجانب ذلك في قطاع تجارة التجزئة، وفيل للتعيين وبيتروبراس العملاقة للنفط في موزمبيق.

كما اكد بنك اسبريتو على وجوده في ليبيا ايضا عبر امتلاكه لحصص في بنك عمان. كما يملك البنك قاعدة قوية في انغولا التي تشهد نموا سريعا هذه الايام حيث يملك شبكة تتكون من ٣٠ وكالة قابلة للتوسع. كما استحوذ مؤخرا على حصة قدرها ٢٥٪ من بنك موزا في موزمبيق. وعلاوة على ذلك يسجل هذا البنك حضوره في ارجيل الرأس الاخضر وفي شمال افريقيا، حيث يملك حصصا في بنك المغرب للتجارة الخارجية، وفي الجزائر يوجد ببعض نشاطات الايجارات التي يقوم بها بالاشتراك مع بنك الجزائر الخارجي.

ماجد نجم مديراً عاماً للخدمات المالية

الشخصية في ساب



عين البنك السعودي البريطاني (SABB) **ماجد نجم** مديراً عاماً للخدمات المالية الشخصية، حيث يتولى مسؤولية كافة أعمال الخدمات المالية الشخصية في ساب. ويعود **ماجد** إلى ساب بعد فترة إعارته تزيد عن ثلاث سنوات إلى مجموعة HSBC الشريك الأجنبي لساب، تولى خلالها وظيفة رئيس الخدمات المصرفية العالمية للشرق الأوسط، حيث كان مسؤولاً عن ١١ بلدا في الشرق الأوسط، وشغل قبل ذلك وظيفة الرئيس التنفيذي العام لبنك HSBC في البحرين.

ويحمل **ماجد** إلى ساب خبرة تزيد عن ١٨ عاما تحققت بشكل رئيسي من تولي مسؤوليات إدارية وقيادية عليا شملت عددا من فعاليات الخدمات المالية الشخصية في كل من ساب ومجموعة HSBC.

وفي تعليقه على تعيين **ماجد نجم** قال **ديفيد ديو** العضو المنتدب لساب: «يعكس نجاح **ماجد** نهج ساب في استقطاب الخريجين السعوديين الجدد وتدريبهم من خلال عملية تطوير منظمة لتولي مراكز إدارية عليا وحساسة. وإضافة لذلك فإن ساب يتمتع بإمكانية نقل أفضل الممارسات العالمية من مجموعة HSBC وذلك من خلال توفير الخبرة العالمية لموظفينا المحليين».

لوبي مصرفي قوي يدير السياسة المصرفية في العالم



«لوموند» تروي أسباب انهيار ليمان براذرز وتدخلات غولدمان ساكس في ظل إدارة الرئيس الأميركي السابق جورج بوش. التقت الزميلة السفير مقابلة الكترونية مفتوحة أجراها مراسل صحيفة «لوموند» الفرنسية في القطاع المصرفي في لندن مارك روش مع مستخدم الإنترنت. ونظراً لأهمية الأسئلة والأجوبة ننقلها للقراء كما وردت:

■ هل تستطيعون التذكير بالأسباب الأساسية لسقوط مصرف ليمان براذرز؟

– السبب الأساسي لسقوط المصرف هو وجود غالبية أصول مريضة متصلة بقروض رهن عقاري في محفظته. وأضيفت إلى هذا الوضع المالي الهش، أعمال منافسين له عمقا الأزمة عبر مطالبتهم بإيه بتسديد مستحقات لهما: «غولدمان ساكس» و«جي بي مورغان». كما ان وجود مدير سابق له غولدمان ساكس في منصب وزير الخزانة الأميركي هو هنري بولسون، أدى إلى تفضيل مصالح غولدمان ساكس على مصالح ليمان براذرز.

ويكره غولدمان ساكس غريمه ليمان براذرز لسبب بسيط: منافسة الأخير له في المهن المالية الأكثر ربحاً كالمضاربة والمشورة المالية وتمويل صناديق التحوط. هنري بولسون منع الأموال الفدرالية عن ليمان براذرز فيما قدمها بعد أسبوع ومن دون أي شرط له «غولدمان ساكس» المهدد بالغرق. كما أقنع أوف أميركا بشراء مصرف ميريل لينش لإنقاذه بعدما كانت الحكومة الرسمية مستعدة لإنقاذ ليمان براذرز بدمجه مع بنك أوف أميركا.

■ أين ذهبت المليارات التي منحت من الحكومات المختلفة للمصارف المختلفة؟

– المليارات التي منحها دافع الضرائب في عدد من الدول للمصارف مكنت من تعزيز النتائج الموسمية لهذه الأخيرة، بعدما كانت في وضع بالغ السوء نتيجة أنشطة المضاربة وبالدرجة الأولى على قروض الرهن العقاري. مقابل تعزيز هذه النتائج، توقع الحكومات ارتفاعاً في حجم الإقراض المصرفي، وبشكل خاص للشركات الصغيرة والمتوسطة، للخروج من الانكماش الاقتصادي وعدم التعافي. لكن ذلك لم يتم، لأن المصارف حافظت على أموال دافعي الضرائب، لتعزيز مواقعها في السوق ودفع المكافآت المالية لموظفيها والاستحواذ على منافسين أضعفهم الأزمة. أموال دافعي الضرائب لم تعد بالربح سوى على المصارف لا على مجمل الاقتصاد.

■ هل من الممكن أن يؤدي دين المواطنين الأميركيين المفرط إلى فقاعة مضاربة جديدة مستعدة للانفجار؟

– كلا، ففي الولايات المتحدة وبريطانيا حيث ديون المستهلكين مرتفعة جداً، يحاول هؤلاء الحد من استدانهم عبر تسديد مستحقات بطاقات الاقتراض والتقليل من استخدامها وتخفيف مستوى الاستهلاك مع كل المخاطر التي يخلقها ذلك بالنسبة للانكماش الاقتصادي.

حتى المصارف، قلّت من منحها القروض للأفراد، بما في ذلك القروض السكنية. ما يشكل تهديداً منهجياً في ما يتعلق بانهيار شركات البناء وأزمة العقارات في أستراليا، أيرلندا أو بريطانيا.

■ كيف تفسرون واقع ان المصارف الألمانية جمعت لديها عدداً كبيراً من الأصول الفاسدة فيما امتنعت المصارف الفرنسية عنها؟

– المصارف الألمانية المعنية هنا، هي مصارف محلية لم تكن مجهزة أبداً للحكم على مدى فساد هذه الأصول، أو مخاطر التوسع دولياً، فلم تكن تفهم المنتجات المالية التي تشتريها منبهرة بتقنيات مصرفيين شبّان مثل فابريس توري من غولدمان ساكس الذي باعهم الأصول الفاسدة بينما كان يراهن من وراء ظهورهم على انهيار أسعارها.

أما المصارف الفرنسية فكانت أقل تعاملاً بالمضاربة، ما كانت نتيجة ان خسائر الأزمة المالية كانت أقل في فرنسا، باستثناء مصرف سوسيتيه جنرال الذي يتشابه إلى حد كبير مع غولدمان ساكس نتيجة أنشطة المضاربة على المواد الأولية بشكل خاص. في المقابل، وجهت مصارف مثل بي ان بي باريبا أو كريدي أغريكول أنشطتها الاستثمارية نحو تقديم المشورة للشركات والحكومات. والعمولات المرتبطة بهذه الأنشطة أقل بكثير من تلك المرتبطة بأنشطة المضاربة، التي تقوم على الأحجام المتداولة.

في قطاع الاستشارة، تشتد المنافسة ما يدفع بقيمة العمولات نحو الأدنى. أما في أنشطة المضاربة، ترتبط الأمور بالأحجام المتداولة، ما يؤدي إلى مكاسب كبيرة، ومخاطر كبيرة أيضاً. ومن يتحدث عن أرباح ضخمة يعني مكافآت كبيرة. أعرف مضارباً نفطياً لدى غولدمان ساكس عمره ٢٧ عاماً وتقاضى مكافأة قيمتها ١٥ مليون دولار العام الماضي.

■ لماذا لم تفرض السلطات ضمانات مقابل الأموال الممنوحة للمصارف كي تتأكد من ان الأرباح تعود إلى مجمل الاقتصاد؟

– لم تفرض السلطات على المصارف منحها قروضاً للشركات الصغيرة والمتوسطة، بسبب ضغوط اللوبي المصرفي القوي. عديدون هم المسؤولون الرسميون السابقون الذين انتقلوا إلى العمل المصرفي.

■ نجوم مصرف غولدمان ساكس في كل مكان في واشنطن، بما يشمل أرفع المواقع الحكومية، كيف يدير الرئيس الأميركي براك أوباما تضارب المصالح هذا؟

– في ظل إدارة الرئيس الأميركي السابق جورج بوش

اخترق نجوم غولدمان ساكس الحكومة الأميركية، لكن المصرف دعم أوباما عبر المشاركة بمبالغ ضخمة في تمويل حملته الانتخابية، والنتيجة ان في إدارته نجد عدداً أقل من قدامى غولدمان ساكس لكنهم متواجدون في المصرف المركزي في نيويورك وفي البيت الأبيض، وفي وزارة الخزانة. لكن غولدمان ساكس أخطأ بسبب اعتداده بنفسه، فعندما رفض ان يشكر دافعي الضرائب الأميركيين لإنقاذهم إياه في خريف ٢٠٠٨ قام بإزعاج أوباما وإجراجه.

الدعامة الرئيسيتان له غولدمان ساكس في واشنطن وزير الخزانة تيموثي غايتنر وكبير مستشاري أوباما الإقتصاديين لاري سامرز، ظلت دورهما عودة رجل كان مهمشاً في الآونة الأخيرة، هو بول فولكر الذي يميل إلى التنظيم القوي وقد أظهر عدائية تجاه وول ستريت عندما كان على رأس المصرف المركزي في الثمانينيات.

فولكر فرض خطة الإصلاح المصرفي التي شكلت إحدى أهم نجاحات إدارة أوباما. لكن علينا ألا نكون ساذجين فلا تتعدى هذه الإجراءات كونها تجميلية، يسهل الالتفاف حولها، ولا تجيب على الجزء الأساسي من الخلل: ضرورة كسر العملاقة المصرفيين، الذين سيتوجب انقاذهم مرة أخرى بأموال دافعي الضرائب في حالة حدوث صعوبات.

فعلى سبيل المثال لم يحل منع المصارف من استخدام رأسمالها الخاص، في أنشطة المضاربة، غولدمان ساكس من مواصلة عبر نقل هذه الأنشطة التي تشكل ١٠ في المئة من أرباحها إلى صناديق التحوط التي تدخل مساهمة فيها. هذه الصناديق مؤسسات خاصة لا عامة، ما يعني ان أنشطتها غير شفافة البتة.

■ هل من الممكن ان نتوقع تقدم نظام مصرفي جديد أكثر تضامناً وأخلاقية؟

– كلا، وإذا كان هناك من تطور لنظام مصرفي مواز، تضامني، متبادل، وبني، فهو يبقى هامشياً بالنسبة للنظام الاحتكاري الذي تشكله المصارف الاستثمارية والتجارية الكبرى. في كل الدول الأوروبية، يتقاسم عدد محدود من المصارف الكبرى سوق الأفراد والشركات، وبما ان لها أسهماً في البورصة ستغازل هذه المؤسسات مساهميتها أكثر من زبائنها.

التنظيمات المالية تفقد المصارف الكبرى، التي تستطيع ان تجيب بسهولة على متطلبات المنظمين بما يخص رؤوس الأموال. أما النظام التعاوني فيبقى مقوضاً بنقص الأموال والتقنيات. ■

ألبير مومجيان رئيساً لوحدة الخدمات المصرفية لمنطقة الشرق الأوسط وأفريقيا في كريدي اغريكول



عيّن بنك كريدي اغريكول CREDIT AGRICOLE ألبير مومجيان رئيساً لوحدة الخدمات المصرفية الاستثمارية والتغطية لمنطقة الشرق الأوسط وأفريقيا.

وانضم مومجيان الى كريدي اغريكول للاستثمار وخدمات الشركات آتياً من بنك كريدي سويس عام ٢٠٠٦، وذلك بهدف تطوير أعمال البنك في مجال الخدمات الاستثمارية في منطقة الشرق الأوسط وأفريقيا.

ومن خلال منصبه الجديد، يسطع مومجيان بمسؤولية تكامل عمل فرق

التغطية والخدمات المصرفية الاستثمارية في بنك كريدي اغريكول في منطقة الشرق الأوسط وأفريقيا، وذلك بهدف تعزيز التغطية العالمية لعملاء البنك في المنطقة من الشركات والمؤسسات المالية وصناديق الثروات السيادية.

وتعليقاً على التعيين يقول جيل دي دوما، نائب المدير العام لبنك كريدي اغريكول للاستثمار وخدمات الشركة ورئيس وحدة الخدمات الاستثمارية والتغطية حول العالم «نعمد على مومجيان وخبرته العميقة في مواصلة تطوير أعمالنا في منطقة نعمل على خدمة عملائنا فيها عبر فروعنا المحلية منذ أكثر من ٥٠ عاماً».

بطاقة ائتمان مصرية للشراء بالتقسيط

معظم المصارف في مصر تتسابق على ترويجها

نجح البنك الاهلي المصري في ترويج بطاقات التقسيط الائتمانية اذ لحق به عدد من البنوك «التعمير والاسكان»، «مصر»، «كريدي اغريكول»، و«بي ان بي باربيبا» القاهرة، «بلوم مصر»، البركة مصر، عوده، الوطني المصري، وغيرهم.

تسمح هذه البطاقة لحاملها ان يشتري حاجاته من نحو ٢٠٠ الف محل تجاري بالتقسيط بمجرد ابرازه البطاقة، يسد حاملها للبنك القيمة التي انفقها على مدى سنة بدون اي فائدة، بينما يتقاضى البنك رسماً قدره ١,٥ في المئة من المحل التجاري.. والفارق بين هذه البطاقات وبطاقات الفيزا والماستر كارد ان بعض البنوك لا تلزم طالب البطاقة بإيداع اي مبلغ من المال، مكتفية بإفادة عن سمعة المواطن ووظيفته وراتبه.

صدرت بطاقات الائتمان هذه في كانون الثاني (يناير) الماضي وقد وصل عددها في النصف الاول من العام الحالي الى نصف مليون بطاقة، ومن المتوقع ان يصل العدد في نهاية العام الى مليون بطاقة.

ويقول مدراء البنوك المصدرة لهذه البطاقة ان صدورهما ساعد على زيادة الاستهلاك في البلاد وتنمية الاقتصاد واعطى الفرص للتجار بتصريف اكبر كمية من بضائعهم، وضاعف الحركة في المصارف المشاركة.

تريشييه يدعو الحكومات الى البدء بالسيطرة على العجز الهائل في الميزانيات



جان كلود تريشييه

رئيس البنك المركزي الأوروبي

توقع رئيس البنك المركزي الأوروبي جان كلود تريشييه خلال مؤتمر سنوي لمحافظي البنوك المركزية في ولاية وايومنغ الأميركية ان تخيم حال غير مسبوقة من عدم الاستقرار على التوقعات بالنسبة الى الاقتصاد العالمي.

وابدى تريشييه معارضته وضع تدابير تحفيز حكومية جديدة محذراً من انه يجب على الحكومات ان تبدأ بالفعل في السيطرة على العجز الهائل في

الميزانيات رغم المخاوف من ضعف الانتعاش العالمي.

وقال تريشييه انه يشك في الحجة القائلة بأن الاقتصاد العالمي هش للغاية ولا يمكن ان تبدأ الحكومات في تقليص الانفاق العام. وأكد ان قبول الحكومات لمستويات الديون المرتفعة سيكون خطيراً للغاية على اقتصاداتنا.

سوبرامانيان مسؤولاً مالياً في بنك الامارات دبي الوطني



عين بنك الامارات دبي الوطني، البنك الرائد في المنطقة، سوريا سوبرامانيان مسؤولاً مالياً رئيسياً لديها.

ورحب الرئيس التنفيذي للبنك ريك بدنر في بيان بسوبرامانيان متوقعا له لعب دور مهم في تعزيز امكانيات وقدرات البنك بفضل خبرته الواسعة المكتسبة من خلال العمل في عدد من المناطق الجغرافية الحيوية، مبدياً ثقته

بانضمام سوبرامانيان وبجناحه في قيادة البنك نحو تحقيق رؤيتنا في ان نكون المؤسسة المصرفية المعروفة عالمياً والاكثر ديناميكية في تقديم الخدمات المالية المتميزة انطلاقاً من موقعنا في الشرق الاوسط.

وسوريا سوبرامانيان محاسب معتمد (في الهند) ويتمتع بخبرة مهنية تزيد عن ٢٥ عاماً في القطاع المصرفي والمالي في الهند والباكستان وسنغافورة التي كانت مقراً لعمله على مدى الـ ٢٠ سنة الماضية. كما يتميز السيد سوبرامانيان ايضا بخبرته في مجال الاعمال والخدمات المالية في مناطق جغرافية محلية واقليمية متعددة وشركات ذات هيكليات ادارية مختلفة، والتي اكتسبها من خلال الالتحاق ببعض من المؤسسات المالية الرائدة عالمياً.

وول ستريت جورنال تشكك في نتائج اختبارات المتانة للمصارف الأوروبية

من جهة وبين البيانات التي قدمت في اختبارات المتانة من جهة أخرى. ووضحت الصحيفة ان مصرف كريدي اغريكول لم يحتسب الدين العام لشركة التأمين التابعة له.

كما نقلت الصحيفة عن خبير اقتصادي في مصرف رويال بنك اوف سكوتلاند قوله ان قيمة سندات الديون العامة للمصارف الأوروبية كما يحتسبها مصرف التسويات الدولية (بي اي اس) لا تتوافق مع القيم الواردة في الاختبارات.

يذكر ان سبعة من اصل ٩١ مصرفاً أوروبياً أخضعت لهذه الاختبارات فشلت فيها من بينها خمسة صناديق توفير اسبانية.

أبدت صحيفة وول ستريت جورنال شكوكاً في نتائج اختبارات المتانة التي قامت بها المصارف في الاتحاد الأوروبي، معتبرة ان بعض المخاطر التي تواجهها اكبر مما تم تقديره. وأشارت الصحيفة الى ان هذه النتائج قللت من أهمية قيمة سندات الديون العامة لبعض المصارف، لافتة الى ان بعض المصارف استبعدت بعض الديون او قللت من قيمتها بفضل الرهانات التي تأخذها على بعض هذه السندات، وهي وقائع لم تكشفها لجنة ضبط الاسواق ولا غالبية المصارف عند نشر نتائج الاختبارات.

واعطت الصحيفة مثالا مصرفي «باركليز» البريطاني وكريدي اغريكول الفرنسي حيث لاحظت فارقاً بين الحسابات الفصلية وغيرها من المستندات المالية



عبد الكريم بوجيري
بنك البحرين والكويت

بنك البحرين والكويت يسعى لافتتاح فرعين في الهند

توقع الرئيس التنفيذي لبنك البحرين والكويت عبد الكريم بوجيري، أن يحصل البنك على ترخيص لافتتاح فرعين في الهند خلال الشهرين المقبلين بعد أن تأخر منح الترخيص لأسباب تعود للسوق الهندية.

ويفتح بنك البحرين والكويت مجعماً مالياً في مدينة عيسى في ١٠ تشرين الأول (أكتوبر) بشكل تجريبي ليفتح رسمياً بعد شهر من التشغيل التجريبي، كما ينتهي من مركز الحد الصحي في نهاية كانون الأول (ديسمبر) المقبل متوقفاً افتتاحه منتصف العام المقبل. وقال: «لا نزال نعمل للحصول على رخصة من الاحتياطي الهندي لفتح فرعين جديدين بالهند».

ويمتلك بنك البحرين والكويت فرعين في مومباي ونيودلهي إضافة إلى مكتبين تمثليين في بوني وشيناى.

الأردن دبي الإسلامي» يرفع رأسماله إلى ١٠٥ ملايين دولار



سامي افغاني
بنك الأردن دبي الإسلامي

وافق البنك المركزي الأردني على قرار مجلس إدارة بنك الأردن دبي الإسلامي رفع رأسماله ليصبح ٧٥ مليون دينار أي ما يعادل ١٠٥ ملايين دولار.

وكان البنك بدأ نشاطه رسمياً في الأردن في كانون الثاني (يناير) الماضي برأسمال ٥٠ مليون دينار أردني (ما يعادل ٧٠ مليون دولار)، لينضم إلى شبكة البنوك الإسلامية في المملكة التي تضم حالياً بنكين هما البنك الإسلامي الأردني الذي تأسس العام ١٩٧٨ والبنك العربي الإسلامي الدولي المؤسس في العام ١٩٩٧.

وبنك الأردن دبي الإسلامي هو شركة مساهمة عامة تمتلك كل من شركة الأردن دبي كابيتال وبنك دبي الإسلامي مجتمعين نسبة ٥٢ في المئة من رأس ماله. يذكر أن الرئيس التنفيذي لبنك الأردن دبي الإسلامي هو سامي افغاني.

كريدي اغريكول يمول هيئة كهرباء ومياه دبي

ومياه دبي

وقع بنك كريدي اغريكول سي آي بي اتفاقية جديدة لتمويل هيئة كهرباء ومياه دبي «ديوا» كمدير لمجموعة شركات الوساطة المالية الدولية، وبلغت قيمة الاصدار مليار دولار اميركي وهو مدعوم من وكالات ضمان الصادرات للدول الأوروبية.

ويوفر كريدي اغريكول خدمات في مجالات تمويل الشركات والمؤسسات على أنواعها مع تأمين مستلزمات خدمات الاسواق المالية كافة والتصدير وتمويل التجارة والاستثمارات والادوات المالية المصرفية المتنوعة.

اشارة الى ان مجموعة كريدي اغريكول موجودة في المنطقة من خلال ذراعها المتخصصة في ادارة الثروات، كريدي اغريكول للخدمات المصرفية الخاصة.

قال الله تعالى:

"وتعاونوا على البر والتقوى ولا تعاونوا على الإثم والعدوان"

وقال رسول الله صلى الله عليه وسلم:

"أن تذر ورثتك أغنياء خير لك من أن تذرهم عالة يتكفون الناس"

الخليج للتأمين وإعادة التأمين

بحلته التكافلية الجديدة

KAIR

الخليج للتأمين وإعادة التأمين التكافلي
Alkhaleej Takaful Insurance and Reinsurance
شركة مساهمة قطرية A Qatari Shareholders Co.

- من أجل المساهمة في بناء اقتصاد إسلامي.
- من أجل المساهمة في تقديم البديل الإسلامي للتأمين التجاري.
- من أجل المساهمة في نشر المفاهيم الإسلامية في المعاملات.
- من أجل العمل على تنمية روح التكافل والتراحم في المجتمع.
- إيماننا العميق بفكر التكافل يؤهلنا لتقديم أفضل الخدمات والمنتجات الإسلامية.

تطورنا باستمرار... من أجل أن نعكس تطلعاتكم

ص.ب. 4555 الدوحة - قطر
هاتف: 44414151 (974) تليفون: 44430530 (974)

«الخليج الأول» عرض لمزايا بطاقته الائتمانية للتسوق الإلكتروني تؤمن الحماية التامة وتوجه الى الشركات كما الأفراد



اندره صايغ

FGB

عرض بنك الخليج الأول FGB الراعي الفضي لمعرض الإنترنت ٢٠١٠ الذي استضافه مركز أبوظبي الوطني للمعارض لمزايا بطاقته الإلكترونية الائتمانية من حيث الأمان والحماية التامة أثناء التسوق عبر شبكة الإنترنت. كما وتتيح البطاقة لحامليها فرصة حصرية لشحن مشترياتهم عبر الإنترنت الى دولة الإمارات بطريقة سريعة واقتصادية عبر خدمة Shop & Ship بموجب اتفاق حصري تم توقيعه مع شركة أرامكس.

وتم تزويد بطاقة الإنترنت الائتمانية

من بنك الخليج الأول بتقنية «ثري دي سيكيور» التي تستلزم من مستخدميها إدخال كلمة مرور شخصية عند إتمام كل صفقة شراء عبر الإنترنت، الأمر الذي يضمن عدم إساءة استخدام البطاقة حتى في حالة فقدانها أو سرقتها.

وقال **عبد الواحد جمعة**، رئيس العلاقات المؤسسية في بنك الخليج الأول: «لطالما كان بنك الخليج الأول أحد المصارف الرائدة في مجال توظيف أحدث التقنيات المتطورة لتعزيز معايير خدماتنا وإضفاء المزيد من القيمة بما فيه مصلحة عملائنا».

وأضاف **جمعة**: «لا تتوجه بطاقة الإنترنت الائتمانية الى الأفراد فحسب لكنها ستشكل أيضاً قيمة مضافة ومهمة للشركات، وهو الجانب الذي سلطنا عليه الضوء في المعرض. وتعد هذه البطاقة مثلاً واضحاً على كفاءة أدائنا والقدرة على المنافسة في الجمع بين التقنيات الحديثة والأمانة لإدارة التجارة الإلكترونية».

يذكر ان الرئيس التنفيذي لبنك الخليج الاول هو السيد **اندره صايغ**.

ربحيته النصفية ٦١,٥ مليون دينار موجودات الاهلي المتحد ترتفع ١٤ في المئة

بلغت ارباح البنك الاهلي المتحد البحريني النصفية ١٠,٩ ملايين دينار.

وتشير البيانات المالية للبنك الى ان اجمالي الموجودات قد سجل ارتفاعاً بلغ قدره ٣١٧,١ مليون دينار ونسبته ١٤ في المئة لتصل الى ٢٥٧٧,٦ مليون دينار مقابل ٢٢٦٠,٥ مليون دينار في نهاية ٢٠٠٩.

يذكر ان الرئيس التنفيذي للبنك الاهلي المتحد هو السيد **عادل اللبان**.



عادل اللبان

البنك الاهلي المتحد

صالح الفلاح رئيساً لمجلس مفوضي هيئة أسواق المال في الكويت

وافق مجلس الوزراء الكويتي على مشروع مرسوم تعيين الرئيس الحالي للبورصة **صالح مبارك الفلاح** رئيساً لمجلس مفوضي هيئة أسواق المال وتنظيم نشاط الأوراق المالية.

وتضمن مشروع المرسوم ايضا تعيين **مهدي اسماعيل الجزاف** نائباً لرئيس مجلس مفوضي الهيئة.

وكان مجلس الامة اقر قانون هيئة أسواق المال في البلاد مهمتها تنظيم تداول الأوراق المالية في شكل أكثر شفافية وانصافاً وبما يضمن حماية أكبر للمتداولين.

وتشرف الهيئة الجديدة على البورصة وسيكون لديها الصلاحيات لفرض غرامات تصل الى ١٠٠ ألف دينار كويتي (٣٤٧,٣ ألف دولار) واحكام بالسجن تصل الى خمس سنوات على المخالفين للقانون.

سعر الذهب الى أين؟

برس «ان عاملين لعبا دوراً في تسجيل الذهب أرقاماً قياسية، هما ضعف الدولار وبيان المصرف المركزي الأمريكي الذي يفيد بأنه قد يلين من سياسته النقدية». كما قال المحلل في شركة في تي بي كابيتال **اندري كريشكوف** «لقد اعترف المصرف المركزي الأمريكي بحصول تباطؤ شديد في التنمية الاقتصادية، ولا تتوقع الأسواق رفع نسب الفوائد قبل نهاية ٢٠١١، كل ذلك يحمل دعماً كبيراً لسعر الذهب».

تخطى سعر الذهب كل التوقعات ليلاصق سعره الـ ١٣٠٠ دولار للأونصة. ويتوقع غير خبير ان يتجاوز هذا السعر في حال أصر مجلس الاحتياط الفدرالي (البنك المركزي الأمريكي) على ابقاء سعر الفائدة على حالها المنخفض مما يشجع المستثمرين على الاهتمام بالذهب.

وقال المحلل في شركة أي تي اكس كابيتال المالية، **مانوج لادوا**، لوكالة فرانس

اسرار مصرفية عربية

● وصل الى بيروت رئيس مجلس ادارة احد المصارف الاردنية لمعالجة حكم صدر بحق البنك لمصلحة متقاضين عراقيين كانوا اودعوا لديه نحو نصف مليون دولار بأسمائهم بدل اسم المركزي العراقي!

● يتدخل اركان مصارف خليجية مع مؤسسات التصنيف الدولية لعدم تأخير تصنيفهم للعام الحالي نتيجة تجنيبهم مليارات الدراهم لتغطية خسائر تداعيات الازمة المالية.

● فشلت مرة اخرى المفاوضات الدائرة بين مصرفين كويتيين للاندماج في ما بينهما، نتيجة تمسك كل من رئيسي البنكين برئاسة البنك المندمج.

● تستبعد مصارف اماراتية تعيين مصرفيين آسيويين في مراكز مسؤولية لديها دون ان تصارحهم بالسبب الحقيقي لهذا الاستبعاد.

● اطلق احد السماسرة شائعة لإلحاق الضرر بأحد المصارف تقول انه معروض للبيع.

اصحاب المصرف نفوا الشائعة الكاذبة مؤكدين ان الخبر عار عن الصحة وقد كذبه المجلس المركزي لاحدى الزميلات بقوله ان القضية لم تعرض عليه وكل ما يجري كلام بكلام.

● شدّد عدد من المصارف الاحزمة على الاقسام المختصة بالقروض السكنية في ادارته، مشرطاً الحصول على ضمانات مضاعفة للموافقة على منح القرض ما دون المليون دولار.

● تبين لمصرفي خليجي اراد المشاركة في احد المشاريع في الوسط التجاري ان ٦٠ في المئة من المشروع المعروض عليه بيعت مقابل كتب «نوايا بال شراء». ولما سأل اذا كانت الكتب الزامية اجابوه بالنفي، مؤكدين ان الرجوع عن الشراء هو لمصلحة البائع لان الاسعار ترتفع ولا تتراجع.

كريديت بنك يشتري حصة الأهلي القابضة

تمتلك مجموعة الشركة الأهلية القابضة ٣٠ في المئة من كريديت بنك CREDITBANK لبنان، ونظراً للنتائج التي يحققها هذا البنك بدأ يفاوض الأهلية لشراء حصتها وقد تقبل حيث يتاح لها تحقيق ربح كبير قد يزيد على خمسة ملايين دينار كويتي.

تخارجات الشركة

– شرعت الشركة الأهلية القابضة في التفاوض مع المشتريين المهتمين ببيع اثنين من الاستثمارات الرئيسية للمجموعة، وهما الحصة البالغة ٣٠٪ التي تمتلكها الشركة الأهلية القابضة في كريديت بنك لبنان، وحصة اريبكو البالغة ٣٦٪ في شركة الموارد العقارية المتحدة. وبدأت المفاوضات بشأن كريديت بنك بشكل جدي في الربع الثالث من عام ٢٠٠٩، ومن المخطط ان يتم التخارج من هذا الاستثمار خلال عام ٢٠١٠، بينما تم تلقي عرض ثابت بشأن حصة اريبكو في شركة الموارد العقارية المتحدة في أواخر عام ٢٠٠٩، ومن المتوقع ان يتم التخارج من هذا الاستثمار خلال الربع الأول من عام ٢٠١٠ ومن المفترض ان تتم الصفقتان عن مبلغ إجمالي قدره ١٣ مليون دك.

يذكر ان رئيس كريديت بنك CREDITBANK هو السيد طارق خليفه.



طارق خليفه

CREDITBANK

فرست ناشونال يتدرج نحو مجموعة الفا



رامي النمر

FNB

تفيد نتائج فرست ناشونال بنك FNB غير المدققة عن ارتفاع موجوداته في النصف الأول من العام الجاري الى ٢,٤ مليار دولار بزيادة نسبتها ٢٢,٥ في المئة عن نهاية العام الماضي، كما زادت الودائع بنسبة ٩ في المئة لتصل الى نحو ١,٨ مليار دولار.

وارتفعت الأرباح الإجمالية في النصف الأول من العام الحالي بنسبة ٤٥ في المئة.

واعتبر رئيس ومدير عام المجموعة رامي النمر «ان حصيلة النمو المحقق في كل البنود

الرئيسية للميزانية تعكس أهمية القرار الاستراتيجي والنتائج الأولية لعملية تحول البنك الى مجموعة مالية واستثمارية متكاملة، وذلك بعد إنجاز تملك شركة CFC المتخصصة بعمليات الإقراض بالتجزئة والتي سبقتها عملية تملك شركة MECG المتخصصة بعمليات الاستثمار».

ويضيف النمر: «نتقرب توالي النتائج الإيجابية لهذا القرار الاستراتيجي في البيانات المالية التالية للمجموعة، باعتبار انه دخل قيد التنفيذ الفعلي بالكامل في الربع الثاني من العام الحالي، وأولى النتائج المتوقعة قريباً دخول البنك لائحة المصارف اللبنانية الكبرى مع قرب وصول إجمالي ودائع الزبائن الى عتبة ملياري دولار، أي الحد المعتمد لمجموعة ALPHA المصرفية».

المصرف التجاري السوري اللبناني اشترى بناء في الحمرا

ويحتضن حالياً السفارة السورية في لبنان

يقول المدير العام للمصرف التجاري السوري اللبناني د. دريد درغام انه رغم الضغوطات التي تعرض لها البنك فقد رفع رأسماله واحتياطاته منذ العام ٢٠٠٤ لغاية العام ٢٠١٠ من ٣٥ مليون دولار الى ١١٠ ملايين دولار.

وقال ان البنك استطاع ان يشتري بناء رئيسياً في منطقة الحمرا في بيروت مع ٤ طوابق تحت الأرض. وهو يحتضن حالياً السفارة السورية في بيروت بشكل مؤقت.

اسرار مصرفية

● رد رئيس مجلس ادارة احد المصارف على سؤال حول اصراره على خفض الفوائد: نسعى ان نكون الاول في الارباح والودائع معا.

● تخلى مصرفان عن مصرفيين مخضرمين كانوا يستقطبون لهم الودائع بفوائد مرتفعة.

● اربك مصرف لبنان بعض الفروع المصرفية اللبنانية في الخارج بإصداره التعميم الذي يحظر عليهم الاكتتاب بإصدارات خارجية غير آمنة مائة بالمائة.

● تعكف مصارف معينة على دراسة عقود فتح الحسابات لديها، اذ تبين ان هذه العقود تتسبب بسحب المودعين لودائعهم ونقلها الى مصارف تكون بنود عقودها واضحة وغير معقدة.

● لم تتقيد مصارف عديدة بتعميم جمعية المصارف بتخفيض الفوائد على الليرة، أخذة في الاعتبار ترتيب الاولويات في نهاية العام.

● شهدت فروع احد المصارف الكبرى سحباً كبيرة اثر تخفيضه للفوائد عملاً بتوصية جمعية المصارف.

وقال لنا مدير احد الفروع: نحن ننفذ قرارات الادارة التي تصر على التخفيض بينما يتواصل السحب بشكل لم نعرف له اي مثيل في السابق.

● سجل مصرف صغير ارباحاً لافتة، كما سجلت شركات التأمين التابعة له ارباحاً تعتبر ممتازة وعزا مديرو المصرف والشركات الفضل في تحقيق الارباح الى الاستراتيجية التي وضعها رئيس مجلس الادارة مع احد ابرز المستشارين الحقوقيين.

● رخص مصرف لبنان اكثر من طلب لمصارف اجنبية غير عربية بشراء اسهم في مصارف لبنانية.

بعض هذه المصارف كانت له فروع في لبنان في السبعينات.

بروتوكول تسليف سكني لقوى الأمن بفائدة ١,٦٣ في المئة ولمدة ٢٥ عاماً



من اليسار: العميد جوزف الحجل، اللواء أشرف ريفي، د. جوزف طربيه،
مكرم صادر والعميد صباح حيدر



من اليسار: جورج عشي، الرائد عزت الخطيب، المقدم فدعا الغصين،
العميد احمد حنينه، العميد سامي نصيري وإيلي عون

وقع رئيس جمعية مصارف لبنان الدكتور جوزف طربيه والمدير العام لقوى الأمن الداخلي اللواء أشرف ريفي بروتوكول تعاون بين الجمعية والمديرية في شأن التسليف السكني لعناصر قوى الأمن الداخلي، الذي يتيح لهم الاتفاق للحصول على قروض سكنية بفائدة فعلية منخفضة بحدود ١,٦٣ في المئة ولمدة ٢٥ عاماً. وأوضح طربيه «أن البروتوكول موجه الى عناصر قوى الأمن الداخلي على أمل ان يشكل تعزيزاً لوضعهم الاقتصادي والاجتماعي وتحفيزاً إضافياً لعملهم في خدمة الوطن والمواطنين».

وقال «لقد تخطت قروضنا للأفراد حالياً ٨ مليارات دولار، استفاد منها ٣٨٠ ألف مقترض تقريباً، ومن ضمنها ٦٤ ألف مستفيد من قروض إسكانية، أي ما يشكل ١٣ بالمئة من مجموع المستفيدين من تسليفات المصارف، وتشكل محفظة الإقراض السكني التي تخطت ٣,٦ مليارات دولار حالياً ١٠ بالمئة من مجمل الإقراض للقطاع الخاص لدى المصارف العاملة في لبنان، وتكاد ان تمثل ٥٠ بالمئة من محفظة القروض الاستهلاكية والشخصية».

أما ريفي فقال بدوره ان «مذكرة التفاهم بين مؤسسة قوى الأمن الداخلي وجمعية مصارف لبنان، تأتي في سبيل المسعى المستمر لهذه المديرية العامة لتحسين الوضع الاجتماعي للعناصر، اقتناعاً منا ان الاستقرار الاجتماعي للعنصر يولد استقراراً نفسياً له وبالتالي زيادة في قدراته الإنتاجية».

مشروع قانون لإنشاء هيئة سوق للأوراق المالية في اليمن

اعد نواب يمينيون مشروع قانون لبدء انشاء هيئة سوق الأوراق المالية في اليمن، على أمل الاسراع بافتتاح بورصة وتشجيع الاستثمار رغم انكماش الاقتصاد والمخاطر الامنية الشديدة.

ويرى المتحدث باسم وزارة المال اليمنية جلال يعقوب في مشروع القانون الذي صاغه البرلمان لاقامة سوق للأوراق المالية بأنه سيضمن شفافية البورصة ويحمي اموال المستثمرين. ويحتاج مشروع القانون الى الموافقة النهائية للرئيس اليمني.

فالكم للخدمات المالية تستعد لإطلاق أول صندوق استثماري للأوراق المتداولة في عمان



احمد مرهون
سوق مسقط للأوراق المالية



أديب سويلم
FALCOM

وقعت شركة فالكم للخدمات المالية السعودية FALCOM التي يرأسها السيد أديب سويلم على اتفاقية إطلاق أول صندوق استثماري للأوراق المتداولة (ETF) في السوق العمانية. ومن المتوقع ان يباشر الصندوق عمله في سوق مسقط للأوراق المالية نهاية العام الحالي.

وكانت فالكم FALCOM قد أطلقت صندوقين مماثلين في السوق المالية السعودية في فترة سابقة، أحدهما مخصص لقطاع البتروكيماويات والثاني «مؤشر فالكم ٣٠» الذي يحوي ثلاثين من كبرى الشركات المتداولة في السوق. وأوضح مدير دائرة الوساطة في شركة فالكم سامي أبو الرز انه سيتم اتباع التجربة السعودية لمؤشر فالكم ٣٠ الذي أطلق في شهر حزيران (يونيو) من العام الماضي في النموذج العماني الحالي، إلا انه لم يتم حتى اليوم تحديد عدد الشركات التي سيضمها الصندوق وإن رجح ان تكون بمعظمها الموجودة حالياً في مؤشر سوق مسقط.

وقال «أهم ما يميز هذا النوع من الصناديق هو عدم وجود رسوم غير معلنه يتوجب على المستثمر تسديدها مثل رسوم الاشتراك أو الأداء أو غيرها الموجودة في الصناديق العادية».

وأبدى القائمون على سوق مسقط للأوراق المالية ارتياحهم لهذه الخطوة التي وصفها مدير عام السوق، احمد بن صالح مرهون، بالإيجابية التي من شأنها تنشيط السوق المالية.

مصرف عجمان يطلق برنامج التميز المصرفي

أطلق مصرف عجمان برنامج التميز التعليمي الجديد على مستوى الإمارات العربية المتحدة برعاية كريمة من سمو الشيخ عمار بن حميد النعيمي ولي عهد عجمان رئيس مجلس إدارة المصرف.

وتم تطوير برنامج سمو الشيخ عمار للتميز المصرفي بالتعاون مع أكاديمية إدكوم غروب المصرفية ومقرها نيويورك، بهدف تعزيز المعرفة والممارسة المصرفية في الإمارات العربية المتحدة وثقافة التميز داخل مصرف عجمان نفسه.

وأعرب النعيمي عن سعادته بإطلاق برنامج التميز المصرفي خصوصاً ان الصناعة المصرفية تعد قطاعاً مزدهراً في اقتصادنا المحلي والإقليمي، وقال «من المؤكد ان أي مسعى لدعم هذا القطاع من ناحية المهارات والتطوير والتدريب سيتفق مع أهداف مصرف عجمان تجاه خدمة المجتمع»، موضحاً ان مثل هذه البرامج مفيدة للغاية للدولة.

وسيمتد البرنامج على مدى ستة أشهر وسيظل مفتوحاً للخريجين الجامعيين الإماراتيين وموظفي مصرف عجمان، وسيوفر لهم فرصة للتدريب على المعرفة والمهارات الأساسية في أهم مجالات الصناعة المصرفية والأعمال.

التجاري الكويتي يعين مديراً عاماً للخدمات المصرفية



سيمون كلمنتس
البنك التجاري الكويتي

عين البنك التجاري الكويتي سيمون كلمنتس مديراً عاماً بالوكالة في قطاع الخدمات المصرفية للأفراد.

يمتلك سيمون خبرة مصرفية طويلة من خلال المراكز التي تبوأها في مصارف أوروبية وآسيوية، وقد أمضى ٢٠ عاماً في إدارة الخدمات المصرفية في منطقة الخليج العربي.

«الهلal» يشرف على تسهيلات تمويلية لشركة الامارات لصناعات الحديد

اعلن مصرف الهلال، احد المصارف الاسلامية الرائدة في دولة الامارات العربية عن تعيينه مشرفاً على الاحكام الاسلامية لشق من تسهيلات تمويلية بقيمة ١,١ مليار دولار لمصلحة شركة الامارات لصناعات الحديد.

وتتألف هذه التسهيلات التمويلية من شريحتين، تضم الأولى تسهيلات بحق رجوع محدود بقيمة ٧٣٣ مليون دولار تم جمعها من سبعة بنوك تقليدية، بينما تضم الشريحة الثانية تسهيلات إجارة التمويلية بقيمة ٣٦٧ مليون دولار تم جمعها من مصرفين إسلاميين، وسيشرف مصرف الهلال على شق من الصفقة بقيمة ١١٧ مليون دولار.

وسيتم توزيع هذه المبالغ في تمويل عمليات توسع شركة الإمارات للحديد التي ترمي لإنشاء مصانع جديدة.

وفي تعليق للرئيس التنفيذي للمصرف محمد جميل برّو، «يسرنا في مصرف الهلال أن نلعب دوراً محورياً في إتمام صفقة التمويل هذه، والتي تأتي ضمن سلسلة من الصفقات التي شارك بها المصرف مؤخراً بهدف توفير حلول التمويل الإسلامية لمؤسسات في مختلف القطاعات، بما يعود بالفائدة على الاقتصاد الوطني لدولة الإمارات».

وبدوره علّق ستيفن بوب، المدير المالي في شركة الإمارات للحديد: نحن سعداء جداً بوجود الهلال على لائحة المقرضين للشركة، وبالدعم والمستوى الرفيع من المهنية اللذين قدمهما مصرف الهلال لنا لإتمام هذه الصفقة، والتي اتسمت بالتعقيد نظراً لكونها تضم شريحتين إسلامية وتقليدية.



محمد جميل برّو
مصرف الهلال

رئيس باركليز الأميركي «وجه غير مقبول»

راتب دايمود السنوي ١٥ مليون دولار

انتقد وزير الاعمال البريطاني فينس كابلّي تعيين المصرفي الأميركي بوب دايمود رئيساً لمجموعة «باركليز» المصرفية ابتداء من مطلع العام المقبل، واتهمه بمزج العمل المصرفي بين المقامرة والاعمال المصرفية التقليدية. وكانت حكومة حزب العمال السابقة وصفت دايمود «بالوجه غير المقبول للرأسمالية».

يبلغ أجر دايمود السنوي ١٠ ملايين جنيه استرليني (١٥ مليون دولار).








رمز الحماية حلول تأمينية رضى مؤكد

SYMBOL OF PROTECTION INSURANCE SOLUTIONS SATISFACTION ASSURED

Head Office: Dubai
P.O. Box 14614, Al Hila Building, 3rd Floor, Garhoud - U.A.E.
Tel: +971 4 2827880, Fax: +971 4 2821873
Email: asnic@emirates.net.ae, Website: www.alsagrins.ae

Branches:
Bur Dubai • Sheikh Zayed • Sharjah • Ajman
Abu Dhabi • Ras Al Khaimah • Al Ain

أحمد الطائر أمام منتدى الإعلام الاقتصادي وتأثيره على القطاع المالي: تجاوزنا تبعات الأزمة المالية ونحن في بداية مرحلة النمو عدنان يوسف: تجربة اتحاد المصارف في الإعلام الاقتصادي عميقة وعريقة



جائزة تقدير إلى أحمد الطائر من عدنان يوسف ويظهر من اليمين سليمان المزروعى ومن اليسار فتحي سكيك



من اليسار: عدنان يوسف، أحمد الطائر وسليمان المزروعى



فدى الصمد



من اليسار: يظهر وديع الحنظل



في الوسط يظهر ابراهيم عبدالله

من اليمين:
باسم نصري،
فاطنة قدوري،
ندى كليت وعبد
العزیز الشریف
(جناح)
(GIFT MART



من اليمين:
د. محمد
بعاصيري
ووسام فتوح



الكابتن
سامويل سلوم

أكد محافظ مركز دبي المالي، رئيس مجلس إدارة مجموعة الإمارات دبي الوطني أحمد حميد الطائر خلال فعاليات منتدى الإعلام الاقتصادي وتأثيره في القطاع المالي العربي «إننا في بداية مرحلة جديدة من النمو حالياً بعدما تجاوزنا تبعات الأزمة المالية». وأشار إلى «أن الإعلام الغربي وكذلك الإعلام العربي تعاملتا مع الأزمة المالية العالمية بمفاهيم مختلفة. بل وضاعفا في كثير من الأحيان من تأثيراتها في مختلف شرائح المجتمع.

ونذكر هنا كيف أن وسائل إعلام غربية وعربية استنفرت كل مخزونها وامكاناتها وتحليلاتها حول آثار الأزمة المالية على دبي وخلقت حالة من الشكوك والنظرة السلبية لكل مناحي الحياة، ونصدقكم القول أننا فوجئنا بحجم تلك الحملة وأهدافها وغاياتها وجدارتها.

وقال: «اليوم نستطيع أن نقول أن الشمس ما زالت تشرق كل يوم وسوف تستمر كذلك على مختلف أوجه الحياة الاقتصادية والاجتماعية في دبي وبدولة الإمارات. كما أن الجميع يذهبون إلى أعمالهم وهم أكثر أملاً وتفاؤلاً».

من جهته قال رئيس اتحاد المصارف العربية عدنان يوسف «أن تجربة اتحاد المصارف العربية في الإعلام الاقتصادي تجربة عميقة وعريقة. فبالإضافة إلى دراساته الاقتصادية والمصرفية والمالية، والكتب التي يصدرها تباعاً عن قضايا الاقتصاد والمال، فإن مجلته الشهرية أصبحت مرجعاً مهماً للمصارف العربية وللمصرفيين العرب والمؤسسات الأكاديمية والرسمية والمالية، داعياً جميع المؤسسات المصرفية العربية إلى «المساهمة في تدريب فريق من الإعلاميين الاقتصاديين وذلك لنتمكن من إعداد فريق صحفي يستطيع أن يدرس ويحلل التطورات الاقتصادية عربياً وعالمياً. ويعمل على تأمين مصدر مهم للمعلومات والتحليل والدراسات الدقيقة والشفافة لمجتمعنا العربي، وأن اتحاد المصارف العربية يتشرف بلعب دور كبير في هذا المجال».

وترأس سليمان المزروعى، عضو مجلس إدارة اتحاد المصارف العربية ومدير عام الاتصال المؤسسي في بنك الامارات دبي الوطني الجلسة الاولى من منتدى الاعلام الاقتصادي وكانت تحت عنوان «دور الاعلام الاقتصادي في دعم المؤسسات المالية والاقتصادية».

فيتش تؤكد تصنيف الأهلي المتحد عند مستوى A- حمد المرزوق: يعكس جودة الأصول واستقرار مستويات الربحية



أعلن البنك الأهلي المتحد (الكويت) ان مؤسسة فيتش العالمية للتصنيف الائتماني أكدت تصنيف البنك على درجة A- مستقر للالتزامات طويلة الأجل مع توفر الدلائل والمعطيات على استمرار تمتعه بالثبات والاستقرار المالي المستقبلي، وقد حصل البنك على الالتزامات قصيرة الأجل على درجة F2، والتصنيف الفردي للبنك عند C ومستوى الدعم على مستوى 1. وظل مستوى دعم التصنيف الائتماني للبنك مستقراً عند مستوى A-.

وتعليقاً على تصنيف وكالة فيتش قال رئيس مجلس الإدارة والعضو المنتدب للبنك **حمد عبد المحسن المرزوق** ان تقييم فيتش انما يعكس جودة أصول البنك واستقرار مستويات الربحية بالرغم من انعكاسات وتأثير الأزمة المالية العالمية وتداعياتها بشكل عام على البنوك العالمية والإقليمية.

وأضاف ان هذا التصنيف العالمي يثبت مجدداً ان البنك قد تجاوز باقترار تداعيات المرحلة الماضية مع المحافظة على تنمية أصوله، مؤكداً ان إدارة المخاطر في البنك تعمل وفق كفاءة عالية وهو الأمر الذي انعكس على المحافظة على تمتعنا بالتصنيف الائتماني المتميز والمستقر حسب تقرير وكالة فيتش العالمية والذي يعكس قوة المركز المالي للبنك حتى في ظل الظروف الاقتصادية غير المواتية.

وأوضح ان مؤسسة التصنيف قد أشادت بجودة الرقابة وإدارة المصاريف وكذلك تحسن جودة الأصول في النصف الأول من العام الحالي ٢٠١٠ وهي شهادة أخرى بأن البنك الأهلي المتحد (الكويت) يسير وفق استراتيجية ثابتة تعزز ثقة المودعين والعملاء في إدارة البنك لعملياته المصرفية.

وأشارت مؤسسة التصنيف انه بنهاية حزيران (يونيو) ارتفعت النسبة الإجمالية لكفاية رأس المال وبلغت ١٤,٥ في المئة للشريحة الأولى و ١٦,٣ في المئة بالنسبة لرأس المال الكلي وهي معدلات مرتفعة وتتجاوز الحد الأدنى المطلوب من السلطات الرقابية.

ويعكس هذا التصنيف المرتفع للبنك أيضاً اطمئنان مؤسسة فيتش العالمية لتحول البنك وفقاً لأحكام الشريعة الإسلامية في شهر نيسان (ابريل) ٢٠١٠، الأمر الذي سيجعل من البنك الاختيار الأمثل لجمهور المتعاملين.

١٧٤,٢ مليون درهم ارباح بنك الاستثمار النصفية



سامي فرحات

INVEST BANK

اظهرت نتائج بنك الاستثمار INVEST BANK تحقيق ارباح بلغت ١٧٤,٢ مليون درهم خلال النصف الاول من عام ٢٠١٠.

وارتفع اجمالي الموجودات من ٩,٢ مليارات درهم الى ٩,٨ مليارات خلال الفترة نفسها كما ارتفعت الودائع من ٦,٥ مليارات درهم الى ٧,١ مليارات والقروض من ٦,٨ الى ٧ مليارات درهم.

يذكر ان الرئيس التنفيذي للبنك هو السيد سامي فرحات.

«المصرف» يحصل على جائزة النخبة من «جيه بي مورغان»

للعام الثاني على التوالي حصل المصرف، رائد الصيرفة الإسلامية في قطر وصاحب أكبر شبكة مصرفية إسلامية حول العالم على جائزة النخبة للجودة من «جيه بي مورغان» لتمييزه في الكفاءة التشغيلية من خلال تحقيق معدل ٩٩,٦ في المعاملات المباشرة في الدفعات بين البنوك (٢٠٢) ويشمل ذلك التحويلات المالية وتسوية الحسابات بين البنوك المراسلة عبر العالم.

وعلق **خالد الرميحي** المدير التنفيذي الأول للعلاقات الدولية والمؤسسات المالية بالمصرف: «ان حصول المصرف على جائزة النخبة للجودة التشغيلية من بنك عالمي عريق مثل جيه بي مورغان يدل على المكانة المرموقة التي وصل اليها المصرف في التميز في خدماته المالية عبر العالم». وأضاف: «هذه الجائزة ستكون حافزاً لفريق المصرف على الاستمرار في الريادة والتميز تحقيقاً لأهدافه الاستراتيجية».

ومن الجانب الآخر أشاد المسؤولون في جيه بي مورغان بالمستوى الرفيع الذي تتمتع به الإدارة التشغيلية لفريق المصرف، مما وضعه في مصاف أفضل المؤسسات المالية العالمية، التي تتميز في مجال كفاءة الخزينة والدفعات التجارية التي تضم عدداً من المؤسسات في دولة قطر والعالم.

الفاتيكان أكد ثقته برئيس البنك ومديره العام البابا يلتقي رئيس بنك الفاتيكان المتهم بتبييض أموال

التقى البابا بنديكتوس السادس عشر برئيس بنك الفاتيكان **ايتوري غوي تيديشي** الذي يخضع للتحقيق في قضية تببيض أموال.

ومن المتوقع ان يخضع **تيديشي** والرئيس التنفيذي للبنك **باولو سيبيرياني** الذي تستهدفه القضية أيضاً للتحقيق على يد مدعين إيطاليين حول عمليتين ماليتين. العملية الأولى هي تحويل ٢٠ مليون يورو الى البنك الألماني جيه بي مورغان فرانكفورت، والعملية الثانية إرسال ثلاثة ملايين يورو الى مصرف بانكا ديل فوتسينو الإيطالي، وهما عمليتان يشتبه ان البنك انتهك فيهما قواعد الشفافية التي وضعها البنك المركزي الإيطالي.

وقالت الشرطة انها حجزت ٢٣ مليون يورو أودعها بنك الفاتيكان في بنك كريديتو اريجيانو الخاص كإجراء احترازي.

وكان الفاتيكان أعرب عن دهشته واستغرابه بعد الاعلان عن التحقيق وأكدت أمانة دولة الفاتيكان ثقته التامة برئيس المصرف ومديره العام **باولو تشييرياني**.

أشوك أرام رئيساً تنفيذياً لدويتشه بنك في منطقة الشرق الأوسط وشمال افريقيا

عين دويتشه بنك **أشوك أرام** رئيساً تنفيذياً له في منطقة الشرق الأوسط وشمال افريقيا، ويتسلم منصبه من الدكتور **هنري عزام** الذي كان قد شغله منذ ٢٠٠٧ ليصبح **عزام** رئيس مجلس إدارة غير تنفيذي للبنك اقليمياً.

وفي إطار دوره كرئيس تنفيذي سيعنى **أرام** بتطوير وتوسيع نطاق عمل البنك في المنطقة والحفاظ على معايير الحوكمة وإدارة علاقاته مع العملاء وتطبيق الاستراتيجية الإقليمية، وسيترأس اللجنة التنفيذية لدويتشه بنك لمنطقة الشرق الأوسط وشمال افريقيا.

طرد ملغومة تستهدف المصرفين السويسريين

ذكرت صحيفة «تريبون دي جنيف» ان ثمانية مصرفيين تلقوا في ٢٢ آب (اغسطس) الماضي طروداً بأسمائهم في منازلهم تحتوي على علب صغيرة محشوة بمادة حارقة وهي سائل حمض الكبريت، حيث لمجرد ان تفتح العلبة ويسيل على يد الفاتح او وجهه هذا السائل يصاب بحروق خطيرة، وقد اصيب ثلاثة اشخاص بالسائل المذكور وهم قيد المعالجة من الحروق.

وبينما يتابع قاضي التحقيق ملاحقته لهذه القضية، وجهت الشرطة رسائل الى المؤسسات المصرفية في جنيف تحذرها من خطر الطرود الملغومة.

مؤتمر ستاندرد تشارترد لمصارف الشرق الأوسط وشمال افريقيا عرض لقضايا القطاع المصرفي والاتجاهات العالمية المؤثرة في البنوك



من اليمين: نجيب سمعان، ناصيف شهاب، عبد العلي براده، رشيد بورحيم، جورج نصر، جوزف رفول وسميح سعادة



من اليمين: د. جوزف طرييه، PIK YEE FOONG، رياض سلامة، دان قزي وMARIOS MARATHEETIS



من اليمين: FAROOQ SIDDIQI، PETER SUN، MOTASIM IQBAL، جورج زرد ابو جوده، سامي صفير وميشال خديج

عقد ستاندرد تشارترد STANDARD CHARTERED مؤتمره القيادي لمصارف الشرق الأوسط وشمال افريقيا الثاني في بيروت بحضور أكثر من ١٠٠ من كبار المصرفيين الذين يمثلون مختلف البنوك العاملة في منطقة الشرق الأوسط وشمال افريقيا، من ضمنها بنوك من المغرب وتونس والجزائر ومصر والأردن ودول مجلس التعاون الخليجي وباكستان.

افتتح المؤتمر حاكم مصرف لبنان رياض سلامة وناقش آخر التطورات والقضايا التي يواجهها القطاع المصرفي في منطقة الشرق الأوسط وشمال افريقيا، وذلك خلال محاضرة ترأسها الرئيس الإقليمي للأبحاث في الغرب في ستاندرد تشارترد ماريوس ماراثيتيس حول الاقتصاد العالمي وانعكاساته على القطاع المصرفي، كما ترأس الوزير السابق جهاد أزغور حلقة نقاش بعنوان «العالم في ٢٠١١» حول ما يخبئه العام المقبل للدول والشركات في المنطقة في ضوء الصراع للخروج من الأزمة وانتقال القوى الاقتصادية من الغرب الى الشرق وأهمية آسيا بالنسبة للشرق الأوسط والاتجاهات العالمية التي تؤثر على البنوك ومنها سلوكيات العملاء وحجم الأسواق والمنافسة والقوانين.



من اليمين: رياض سلامة وجورج نصر



من اليمين: ايلي عازار وبسام ابو مغلي



رامي لاوند وكورين صوايا



من اليسار: عبدالله البلوشي وافاق خان

البركة المصرفية أول المستفيدين من حساب ستاندرد تشارترد الإسلامي

وقعت مجموعة البركة المصرفية اتفاقية تعاون مع ستاندرد تشارترد، وذلك بعد اطلاق الأخير «حساب صادق نوسترو» وهو أول حساب يتوافق مع الشريعة الإسلامية بالدولار الأميركي في الولايات المتحدة الأميركية، وتعتبر مجموعة البركة أول مصرف يستفيد من هذا المنتج.

وتعليقاً على أهمية هذا المنتج، قال الرئيس التنفيذي لمجموعة البركة المصرفية عدنان أحمد يوسف «يعتبر هذا المنتج حلاً مهماً بالنسبة لقطاع الخدمات المصرفية الإسلامية، حيث أنه سيفتح المجال أمام العديد من التطورات في المستقبل. مع هذا الاتفاق، أصبحت مجموعة البركة المصرفية وستاندرد تشارترد في مكان مثالي لدعم التطور السريع لقطاع الخدمات المصرفية الإسلامية في المنطقة».



موسى شحادة
البنك الإسلامي الأردني

وضعت البنوك الإسلامية في الأردن تعليمات البنك المركزي لمعيار كفاية رأس المال خطوة في الاتجاه الصحيح لأنها تعالج خصوصية المنتجات التي تقدمها.

وقال رئيس مجلس ادارة البنك العربي الإسلامي الدولي الدكتور **تيسير الصمادي**: «هذه التعليمات منصفة، وكنا نطالب بها منذ فترة طويلة لأنها تعالج خصوصية المنتجات التي تقدمها البنوك الإسلامية، لأنه يجب ان تتم معاملتها بشكل يتلاءم مع طبيعة عملها وان لا يتم التعامل معها حسب المعايير المطبقة على البنوك التجارية».

وكشف عن ان هذه التعليمات ستؤدي الى رفع كفاية رأس المال من ٢١ في المئة الى ٣١ في المئة للبنك العربي الإسلامي الدولي.

بدوره قال نائب رئيس مجلس الإدارة مدير عام البنك الإسلامي الأردني **موسى شحادة** ان البنك المركزي بإصداره هذه التعليمات راعى خصوصية وطبيعة عمل البنوك الإسلامية».

وأكد ان هذه المعايير ستعطي حافزا للبنوك الإسلامية للسير في تطبيق نهجها والمساهمة الفاعلة في خدمة الاقتصاد الأردني.

الأردن إلى ١,١٤٣ بليون دينار

الجدير ذكره، ان الاحتياطي اللازمي شهد تراجعاً ملحوظاً في نهاية العام ٢٠٠٩ حين بلغت نسبة التراجع ١٨ في المئة خلال الاشهر الاخيرة من هذا العام، حيث وصلت قيمته الى ١,٠٦٠ بليون دينار.

أطلق بنك قطر الوطني QNB خدمة EAZYPAY الابتكار الأحدث والتي تتيح للعملاء تحويل الأموال لأصدقائهم وأسرتهم وذلك عبر هواتفهم الجواله.

وتعتبر خدمة EAZYPAY الأولى من نوعها على مستوى الدولة وتتميز عملية تحويل الأموال بسرعتها الفائقة، بالإضافة الى تلقي كل من المرسل والمستلم رسالة تأكيد على إتمام العملية. كما أنها لا تتطلب إدخال تفاصيل الحساب، حيث يتم إكمال العملية باستخدام رسالة نصية قصيرة تتضمن كلمة «ادفع» متبوعة برقم جوال الشخص المستلم والمبلغ المراد تحويله.

ويعتبر النظام الذي يعتمده QNB أحد أكثر التقنيات أماناً وسهولة للاستخدام ويستفيد من دعم مركز خدمة العملاء في البنك على مدار الساعة.

وتتم عمليات تحويل الأموال عبر شبكات آمنة.

AL-WATANIA INSURANCE



www.alwatanianinsurance.com
E-mail:alwatania-ins@y.net.ye

انطوان مارون مديراً عاماً لمجموعة سيتي في لبنان



عينت مجموعة سيتي المصرفية العالمية انطوان مارون مديراً عاماً لعملياتها في لبنان وذلك خلفاً لوالتر سيوفي الذي عين مؤخراً مديراً عاماً للبنك في المغرب.

ويعتبر أنطوان مصرفياً مخضرمًا ويملك رصيداً في العمل المصرفي ضمن صفوف سيتي يزيد عن العشرين عاماً تدرّج خلالها في عدة مناصب دولية في كل من الشرق الأوسط وأوروبا والولايات المتحدة. وحتى تقلّده منصبه الحالي، كان أنطوان مديراً للخدمات المصرفية الخاصة

لأسواق المملكة العربية السعودية والشرق الأدنى إنطلاقاً من جنيف.

ويرقى تواجد سيتي في لبنان إلى الخمسينيات من القرن الماضي حين كانت بيروت مركزاً إقليمياً للبنك. وقد أعاد البنك تأسيس رخصته المصرفية عام ١٩٩٦ مفتتحاً فرعاً في بيروت. وينشط البنك في دعم الأنشطة المصرفية والاستثمارية لكل من الشركات والمؤسسات المالية والهيئات العامة، ويوفر باقة متكاملة من خدمات الإقراض وتمويل التجارة، ومنتجات التحوط المالي.

اصوله ٧٠٠ مليون دولار وفروعه ١٩

اللبناني للتجارة يستحوذ على غالبية اسهم USB BANK PLC

القبرصي

استحوذ البنك اللبناني للتجارة على ٩,٩ في المئة من اسهم مصرف USB BANK PLC القبرصي ووقع اتفاقاً للحصول على حصة اضافية تشكل ٦٢,٩٤ في المئة من المصرف عينه، تصبح نافذة فور انجاز موافقة السلطات المختصة وبعض الشروط المسبقة الاخرى.

ويحتل USB BANK PLC الذي يمتلك ١٩ فرعاً تغطي الاراضي القبرصية، المرتبة الـ ١١ بين ٤٢ مصرفاً قبرصياً، وهو احد المصارف الاربعة المدرجة على بورصة قبرص.

وتقدر اصوله بـ ٧٠٠ مليون دولار اميركي واجمالي ودائعه بـ ٦٠٠ مليون دولار، ومجموع القروض بـ ٤٠٠ مليون دولار.

ان عملية التحويل هذه تتماشى مع استراتيجية النمو المعلنة للبنك اللبناني للتجارة والناجمة من نمو عضوي كما عن الاستحواذات.

كما بينت النتائج المعلنة في ٣٠ حزيران ٢٠١٠ فإن اصول البنك اللبناني للتجارة قد بلغت ٢,٨٥ مليار دولار مع اجمالي ودائع ٢,٣٤ مليار دولار ومجموع قروض تبلغ ٥٣٨ مليوناً.

مؤتمر في المصرف المركزي حول الجرائم المالية

نظمت هيئة التحقيق الخاصة في مصرف لبنان بالتعاون مع السفارة الفرنسية في لبنان، مؤتمراً إقليمياً عن الجرائم المالية برعاية اللجنة الوطنية لمكافحة تبييض الأموال في معهد الإعداد والتدريب في مصرف لبنان.

حضر الافتتاح كل من نائب حاكم مصرف لبنان رئيس اللجنة الوطنية لمكافحة تبييض الأموال محمد بعاصيري والمفوض مارك بازوتي ممثلاً السفارة الفرنسية وأمين سر هيئة التحقيق الخاصة عبد الحفيظ منصور.

وشدّدت الكلمات على أهمية التعاون الإقليمي والدولي في مكافحة الجرائم المالية، لا سيما جرائم تبييض الأموال وتمويل الإرهاب وعلى ضرورة التدريب المستمر والمشارك وتبادل الخبرات.

وشارك في المؤتمر ممثلون عن السلطات القضائية والأمنية، ووحدات الإخبار المالي في كل من لبنان وسوريا والأردن وتركيا، وحاضر فيه خبراء من هيئة التحقيق الخاصة ومن القضاء والشرطة الفرنسيين.

٥٠ مليون دولار الارباح النصفية لبنك سوسيته جنرال - لبنان

انطون صحنائي: النتائج الجيدة تعود الى اداء التجزئة وسياسة الاستثمار الحكيمة



اظهرت النتائج المالية لمجموعة بنك سوسيته جنرال في لبنان خلال النصف الاول من العام الحالي ارتفاع صافي الارباح بنسبة ٧٩ في المئة على اساس سنوي، لتصل الى ٥٠ مليون دولار اميركي.

وتعليقاً على النتائج قال رئيس مجلس الادارة والمدير العام للمجموعة انطون صحنائي «تعود هذه النتائج الى تحسن الهوامش رغم الضغوط على اسعار الفائدة على القروض، والى اداء مصرف التجزئة الجيد الذي سجل نموا ملحوظا، سواء من

حيث مبيعات المنتجات او على مستوى منح القروض وتحديد القروض السكنية، اضافة الى سياسة استثمار حكيمة، وفي الوقت عينه، نجح المصرف في احتواء النفقات العامة والمؤونات على القروض بفضل ادارة فعالة للمخاطر».

ورأى صحنائي انه وبرغم ضيق السوق نسبياً في لبنان لا يزال القطاع المصرفي معطاء يفتح تاليا مجالات متخصصة يتمتع فيها مصرفنا بخبرة وبقية مضافة معترف بها. ونعمد من جهتنا على مواصلة انتشارنا في كافة انحاء البلاد (مع افتتاح فرع مؤخرًا في منطقة اليسار) متطلعين دوماً الى فرص ذات امكانات نمو عالية.

واشار الى ان المجموعة تواصل توسعها في الخارج ولا سيما في البلدان المجاورة لتعزيز موقعها في المنطقة. علماً ان الحصول على حصة الاغلبية في بنك سوسيته جنرال - قبرص وزيادة حصة المصرف اخيراً في بنك سوسيته جنرال - الاردن (من ٥٤ الى ٨٥٪) اشارة واضحة الى رغبتنا في متابعة التطور في هذه الاسواق. لافتاً الى ان اصدار اسهم تفضيلية بقيمة ١٠٠ مليون دولار اميركي في آذار ٢٠١٠ عزز الاموال الخاصة للمصرف والتي تقدر بـ ٤٠١ مليون دولار اميركي.

رد اعتراض آل أبو عياش على معاملة تنفيذية بقيمة ٨ ملايين دولار

أصدرت محكمة الاستئناف في بيروت في منتصف الشهر الماضي برئاسة القاضي الياس نايفة وعضوية المستشارتين نبيلة زين وندين جرمانوس، قرارها في استحضار الاستئناف المقدم من صالح عاصي بوجه عدنان أبو عياش كونه معترضاً، وابراهيم أبو عياش بصفته طالب التدخل طعنًا بالحكم الصادر عن المحكمة الابتدائية في ١٢ تشرين الأول ٢٠٠٩ والمنتهي الى وقف التنفيذ عن المعاملة التنفيذية وإبطال الشيك موضوع المعاملة التنفيذية.

وقررت المحكمة قبول الإستئناف شكلاً، وفي الأساس تصديق الحكم المستأنف فقط لجهة قبوله الاعتراض وطلب التدخل شكلاً، وفسخه لباقي جهاته ورؤية الدعوى انتقالاً لهذه الناحية وإصدار القرار مجدداً بتحديد حق طالب التنفيذ تجاه المنفذ عليهما ابراهيم وعدنان أبو عياش في المعاملة التنفيذية رقم ٥٠ / ٢٠٠٤ بمبلغ ثمانية ملايين دولار أميركي بدلاً من مبلغ عشرة ملايين دولار أميركي مع فوائد المبلغ المذكور ولو احقه وفق مضمون طلب التنفيذ.

ورداً الاعتراض المقدم من عدنان أبو عياش وطلب التدخل المقدم من ابراهيم أبو عياش أساساً لسائر لجهات، ومتابعة التنفيذ في المعاملة التنفيذية المعترض عليها رقم ٥٠ / ٢٠٠٤ بوجه المنفذ عليهما من النقطة التي كانت قد وصلت اليها تحصيلاً للمبلغ المحدد أعلاه.

خدمات الرسائل الهاتفية SMS من الاعتماد اللبناني

يواصل بنك الاعتماد اللبناني تقديم حلول مبتكرة تتناسب ومتطلبات زبائنه وكان آخرها خدماته المصرفية عبر الرسائل الهاتفية SMS التي يقدمها لحاملي البطاقات المصرفية عند تسديد المشتريات، سحب الاموال، تجديد البطاقة وغيرها. والمعلوم ان بإمكان عملاء البنك ايضا مراقبة حركة حساباتهم وعملياتهم المصرفية مثل تسديد الفواتير الموطنة، دفع السندات المستحقة وايداع الراتب.

بنك برقان عرض لمزايا حسابه اليومي لموظفي المشروعات السياحية



أدواردو إيغورين
بنك برقان

قدّم فريق من بنك برقان عرضاً تواصلياً مباشراً لموظفي شركة المشروعات السياحية، تم فيه شرح المزايا الغنية لحساب «يومي» الذي يوفر لأصحاب هذا الحساب فرصة غير مسبوقة للفوز في السحوبات اليومية التي تجري على هذا الحساب والبالغة ٥ آلاف دينار كويتي للجائزة الواحدة. وفي تعليقها على هذه الزيارة قالت منيرة المخيزيم، رئيس مدراء قطاع الخدمات المصرفية الشخصية في البنك «إن زيارتنا لشركة المشروعات السياحية ولقاءنا مع موظفيها هي تعبير مباشر ودائم عن اهتمامنا بتعزيز قنوات التواصل مع جميع شرائح المجتمع وخصوصاً الشركات والمؤسسات لنقدم لها معرفة مصرفية تساعدها في اختيار أنسب المنتجات والخدمات المصرفية التي تلبي احتياجاتها.

على سعيد آخر عين البنك أدواردو إيغورين في منصب الرئيس التنفيذي للبنك ابتداء من ١٤ أيلول (سبتمبر) الماضي، ويحمل إيغورين سجلاً حافلاً بالخبرات في العمل المصرفي تمتد لخمس وعشرين عاماً في قطاعات العمل المصرفي التجاري العالمي.

العساف هنا رئيس البنك الإسلامي للتنمية على تحقيقه أعلى التصنيفات الائتمانية



د. أحمد محمد

البنك الإسلامي للتنمية



د. إبراهيم بن عبد العزيز العساف
وزير المال السعودي

هنا وزير المال السعودي الدكتور إبراهيم بن عبد العزيز العساف رئيس البنك الإسلامي للتنمية الدكتور أحمد محمد على حصول برنامج صكوك البنك على تصنيف (AAA) من مؤسسة ستاندرد آند بورز، وتأكيد المؤسسة للعام التاسع على التوالي تحقيق البنك أعلى التصنيفات الائتمانية وهي (AAA) للمدى الطويل و (A-1) للمدى القصير مع نظرة مستقبلية مستقرة.

ومما جاء في رسالة التهئة... يسرني تهنئتك شخصياً على هذا المستوى المتميز من التصنيف الائتماني، الذي يدل على جدارة البنك الائتمانية وموقفه المالي القوي، بفضل الجهود المبذولة من قبل معاليكم ومجلس المديرين التنفيذيين والعاملين في البنك الإسلامي للتنمية في ظل توجيهات ومساندة مجلس المحافظين».

المركزي العراقي يشجع المصارف على الاقتراض

رغم كل الصعاب التي تواجه القطاع المصرفي العراقي فإن اركانه يعملون وكأن الامور عادية وطبيعية.

المركزي العراقي الذي يواكب الحركة الاقتصادية وجد انه من الضروري ان يحرر للمصارف ٥ في المئة من الاحتياطي النقدي ليصار استخدامها في التوسع بالاقتراض والتمويل.

رئيس رابطة المصارف فؤاد حسني رحب بهذا القرار وقال ان المصرف يؤكد دعمه للمصارف الخاصة وتنمية دورها في الاقتراض والتمويل مع تشجيعها في ابقاء الودائع لديها. يذكر ان في العراق ٣٧ مصرفاً خاصاً ومصرفين حكوميين هما الرافدين والرشد.

تراجع حصة البنوك الاسلامية ٥ بالمئة في مصر

كشف خبراء مصرفيون في مصر عن تراجع حصة البنوك الاسلامية في السوق المصري الى ٥ في المئة مؤكدين ان هذا النوع من البنوك يواجه العديد من التحديات التي تعوق انتشاره في السوق المصري.

وطالبوا بضرورة تطوير العنصر البشري الذي يتعامل مع الصيرفة الاسلامية لتطويع هذا القرار مع ضرورة ابتكار واصدار منتجات جديدة تتجاوز حدود المنتجات التقليدية، معتبرين ان اهم معوقات انتشار نظم الصيرفة الاسلامية في مصر هو عدم وعي الافراد لمفهوم الاقتصاد الاسلامي وكثرة الفتاوى المرتبطة بالعمليات المصرفية منتقدين سياسة المصرف المركزي في تنظيم عمل المصارف الاسلامية.

«سواتش» تقاضي «يوبي اس» مطالبة بتعويض ٢٩,٦١ مليون دولار

رفعت شركة سواتش غروب السويسرية لصناعة الساعات دعوى قضائية ضد بنك يوبي اس في شأن استثمارات لم تحقق العائد المعلن عنه خلال الازمة المالية.

وتطالب الشركة بتعويض قدره ٣٠ مليون فرنك فرنسي (٢٩,٦١ مليون دولار) بعدما اشترت ادوات لم تدر العائد المعلن عنه.

اسرار مصرفية عربية

● تحاول مصارف سويسرية استقطاب ممولين خليجيين بشعارات جديدة لتجدد الثقة بادائها وتغييراتها «الآمنة».

● تلزم المصارف المركزية الخليجية لا سيما في دولتي الامارات والكويت المصارف على تعزيز اموالها الخاصة بما يساوي الديون المشكوك بتحصيلها.

● يلجأ المطورون العقاريون في اماره دبي الى مصارف اماره ابو ظبي لاتمام معاملاتهم المصرفية الدولية وللحصول على القروض رغم الشروط المتشددة.

● بلغ رصيد القروض المقدمة من مصارف ابو ظبي للحكومة في النصف الاول من العام الجاري ٩٢,٠٥ مليار درهم مقابل ٩١,٨ ملياراً في نهاية العام ٢٠٠٩.

غولدمان ساكس اوصى بشراء اسهم بنوك سعودية

اوصى بنك غولدمان ساكس الذي يغطي ستة مصارف سعودية بشراء اسهم اربعة مصارف وهي مجموعة سامبا، البنك السعودي الفرنسي، البنك السعودي البريطاني، البنك العربي الوطني.

وقال ان اعلان المملكة السعودية عن خطط لبناء مدارس ومستشفيات ومساكن وغيرها من مشاريع البنية التحتية هو جزء من خطة خمسية تصل قيمتها الى ٣٧٥ مليار دولار. هذه الخطط ستتيح للمصارف الاستفادة من ضخها وتداولها وسيسمح للبنوك التوسع في اقراض الافراد.

يجمع بين قدرات الاستثمار في المراكز الطويلة والبيع على المكشوف «مان» تطرح صندوق «مان سينرجي ليمتد»



باتريك مرفيل

مان إنفستمننتس

أعلنت مان، الشركة الرائدة عالمياً في إدارة الأصول، عن طرح مان سينرجي ليمتد Man synergy Ltd، وهو الصندوق الذي يجمع ما بين مدراء رائدين في مجال الاستثمار في المراكز الطويلة والبيع على المكشوف وما بين برنامج إيه إتش إل دايفرسيفيد AHL Diversified Programme.

وهذه المعادلة القوية التي تجمع ما بين أسلوبين استثماريين يتميزان بفعالية عالية من الممكن أن توفر

أداءً عالياً وحماية ضرورية من الخسارة في أحوال السوق المختلفة.

ويمكن الاستفادة من مان سينرجي ليمتد من خلال خيارات مختلفة من الهيكليات، إما السندات ذات رأس المال المضمون أو سندات الدخل. وتقدم سندات الدخل دفعة على شكل قسيمة بقيمة ٧٪ سنوياً في حين يضمن ضمان رأس المال المقدم من كريدية سويس إنترناشيونال استعادة ١٠٠٪ من رأس المال الأولي في تاريخ الاستحقاق.

يقول باتريك مرفيل، الرئيس التنفيذي في مان إنفستمننتس الشرق الأوسط المحدودة: «صُمم مان سينرجي ليمتد ليفي بمتطلبات المستثمرين في البيئة الحالية. فالمستثمرون قلقون من استمرارية انتعاش السوق في ظل المخاوف من التخلف عن سداد الدفعات الكبرى من قبل الصناديق السيادية وكذلك من مستويات العجز في الميزانيات الحكومية والتي لا يمكن أن تستمر على هذا النحو. وسواء استمر هذا الغموض أو ازدادت احتمالات الانتعاش الاقتصادي المطول، فإن المستثمرين يبحثون الآن عن استثمارات قادرة على توفير عائدات قوية على المدى الطويل وكذلك قادرة على تحسين الحماية الضرورية من الخسارة في أحوال السوق الصعبة».

شارك فيها عشرة طلاب من الجامعات البحرينية والعالمية المصرف العالمي ينهي دورته التدريبية الثالثة بنجاح



صورة تذكارية

أعلن المصرف العالمي GB CORP عن انتهاء دورته التدريبية الصيفية للعام الثالث على التوالي والتي هي جزء من مبادرة المصرف التدريبية لتوفير البيئة المثالية للمتدربين بهدف الحصول على المعرفة والخبرة العملية. شارك في الدورة عشرة طلاب جامعيين من الجامعات البحرينية والعالمية وتراوحت أعمارهم بين ١٩ و ٢٣ عاماً.

وذكر الرئيس التنفيذي للعمليات لدى المصرف عبد المنعم البستكي أن الغاية الأهم من البرنامج التدريبي لدى المصرف هي تزويد المتدربين بالتوجه والنهج الصحيحين لتحقيق الأهداف الفردية والوطنية وليصبحوا شركاء فاعلين في بناء الوطن.

من جهته قال مدير الموارد البشرية نبيل ربيعة «صمم برنامجنا التدريبي كبرنامج متكامل للتطوير الوظيفي، مما يتيح للطلاب الاستفادة من التوجيه الفعال والملاحظات الموضوعية المدعمة بالمهام الدقيقة التي تطور الطلاب وتعود بالمنفعة الذاتية لهم حال تخرجهم».

والجدير ذكره أن هذا البرنامج التدريبي يعتبر فرصة للمتدربين للتعرف على قطاع الخدمات المالية بالإضافة إلى استيعاب طبيعة الحياة العملية والمهارات المهنية في بيئة تفاعلية حية.

قرض تعليمي من «ابو ظبي التجاري» لطلاب الدراسات العليا في «انسياد»

أعلن بنك أبو ظبي التجاري ADCB ومركز الدراسات التنفيذية والابحاث انسياد عن دخولهما في شراكة لتوفير التمويل لطلاب الدراسات العليا من برنامج ماجستير ادارة الاعمال للتفنيين.

وبمقتضى الشراكة يوفر قرض التعليم الطموح من بنك أبو ظبي التجاري الفرصة للراغبين في تطوير مسيرتهم العلمية والعملية للمشاركة في البرنامج العالمي للدراسات العليا للتفنيين في فرع مركز انسياد للدراسات التنفيذية والابحاث في أبو ظبي.

ويمنح بنك أبو ظبي التجاري قرض التعليم الطموح بحد أدنى ١٠,٠٠٠ درهم وبحد أقصى ٢٥٠,٠٠٠ درهم طبقاً لمعايير الأهلية للحصول على هذا القرض المتميز.

«الإسكان» و«الاستثمار العربي» يتماثلان حصصاً مصرفياً في بنك

الأردن الدولي

أعلن بنك الإسكان للتجارة والتمويل والاستثمار العربي الأردني عن تملكهما كامل حصص خمسة بنوك أردنية في بنك الأردن الدولي في لندن البالغ رأسماله ٢٠ مليون جنيه استرليني. ووقع البنكان اتفاقية البيع والشراء مع البنك الأهلي الأردني، والبنك الأردني الكويتي وبنك الأردن والبنك التجاري الأردني والبنك الاستثماري. وتأسس بنك الأردن الدولي في بريطانيا عام ١٩٨٤، ويقدم مجموعة واسعة من الخدمات المالية في تمويل التجارة والأعمال المصرفية الأخرى الموجهة للشركات والمؤسسات على حد سواء، للمقيمين في المملكة المتحدة أو خارجها.

إطلاق بورصة اربيل في ٢٠١١ بمساهمة مصارف عراقية

ووزارة المال في إقليم كردستان

من المقرر ان يبدأ في الربع الأول من العام ٢٠١١ التشغيل التجريبي لـ «سوق اربيل للأوراق المالية» برأسمال ١٠ ملايين دولار ما يعد خطوة للانتقال باقتصاد الإقليم الى مرحلة جديدة يستطيع فيها استقطاب رؤوس أموال جديدة.

والجدير بالذكر ان عدداً من المؤسسات الاقتصادية في الإقليم والعراق ساهمت في تأسيس السوق، منها غرف التجارة في محافظات الإقليم الثلاث - السليمانية واربيل ودهوك - وشركة الاتصالات وخمسة مصارف عراقية هي آشور وجيهان والشمال والشرق الأوسط واميرال، إضافة الى وزارة المال في الإقليم.

باركليز يزاول انشطته في السعودية وفق الشريعة الإسلامية

بدأ بنك باركليز أعماله المصرفية من فرعه في الرياض (المملكة العربية السعودية) وفقاً للشريعة الإسلامية وذلك بعد حصوله على ترخيص من هيئة السوق المالية السعودية تحت اسم «باركليز العربية السعودية». وتتيح الرخصة الممنوحة لثاني أقدم بنك في العالم باركليز فرصة أداء جميع العمليات المصرفية المتعلقة بالأوراق المالية والتي تتضمن أنشطة التعامل بصفة وكيل والتعهد بالتغطية والإدارة والترتيب وتقديم المشورة والحفظ في أعمال الأوراق المالية.

جورج نصرّة يسأل عن امكانية ظهور بنك اقليمي عملاق: الآراء متباينة حول التغيير ونماذج الدمج والاستحواذ



جورج نصرّة

IBQ

سأل المدير التنفيذي لبنك قطر الدولي IBQ جورج نصرّة في كلمة ألقاها خلال فعاليات مؤتمر ميد للمصارف في الشرق الأوسط عن امكانية تأسيس بنك اقليمي عملاق، مستعرضاً التوجهات المصرفية السائدة في المنطقة والنماذج المختلفة للدمج والاستحواذ التي يمكن ان تؤدي الى ظهور مؤسسة مالية اقليمية عملاقة.

وأوضح نصرّة ان القيمة الإجمالية لعمليات الدمج

والاستحواذ في القطاع المصرفي الإقليمي وصلت على مدى السنوات الخمس الماضية الى ١٥ مليار دولار أميركي، وهي قيمة أقل من مثيلاتها في الولايات المتحدة وأوروبا. وتمثلت غالبية هذه العمليات في الاستحواذ على مصارف أصغر حجماً بغية الدخول الى أسواق جديدة.

وأفاد نصرّة ان العقبات الكبرى لمثل هذه العمليات الاندماجية تتضمن التشريعات والقوانين التي تحدد نسبة الملكية التي يمكن الاستحواذ عليها والاتفاق على شروط دمج تكون مقبولة من كافة الأطراف، وكذلك على اسم البنك بعد عملية الدمج بالإضافة الى تشكيلة مجلس الإدارة وموقع المركز الرئيسي وغيرها من التحديات لعملية الدمج.

وخلص نصرّة الى القول: «فيما توجد فرص كبيرة لإحداث تغيير مهم على صعيد دمج السوق المصرفية الشرق أوسطية، فإن الآراء لا تزال متباينة بشأن سرعة وكيفية حدوث هذا التغيير، وحول أنجح نماذج الدمج والاستحواذ السائدة الواجب تطبيقها في هذا السياق».

حسابات للمركزي الإيراني في بنوك كورية

يعتزم البنك المركزي الإيراني فتح حسابات لدى بنك كوريا الصناعي وبنك ووري مطلع الشهر الجاري، حتى يمكن للمصدرين والمستوردين من البلدين تسوية تعاملاتهم بالوون.

وتشكل التجارة مع إيران أقل من ١,٥ بالمئة من تجارة كوريا الجنوبية لكن الجمهورية الإسلامية مورد مهم للنفط الى كوريا الجنوبية التي تستورد كل حاجاتها من الخام.

ويستخدم البلدان عملات رئيسية مثل الدولار الأميركي في تسوية المعاملات التجارية الثنائية، لكن العقوبات الدولية التي فرضت على إيران بسبب برنامجها النووي هددت بتعطيل الروابط التجارية.

«عش حياة خالية من الديون» حملة شركة الصكوك الوطنية سحوبات اسبوعية على ١٠٠ ألف درهم وآخر على ٥ سيارات ميني كوبر

أطلقت شركة الصكوك الوطنية NATIONAL BONDS حملة «عش حياة خالية من الديون» والتي تستمر حتى ٣١ كانون الاول (ديسمبر) ٢٠١٠.

ويساعد العرض العملاء على التخلص من ديونهم وبدء حياة جديدة خالية من المتاعب، حيث سيتاح للعملاء الجدد او الحاليين الذين يشترطون شهادات ادخار، خلال فترة العرض، بقيمة الف درهم او أكثر، دخول السحب الاسبوعي على جائزة بقيمة ١٠٠ ألف درهم،

اما العملاء الذين يقومون بزيادة قيمة ادخاراتهم الى ٥ آلاف درهم سيتاح لهم دخول سحب المئة ألف درهم، بالإضافة الى السحب الكبير على ٥ سيارات ميني كوبر يجري في الاول من كانون الثاني (يناير) ٢٠١١.

وقال محمد قاسم العلي الرئيس التنفيذي لشركة الصكوك الوطنية: «كلما تفاعلنا مع عملائنا، سواء كان ذلك عبر الدراسات، او التوجه الى مجموعات محددة او حتى الاجتماعات الفردية، رأينا تغييرا في موقفهم من الادخار.

نأمل من خلال هذه الحملة ان نساعد الفائزين المحظوظين على تسديد ديونهم والبدء بخطة ادخارية مسؤولة».



محمد قاسم العلي

NATIONAL BONDS

مجلس إدارة جديد لبنك بروة برئاسة محمد آل ثاني

أعلن بنك بروة عن تعيين مجلس إدارته المكون من ٩ أعضاء وفق الآتي: الشيخ محمد بن حمد بن جاسم آل ثاني رئيساً لمجلس الإدارة، محمد عبد العزيز آل سعد، نائباً لرئيس مجلس الإدارة وعضواً منتدباً، د. حسن لحدان المهدي واحمد سنان المسلماني وخالد مبارك الدليمي وثاني عبد الرحمن الكواري وعائشة محمد النعيمي أعضاء.

وعلق محمد آل ثاني «يضم مجلس إدارة البنك الجديد أفضل الخبرات في القطاع المصرفي»، مؤكداً ان «المجلس ملتزم بضمان ان يعمل بنك بروة وفق أعلى المقاييس والمعايير لتحقيق استراتيجيتنا بأن نؤسس مجموعة مصرفية إسلامية عالمية».

وبنك بروة هو أحدث بنك إسلامي في قطر. وهو مرخص ومنظم من قبل بنك قطر المركزي وهو مؤسسة تابعة ومملوكة بالكامل من قبل شركة بروة العقارية.

فرضت رسوماً غير مبررة (٤,٣ سنتات) على الشيك

تغريم المصارف الفرنسية ٣٨٤,٩ مليون يورو

٣٨٤,٩ مليون يورو.

أما المصارف الـ ١١ فهي: بي ان بي باريبا، اتش اس بي سي، بنك فرنسا، بنك BPCE، بنك بوستال، الاتحاد الوطني للإئتمان المتبادل، كريدي اغريكول، نوردي للإئتمان، CIC، LCL وسوسيته جنرال.

في العام ٢٠٠٧ اكتشفت هيئة حماية المنافسة ومنع الاحتكار في فرنسا الرسم الذي فرضته المصارف تحت بند «خدمات ذات صلة»، وفتحت تحقيقاً كشف عن مشاركة احد عشر مصرفاً بفرض هذا الرسم، «غير المبرر» وبعد عدة جلسات صدر قرار بتغريم المصارف الـ ١١ بمبلغ

عندما بدأت المصارف الفرنسية في العام ٢٠٠٢ بتطبيق النظام الرقمي الجديد، اتفقت بشكل غير معلن على اضافة رسم قدره ٤,٣ سنتات على الشيك المتداول في فرنسا بحجة اضطرارها لتغطية الخسائر في مدفوعات الفوائد وحيث انها كانت تصرف الشيكات بشكل أسرع من النظام القديم.

بروتوكول بين المصارف وصندوق تعاضد القضاة



من اليمين: د. مكرم صادر، الرئيس غالب غانم، د. جوزف طربيه، الوزير ابراهيم نجار والرئيس عبداللطيف الحسيني

وقع صندوق تعاضد القضاة ممثلاً برئيسه القاضي عبد اللطيف الحسيني وجمعية المصارف ممثلة برئيسها الدكتور جوزف طربيه بروتوكول تعاون للتسليف السكني يقضي بمنح أعضاء السلك القضائي قروضا مصرفية سكنية بالبليرة، بكفالة الصندوق المذكور وبفائدة مخفضة لا تتعدى ١,٦٢٨ في المئة. وحضر حفل التوقيع بالإضافة الى الحسيني وطربيه، وزير العدل ابراهيم نجار، رئيس مجلس القضاء الاعلى غالب غانم، عضو مجلس ادارة الصندوق ناصيف ناصيف ممثلاً رئيس ديوان المحاسبة، مدعي عام التمييز سعيد ميرزا، اعضاء مجلس ادارة الجمعية وامينها العام الدكتور مكرم صادر.



من اليسار: وسام فتوح، فؤاد توما، عباس الحلبي، نجيب سمعان وايلي عون



من اليمين: القاضي عفيف شمس الدين، نديم القصار، الرئيس سعيد ميرزا، د. جورج عشي، القاضي عمر الناطور والقاضي ناصيف ناصيف

● وعن موضوع القروض السكنية الملحوظ في نظام تقديمات صندوق تعاضد القضاة لفت **الحسيني** الى ان «التسليفات للقضاة والافادة منها، لا تزال متواضعة بل هي في حدها الأدنى نتيجة غياب سياسة اسكانية شاملة وارتفاع اسعار السكن وتدني رواتب القضاة في وقت يستحق فيه قضاة لبنان المزيد من الاهتمام والمساندة.

● وتحدث الوزير **نجار** فقال «ما سمعته عن اعطاء فوائد منخفضة وتدخل مصرف لبنان في اعفاء المصارف من الاحتياط الالزامي في هذا الصدد لتشجيع القروض امر يطمئن المصرفيين الى ان كل القروض التي ستمنح للقضاة ستكون مضمونة بالكامل، وتاليا الاتفاق الموقع اليوم لمصلحة المصرفيين والقضاة على السواء».

واعتبر ان «الاتفاق مؤات ايضا لاننا في صدد اقرار قانون الاسواق المالية في لبنان، وقد انجز اعداده وسيعرض على الهيئة العامة لمجلس النواب في اول فرصة، وسيكون القضاء تاليا مؤازرا فاعلا في تنظيم تلك الاسواق، وقد لحظ المشروع اطارا قضائيا يمكن ان يؤدي الى طمأنة المستثمرين».

● بداية تحدث **طربيه** فقال «يأتي التوقيع على بروتوكول التسليف السكني الخاص بالسلك القضائي ليثبت مرة أخرى حرص جمعيتنا والاسرة المصرفية جمعاء على تحسين اوضاع القضاة وتعزيز القضاء في آن. ومن البديهي ان تأمين ظروف العيش الكريم واللائق للقاضي واجب على المجتمع والدولة، وشرط اولي لمساعدة القاضي في اداء واجبه المهني على الوجه الافضل».

واعرب **طربيه** عن سروره لتوقيع البروتوكول مشيرا الى ان الشروط الميسرة التي يتضمنها البروتوكول تحققت بفضل موافقة المصرف المركزي على تنزيل المبالغ الموظفة من قبل المصارف وفق احكام هذا البروتوكول من موجب الاحتياط الالزامي.

● من جهته، اعتبر **غانم** البروتوكول «هدية يقدمها المجتمع المدني والمؤسسات المصرفية في لبنان للقضاء» آملا في ان يقدم القضاء بدوره هدية مماثلة للمجتمع المدني من خلال ترسيخ مفهوم العدالة، اطلاق مسيرة الإصلاح والاسراع في بت القضايا العالقة لدى المحاكم».

مجموعة فرنسبنك تفتتح فرعها الـ ١٠٥ في المصيطبة



افتتحت مجموعة فرنسبنك، في اطار سياستها التوسعية في لبنان والخارج، فرعها الـ ١٠٥ في المصيطبة، بولفار سليم سلام. ويأتي افتتاح هذا الفرع ضمن إستراتيجية توسيع شبكة فروع فرنسبنك وتحديثها بحيث تتناسب مع سياسة المصرف في تأمين أكبر عدد ممكن من الخدمات والمنتجات لأكبر عدد من الأفراد والشركات في أجواء تعكس صورته المؤسسية الحديثة. أما على الصعيد الإقليمي، فتواصل مجموعة فرنسبنك توسيع شبكة فروعها في البلاد التي تتواجد فيها، مضيفاً مؤخراً في سورية فروعين في كل من حلب وحمص.

الجدير بالذكر أن مجموعة فرنسبنك لديها أكبر شبكة فروع محلية كما تحتل المرتبة الرابعة في لبنان من حيث الموجودات وودائع الزبائن والأرباح الصافية.

وتتابع مجموعة فرنسبنك استراتيجيتها في مجال التوسع الدولي وتعزيز وجودها في الأسواق الإقليمية والدولية ولا سيما وجودها الراسخ في ثمانية بلدان منها لبنان وفرنسا والجزائر وسورية والسودان وروسيا البيضاء وليبيا وكوبا. مع شعاره «الغد يبدأ الآن»، يسعى فرنسبنك دائماً لتقديم أفضل الخدمات التي تتناسب مع احتياجات المجتمع الذي يخدمه حيثما تواجد.

٧٩,٧ أرباح كريدي اغريكول في الربع الثاني



ماريو جمهوري

كريدي اغريكول لبنان

اعلن بنك كريدي اغريكول الفرنسي عن تجاوز ارباحه وايراداته التوقعات في نهاية الربع الثاني من العام الحالي، مدعوماً بتحسين تمويل الشركة وانشطة التجزئة التي عوضت اثر الاضطرابات في وحدته اليونانية ايمبوركي، وقفزت الارباح الصافية للمجموعة بنسبة ٨٩ في المئة الى ٣٧٩ مليون يورو (٤٧٩,٧ مليون دولار). وبلغت الايرادات ٥,٥ مليارات يورو وهو ما جاء اعلى

من المتوقع في حين ادى تحسن مناخ السوق منذ الازمة المالية الى خفض مخصصات القروض الى ٩٨٠ مليون يورو وهو ما جاء اقل من المتوقع. يذكر ان مدير عام كريدي اغريكول لبنان هو السيد ماريو جمهوري.

شطب «أموال انفست» من لائحة المؤسسات المالية

شطب مصرف لبنان من لائحة المؤسسات المالية، اسم شركة اموال انفست ش.م.ل. بناء على قرار الهيئة المصرفية العليا. اتخذ القرار في ١٤/١٢/٢٠٠٩ ونشر في الجريدة الرسمية في ٩/١٠/٢٠١٠.

بنك مصر لبنان افتتح المبنى الجديد لفرعه في جونية محمد النفّي: خطوة في مسار تحديث شبكة الفروع وقنوات توزيع الخدمات



من اليسار: محمد النفّي، محمد عباس، السفير احمد البديوي، محمد بركات، بول منسي والشيخ بشارة الخوري

احتفل بنك مصر لبنان BML لمناسبة افتتاح المبنى الجديد لفرعه في جونية، فأقام حفل استقبال مميزاً رعاه سفير مصر في لبنان احمد البديوي ورئيس مجلس ادارة البنك محمد كمال الدين بركات والمدير العام التنفيذي هادي النفّي واعضاء مجلس الادارة وحشد من الشخصيات ورجال الاعمال البارزين.

وقال النفّي في المناسبة «ان نقل فرع جونية الى مكان احدث واكبر يمثل خطوة اخرى في مسار تحديث شبكة فروع بنك مصر لبنان وقنوات توزيع خدماته ومنتجاته». واضاف النفّي «لقد قمنا بتنفيذ برنامج تطوير شامل منذ العام ٢٠٠٧ لاعادة بناء مكانة بنك مصر لبنان السابقة في القطاع المصرفي اللبناني».

واعلن النفّي ان البنك في صدد افتتاح فرعين جديدين في بيروت، في الاشرفية (صوفيل) وفردان (كونكوردي) بحلول نهاية هذا العام، مشيراً الى انه «كون بنك مصر لبنان احد اعرق البنوك التي انشئت في لبنان، فإننا نسعى لان تكون خدماتنا متاحة دائماً لجميع عملائنا، أينما تواجدوا».

Life is a struggle, credit makes it less of a hustle



CST Lebanon, Egypt and Jordan: Third Party Credit Insurance Administration and doubtful debts collection.

CST for Loans: A high yield return on investment aimed to boost young entrepreneur through micro finance lending.

Byoutna: Engineering and marketing of financial products.

Installments and Insurance: Insurance consultancy & brokerage.

Credit Systems & Techniques S.A.R.L.

2nd Floor, Park Jdeideh Center | 12, 56 Street - Sector 2 Jdeideh P.O. Box: 11-4690 Beirut-Lebanon Telefax: +961 1 878125 | +961 1 894242 | +961 1 879704 www.cst.com.lb

ماذا لو افلست واحدة من شركات التأمين العربية؟

لا شيء، لا احد يضمن حقوق المستهلك العربي

بقلم جوزف زخور *

الدول العربية لم تشهد حتى الآن اي عمليات افلاس تذكر في مجال التأمين والاعادة، الا اننا في لبنان شهدنا افلاس حوالى دزينة من شركات التأمين، وقد عهد بتصفية كل من تلك الشركات وتوزيع ما تبقى لديها من اصول على الدائنين الى مدير تفليسية (SYNDIC) الا ان ايا من هؤلاء لم ينجز مهمته حتى الآن، ورغم مرور اكثر من ١٥ سنة على تسلمه مهامه!!

وهذا الواقع يطرح اسئلة كثيرة حول الاصول المعتمدة في تصفية الشركات المفلسة في لبنان، لا سيما الأتعاب التي يتقاضاها «السنديك» خلال فترة التصفية وهي غير محدودة زمنياً!

وفي جميع حالات الافلاس التي عرفها لبنان لم يتمكن اي من دائني الشركات المشار اليها ان يقبض ولو جزءاً ضئيلاً من ديونه العالقة.

ومن بين هؤلاء متضررون من حوادث السيارات وطوارئ العمل واصحاب ودائع عهدوا بها الى الشركة لادارتها بموجب عقد التأمين على الحياة، كما من بين الدائنين أطباء ومستشفيات ومقدمو خدمات اخرى.

كما فقد حملة عقود التأمين الضمانة التي كانوا قد دفعوا قسطها الى الشركة التي توقفت عن الدفع فجأة، واضطروا الى التعاقد مرة ثانية ومع شركة تأمين اخرى على نفقتهم.

وقبل بضعة اشهر، علق وزير الاقتصاد والتجارة محمد الصفدي الترخيص الذي تحمله شركة تأمين لبنانية.

وفي جميع حالات الافلاس، وتعليق الترخيص، لم تتخذ وزارة الاقتصاد والتجارة التي تعنى بالرقابة على هيئات الضمان اي تدبير من شأنه ان يضمن استمرارية عقد التأمين في حال التعثر أو إلغاء الترخيص، كما لم تتخذ أي إجراء لضمان الأموال المودعة لدى شركات التأمين على الحياة.

واني اضع هذه الوقائع امام الجمعيات الاهلية لحماية المستهلك العربي واتحادات وجمعيات شركات التأمين لعلها تتحرك وتضغط لاقتناع المسؤولين بوجود اللحاق بالعالم المتقدم وصيانة حقوق واموال المتعاقدين مع شركات التأمين العربية والمتعاملين معها.

وانصافا للواقع اذكر هنا ان هيئة الاشراف على التأمين في الاردن قامت بمحاولة لانشاء مؤسسة وطنية لضمان حقوق حملة عقود التأمين، الا ان محاولتها اجهضت قبل ان تولد وذلك بذرائع شتى.

خلاصة القول ان حقوق المستهلك العربي ما تزال غائبة عن جداول اعمال مجتمعاتنا العربية.

وانها حقيقة ناصعة ان مجتمعاتنا العربية تأخذ عن الدول المتقدمة ما تلبس وتاكل وما تتمتع به من المقتنيات الخاصة كالطائرة الجت JET والسيارة الفخمة الخ... اما حقوق الناس وغيرها من معالم الحضارة الحقيقية فما تزال منسية.

ماذا يحصل لو اعلن افلاس اي شركة تأمين عربية بعد اليوم؟ ومن هي الجهة التي تتكفل بضمان الحفاظ على حقوق حملة عقود التأمين او اموالهم المودعة لدى شركات التأمين العربية؟ الجواب: لا شيء ولا احد. ■

يجيز القانون التعاوني السعودي، وهو الاحدث والاكثر تقدماً بين قوانين التأمين في الدول العربية، تأسيس شركة تأمين برأسمال قدره ١٠٠ مليون ريال سعودي (٣٥ مليون دولار اميركي).

وهذا الرقم هو الاعلى بين الحدود الدنيا لرساميل شركات التأمين العربية. ومع ذلك فإنه يبدو متدنياً، قياساً بالالتزامات التي تترتب على شركة التأمين في حال تعثرت وتوقفت عن الدفع.

اذ بات معلوما ان معظم شركات التأمين العربية غاصت حتى الانذنين في اخطار التأمين الصحي واطار السيارات. وتلك الاخطار لا تغطيها شركات اعادة التأمين الا على اساس تجاوز الخسارة EXCESS OF LOSS ما يعني ان الشركة المسندة تجبر على ان تحتفظ لحسابها الخاص بحصة مهمة من الخطر قد يتراوح بين ٢٥ و ٥٠ الف دولار اميركي من كل مطالبة. وهذا ما يعرف بنقطة التجاوز EXCESS POINT على ان تتولى شركة اعادة التأمين تغطية الخسارة التي تفيض عن نقطة التجاوز.

والالتزامات شركات التأمين العربية تضاعفت واخذت احكاماً خيالية بعد ان اخذت شركات اعادة التأمين تمتنع عن تغطية الزلازل والكوارث الطبيعية على نحو شامل. فبعد كارثة ٩/١١/٢٠٠١ وتكاثر الزلازل والفيضانات في العالم، وكى يمكن لها ان تختصر التزاماتها المحتملة عند حصول الكوارث، عمدت شركات اعادة التأمين الى تخصيص حد اقصى من المال تتعهد بدفعه لشركة التأمين في حال حصول كارثة. وذلك المبلغ بات يعرف بالحد الاقصى لمسؤولية المعيد عن الحدث الواحد EVENT LIMIT.

وبذلك تترك شركات الاعادة للشركة المسندة ان تواجه قدرها في حال تجاوزت الاضرار الناتجة عن الكارثة الحد الاقصى لمسؤولية المعيد عن الكارثة الواحدة، وهذا احتمال وارد. من هنا، يمكن القول ان الشركات المسندة باتت «مكشوفة» حيال الكوارث.

ولو جمعنا الالتزامات التي تأخذها شركة التأمين في العالم العربي، في مجالي التأمين الصحي والتأمين على السيارات، وتلك التي يمكن ان تواجهها عند حصول كارثة طبيعية، فإننا لسوف نصل الى ارقام مذهلة ان لم نقل مرعبة. ذلك ان ايا من شركات التأمين العربية وبالغا ما بلغت قدراتها المالية لن تكون قادرة على استيعاب تلك الالتزامات. ما يعني ان حقوق حملة العقود الصادرة عنها هي اليوم او انها سوف تكون غدا في مهب الريح.

وكان يمكن لنا ان نغض الطرف عن هذه الحقيقة المرة لو ان المسؤولين العرب لا سيما الهيئات العربية للاشراف على التأمين اقتدت بسواها من الدول المتطورة والنامية، وانشأت مؤسسات وصناديق وطنية تعنى بضمان حقوق حملة عقود التأمين او جمهور مستهلكي خدمات التأمين INSURANCE CONSUMER PROTECTION FUNDS POLICY HOLDERS GUARANTEE CORPORATION

وهذا النوع من المؤسسات اوجد في معظم انحاء العالم منذ عشرات السنين. والغرض من انشائها هو ان تضمن عدم ضياع حقوق المستهلك، كما تضمن لاصحاب الاموال المودعة لدى شركات التأمين على الحياة بموجب عقود تأمين استثمارية INVESTMENT LIFE POLICIES عدم تبخر أموالهم في حال تعثرت الشركة الضامنة.

وتغذى المؤسسات والصناديق الوطنية بنسبة مئوية تقتطع سنوياً لمصلحة المؤسسة من الاقساط التي تستوفيها الشركات من مستهلكي خدماتها.

❖ مستشار في التأمين - ممثل مجموعة دولية

رئيس جمعية شركات الضمان في لبنان سابقاً

Email: zakhour@zakhourco.com

انجاز اجتماعي جديد للمملكة العربية السعودية بإرادة سامية واشراف مجلس الضمان الصحي السعودي الضمان الصحي للسعوديين أصبح الزاميا وعلى نفقة رب العمل

التغطية التأمينية تخفيف الضغط الحاصل على المستشفيات الحكومية.

مضاعفة اقساط التأمين الصحي مرات عديدة

هذا وتشير تقديرات غير رسمية الى ان حجم اقساط التأمين الصحي في المملكة تتجاوز ٢,٧ مليار ريال سعودي ويشكل نحو ٣٢ في المئة من اجمالي اقساط سوق التأمين السعودية .

وسجل التأمين الصحي ارتفاعا قدره ٦٢ في المئة خلال العامين الماضيين محتلاً بذلك المرتبة الاولى في سوق التأمين السعودية .

وبناء على المادة ٣٦ من اللائحة التنفيذية لنظام الضمان الصحي التعاوني يلتزم صاحب العمل بدفع الاقساط عن موظفيه المتعاقد معهم وعن الافراد الذين يعملونهم لشركة التأمين التي يختارها لهذا الغرض، ويسري هذا الحكم على الاشخاص غير العاملين او الافراد الذين يعملونهم، ويكون صاحب العمل هو وحده المسؤول عن دفع الاقساط التي يجب ان تسد في بداية كل سنة تأمينية ما لم يتفق على غير ذلك .

ويسري ايضاً على المعال DEPENDENT وهو الزوج والزوجات والاولاد الذكور تحت سن الثامنة عشرة والبنات غير المتزوجات . كما ورد في المادة ١٢ من اللائحة التنفيذية لنظام الضمان الصحي التعاوني انه تشمل منافع التغطية التأمينية الحمل والولادة لمن تم التعاقد معهم على اساس (عقد متزوج) ضمن الحدود الموضحة في الوثيقة .

وبيعود لمجلس الضمان الصحي التعاوني ان يحدد اسماء شركات التأمين التعاونية السعودية المرخص لها بإصدار عقود التأمين الصحي الالزامي. كما تعود للمجلس عنه صلاحية اعداد نموذج عقد التأمين الصحي الالزامي.



د. عبدالله الشريف
الامين العام لمجلس الضمان الصحي التعاوني

حظيت شركات التأمين السعودية بقوة دفع جديدة ويقدر لها ان تساعد على مضاعفة وارداتها في مجال التأمين الصحي مرات عديدة وخلال الشهور القادمة.

قوة دفع جديدة تسلمتها شركات التأمين على صحن من فضة

قوة الدفع الجديدة وصلتها على «صحن من فضة» بناء على ارادة سامية صدرت قبل ثلاث سنوات، وينفذها اليوم مجلس الضمان الصحي التعاوني السعودي بالتعاون مع وزارة العمل والمؤسسة العامة للتأمينات الاجتماعية وغيرهما من الجهات ذات العلاقة.

فقد اصدر مجلس الضمان الصحي التعاوني قرارا يعلن فيه البدء بتطبيق احكام الضمان الصحي الالزامي على ارباب العمل في المملكة. بحيث بات يتوجب عليهم ان يوفروا الضمان الصحي للعاملين لديهم من السعوديين على ان يشمل الضمان الصحي المعالين من الموظف والعامل السعودي .

الزام ارباب العمل بتوفير الضمان الصحي للسعوديين العاملين لديهم

وكانت المملكة قد طبقت الزامية التأمين على الاجانب المقيمين في المملكة على مراحل استغرقت ثلاث سنوات. ويقضي القرار الجديد بإلزام رب العمل ايا كانت جنسيته ان يتحمل كامل اقساط التأمين الصحي لمصلحة السعوديين العاملين لديه.

ويؤيد ٥٢,٥ في المئة من افراد المجتمع السعودي تطبيق التأمين الالزامي على المجتمع السعودي ويرى ٦٥,٢ في المئة من افراد المجتمع ان من فوائد

ايلي زيادة ترأس في باريس الهيئة الإدارية للاتحاد المتوسطي لوسطاء التأمين (FMBA)



DE GAUCHE: JEAN CLAUDE PEDREZ, JACQUES CESSAC, DOMINIQUE SIZES, ELIE ZIADE, ATTILIO AGHEMO, JEAN FRANCOIS GLEIZAL ET ALESSEANDRO DE BESI

ايلي زيادة لبنان، رئيساً

جاك كلود بدريس فرنسا، نائباً للرئيس

خوان رامون، اسبانيا، أميناً عاماً

ألسندرو دو بيزي، إيطاليا، أميناً للصندوق

جاك سيساك، فرنسا للعلاقات العامة.

ترأس ايلي زيادة الرئيس التنفيذي لشركة أيمز (AIMS) اجتماع الهيئة الإدارية للاتحاد المتوسطي لوسطاء التأمين FEDERATION MEDITERANEENNE DES BROKERS D'ASSURANCE (FMBA) الذي انعقد في باريس بتاريخ ١٣ أيلول (سبتمبر) ٢٠١٠ وذلك في مقر الغرفة النقابية لوسطاء التأمين في فرنسا.

وقد تداولت الهيئة الإدارية بجدول أعمال الجلسة والذي تضمن بين أمور عديدة أخرى، إعادة هيكلة الاتحاد المتوسطي، والإعداد لانتخاب هيئة إدارية جديدة.

واتخذت الهيئة الإدارية قراراً يقضي بأن تعقد اجتماعين للهيئة الإدارية وجمعيتين عموميتين للأعضاء سنوياً.

كما قررت تكثيف الجهود من أجل حمل وسطاء التأمين العاملين في دول البحر المتوسط للانضمام الى الاتحاد. وكلفت أحد أعضائها جاك سيساك JACQUES CESSAC بالتفرغ لهذه المهمة.

كما قرّرت الهيئة الإدارية توطيد علاقاتها بالاتحاد والجمعيات الإقليمية لا سيما جمعية المتوسط للتأمين (MIA) التي يرأسها ابراهيم ماطوسيان، وتضم الهيئة الإدارية السادة:



وارن بوفيت

بنى ثروته بالاستحواذ على الشركات المتمعة

عين الملياردير الأميركي بوفيت على شركة التأمين المباشر لرويال بنك أوف اسكوتلند

اخبار الملياردير الأميركي وارن بوفيت WARREN BUFFET تحتل مركز الصدارة في اميركا. والصفقات التي يعقدها تخرج عن المألوف حيث انه لا يشتري الا الشركات التي تعاني صعوبات مالية او تكابد الخسائر لسنوات متتالية. وقد نجح في اعادة تأهيل واطلاق عشرات الشركات المتعثرة ما جعل منه الملياردير الاكبر في اميركا والعالم. وفي الاخبار التي نشرتها الصحف مؤخرا ان الملياردير الأميركي يفاوض مصرف RBS رويال بنك أوف اسكوتلند ROYAL BANK OF SCOTLAND للاستحواذ على شركة التأمين التابعة للبنك والتي تتعاطى التأمين مباشرة وتحمل اسم ار بي اس دايركت لاين RBS DIRECT LINE اي انها تتعامل مع الزبائن مباشرة ومن دون وسطاء.

وتعاني الشركة من خسائر فنية باهظة وكان بنك ار بي اس RBS قد تعرض للاهتزاز خلال الازمة المالية العالمية ما اضطر الحكومة البريطانية لتوفير السيولة له كي يستمر. وبما ان البنك لم يعد قادرا على توفير الاموال لشركة التأمين المباشر التابعة له فقد اعلن عن عزمه على بيعها. وذكر ان مجموعة بركشاير هاثاواي التي يقودها الملياردير بوفيت هي من بين المتقدمين لشراء الشركة وان العرض الذي تقدمت به هو الاوفر حظا.

غلاسيير ري GLACIER RE السويسرية في احضان انديورنس ENDURANCE البرمودية

ذكرت وكالة ستاندراند بورز ان استحوذ انديورنس سببشيل هولدينغ البرمودية ENDURANCE SPECIAL HOLDING BERMUDA على غلاسيير ري GLACIER RE لن يكون له انعكاسات سلبية على القدرة المالية لشركة انديورنس المصنفة تريبل بي بلوس (BBB+) (قوي جدا) كما انه يبقي النظرة المستقبلية حيال الشركة مستقرة.

وذكرت ان انديورنس ENDURANCE ترغب بنشر خدماتها عالميا ولذا استحوذت على غلاسيير ري GLACIER RE ، وهي لن توقفها عن العمل بل سوف تتركها تمارس اعمالها كما في السابق في سائر انحاء العالم بما فيه الولايات المتحدة الأميركية. الا ان انديورنس سوف تدعم غلاسيير ري باتفاقيات اعادة نسبية QUOTA SHARE TREATIES وبذلك تحميها تماما من اي انتكاسة يمكن ان تواجهها مستقبلا، وتوقعت انديورنس ان يرتفع انتاجها من الاقساط جراء هذه الصفقة بما يعادل ٣٠ مليون دولار اميركي وهذا المبلغ يعادل ٢ بالمئة من اقساطها السنوية.

وكنا ذكرنا ان مساهمي غلاسيير ري GLACIER RE كانوا طالبوا بتصفية اعمال الشركة واسترداد رساميلهم بعد ان تبين لهم ان غلاسيير ري فقدت جدواها الاقتصادية، ولا أفق مفتوحة امامها، وهذا ما جعل انديورنس تقرر الاستحواذ على الشركة واعادة الرساميل الموظفة في غلاسيير ري الى مساهميها.

Endurance

شعار ENDURANCE

قس اميركي يشبه الانسان المصاب بحالة مرضية سابقة بالبيت المحترق

ويسأل كيف يمكن ان نجبر شركة التأمين على ان تغطيه صحيا؟

قس انجيلي اميركي اعتبر اجبار شركات التأمين على منح التأمين الصحي لاشخاص مصابين بحالات مرضية سابقة للتعاقد بمثابة هرطقة.

القس الأميركي مايك هاكبيي MIKE HUCKABEE اورد ملاحظاته خلال لقاء تلفزيوني TALK SHOW حيث قال انه امر جيد جدا ان تجبر شركة التأمين ان تضمن شخصا مصابا بحالات مرضية سابقة PREEXISTING CONDITIONS واذن لن ننظر الى الامر من جوانب اخرى. ماذا لو اتصل احدهم بشركة تأمين طالبا تغطية منزله ضد الحريق وسئل كيف هي حال منزلك حاليا؟ فيجب لقد تعرض لحريق قبل ايام وانا اطلب اليكم ان تضمنوه وكأنه بحالة جيدة. ومن الطبيعي ان تجيب شركة التأمين بالقول نأسف سيدي نحن لا نضمن المنازل المحترقة سلفا». اضاف القس: هذا هو الجواب المنطقي.

وقد اعتبر الرأي الذي ابداه القس خاليا من الرحمة اذ انه شبه الانسان الذي يستحق الرحمة بالأشياء الجامدة. فالانسان الذي يعاني حالات مرضية يمكن ان يشفى، ولا يمكن اعتباره كالبيت المحروق.

وقد وجهت رسائل احتجاج الى القس ونشر بعضها في مجلة فوربس حيث ذكر احدهم ان يسوع المسيح شفى المرضى ما يعني ان الانسان قابل للشفاء ولا يمكن التعامل معه من قبل شركة التأمين مثل بيت محترق.

نذكر ان قانون الرئيس اوباما للرعاية الصحية يجبر شركات التأمين على تغطية جميع الذين يتقدمون اليها بطلب التأمين الصحي حتى ولو كانوا يعانون من حالات مرضية سابقة، الا انه بالمقابل يجبر جميع الأميركيين وعددهم ٣٠٠ مليون شخص على ابرام عقد تأمين صحي حتى ولو كانوا اصحاء في مستقبل العمر. وبذلك يعطي لشركة التأمين فرصة التعاقد ليس مع الذين يعانون من حالات مرضية سابقة، والطاعنين في السن بل ومع الشبان والشابات غير المرشحين لمواجهة متاعب صحية، وبذلك يتوافر التوازن لمحفظة التأمين الصحي لدى شركة التأمين فتضمن الناس من جميع الاعمار حتى الاطفال والشبان والشابات الذين لا يحتاجون الى تأمين صحي.

glacier^{re}

شعار GLACIER RE

سي سي ار CCR اوضاعها مريحة جدا

حققت ارباحا صافية بقيمة ٥٥٤ مليون يورو تصنيفها باق من مرتبة AAA

اعلنت وكالة آ.ام.بست. A.M.BEST ان شركة الصندوق الفرنسي لاعادة التأمين (سي سي ار) CAISSE CENTRALE DE REASSURANCES (CCR) ما تزال تتمتع برسملة متفوقة وبضمانة فرنسية حكومية مفتوحة.

وهذان الواقعان يجعلناها تحتفظ بمرتبتها العليا آدوبل بلوس (A++) التي تعادل تريبل آ (AAA) والتي تعني متفوق SUPERIOR.

وذكرت الوكالة ان CCR تضع في متناول شركات التأمين الفرنسية ضمانات لاعادة التأمين ضد الكوارث الطبيعية والاختار الكارثية الاخرى مثل الارهاب. وذلك بتكليف من الدولة الفرنسية التي تملك اسهم الشركة كاملة وتتكفل بتحمل الخسائر في حال حصول الكوارث، مقابل كفالة غير محدودة . UNLIMITED STOP LOSS REINSURANCE

والى ذلك تتعاطى CCR اعادة التأمين في اسواق التأمين العالمية كغيرها من شركات الاعادة ومحفظتها الاجمالية تبلغ ١,٢ مليار يورو وتتكون من ٦٠ بالمئة من اقساط اعادة التأمين ضد الكوارث في فرنسا و ٤٠ في المئة اقساط اعادة عادية تنتجها في اسواق التأمين عبر فروعها في العالم.

وتحقق الشركة نتائج ايجابية في الحالتين اذ لم تتجاوز نسبتها المركبة COMBINED RATIO ٥٦ بالمئة خلال العام ٢٠٠٩ وبلغت ارباحها الصافية ٥٥٤ مليون يورو.

نذكر ان CCR هي من بين شركات الاعادة التي تتخذ من بيروت مركزا اقليميا لعمالها في منطقة الشرق الاوسط وشمال افريقيا MENA ويترأس فرعها بيار سلامة.



THIERRY MASQUELIER

رئيس CCR

تشارتيس نيوزيلاندا اعدت عقد تأمين يضمن المسافرين دون استثناءات ويشمل حاملي جرتومة

الايدز والأمراض العقلية

تقليص عدد الاستثناءات من عقد التأمين تحوّل الى امر لا بد منه لشركة التأمين التي تسعى لتخلق لنفسها سمة تميزها عن سواها من شركات التأمين، هذا ان كانت من بين شركات التأمين الموجودة اصلا في السوق.

تشارتيس CHARTIS في نيوزيلاندا كانت انزلت الى الاسواق عقدا جديدا للتأمين على السفر يحمل اسم غود تو غو انشورنس GOOD 2 GO INSURANCE ويكاد يكون خاليا من الاستثناءات التي درج ضامنو المساعدة في السفر TRAVEL ASSISTANCE INSURERS على استثناءاتها من العقود التي يصدرونها لا سيما:

- ضمان الاشخاص الذين يحملون جرتومة HIV (المسببة لمرض السيدا او الايدز AIDS)
- الاشخاص الذين يعانون من حالات عقلية MENTAL HEALTH CONDITIONS
- الاشخاص الذين تتجاوز اعمارهم الـ ٦٥ سنة .

واعلن ايان سايكس IAN SYKES الرئيس التنفيذي للشركة ان تشارتيس CHARTIS ارادت من خطوتها هذه ان تعامل المسافرين بسواسية ومن دون تمييز بين مسافر وآخر. وهذا الامر يتوافق واحكام قانون المساواة الاميركي الجديد . EQUALITY ACT

نذكر ان تشارتيس CHARTIS هو الاسم الجديد الذي اختارته مجموعة آي جي AIG ليكون اسمها الجديد في مرحلة ما بعد الازمة المالية التي تعرضت لها ووجب على الخزينة الاميركية ان تمدها بـ ١٨ مليار دولار اميركي من القروض كي يمكن لها ان تنهض من الهاوية.



شعار CHARTIS

الحرائق دمرت المزارع والمنازل وانفلت اصحابها

روسيا تعاود العمل بقانون التأمين الالزامي ضد الحريق

الحرائق التي اجتاحت الارياف والمناطق المحيطة بموسكو والتي استمرت بضعة اسابيع كلفت الدولة الروسية مئات ملايين الدولارات لآخمادها، كما عرّضت ارياق المزارعين ومنازلهم للهلاك، حتى ان كثيرين منهم افسسوا وباتوا يسكنون العراء.

وهذا الوضع السيئ، جعل الحكومة الروسية تعد مشروع قانون تجعل بموجبه تأمين الممتلكات ضد اخطار الحريق الزاميا لجميع المواطنين دون استثناء. والتأمين الالزامي على الممتلكات كان الزاميا في ظل الحكم الشيوعي، الا ان الحكومات التي تعاقبت على سدة المسؤولية بعد ازاحة النظام السوفياتي الغت الزامية التأمين على الممتلكات وجعلته اختياري للمواطنين.

وتخشى السلطات الجديدة من ان تتكرر الحرائق مستقبلا وتتسبب بتدمير المنازل والممتلكات مرة جديدة، وفي حال حصول ذلك سوف تكون الخزينة العامة مضطرة الى تحمل التبعات المالية.

وفي هذا الخبر عبرة يمكن للحكومات العربية ان تستخلصها وتعتمد الى اعتماد الزامية التأمين على الممتلكات لا سيما في المدن المكتظة بأبنية السكن والمصانع.



الحرائق التي اجتاحت روسيا

آيس الاميركية استحوذت على شركة التأمين الماليزية «جرنه» بقيمة ٢٠٠ مليون دولار

اعلنت مجموعة آيس ACE الاميركية انها حصلت على موافقة البنك المركزي الماليزي، على استحواذها على شركة التأمين الماليزية جرنه JERNEH INSURANCE بقيمة ٢٠٠ مليون دولار اميركي وشركة جرنه آسيا JERNEH ASIA وهي مملوكة من المجموعة الاستثمارية القابضة JERNEH ASIA BERHARD . وتتعاطى شركة التأمين جرنه التأمين بصيغته التقليدية والتكافلية، وهي تعمل داخل ماليزيا وفي دول آسيوية اخرى من بينها اندونيسيا والفلبين وهونغ كونغ وتايلاندا عبر شركات تابعة وشقيقة . واعلنت آيس ان ابرام الصفقة يحتاج الى موافقة الجمعية العمومية لمساهميها وهي سوف تحصل عليها خلال الاسابيع القليلة القادمة .

نذكر ان آيس كانت عينت ستيفن ديكسون STEPHEN DIXON رئيسا تنفيذيا لعمالها في الشرق الاوسط وشمال افريقيا وهو يمارس اعماله من المكاتب الاقليمية للشركة في البحرين .



ستيفن ديكسون

ACE

مارش اعدت عقد تأمين يضمن المسؤولية المدنية لشركات توزيع مياه الشرب في حال تعرضت للتلوث من قبل ارهابيين

اخطار الارهاب لم تعد تقتصر على عمليات تفجير يمكن ان يشنها الارهابيون هنا وهناك ضد المنشآت المدنية . وهناك تقارير تتحدث عن احتمالات قيام الارهابيين باعتداءات على السلامة العامة من خلال نشر الغازات السامة (كما حدث في اليابان قبل سنوات) او حتى تلويث مياه الشفة . وفي هذا السياق اعلنت شركة مارش MARSH لوساطة التأمين انها اعدت عقد تأمين خاصا وحصريا تغطي شركة التأمين بموجبه المسؤولية المدنية لمنتجي وموزعي ومصدري المياه المعدة للشرب WATER UTILITIES CONTAMINATION INSURANCE POLICY بما في ذلك المرافق العامة للشركات الحكومية التي تتولى تكرير المياه وتعددها للتوزيع على المستهلكين . ويشمل عقد التأمين التلوث الذي يمكن ان ينشأ عن جرائم يرتكبها ارهابيون بهدف الحاق الاذى بالمجموعات البشرية التي تستهلك المياه .



TAIPEH العاصمة

تايوان ترفض بيع نان شان لايف NAN SHAN LIFE الى الصين الشعبية

الغاء الصفقة يؤخر دفع ٢,٢ مليار دولار الى الخزينة الاميركية

ان سلطة الرقابة على التأمين في تايوان رفضت الموافقة على مشروع الصفقة الذي وقعته مجموعة آي جي AIG من جهة والشركة الاستثمارية برايموس PRIMUS ، والذي تستحوذ بموجبها هذه الاخيرة على شركة التأمين على الحياة نان شان NAN SHAN التابعة لمجموعة آي جي AIG مقابل ٢,٢ مليار دولار اميركي تدفعها الشركة الصينية نقدا . وذكر ان سلطة الرقابة رفضت مشروع الصفقة لان الشركة الصينية برايموس PRIMUS لا تملك القدرات الفنية التي تؤهلها لقيادة الشركة بعد ان تستحوذ عليها .

وبرايموس PRIMUS هي شركة تابعة لمجموعة استثمارية تعمل في الصين الشعبية . ويعتقد المراقبون ان هوية شركة برايموس لعبت دورا حاسما في جعل سلطة الرقابة على التأمين ترفض ان تمنحها السيطرة على شركة نان شان NAN SHAN ، وذلك لان حكومة تايوان لا تنظر بارتياح الى انتقال ملكية الاستثمارات الكائنة على اراضيها الى الصين الشعبية .

نذكر ان نان شان لايف هي كبرى شركات التأمين على الحياة في تايوان، وهناك مؤسسات مالية تايوانية كانت اعربت عن رغبتها في الاستحواذ عليها، وفي طليعة الطامحين للفوز بنك شاينا ترست CHINA TRUST التايواني، الا ان آي جي AIG وافقت على بيع شركتها الى الصين الشعبية لانها دفعت الثمن الاعلى .

ونذكر ان رفض مشروع البيع سوف يؤخر اتمام عملية البيع، ما يحول دون تحقق رغبة آي جي AIG في قبض الاموال ومن ثم دفعها للخزينة الاميركية كجزء من الديون المترتبة لها في ذمة آي جي AIG .



LAGOS

انترناشونال انرجي النيجيرية في موقع حرج وقيد المتابعة

اعلنت وكالة ا.م.بست A.M.BEST الاميركية انها خفضت تصنيف القدرة المالية لشركة انترناشونال انرجي انشورنس INTERNATIONAL ENERGY INSURANCE النيجيرية الى سي دابل بلس (C++) التي تعني هامشيا . MARGINAL .

ونذكرت الوكالة ان رسملة الشركة ضعفت بسبب خسائر تكبدتها سنة ٢٠٠٩ وترافق ذلك مع تدن في مستوى ادارتها للاخطار .

وشككت الوكالة بقدرة الشركة على تجاوز الواقع السيئ الذي تعيشه حاليا ولذلك وضعتها في خانة قيد المتابعة مع نظرة سلبية .

فلاغستون اليانس القبرصية مغطاة من الشركة الام السويسرية بنسبة ١٠٠ بالمئة

اصدرت وكالة التصنيف الاميركية A.M.BEST. بيانا تعلن فيه انها اعادت تصنيف شركة فلاغستون اليانس ري FLAGSTONE ALLIANCE RE القبرصية في مرتبة آمينوس (A-) التي تعني ممتاز مع نظرة مستقبلية مستقرة STABLE OUTLOOK. ووضحت الوكالة ان شركة فلاغستون اليانس تحمل عقود تأمين صادرة عن الشركة الام فلاغستون ري FLAGSTONE RE SWITZERLAND السويسرية وهي تغطي التزامات الشركة القبرصية بنسبة ١٠٠ بالمئة. نذكر ان فلاغستون اليانس كانت تحمل في ما مضى اسم اليانس ALLIANCE وقد استحوذت عليها مجموعة فلاغستون ري FLAGSTONE RE بالكامل من مؤسسها ورئيسها السابق **خضر حمصي**. يذكر ان المدير الاقليمي لشركة FLAGSTONE RE هو السيد اسامه سعاده.



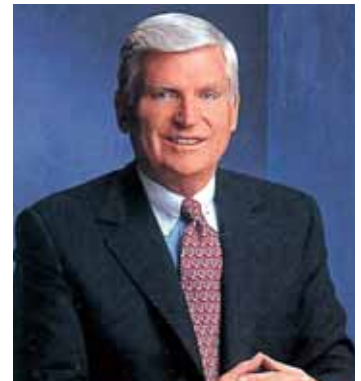
اسامه سعاده

المدير الاقليمي لشركة FLAGSTONE RE

تملكها عشر حكومات آسيوية

آسيان ري ASIAN RE تفتح ابوابها امام شركات القطاع الخاص

اعلنت شركة آسيان ري ASIAN RE ان مجلس ادارتها عقد اجتماعا في بانكوك، تايلندا، حيث اطلع على نتائج الشركة لسنة ٢٠٠٩ ووافق عليها. وتظهر النتائج ان الشركة حققت ارباحا صافية ١,٣ مليون دولار اميركي، اما الاقساط المكتتبة فقد بلغت ٥٣ مليون دولار وارتفعت حقوق المساهمين الى ٥٢,٧ مليون. اما موجودات الشركة فبلغت ٩٣ مليون دولار اميركي. واتخذ المجلس قرارا يقضي برفع رأسمال الشركة الى ١٠٠ مليون دولار اميركي قبل انتهاء العام ٢٠١١. كما قرر المجلس الترحيب بمساهمة شركات القطاع الخاص في الشركة اعتبارا من تاريخه. نذكر هنا ان آسيان ري ASIAN RE اسست في العام ١٩٧٩ بمشاركة عشر حكومات آسيوية ايران، الهند، كوريا الجنوبية، الصين، بنغلادش، تايلندا، الفلبين، بوتان، أفغانستان، وسري لانكا. وتحمل الشركة تصنيفا من وكالة A.M.BEST. بمرتبة بي دو بلوس (B++) التي تعادل تريبل بي (BBB) لدى ستاندرد اند بورز.



PATRICK RAYAN

رايان

صغار وسطاء التأمين في الولايات المتحدة الاميركية يتفوقون على كبارهم من حيث النمو

محاضر يتوقع تحول المستثمرين للاستحواذ على شركات الوساطة الصغيرة

في محاضرة القاها خلال ندوة تأمينية في دالاس، الولايات المتحدة الاميركية، قال باتريك رايان PATRICK RAYAN الرئيس التنفيذي لمجموعة رايان لوساطة الاعادة ان احصاءات السنوات الخمس الماضية تظهر بوضوح ان صغار وسطاء التأمين يتغلبون على كبارهم من حيث نسبة النمو التي يحققونها سنويا. وقال «في الوقت الذي يسجل الوسطاء الاربعة او الخمسة الكبار القليل من النمو العضوي، فإن الوسطاء ذوي الاحجام الصغيرة يحققون نتائج باهرة». اضاف: «وهذا الواقع يشجع على حصول عمليات دمج واستحواذ بين صغار الوسطاء اكثر منه بين كبارهم. والمستثمرون الذين يتطلعون الى عوائد جيدة سوف يفضلون الاستحواذ على شركات الوساطة الصغيرة». وعارض رايان انشاء هيئة فدرالية موحدة لمراقبة التأمين في الولايات المتحدة. وقال انه يفضل ان يرى في كل ولاية مفوضي تأمين يدركون تماما اوضاع السوق المحلية ويتفهمون شؤونها، وهؤلاء يجري اختيارهم من بين الذين مارسوا العمل التأميني في شركات التأمين او الاعادة او الوساطة.

غرينبرغ يدفع ٩٠ مليون دولار اميركي تعويضا لمساهمين اتهموه بتزوير ميزانية AIG

موريس غرينبرغ (المعروف بهانك) MAURICE GREENBERG (٨٥ سنة) والذي امضى حوالى خمسة عقود من السنين في رئاسة آي جي AIG واجبر على الاستقالة سنة ٢٠٠٥ يتأثر على تسوية نزاعاته القانونية واحدا بعد آخر. وقد توصل الى تسوية تقضي بأن يدفع ٩٠ مليون دولار اميركي لمساهمين كانوا قد اتهموه بتزوير بيانات آي جي AIG بغية تجميل صورتها ورفع اسعار اسهمها.



IPAD شاشة

ال IPAD يدخل سوق لويديز

هل انتهى عصر قسائم توزيع الاخطار PLACEMENT SLIPS ؟

من المحتمل جدا ان يكون التقدم التكنولوجي قد انهى عصر قسائم توزيع الاخطار PLACEMENT SLIPS في سوق لويديز. فقد اعلن ان عددا من شركات الوساطة الكبرى ومن بينها مارش وايون قد اتفقت مع صناديق لويديز LLOYD'S SYNDICATE على اسناد الاخطار عبر الهاتف الالكتروني المزود بشاشة (IPAD)، وذلك بمثابة تجربة تستمر بضعة شهور حتى اذا ثبت انها ناجحة يصار الى تعميمها واستعمالها من قبل جميع المتعاملين مع لويديز في سائر انحاء العالم. وبذلك تلغى المعاملات الورقية ويبقى كل شيء محفوظا في ارشيف الكتروني غير ورقي (PAPERLESS). ويرجح التقنيون العاملون في هذا المجال ان تثبت الفكرة جدواها، وهذا يعني ان تكون لويديز وبعد اكثر من ٣٠٠ سنة من نشوئها قد اهدت الى وسيلة توفر عليها استعمال اطنان القسائم التي توقعها الصناديق العاملة فيها اقرارا منها بقبولها نسبة معينة من الاخطار.

الخليج للتأمين الكويت GULF دخلت نادي الشركات المتعددة الجنسية فيرفاكس FAIRFAX الكندية رفعت حصتها الى ٤١ بالمئة من أسهمها

دولار أميركي وهذا المبلغ ينطوي على ربح صاف لمجموعة كيبيكو KIPCO بلغ ٨٠ مليون دولار أميركي.

من هي الخليج GULF ؟

أما شركة الخليج للتأمين GULF فقد تأسست العام ١٩٦٢ ونمت خلال العقود الخمسة لتتحول الى شركة اقليمية حيث باتت تملك كامل الأسهم أو حصصاً راجحة في كل من شركات التأمين الآتية:

- المجموعة المصرية العربية مصر AMIG
- المشرق العربي للتأمين الأردن ARAB ORIENT
- البحرينية الكويتية للتأمين البحرين BKIC
- فجر الخليج للتأمين لبنان FAJR AL GULF
- لؤلؤة الخليج البحرين PEARL
- الخليج للتأمين على الحياة GULF LIFE
- السورية الكويتية سوريا SKIC

والى ذلك أنشأت شركة الخليج للتأمين وحدة تكافلية تعمل وفق الأحكام الشرعية.

وكانت الخليج للتأمين قد حققت سنة ٢٠٠٩ أرباحاً صافية بقيمة ٥,٠٥ ملايين دينار كويتي ووزعت على مساهميها قسائم أرباح بنسبة ٥٠ في المئة.

يتولى الرئاسة التنفيذية في الخليج للتأمين **خالد الحسن** ويتولى المنصب عنه في فيرفاكس **في بريم واتسا** VPREM WATSA.

وحققت الشركة في النصف الأول من العام ٢٠١٠ أرباحاً بلغت ٨,٤ ملايين دينار كويتي. وقبل ان تبرم الصفقة الجديدة مع فيرفاكس الكندية كانت حصة كيبيكو من أسهم الخليج للتأمين تبلغ ٦٧,٦٦ في المئة.



في بريم واتسا

FAIRFAX

الشركات الكندية المدرجة في بورصة تورونتو في كندا وهي تملك حصصاً كبيرة في مجموعات تأمين وإعادة في سائر أنحاء العالم بما فيه الولايات المتحدة الأميركية.

ومن بين تلك المجموعات نذكر شركة نورث بريدج NORTH BRIDGE الكندية، وكرام اند فورستر CRUM AND FORSTER الأميركية وفيرست كابيتال انشورنس FIRST CAPITAL السنغافورية وأوديسي ري ODYSSEY RE الأميركية، وفيرفاكس برازيل FAIRFAX BRESIL وغيرها.

وبلغت حقوق المساهمين في فيرفاكس FAIRFAX ٧,٤ مليارات دولار كندي. وكانت أسست في العام ١٩٨٥ برساميل خاصة لا تتجاوز ٧,٦ ملايين دولار.

قيمة الصفقة ٢٠٨ ملايين دولار

وذكر ان قيمة الصفقة بلغت ٢٠٨,٦ ملايين



خالد الحسن

GULF INSURANCE

شركة الخليج للتأمين الكويتية GULF INSURANCE والتي تملك أو تساهم في مجموعة من شركات التأمين العربية، دخلت نادي الشركات المتعددة الجنسية MULTI NATIONAL.

فقد أصدرت شركة المشاريع الكويتية القابضة كيبيكو (KIPCO) والتي تملك معظم أسهم الخليج للتأمين بياناً كشفت فيه انها وافقت على بيع ٢٦ في المئة من أسهم شركة الخليج للتأمين GULF INSURANCE الى شركة فيرفاكس فاينانشل هولدينغ الكندية FAIRFAX FINANCIAL HOLDING وذلك ارفقت حصة هذه الأخيرة من شركة الخليج الى ٤١ في المئة من مجموع أسهم الخليج للتأمين. أما حصة كيبيكو من أسهم الخليج للتأمين فقد انخفضت الى ٤٣ في المئة.

من هي فيرفاكس؟

وشركة فيرفاكس هولدينغ هي احدى كبريات

خطأ واعتذار

نشرنا في العدد ٤٦٥ الصادر في شهر آب ٢٠١٠ خبراً حول النتائج الجيدة التي حققتها وتحققها شركة البحيرة الوطنية للتأمين برئاسة الشيخ فيصل بن خالد بن سلطان القاسمي رئيس مجلس ادارة الشركة، وبشكل خاطئ وغير مقصود بالطبع وضعت الى جانب



الشيخ فيصل بن خالد بن سلطان القاسمي
البحيرة الوطنية للتأمين

الخبر صورة الشيخ فيصل القاسمي رئيس مجموعة جيبيكا.

ونحن الذين نعتز بصداقة اركان شركة البحيرة الوطنية للتأمين ونحرص على الاضاعة على نتائج الشركة الممتازة نأسف لهذا «الخطأ الشائع» في الوسائل الاعلامية والذي نتجنه «البيان الاقتصادية» بكل ما لديها من امكانات التصحيح والتقيق والاخراج، ونقدم اعتذاراً صادقاً للشيخ فيصل بن خالد بن سلطان القاسمي متمنين له ولمجموعته المزيد من النجاح والازدهار.

شهادة الزمالة من معهد الخليج لدراسات التأمين للجابري وشعيب من BNI



من اليمين : ياسر شعيب، عبدالله السويدي وبيان جابري

حصل بيان جابري وياسر شعيب الموظفان في شركة البحرين الوطنية للتأمين BNI، التابعة لشركة البحرين الوطنية القابضة BNH على شهادة الزمالة من معهد الخليج لدراسات التأمين. وتؤهل شهادة الزمالة هذه حاصلها على تعلم وفهم الممارسات التقنية لصناعة التأمين شاملة كيفية التعامل مع الزبائن ورب العمل اضافة الى زملاء العمل.

وعلق عبدالله السويدي، المدير العام لتأمين السيارات والتأمينات الشخصية بشركة البحرين الوطنية للتأمين: «نحن في البحرين الوطنية للتأمين نهتم بتطوير الجوانب المهنية والاكاديمية لموظفينا لتمكينهم من المساهمة في النمو المستقبلي للشركة، وذلك عن طريق وضع برامج تدريبية مختصة لهم على الصعيدين الاداري والتقني».

جان شويري.. رسالة محبة



جان شويري المعيد الرائد والذي تولى لما يزيد عن اربعة عقود منصب المدير العام الاقليمي لمنطقة الشرق الاوسط وشمال افريقيا لدى ميونيخ ري MUNICH RE في المانيا يقاير على قراءة «البيان» منذ عددها الاول، وهي تصل اليه باستمرار في مدينة ميونيخ حيث انشأ مكتباً استشارياً بعيد بلوغه السن التقاعدي في ميونيخ ري.

وفي رسالة اراد بها ان تكون تعبيراً لما يكنه لمجلتنا ولأسواق التأمين العربية من تقدير، كتب جان شويري بخط يده ما يأتي:

ميونيخ في ٢٩/٨/٢٠١٠

كتاب مفتوح موجه الى السيدين الكريمين انطوان واميل زخور والى كافة اسرة البيان..

انني اود ان اوجه لكم جميعاً جزيل شكري وتقديري على استمراركم بارسال البيان بكل توقيت ودقة. ان الانسان عندما يكبر سناً تقل الاشياء التي يستمتع بها في الحياة. وانا اؤكد لكم بأن البيان لا تزال وستبقى جزءاً منها لانها تعيد الي ذكريات عالم التأمين الذي قضيت به ما ينيف عن الاربعين عاماً من حياتي. فبالاضافة الى تمتعي بقراءتها، فإن البيان تبقيني على اطلاع مستمر بما يجري في عالم التأمين ليس العربي فحسب وانما العالمي ايضاً. وانا اقول بكل فخر واعجاب بأن البيان اصبحت في مستوى صحفي ومهني عال جداً.

وفي معرض هذا الكتاب اود ان اخص بالذكر الاستاذ الكريم جوزيف زخور الذي تعكس مقالاته في البيان «مفكرة ضامن عربي» اطلاعا واسعا وقدرة تحليلية عميقة وقوية في مجالي التأمين والاقتصاد. وانا اذ اهنئه عليها، ارجو ابلاغه خالص تحياتي وتقديري.

وختاماً اكرر شكري لعائلة البيان متمنياً لكم دوام الصحة وللبيان دوام النجاح.

المخلص

جان شويري



كريستيان غريغوروفيتش

NEXT CARE

رويال المصرية تعاقدت مع نكست كير

اعلن حسن درويش عضو مجلس الادارة المنتدب في شركة رويال المصرية للتأمين ان الشركة تعاقدت مع شركة نكست كير NEXT CARE لادارة المطالبات التي تردها من حملة عقود التأمين الصحي الصادرة عن رويال، وقال ان عقود التأمين تلقى رواجاً في مصر.

نذكر ان نكست كير شركة تعمل على نطاق اقليمي يتولى رئاستها التنفيذية كريستيان غريغوروفيتش وتملك شركة اليانز ALLIANZ الالمانية اكثرية راجحة من اسهمها.

عماد عبد الخالق: فخورون بالتصنيف وبالجائزة التي فازت بهما الاردنية للتأمين



رحب عماد عبد الخالق، المدير العام لشركة التأمين الاردنية JORDAN INSURANCE بالجائزة والتصنيف اللذين فازت بهما الشركة، وقال انهما يعبران بحق عن المكانة التي تتمتع بها شركتنا وهذا امر يبعث فينا الشعور بالاعتزاز.

وكانت وكالة ا.م. بست. A.M.BEST الاميركية قد صنفت القدرة المالية والائتمانية لشركة التأمين الاردنية بمرتبة بي دو بل بلس (B++) التي تعادل تريبيل بي (BBB).

كما حازت الشركة على جائزة افضل شركة تأمين في الاردن لسنة ٢٠١٠ BEST INSURANCE COMPANY IN JORDAN 2010

وتبني يوروموني اختيارها على دراسة ميدانية تجريها في الاسواق وتتحقق من خلالها من جودة الخدمات التي تقدمها الشركة وذلك بالاستناد الى آراء حملة عقود التأمين ومقاييس علمية خاصة.

الموقع الالكتروني أعلى ثمناً من شركة تأمين عربية متوسطة الحجم

قيمة موقع الكتروني للتأمين المباشر في اميركا باتت تساوي قيمة شركة تأمين عربية متوسطة الحجم. شركة كوين ستريت QUIN STREET الاميركية المتخصصة بتسويق منتجات التأمين بالبيع المباشر وعبر الكمبيوتر ON LINE MARKETING استحوذت على ٣٥ بالمئة من موقع انشورنس دوت كوم INSURANCE.COM. الاميركي وذلك بقيمة ٣٥ مليون دولار اميركي.

واعلنت الشركة انها لن تصرف احداً من العاملين في الموقع بل سوف تستفيد من البرامج التي اعدها الموقع المذكور والذي يحتل مكانة متقدمة بين اقرانه من المواقع الالكترونية المخصصة لتقديم خدمات التأمين المباشرة للزبائن.

ويذكر موقع انشورنس دوت كوم انه اجاب خلال اسبوع واحد على ٦١٦٢ طلب تأمين وارسل الى المتصلين به عروضاً حول التأمينات التي يطلبونها في جميع حقول التأمين. كما اصدر ٧٣٥٣ عقد تأمين على السيارات خلال الشهرين الماضيين.

عشرات الطباعة اسقطت عنوان مقال جميل حجار!

سقط من مقال جميل حجار، المنشور في عددنا لشهر آب (اغسطس) الماضي عنوانه الاساسي: التدريب والتدريس والتعليم في التأمين وهي الكلمات التي ارتكز اليها الكاتب في عرضه واقع تدريب العاملين في التأمين وتأهيلهم ليتولوا مقدرات الشركات في الوطن العربي. وسقوط العنوان لم يزعج كاتب المقال وحده وانما ازعجنا نحن ايضاً. وسقوط الكلمات وحلول كلمات مغلوطة مكان الكلمات الصحيحة امر تشكو منه سائر المطبوعات العربية والعالمية.

ونحن في هذه المجلة نبذل جهوداً فائقة لتداركها الا انها مع ذلك تحدث ، ويعود ذلك الى تعدد الايدي التي تتولى اعداد المقالات والاعبار للطبع الالكتروني ولذا اقتضى التوضيح والاعتذار من الصديق الكريم جميل حجار.



جائزة أفضل مؤهل علمي لـ «البحرين المصرفي» ومعهد التأمين القانوني حسين العجمي: شهادة على المعايير التعليمية العالية للمعهدين

نال معهد البحرين للدراسات المصرفية والمالية BIBF ومعهد التأمين القانوني جائزة أفضل مؤهل علمي للتكافل خلال القمة الدولية السنوية للتأمين التكافلي ٢٠١٠ التي انعقدت مؤخراً في العاصمة البريطانية لندن. وتم توزيع الجوائز في الحفل على شرف اللورد محمد شيخ، عضو البرلمان البريطاني وأحد أبرز العاملين في قطاع التأمين في المملكة المتحدة، وذلك خلال حفل باهر أقيم للمناسبة بحضور نحو ٢٠٠ شخصية تعمل في صناعة التأمين وشخصيات دولية عديدة. وتسلم الجائزة ممثل معهد التأمين القانوني مارك غرين وود وممثل المعهد المصرفي حسين العجمي، مساعد المدير العام لتطوير الأعمال ومدير مركز دراسات التأمين بالمعهد. وأشاد الأخير بتسلمه الجائزة وقال: «هذه شهادة على المعايير التعليمية للمعهد المصرفي ومعهد التأمين القانوني والتي تلبي احتياجات أسواقنا المحلية والإقليمية إضافة إلى الصعيد العالمي». وأضاف: «يوفر برنامج دراسة التأمين التكافلي الفرصة للطلبة للاستفادة من الفرص التجارية والمهنية التي يقدمها هذا المجال. كما يمكن دراسة هذه الوحدة إما بشكل منفصل بهدف خلق معرفة بهذا المجال التجاري المتخصص أو الاستفادة من البرنامج لمواصلة التعليم العالي في هذا المجال بالمعهدين على السواء».

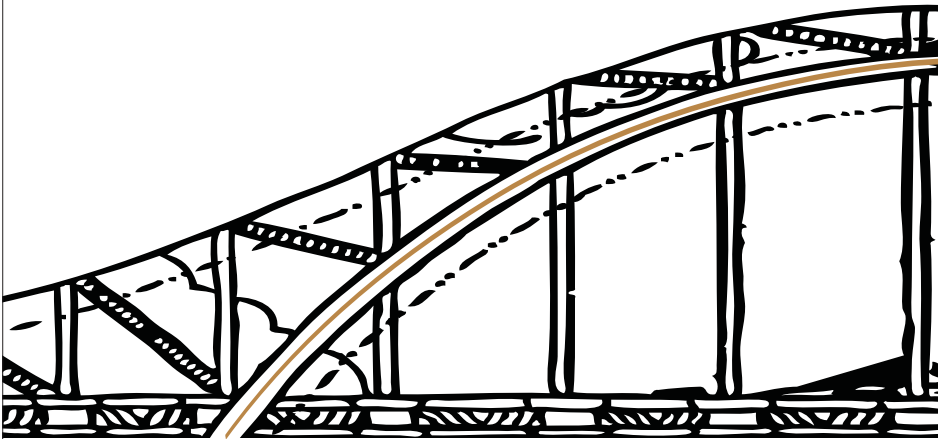
في الوسط اللورد محمد شيخ يسلم الجائزة إلى حسين العجمي من اليسار ومارك غرين وود من اليمين



ARAB LOSS ADJUSTERS INT. L.L.C
THE TECHNICAL AND LOSS ADJUSTING SERVICES CO.

المكتب الرئيسي والعمليات

Bridging the gap one stride at a time....



Social Responsibility Independence Dedication Corporate Governance Integrity

We embrace challenges, pave the path to mediation; loss adjusting A skilled art not a mere service.

Head Office - U.A.E P.O. BOX 1970 Dubai - U.A.E Tel: +971 4 2626629 Fax: +971 4 2661608 Email: alaadj@aladubai.ae	Kuwait P.O. Box 9199, Salmiya 22014 Tel: +965 2261 0098 Fax: +965 2261 5595 Email: info@alakuwait.com	Jordan P.O. BOX 2948 Amman 11821 - Jordan Tel: +962 6 562 28 08 Fax: +962 6 568 18 08 Email: alaadj@nets.com.jo	Riyadh - Saudi Arabia P.O. BOX 20647 Riyadh 11465, K.S.A Tel: +966 1 477 57 71 Fax: +966 1 477 64 84 Email: saudi-arabia@vrsadjusters.com
Regional Office - Bahrain/Dammam P.O. BOX 21932 Manama - Bahrain Tel: +973 17 26 17 27 Fax: +973 17 25 06 16 Email: aladjust@batelco.com.bh	Syria P.O. BOX 6325, Aleppo - Syria Tel: +963 21 222 50 88 Pvt: +963 21 268 16 99 Fax: +963 21 224 20 13 Email: info@alasyria.com	Qatar P.O. BOX 8052 Doha - Qatar Tel: +974 431 12 11 Fax: +974 431 16 11 Email: arblossa@qatar.net.qa	Yemen P.O. BOX 16704-Haddah Sanaa - Yemen Tel: +967 1 42 06 60 Fax: +967 1 42 06 70 Email: alaadjy@yemen.net.ye

Representative offices: Lebanon, Egypt, Singapore, Nigeria and Connected Globally...

www.arablossadjusters.com

ESIH تدرس إصدار منتجات تأمينية متناهية الصغر



عبد الرؤوف قطب

ESIH

تدرس شركة بيت التأمين المصري السعودي ESIH إمكانية إصدار منتجات تأمينية متناهية الصغر. أعلن ذلك العضو المنتدب في الشركة عبد الرؤوف قطب، لافتاً إلى أن هناك فريق بحث يقوم حالياً بدراسة السوق المصري لتحديد المنتجات التي يمكن أن يتم تفعيلها مع تطبيق نظام التأمين متناهي الصغر رسمياً.

ووصف قطب التأمين متناهي الصغر بأنه أحد أنواع التأمين الذي تم تفعيله في بعض الدول النامية مثل ماليزيا والهند وكانت لهما تجارب ناجحة.

وأوضح أن الشركة ستهتم بتطبيق نظام التأمين متناهي الصغر، لأنه سيركز على الطبقات الأكثر فقراً في المجتمع، وبالتالي فهو يعد رسالة اجتماعية ويجب على شركات التأمين أن تهتم بتفعيله خلال الفترة المقبلة.

تسير على خطى وتوجيهات امير الدولة وولي عهده ورئيس الوزراء

علي المناعي: قطر للتأمين شريك في نمو دولة قطر منذ العام ١٩٦٤

**الهدف الرئيسي للشركة
توفير الحماية التأمينية
للشعب القطري مع تقديم
الخدمات المميزة له**



في النشرة الاعلامية التي تلقيناها من مكتب الرئيس التنفيذي لشركة قطر للتأمين السيد علي المناعي، الشركة الرائدة في انجازاتها وتقديماتها والتي احتلت المركز الاول بين شركات التأمين في العالم العربي المسجلة في اسواق المال بالنسبة الى القيمة السوقية وصافي الارباح في نهاية عام ٢٠٠٩ حيث بلغت قيمة رسملتها السوقية حوالي ١,٤ مليار دولار، وردت المعلومات الزاهية التالية:

شركة قطر للتأمين - شركة التأمين الأولى في العالم العربي :

تحتل شركة قطر للتأمين موقع الريادة بين شركات التأمين القطرية، وتتميز بخدماتها فائقة الجودة ومنتجاتها المبتكرة التي تلبي احتياجات عملائها. والآن تضيف قطر للتأمين انجازاً جديداً يضاف إلى انجازاتها العديدة وهو احتلالها للمركز الأول بين شركات التأمين في العالم العربي بالنسبة إلى القيمة السوقية وصافي الأرباح في نهاية عام ٢٠٠٩، وذلك طبقاً لترتيب أعدته مجلة الاقتصاد والأعمال، وضع قطر للتأمين في صدارة (١١) شركة تأمين عربية مسجلة في أسواق المال، حيث بلغت قيمة رسملتها السوقية حوالي (١,٤) مليار دولار.

شركة قطر للتأمين شريك في نمو دولة قطر منذ عام ١٩٦٤

قطر للتأمين هي أولى شركات التأمين الوطنية في دولة قطر، تأسست عام ١٩٦٤ وتساهم حكومة دولة قطر في رأسمالها بحصة مميزة نسبتها (١٢٪). وتتمتع قطر للتأمين بعلاقات عمل وطيدة مع أسواق التأمين وإعادة التأمين العالمية. كما أنها أول شركة بالشرق الأوسط تحصل على تصنيف (A/Strong) من مؤسسة ستاندرد آند بورز. وعلى مدى سنوات نشاطها قامت قطر للتأمين بتوفير الحماية للاقتصاد القومي للبلاد بتأمين غالبية مشروعات البنية التحتية ومشروعات التطوير لدولة قطر، وتلعب دوراً أساسياً في إيجاد الحلول التأمينية المناسبة لمشروعات التشييد والتشغيل السارية حالياً.

شركة تأمين واحدة ، والعديد من الحلول ..

الهدف الرئيسي لشركة قطر للتأمين توفير الحماية التأمينية للشعب القطري مع تقديم الخدمات المميزة لاكتساب ثقة ولاء العملاء. وتتضمن المنتجات التأمينية للشركة باقة متكاملة من أنواع التأمين الشخصي التي تغطي كافة مجالات الحياة وتشمل تأمين حماية المسكن وتغطيات البريمير لتأمين السيارات وتأمين السفر وتأمين الرعاية الصحية.

توفير خدمات التأمين عن طريق الانترنت :

قطر للتأمين هي أول شركة في السوق القطري تتيج لعملائها تجديد تأمين

السيارات من خلال موقع الشركة على شبكة الانترنت. وهي في صدد اتاحة هذه الخدمة المتميزة إلى عملائها بالنسبة لتأمين المساكن وتأمين الرعاية الصحية وكذلك تأمين السفر. وتتم هذه الخدمة من خلال برنامج مبسط يسمح للعملاء بإصدار ومتابعة وثائق التأمين خاصتهم بكل راحة وبخصوصية تامة.

شهادة الأيزو لأمن المعلومات

حصلت شركة قطر للتأمين على شهادة الأيزو ٢٧٠٠١:٢٠٠٥ عن نظام إدارة أمن المعلومات بالشركة. وتعد قطر للتأمين أول شركة تأمين بالمنطقة تحصل على هذه الشهادة التي تدل على اهتمامها بسلامة وسرية المعلومات لديها، سواء تلك الخاصة بها أو الخاصة بعملائها، وفعالية نظام إدارة المعلومات ومطابقته للمعايير العالمية الموضوعة لأغراض أمن المعلومات.

وسوف تستمر المسيرة

امتد نشاط قطر للتأمين إلى خارج منطقة الخليج العربي ليشمل شركاء وعلاقات عمل من خلال أكبر شبكة من وسطاء ومعيدي التأمين في مختلف بقاع العالم. ومن هذا المنطلق قامت قطر للتأمين بتأسيس أول شركة إعادة تأمين في دولة قطر.

المسؤولية الاجتماعية

إدراكاً من شركة قطر للتأمين لمسؤوليتها الاجتماعية فهي تقوم دائماً بدعم المبادرات الاجتماعية والثقافية والرياضية والتربوية وتخصص ما نسبته ٢,٥٪ من صافي أرباحها السنوية لدعم هذه الأنشطة.

انطلاقاً من رؤية صاحب السمو أمير دولة قطر المفدى وصاحب السمو ولي عهده الأمين وسمو رئيس الوزراء بتطوير دولة قطر لتكون في مصاف الدول المتقدمة في العالم، فإن قطر للتأمين تسير على خطى توجيهاتهم من أجل غد مشرق، وتتوجه الشركة بالشكر والعرفان إلى جميع عملائها ومساهميها لثقتهم الدائمة ودعمهم المستمر. إن ما تم تحقيقه مؤخراً هو أحد الانجازات التي تحققت في مسيرة الشركة، ونتعهد بالعمل على المزيد من الانجازات، والمزيد من الخدمات المتطورة لعملائنا. ■

ترست ري TRUST RE باقية في مرتبة (i) A

تحقق ارباحا فنية ومحفظتها تنمو بنسبة ٢٠ بالمئة



فادي ابو نحل



كامل ابو نحل



غازي ابو نحل

اعادت وكالة ا.م.بست A.M.BEST تصنيف القدرة المالية والائتمانية لشركة ترست ري TRUST RE البحرينية بمرتبة أ ماينوس (A-) التي تعني ممتاز EXCELLENT مع نظرة مستقبلية مستقرة.

وتوقعت وكالة بست ان تبقى رسملة ترست ري مقاسة بالاحطار التي تأخذها على عاتقها على هي ما عليه من قوة خلال العام ٢٠١٠ RISK ADJUSTED CAPITALIZATION

TO REMAIN STRONG IN 2010

كما توقعت ان يطرأ تحسن على حقوق المساهمين التي بلغت ١٩٤ مليون دولار

اميركي خلال العام ٢٠٠٩. اما على مستوى الاقساط المكتتبة فتتوقع بست ان تسجل ترست ري TRUST RE نموا نسبته ٢٠ بالمئة. وعلى الجانب الفني، توقعت بست ان تستمر ترست ري في تحقيق نتائج قوية، مشيرة الى ان الشركة كانت حققت ارباحا اكتابية بقيمة ١٤,٨ مليون دولار اميركي خلال العام ٢٠٠٩.

وفي تقويمها لموقع ترست ري في الاسواق ذكرت وكالة بست ان ترست ري تحتل مركزا متقدما في الاسواق الافرو-آسيوية بكونها معيد تأمين متخصصا بتغطية اخطار الطاقة والممتلكات SPECIALIST UNDERWRITER OF ENERGY AND PROPERTY REINSURANCE. اضافت ان ترست ري TRUST RE تستفيد من تسهيلات سوق لويذر، من خلال الشركة التابعة لها، والعاملة في لويذر ترست اندرايتينغ ليمنت TRUST UNDERWRITING LTD (TUL) وان هذه الاخيرة تساهم في عدد من الصناديق العاملة في لويذر LLOYD'S SYNDICATES وذات الانشطة المتنوعة، والى ذلك فقد حسنت ترست ري ادارتها للاخطار وهي ماضية قدما في تطوير قدراتها في هذا المجال.

نذكر ان «ترست ري» هي ذراع الاعادة التابعة لمجموعة ترست انترناشونال (TIIC) التي يرأس غازي ابو نحل مجلس ادارتها بينما يتولى نجلاه كامل وفادي المسؤوليات التنفيذية فيها.

When the Unexpected Happens.

We're only a phone call away.

" The Leading Independent Health Insurance Manager "

NEXtCARE®
Your Health Managed with Care
www.nextcare.co.ae

Manage Care Services

24 hours a day, 7 days a week, NEXtCARE is there bringing your insured members answers, guidance and assurance. Our multi-lingual, 24-Hour Claims Centers are manned exclusively with Medical Doctors in order to give you & your insured a distinct medical advantage with faster more accurate decisions and a one-stop source for referral & benefit coverage.

افتتاح فرع جديد لشركة التكافل الدولية يونس جمال: ماضون قدماً في تنفيذ خططنا الاستراتيجية



من اليسار: عصام الانصاري، يونس جمال السيد، سمير الوزان، عيسى المناعي، عبد الرحمن الباكر والشيخ عبد اللطيف آل محمود

افتتح الشهر الماضي الفرع الجديد لشركة التكافل الدولية في منطقة سلما باد - البحرين، برعاية المدير التنفيذي لمراقبة المؤسسات المالية لمصرف البحرين المركزي **عبد الرحمن محمد الباكر**. وللمناسبة قال الرئيس التنفيذي للشركة **يونس جمال** ان الشركة ماضية قدماً في تنفيذ خططها الاستراتيجية وما رسمته من أهداف داخل المملكة وخارجها، والسعي الدائم الى ان يكون لدى الشركة تواجد في مختلف مناطق المملكة، رغبة منها في تقديم أحسن ما لديها من خدمات ومنتجات تأمين مميزة ومبتكرة. مشيراً الى ان التكافل في الوقت الحالي تمتلك مراكز عدة في المحافظة الوسطى ومحافظة المحرق بالإضافة الى الفرع الرئيسي بمحافظة العاصمة. وكان في استقبال **الباكر** العضو المنتدب **عيسى عبدالله المناعي** ورئيس الهيئة الشرعية **الشيخ عبد اللطيف آل محمود** وعدد من المسؤولين في مصرف البحرين المركزي وأعضاء مجلس الإدارة والهيئة الشرعية والإدارة التنفيذية بالشركة، وعدد من كبار الضيوف والزبائن.

د. عبد الرحمن تلفت رئيساً لمجلس إدارة اليانز تكافل تقديرًا لجهوده الاستراتيجية وإنجازاته الرائدة



أعلنت شركة اليانز تكافل ترقية الدكتور **عبد الرحمن تلفت** الى منصب رئيس مجلس إدارة لقيادة عملياتها التوسعية في الشرق الأوسط. وجاء تعيينه توطئة لقيام الشركة بتعزيز موقعها كمزود لخدمات التكافل الرائدة في المنطقة. وتأتي ترقيته من رئيس تنفيذي تقديرًا لجهوده الاستراتيجية وإنجازاته الرائدة.

وتعليقاً على دوره الجديد في اليانز تكافل، قال الدكتور **تلفت**: إنه لشرف عظيم لي ان اتولى قيادة شركة يتحلى منتسبها بروح الثقة والابتكار، وأشكر المجموعة على الثقة التي وضعتها في شخصي لقيادة الشركة نحو آفاق جديدة ارحب، وخلال السنة الاولى من بدء عملياتنا، قمنا ببناء مركز للتكافل لمجموعة اليانز يناسب به تلبية احتياجات المنطقة، ونسعى جاهدين نحو تحقيق هدفنا بأن نصبح شريك التمويل الجدير بالثقة لتلبية احتياجات العملاء من منتجات التكافل، ولكي ثقة بأنه مع وجود فريق يتمتع بالحيوية والالتزام، فإننا نقف على ارض صلبة لتحقيق ذلك من خلال توفير منتجات مبتكرة واتباع نهج يركز على خدمة العملاء. يذكر ان الدكتور **تلفت** يحمل شهادة الماجستير في ادارة الاعمال من جامعة دي بول، وشهادة الدكتوراه من جامعة درهام بالمملكة المتحدة.

بست ري BEST RE في مرتبة أ (A) وتنقل مركزها الرئيسي الى لا بوان ماليزيا مساهموا ضخوا ٥٠ مليون دولار زيادة في رأس المال

على غرار الشركة الأم (مجموعة سلامة الاسلامية) حازت شركة بست ري BEST RE على تصنيف أ (ماينوس) (A-) التي تعني ممتاز EXCELLENT. وجاء في بيان اصدرته وكالة ا.م.بست A.M.BEST الاميركية بتاريخ ٢١ ايلول (سبتمبر) ٢٠١٠ ان هذا التصنيف يعكس الموقع المتين الذي تتمتع به بست ري BEST RE في الاسواق، اضافة الى اداؤها المالي القوي ورسميتها الممتازة مقاسة بالاخطار التي تأخذها على عاتقها



رياض كراي

BEST RE

SOLID BUSINESS POSITION STRONG FINANCIAL PERFORMANCE AND EXCELLENT RISK ADJUSTED CAPITALIZATION

علما بأن مساهمي الشركة ضخوا ٥٠ مليون دولار اميركي زيادة في رأسمال الشركة اعتباراً من الفصل الرابع من سنة ٢٠١٠.

ونذكر الوكالة ان شركة بست ري BEST RE قررت ان تنقل مركزها الرئيسي الى لا بوان ماليزيا LABUAN MALAYSIA وانها بنت محفظة متوازنة ومتنوعة جغرافياً، وتوقعت لها ان تحقق نمواً يتراوح بين ١٨ و ٢٠ بالمئة وعلى ان يرافق ذلك ارتفاع في ارباحها الصافية الى مستوى ١٠ الى ١١ مليون دولار اميركي نهاية العام ٢٠١٠.

كما ذكرت الوكالة ان بست ري ماضية قدماً في التوسع في مناطق الشرق الاقصى، الشرق الاوسط، دول مجلس التعاون الخليجي وشمال افريقيا. وكانت بست ري BEST RE قد سجلت خلال العام ٢٠٠٩ ارباحاً صافية بقيمة ٨,٧ ملايين دولار اميركي. اما النسبة المركبة لعمالها COMBINED RATIO فلم تتجاوز ٩١ بالمئة. ورجحت الوكالة ان تحافظ بست ري على تلك النسبة هذه السنة. نذكر ان الرئيس التنفيذي للشركة هو **رياض كراي** ومديرها الاقليمي للشرق العربي هو **عبدالله بداوي**.

سعد ابراهيم مكي:

انشاء هيئة خاصة بالرقابة على قطاع التأمين اصبح ضرورة ملحة



طالب **سعد ابراهيم مكي**، العضو المنتدب في شركة التكافل الدولية (الكويت) TAKAFUL INTERNATIONAL باستحداث هيئة خاصة للإشراف على قطاع التأمين. وأضاف خلال الغبة الرمضانية السنوية للشركة «إذا تضرر انشاء هيئة مستقلة للإشراف على التأمين، لماذا لا يكلف البنك المركزي الكويتي بتلك المهمة وذلك على غرار ما يقوم به البنك المركزي في البحرين».

وقال **مكي**: لقد ارتفع عدد شركات التأمين

في الكويت على نحو كبير خلال السنوات القليلة الماضية ولا يجوز ان تبقى مهمة الاشراف على التأمين غير منوطة بهيئة خاصة ومتخصصة.

اضاف ان الترخيص بقيام شركات تأمين جديدة يجري تحت شعار الحرص على نظام السوق، الا ان هذا لا يعني ان يترك قطاع التأمين على ما هو عليه حالياً حيث لا يخضع للرقابة الفنية والمعتمدة في سائر انحاء العالم بما فيه بالطبع جميع الدول العربية.



قيس المدرس: الصندوق العربي AWRIS اوجد الغطاء المناسب ضد اخطار القرصنة

قيس المدرس المدير التنفيذي للصندوق العربي لتأمين اخطار الحرب AWRIS اعلن في حديث صحفي ان الصندوق العربي لتأمين اخطار الحرب يقوم بتوفير التغطية التأمينية اللازمة جراء الخسائر الناجمة عن اعمال القرصنة البحرية التي تتعرض لها السفن والبضائع التي تمر في المناطق التي ينشط فيها القراصنة كخليج عدن. ووضح ان التأمين ضد اخطار القرصنة انما هو غطاء جديد تم ابتكاره من قبل صناعة التأمين في ضوء عمليات استيلاء القراصنة على السفن في مناطق عديدة من العالم لا سيما خليج عدن. وقال المدرس «اننا نشهد طلبا متزايدا على عقود التأمين التي تشمل اخطار القرصنة ونحن نلبيها جميعا».

مصر للتأمين تنشئ شركة للتأمين الصحي



عادل حماد

MISR

اعلنت شركة مصر للتأمين MISR انها بصدد اطلاق شركة تابعة وتتعاطى حصرا التأمينات الصحية. ومصر هي كبرى شركات التأمين في مصر وهي مملوكة من شركة التأمين القابضة الحكومية. وقد اتخذت الشركة قرارها هذا في ضوء النمو المتسارع الذي يسجله التأمين الصحي في مصر والذي يقارب ١٥ بالمئة سنويا. وفي مصر ثمانى شركات تأمين مصرية وعربية واجنبية تتعاطى التأمين الصحي اضافة الى كل من شركة مصر MISR والاهلية NATIONAL التابعتين للقطاع العام. يرأس شركة مصر السيد عادل حماد .

الاولى للتأمين التكافلي الكويتية تحت المراقبة السلبية

ثبتت وكالة ستاندراند اند بورز تصنيفها الائتماني للشركة الاولى للتأمين التكافلي الكويتية عند (BBB-) لكنها ابقتها تحت المراقبة السلبية التي كانت وضعتها تحتها في ١٢ ايار (مايو) الماضي. ويعكس التصنيف ضعف نتائج الاستثمار لكل من الاعضاء والمساهمين وتضاؤل نمو الاعمال في ظروف اقتصادية صعبة جدا وتنافسية.

ملف تفليسة شركة فينيكس لم يقفل بعد

يذكر القراء ان المحاكم اشهرت قبل ١٢ عاما افلاس شركة فينيكس للتأمين ش.م.ل. اذ وقعت بعجز قدر بنحو ٣٠٠ الف دولار.

ملف هذه الشركة الذي يحمل الرقم ١٦٠ / م / ٢٠٠١ لم يقفل بعد. وقد تم الاعلان هذا الشهر عن طرح ممتلكاتها للبيع بالمزاد العلني في ١٠ / ٦ / ٢٠١٠.

عمان ري
نعمل معا
لبناء شراكة ناجحة

عمان ري أول شركة متخصصة مهنية في إعادة التأمين في سلطنة عُمان.

"رؤيتنا هي أن نجعل عُمان ري OMAN Re شركة تترك في نظر الناس وأدعائهم صورة وانطباعا يعكسان عجزها بالحياة والمهنية والتميز والاعتمادية والحوكمة وأعراف المهنة وتقاليدها وأخلاقياتها.

أما هدفنا الأسمى فهو أن نصل بالمركز المالي للشركة وضماناتها إلى درجة عالية من القبول والموثوقية."

الشركة العامة لإعادة التأمين ش.م.ع
منذ ١٩٩٨ (الجزء الثاني) في السلطنة مسقط سلطنة عُمان
هاتف: ٢٤٨٦٦٢٠ - ٢٤٨٦٦٢١ فاكس: ٢٤٨٦٦٢٢ (٩٦٨)
www.omaree.com.om

مجموعة سلامة تجاوزت خسائر العام ٢٠٠٨ وسجلت ارباحا بقيمة ٢٨ مليون دولار

١.١. بست تعيد تصنيفها بمرتبة (أ-) ممتاز



رفيق حلاني

SALAMA



د. صالح الملائكة

SALAMA

اصدرت وكالة ا.م.بست A.M.BEST الاميركية بيانا بتاريخ ٢١ أيلول (سبتمبر) ٢٠١٠ تعلن فيه اعادة تصنيف القدرة المالية والائتمانية لشركة سلامة الاسلامية العربية للتأمين الاماراتية SALAMA ISLAMIC ARAB INSURANCE CO, UAE في مرتبة آمينوس (A-) التي تعني ممتاز EXCELLENT مع نظرة مستقرة WITH STABLE OUTLOOK. وجاء في البيان ان هذا التصنيف يعكس الموقع القوي للشركة في السوق، وربحيته التي ازدادت تحسنا، وكذلك رسميتها القوية مقاسة بالاحاطة التي تأخذها على عاتقها

SOLID BUSINESS PROFILE IMPROVED PROFITABILITY AND STRONG RISK ADJUSTED CAPITALIZATION

اضافت ان مجموعة سلامة تتمتع بانشار جغرافي ومحفظة متنوعة من الاخطار، وهي مستمرة بالتوسع في المملكة العربية السعودية، حيث تساهم بنسبة ٣٠ بالمئة في شركة تأمين انطلقت حديثا وذلك عبر شركة بست ري BEST RE التابعة للمجموعة.

وقالت بست ان مجموعة سلامة خرجت بكفاءة عالية من «المطبات» التي تعرضت لها جراء الازمة المالية العالمية سنة ٢٠٠٨ وانها سجلت خلال العام ٢٠٠٩ ارباحا بقيمة ١٠١ مليون درهم اماراتي اي ما يعادل ٢٧,٧ مليون دولار اميركي، مقابل خسائر بقيمة ٤,٥ ملايين درهم اماراتي تكبدتها سنة ٢٠٠٨. يتولى منصب الرئيس التنفيذي لمجموعة سلامة الدكتور صالح الملائكة ويتولى منصب مدير عام الشركة في الامارات السيد رفيق حلاني RAFIQ HALANI.

تأمين إسلامي على الخيول من «دار التكافل»



أطلقت دار التكافل التأمين الإسلامي على الخيول والذي يعد الأول من نوعه ويتوافق مع أحكام ومبادئ الشريعة الإسلامية.

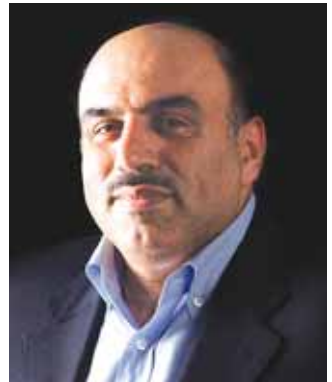
وأوضح الرئيس التنفيذي للشركة أيمن العجمي «عملت دار التكافل على تأسيس قسم خاص بتأمين الخيول في دبي، مما يوفر الحماية لملاك الخيول ضد الخسارة المادية إذا تعرضت حيواناتهم للموت، إضافة إلى رسوم الرعاية البيطرية التي يتكبدونها بسبب مرض خيولهم، ويشمل ذلك كافة أنواع الخيول وأياً كان الغرض من امتلاكها».

اشرف بسيسو رئيسا تنفيذيا لمجموعة سوليدرتي



اشرف بسيسو

SOLIDARITY



د. خالد جناحي

SOLIDARITY

اعلن الدكتور خالد جناحي، رئيس مجموعة سوليدرتي SOLIDARITY للتأمين الاسلامي ان مجلس ادارة الشركة قرر ترفيع اشرف بسيسو الى منصب الرئيس التنفيذي للشركة.

وقال جناحي ان بسيسو لعب دورا محوريا في مجموعة سوليدرتي حيث ساعد على رسم الخطوط العريضة لعملية نمو المجموعة محليا واقليميا وعالميا، فضلا عن انه مهد الطريق لتشهد المجموعة مزيدا من التوسع المستقبلي.

وتابع جناحي «تعيين بسيسو في منصب الرئيس التنفيذي للمجموعة يؤكد ثقتنا بقدراته المهنية وتقديرنا للدور الذي لعبه منذ التحاقه بالشركة والذي امكن لنا ان نحقق افضل النتائج في اسوأ الظروف».

وتعليقا على ترفيعه هذا قال بسيسو «حققت شركتنا التابعة في البحرين، شركة سوليدرتي التكافل العام، نموا صحيا في عام ٢٠٠٩، على الرغم من الظروف الصعبة والمتزايدة، وازدادة الى توحيد وتطوير عملياتنا في البحرين، فإنه يجب علينا ان نوسع عملياتنا الاقليمية، لتحقيق رؤية مجلس الادارة وضمان استمرارية تعزيز مكانتنا العالمية».

ويمتلك بسيسو خبرة تفوق ٢٠ عاما في قطاعي التأمين والخدمات المالية حيث تولى العديد من المناصب التنفيذية مثل مدير التخطيط الاستراتيجي والرئيس التنفيذي والرئيس التنفيذي للشؤون المالية والادارية، وعمل كذلك في شركات رئيسية تعمل في مجالي التأمين / اعادة التأمين مثل المجموعة العربية للتأمين ARIG وشركة ترست العالمية للتأمين.

كما انه عضو مجلس ادارة في العديد من المؤسسات المالية والهيئات المهنية، وهو نائب رئيس مجلس ادارة الصندوق العربي لتأمين اخطار الحرب AWRIS وعضو المجلس التنفيذي بهيئة التنسيق الخليجية لشركات التأمين واعادة التأمين، وعضو مجلس امناء صندوق تنمية الموارد البشرية في البحرين، ورئيس مجلس ادارة شركة سوليدرتي التكافل العائلي في مصر، ورئيس مجلس ادارة شركة سوليدرتي التكافل اس ايه في لوكسمبورغ.

كما انه نائب رئيس مجلس ادارة شركة الاولى للتأمين في الاردن، وعضو مجلس ادارة شركة ام ايه ايه (MAA) التكافل برهاد في ماليزيا، كما انه عضو في المجلس النوعي للتدريب المهني في البحرين وعضو فاعل في منظمة القيادات العربية الشابة YAL.

ويحمل بسيسو درجة الماجستير من كلية لندن للاقتصاد بالمملكة المتحدة ودرجة البكالوريوس من الجامعة الميثودية الجنوبية بالولايات المتحدة، كما انه عضو مشارك في معهد التأمين القانوني CII البريطاني وعضو مشارك في المعهد الاميركي للمحاسبين الاداريين.

حسن ناصر رئيساً تنفيذياً في العالمية للتأمين التعاوني



عينت شركة العالمية للتأمين التعاوني حسن ناصر بمنصب عضو مجلس الإدارة المنتدب والرئيس التنفيذي للشركة على ان يباشر عمله في الحادي عشر من تشرين الثاني (نوفمبر) ٢٠١٠. وناصر لبناني الجنسية حاصل على درجة ماجستير إدارة الأعمال ويعمل بقطاع التأمين منذ ١٥ عاماً. كما قرر المجلس تعيين مايكل ويليام جاكيمان عضواً لمجلس إدارة الشركة ممثلاً للشريك الأجنبي شركة رويال اند صن اللانيس للتأمين RSA (الشرق الأوسط) خلفاً للعضو نيجل جون سميث. وقد تم اعتماد هذا التعيين من قبل مؤسسة النقد العربي السعودي.

د. محمد عماد الدين خليفة مديراً عاماً لـ «الثقة للتأمين السورية»

عين الدكتور محمد عماد الدين خليفة مديراً عاماً لشركة الثقة للتأمين السورية TRUST SYRIA. ويتمتع خليفة بخبرة طويلة في صناعة التأمين تزيد عن ٣٠ عاماً حيث تقلب في مناصب قيادية داخل شركات رائدة من بينها الاتحاد العربي لاعادة التأمين، امان للتأمين - اليمن، السورية الكويتية للتأمين، المشرق العربي للتأمين.



وخليفة حاصل على دكتوراه في إدارة اعادة التأمين وحائز على شهادة الزمالة من معهد التأمين القانوني في لندن ACII.

ارباح لافتة في الشركة البحرية للضمان

يتضح من ميزانيتها البحرية للضمان ش.م.ل. انها سجلت ارباحاً لافتة قياساً الى حجمها والى وضعها كشركة عائلية، فقد سجلت الشركة في العام ٢٠٠٨ ارباحاً بلغت ملياراً و ٣٥٠ مليون ليرة لبنانية وحقت ارباحاً في العام ٢٠٠٩ ما يزيد على المليار ليرة لبنانية. نذكر انه بعد وفاة مؤسسها ورئيسها المرحوم جورج لمام انتقلت رئاسة الشركة وادارتها العامة الى نجله نبيل جورج لمام الذي يظهر نشاطاً كبيراً لتطوير وتنمية محفظة الشركة. تتألف الشركة حالياً من نبيل لمام رئيساً، ولارا جورج لمام والمحامي انطوان اسمر اعضاء.

اليانز السعودي الفرنسي ALLIANZ SAUDI FRANSI الاسم الجديد

للسعودية الفرنسية

اعلن طوني عيسى الرئيس التنفيذي للشركة السعودية الفرنسية للتأمين التعاوني ان الشركة انجزت المعاملات القانونية لتعديل اسمها بحيث أصبح يقرأ اليانز السعودي الفرنسي للتأمين التعاوني ALLIANZ SAUDI FRANSI.



طوني عيسى

ALLIANZ SAUDI FRANSI

وتعتبر اليانز الألمانية الأكثر نشاطاً في مجال التوسع في اسواق التأمين في الشرق الأوسط وشمال افريقيا بحيث أصبح لديها شركات مملوكة منها بالكامل او انها تملك اكثرية الاسهم فيها في الدول العربية الأكثر إنتاجاً لاقساط التأمين لاسيما: السعودية، مصر، لبنان، البحرين، الامارات العربية المتحدة.

والى ذلك فإن للشركة مساهمات في شركات تأمين عربية اخرى. كما انها تملك اكثرية الاسهم في شركة نكست كير NEXT CARE وهي شركة TPA تتعاطى ادارة محافظ التأمين الصحي لشركات التأمين وارباب العمل المضمونين ذاتياً.

اليانز الجزائرية اولى الشركات التي تدرج اسهمها للتداول في البورصة

وتبيع ٣٠ في المئة منها لشريك اوروبي



حسن خليفاتي

ALLIANCE

اعلن حسن خليفاتي الرئيس التنفيذي لشركة اليانز للتأمينات ASSURANCE ALLIANCE الجزائرية لرويترز في مقابلة ان خمس شركات تأمين جزائرية بما فيها شركة اليانز سوف تدرج اسهمها للتداول في بورصة الجزائر خلال الاشهر القليلة القادمة. وتوقع ان تكون اليانز ALLIANCE الاولى بين شركات التأمين الجزائرية التي تدخل البورصة. اضاف ان الشركة ستسعى لجمع ١,٤ مليار دينار جزائري (١٨,٥٩ مليون دولار) في تشرين الاول (نوفمبر) من خلال اصدار ١,٨ مليون سهم بسعر ٨٢٠ دينار للسهم.

وقال ان الشركة التي تخطط ايضا لبيع حصة فيها تبلغ ٣٠ في المئة لشركة اوروبية في صفقة منفصلة، ستستخدم الاموال التي ستجمعها من اصدار الاسهم في زيادة رأسمالها والقيام باستثمارات. وقال انه تلقى تأكيدات من مسؤولين جزائريين بأنه سيتم اطلاق برنامج اصلاح لتشجيع تطوير البورصة. نذكر ان الدولار الاميركي يساوي ٧٥,٣٠ دينار جزائري.

الشرق الأوسط للتأمين الأردن في نادي الشركات المصنفة دولياً

موقع متقدم في السوق وارباح اكتتابية جيدة ورسملة قوية

دخلت شركة الشرق الأوسط للتأمين الاردن (MEICO) نادي شركات التأمين العربية المصنفة دولياً حيث صنفت وكالة ا.م.بست الاميركية A.M.BEST قدرتها المالية والائتمانية بمرتبة بي دبل بلوس (B++) التي تعني جيد (GOOD) مع نظرة مستقرة STABLE OUTLOOK. وجاء في بيان اصدارته بست بتاريخ ٢٧ ايلول (سبتمبر) ٢٠١٠ ان هذا التصنيف يعكس الموقع المتقدم للشركة في سوق الاردن وربحياتها الاكتتابية الجيدة ورسملتها القوية قياساً بالتزاماتها GOOD BUSINESS POSITION, GOOD TECHNICAL PROFITABILITY AND STRONG RISK ADJUSTED CAPITALIZATION.

وذكرت بست ان الشركة تحتل المرتبة الرابعة بين شركات التأمين في الاردن حيث بلغت اقساطها المكتتبة العام الماضي ٢٣ مليون دينار اردني بزيادة ٦ بالمئة عما كانت عليه سنة ٢٠٠٨.



د. رجائي صويص

MEICO

غلوب ميد GLOBEMED وضعت في متناول الشركات المتعاقدة معها برامج «التدريب عن بعد»



منير خرما
GLOBEMED

أعدت شركة غلوب ميد GLOBEMED في خطوة فريدة من نوعها، برامج تدريب عملية عبر الانترنت ووضعها في متناول موظفيها وموظفي شركات التأمين المتعاقدة معها. وتتمتع غلوب مد بسنوات طويلة من الخبرة في استخدام أنظمة التدريب المهني عن بعد وكانت منذ سنوات قد أعدت برنامج التدريب الخاص بالترميز الطبي (CODING) الذي تقدمه

بالتعاون مع جامعة القديس يوسف في بيروت، حيث بإمكان الطلاب الاطلاع على المحاضرات والمواد التدريبية، والتمارين، والاختبارات عبر شبكة الانترنت.

كاين البريطانية KANE أولى الشركات المرخص لها إدارة شركات التأمين الاسيرة CAPTIVES في مركز قطر للمال



ستيفن ماي
KANE



شون بروك
KANE

بعد ان انشأت فرعين لها في كل من البحرين ودبي اعلنت شركة كاين KANE المتخصصة بإدارة التأمين INSURANCE MANAGEMENT انها حصلت على ترخيص من الهيئة الناظمة لمركز قطر للمال REGULATORY AUTHORITY (QFCRA) QATAR FINANCIAL CENTER لتكون أولى الشركات المرخص لها بإدارة شركات التأمين «الاسيرة» CAPTIVE اي تلك التي تنشأ لتعنى بترتيب عقود التأمين لمالكها وحسب، ويمنع عليها تقديم خدماتها لأي فريق آخر، ولذا تعتبر اسيرة مالكها.

وعين شون بروك SHAUN BROOK رئيسا لإدارة الاخطار في قطر وتشمل اعمال فرع قطر إدارة شركات التأمين الاسيرة وإدارة الاخطار إضافة الى الخدمات الاستشارية في مجال التأمين الصحي. وقال ستيفن ماي STEPHEN MAY «ان الشركة أعدت استراتيجية خاصة بمنطقة الشرق الأوسط ويمكن لها ان تقدم خدماتها من خلال المراكز الثلاثة التي انشأتها في المنطقة حتى الآن واننا نتطلع لاقامة علاقات وطيدة مع الزبائن».

كما اعلنت الشركة ان بيل بروكس BILL BROOKS سوف ينتقل من مركزها الرئيسي في لندن لينضم الى فريق عملها في قطر. تجدر الإشارة الى ان لشركة كاين مكاتب في كل من لندن وغرنازي والبحرين ودبي، وهي تعنى بإدارة الاخطار وشركات التأمين التعاونية والتكافلية إضافة الى شركات التأمين التقليدية والاسيرة في آن.

«كوجنت» احتفلت بعيدها العاشر بزاري وقموه «رسخنا موقعنا في الاسواق العربية وتوسعنا باتجاه اوربا»



سمير قموه
COGENT



نبيل بزاري
COGENT

احتفلت شركة كوجنت COGENT لوساطة الاعادة بمرور عشر سنوات على انطلاقتها. وبهذه المناسبة اصدر الشريكان الرئيسان في الشركة نبيل بزاري وسمير قموه بيانا يعبران فيه عن امتنان كوجنت COGENT للدعم الذي تحظى به لدى شركات التأمين والاعادة العربية والعالمية. وقالوا: «لقد امكن لنا خلال السنوات العشر الاولى من عمر الشركة ان نتقدم الى موقع متقدم وراسخ في اسواق التأمين العربية. كما وسعنا اعمالنا باتجاه الاتحاد الروسي والدول المحيطة به اضافة الى المانيا وبريطانيا». ويضيف قموه وبزاري «ان هدفنا الاساسي كان وما يزال تعزيز خبراتنا وقدراتنا الاحترافية على النحو الذي يمكن لنا ان نقدم خدمة ذات قيمة مضافة للزبائن في سائر الاسواق».

بعد تجاوز رؤوس اموال القطاع ٢٥٠ مليون دينار

طارق بن غيث يطالب بضرورة اقرار قانون شركات التأمين الجديد

عرض طارق بن غيث الرئيس الجديد لاتحاد شركات التأمين الكويتية الاهداف التي يتطلع مجلس الاتحاد الكويتي لتحقيقها خلال هذه المرحلة وهي الآتية:

– استكمال تنفيذ مشروع الربط الالكتروني بين «ادارة المرور» من جهة وشركات التأمين المصدرة لعقود التأمين الالزامي على السيارات من جهة اخرى.

– السعي لدى الحكومة لاستصدار قانون جديد للتأمين لان القانون النافذ حاليا يعود الى

الستينات من القرن الماضي، وهو لم يعد صالحا ولا يأخذ في الاعتبار التطورات الهائلة التي طرأت على صناعة التأمين خلال العقود الخمسة الماضية في الترخيص بتأسيس شركات تأمين جديدة في ضوء القدرة الاستيعابية للسوق.

وقال بن غيث ان الاتحاد وجد ليعنى بالمصلحة المشتركة لشركات التأمين العاملة في الكويت وهو يتطلع للفوز بمساندة الشركات كافة.

ولفت الى ان الرساميل الموظفة في قطاع التأمين في الكويت تتجاوز ربع مليار دينار كويتي، وهناك حاجة ملحة لتفعيل النشاط التأميني في دولة الكويت كي يكون عائد شركات التأمين مجديا.



ملتقى الرفاق CAMARADERIE تأجل بسبب تعدد المؤتمرات!

ابلغت الهيئة المنظمة لملتقى الرفاق CAMARADERIE الذي كان مقررا انعقاده في العقبة الاردن يومي ٢٧ و٢٨ ايلول (سبتمبر) ٢٠١٠ انها اجلت الملتقى الى العام القادم.

وعزت سبب التأجيل الى تعدد المؤتمرات والندوات واللقاءات التأمينية التي تعقد في غير مدينة عربية ومنها بيروت.

بمشاركة ١١٢ مندوبي الشركات المتعاقدة معها دورة تدريبية لـ غلوب مد سورية عن التأمين الصحي



د. نبيل حنيدي يحاضر



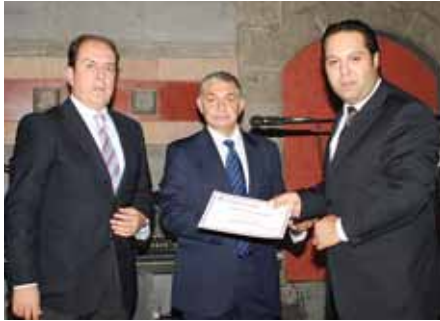
سمير نحاس يحاضر

نظمت شركة غلوب مد سورية GLOBEMED SYRIA استكمالاً لدورها في تنمية قطاع التأمين في سورية، دورة تدريبية بعنوان «ادوات مبيعات التأمين الصحي» موجهة الى فريق المبيعات في كل من الشركات الضامنة المتعاقدة معها.

وامتدت الدورة ليومين في فندق كارلتون - دمشق وحضرها ١١٢ مندوبي الشركات المتعاقدة مع غلوب مد وهي: العقيلة، السورية العربية للتأمين، العربية للتأمين - سورية، السورية الإسلامية للتأمين، المشرق للتأمين، الاتحاد التعاوني للتأمين، أدير للتأمين والسورية الكويتية للتأمين. وتراوحت موضوعات المحاضرات من لمحة عامة حول قطاع التأمين الصحي في سورية ومستجداته إلى التعريف باستراتيجيات التسويق وخطته ثم الانتقال إلى دراسة برنامج التأمين الصحي بذاته بتغطياته واستثناءاته وتنوعات البرامج المشتقة منه، ولم يغفل منهج الدورة التطرق إلى جانب مهارات الإقناع لدى المندوب.

تخلل الدورة التدريبية العديد من وقفات الحوار والنقاش وتبادل الآراء

حول العديد من المواضيع الهامة للجميع، وتم تبادل الأسئلة بين المتدربين وفريق المحاضرين الذي شمل سمير نحاس مدير عام غلوب مد سورية والدكتور نبيل حنيدي نائب المدير العام وحسن سليمان مدير الإكتتاب وعلاقات الضامين والأنسة ميرنا ليشو رئيسة قسم المراقبة والتدقيق إضافة للدكتور منذر عجي رئيس قسم الشبكة الطبية. تجدر الإشارة إلى أن عقد التأمين الصحي الحكومي الجديد الذي صدر مؤخراً لتأمين ٧٥٠ ألف موظف من القطاع الإداري الحكومي قد نهض بقطاع التأمين الصحي في سورية، حيث تحول الموظفون من تغطية صحية محدودة عبر الصناديق الخاصة للوزارات التابعين لها إلى تغطية صحية شاملة عبر المؤسسة العامة السورية للتأمين.



من اليسار: عزت اسطواني (مدير عام شركة المشرق) ونحاس يسلمان شهادة الحضور لأحد المشاركين



سمير نحاس يسلم شهادة الحضور لأحدى المشاركات من العقيلة للتأمين التكافلي



من اليسار: سليمان أبي نادر (مدير عام شركة أدير - سورية) وسمير نحاس يسلمان شهادة الحضور لأحد المشاركين



من اليسار: سامر بكداش (السورية الكويتية) ونحاس يسلمان شهادة الحضور لأحد المشاركين



من اليسار: علي نبال (مدير عام السورية الإسلامية) ونحاس يسلمان شهادة الحضور لأحد المشاركين



نحاس يسلم شهادة الحضور لأحدى المشاركات من شركة العربية للتأمين



من اليسار:
جوني كرني
(السورية
العربية)
ونحاس
يسلمان شهادة
الحضور
لأحدى
المشاركات



نحاس يسلم
شهادات
الحضور
لفريق من
المشاركين من
شركة الاتحاد
التعاوني
للتأمين

خلدون بركات (ARAB RE): لن نتخلى عن لبنان حتى ولو استمر حرماننا من درجات التصنيف العليا المرتبطة بتصنيف لبنان السيادي

رد الشيخ خلدون بركات رئيس شركة الإعادة العربية ARAB RE على كل من غمز ويغمز من شركة الإعادة العربية بالنسبة الى تصنيفها والى رأسمالها وتوزيعها لأنصبة الأرباح السنوية الدسمة، مؤكداً بالأرقام ملاعته المالية أكان باحتياطاتها الضخمة أم باستثماراتها المتنوعة الناجحة، وإعداً بتغطيات وتقديمات فريدة من نوعها على صعيد إعادة التأمين في المنطقة في عهد المدير العام الجديد.

وأكد الشيخ خلدون مرة أخرى ان الإعادة العربية لن تتخلى عن لبنان حتى لو استمر حرمانها من مراتب تصنيف عليا بسبب ارتباط ذلك بالتصنيف السيادي للبنان.

بصراحة رد رئيس الإعادة العربية على كل الأسئلة التي وجهتها اليه «البيان الإقتصادية» مبدياً تقديره لكل ما تكتبه دفاعاً عن صناعة التأمين العربية ودعمها لها وللاقتصادات العربية كافة.



الملاءة المالية في الإعادة العربية تضاهي الملاءة في كبريات الشركات أكان باحتياطاتها الضخمة أم باستثماراتها المتنوعة الناجحة

لا ينبغي على الأرباح انما الاحتفاظ برأس المال المناسب وحقوق الملكية المناسبة بهدف تحقيق معدلات ربحية عالية. وللتذكير فإن الإعادة العربية، وللسنة السادسة على التوالي تمكنت من توزيع أرباح على المساهمين بنسبة ١٠ في المئة، وترحيل أرباح بنسبة ٤ في المئة وزيادة احتياطاتها، وفي ذلك دليل على ان نمو أرباحها السنوي وصل الى ١٥ في المئة في وقت لم تتمكن غالبية الشركات من تحصيل أرباح بنسبة ٧ في المئة.

من جهة أخرى تعمل الإعادة العربية على زيادة رأسمالها كل سنتين بنسبة ٢٠ في المئة ما يعني انها توزع على مساهميها أرباحاً نقدية ما تلبث ان تستردها لزيادة رأس المال، وعليه ارتفع رأسمال الشركة خلال السنوات الخمس الماضية من ٢٥ مليون دولار الى ٥٠ مليون، وفي شهر ايلول الفائت دعونا الى جمعية عمومية حيث رفعنا رأس المال من ٥٠ الى ٦٠ مليون دولار لتكتمل الزيادة في فترة قياسية، علماً اننا كنا قبل شهر وزعنا على المساهمين أرباحاً بنسبة ١٠ في المئة قيمتها ٥ ملايين دولار.

■ كيف تقومون اذا ميزانية شركتكم، وما السبب وراء عدم تصنيفكم فئة (A)؟
- تتمتع الإعادة العربية بملاءة مالية قوية جداً ويفوق حجم الاموال المتاحة لديها ١٠٠ مليون دولار، وقد حققت أرباحاً استثمارية ممتازة حتى في ظل الازمة المالية العالمية، بفضل سياستها الاستثمارية السليمة والمناخ الاستثماري الايجابي في لبنان.

اما تصنيف "A" فلا يمكن ان نحققه ونحن داخل لبنان، وهذا ما افضت لنا به مؤسسات التصنيف، بفعل تدني التصنيف السيادي للبنان عن درجة (A)، وهي قد دعنا الى الخروج من لبنان من أجل منحنا تصنيفاً اعلى الا اننا رفضنا ذلك وسنرفض دائماً. واكرر هنا بأننا لن نتخلى عن لبنان حتى لو استمر حرماننا من درجات التصنيف العليا.

■ تشارك الحكومات العربية بنسبة مهمة من رأسمال شركة إعادة التأمين العربية ARAB RE ما هي الفوائد التي تجنيها ARAB RE من مشاركة القطاعات العامة العربية فيها؟ وهل انتم مرتاحون الى الدعم الذي تلقتونه من تلك الدول؟

- المبدأ الكامن وراء تأسيس شركة إعادة التأمين العربية ARAB RE هو ان تشكل عملاً عربياً مشتركاً شأنه شأن الصندوق العربي لآخطار الحرب AWRIS والبطاقة البرتقالية وغيرها. وهي ان دلت فإلى تعاون عربي لتشكيل احدى قنوات التكامل.

وقد لقيت الإعادة العربية دعماً عربياً من المؤسسات الحكومية وشركات القطاع العام والخاص، لكنه ظل دعماً بعيداً عن فكر القومية العربية والتكامل الاقتصادي العربي. ويحضرني هنا تقدير الدعوات المتكررة للأمين العام للاتحاد العام العربي للتأمين في كل الاجتماعات والمؤتمرات واللقاءات العربية لمساندة شركات الإعادة العربية وخصوصاً الإعادة العربية، لكن هذه الدعوات لا تلقى تجاوباً عربياً علماً اننا لا نحتاج الى اي مساندة او تعاطف في شركتنا، وجلّ ما نطلبه هو التعاون المتبادل والتكامل

■ عيّنتم مؤخراً رونالد شدياق مديراً عاماً جديداً في شركة الإعادة العربية بعد سنوات من شغور هذا المنصب، بمّ تعلقون؟

- المعروف عن رونالد شدياق انه ابن عائلة عريقة في مجال التأمين، يتمتع بخبرة طويلة، وبخلفية اكتوارية فنية عامة تحتاجها أي شركة تأمين، كما ولديه خبرات في مجالي الرقابة والتدقيق الماليين من خلال التعاون بين شركته العائلية وشركة برايس ووتر هاوس كوبرز PWC خلال السنوات الخمس الماضية، والتي كنا استعنا بها في الإعادة العربية لاختبارات الموارد البشرية ولعملية التدقيق المهني وتنظيم العمل داخل الشركة، حين كنا في صدد تأليف مجلس ادارة جديد ووضع الأسس لعمل مؤسساتي صرف.

وكان شدياق وقتها يتولى الخدمات الاستشارية والمهنية التي تقدمها برايس ووتر هاوس للإعادة العربية فتوطدت معرفته بمواردنا البشرية، ولعل ذلك من الأسباب التي شجعتنا على التعامل معه، خصوصاً واننا لمسنا فيه تطلعات طموحة وايماناً برسالة ابتكار خدمات التأمين الجديدة واضافتها على نشاط شركتنا وتوجهاتها.

أضف الى كل ذلك انه من بيئة لبنانية، حيث مقر الإعادة العربية، مع الإشارة الى انه أظهر فعالية كبيرة خلال ملئتي مونتي كارلو.

حالياً يعمل شدياق معنا منذ ثلاثة أشهر وهو مدرك تماماً لاحتياجات الشركة والنقاط التي سيركّز عليها، وقد بدأنا فعلاً في الاكتتاب بتغطيات تأمينات الحياة والصحة.

وشمة برامج خاصة يعدها شدياق وفريق عمل من الاكتواريين ذوي الخبرة انضم الى الشركة.

الى ذلك بدأنا أيضاً تقديم خدماتنا الجديدة للأسواق العربية.

توزيعاتنا للأرباح الدسمة سنوياً دليل على أدائنا المتميز والإشراف الفاعل لمجلس الإدارة

■ يلاحظ ان شركات التأمين والإعادة العربية تحرص على توزيع قسائم أرباح دسمة على مساهميها، بينما نرى شركات الإعادة الاجنبية توزع القليل من الأرباح وتضيف ما تبقى منها الى اموالها الخاصة، كيف تفسرون هذه الظاهرة العربية؟

- في النظرة الرقابية والتدقيقية الصرفة وكنظرة الى البنية الهيكلية والبيانات المالية والى حقوق الملكية، من الأفضل ان تكون الميزانية دائماً دسمة في الاحتياطيات وفي حقوق الملكية على ان تسترسل الإدارة في توزيع الأرباح. هذه القاعدة معروفة ودرسناها على مقاعد الجامعات وتكررها دائماً مؤسسات التصنيف، أما نحن في الإعادة العربية فننتج فلسفة شاملة تقتضي عدم الاحتفاظ بالأرباح باعتبارها عبئاً على الإدارة في تحقيق معدلات ربحية كما في السنة السابقة، من هنا فمن مصلحتنا

GULF UNION INSURANCE & PROJECTS MANAGEMENT HOLDINGS CO. BSC (C)



*For your insurance needs,
you are welcome to visit our Offices*



Saudi Arabia :
Gulf Union Cooperative Insurance Company
Dammam, (Head Office)
Al-Moajil Commercial Center,
Prince Mohammed Street Crossing Dhahran Street,
P.O.Box 5719, Dammam - 31432
Telephone #: (03) 8333544 • Fax #: (03) 8333517
Email: gulfunion@gulfunion-saudi.com, headoffice@gulfunion-saudi.com

Riyadh
Al-Olaya Building, Olaya Main Street, Riyadh
P.O.Box 14322, Riyadh - 11424
Telephone #: (01) 4661830/4656784/4661836 • Fax #: (01) 4656801
E-mail: riyyadh@gulfunion-saudi.com

Jeddah
Zagzoog Center - Al Maadi Street - Rwais
P.O.Box 17282, Jeddah 21484
Telephone #: (02) 6523286 (6 lines) • Fax #: (02) 6523283
E-mail: jeddah@gulfunion-saudi.com

Al-Khobar
Abacorp Car Care 2000, Marri Auto Center,
Old Airport Road, near Astoon Hospital
P.O.Box 1051, Al-Khobar 31952

Bahrain :
Gulf Union Insurance & Reinsurance Co. BSC (c)
Manama, (Head Office)
Gulf Union Building 0331, Road 5616, Shaikh Salaman Highway,
Manama 356, Kingdom of Bahrain
P.O. Box 10949
Telephone #: 17 238880(10 lines), 17 255292(8 lines) • Fax #: 17 255090
E-mail : guirco@batelco.com.bh

Sitra
Gulf Union Automotive Repair Center
Building 195, Road 4904, Area 949,
East Riffa, Bahrain (near Alba Roundabout),
P.O. Box 10949
Telephone #: 17 703007 • Fax #: 17 703365

Claims Service Office
Building 195, Road 4904, Area 949,
East Riffa, Bahrain (near Alba Roundabout),
P.O. Box 10949
Telephone #: 17 703716, 17 703718 • Fax #: 17 701241

WITH US YOUR SUCCESS IS PROTECTED

بين الاسواق العربية لمصلحة الاقتصاد العربي ككل.

وقد استطعنا خلال عام ١٩٨٩ خلال فترة رئاستي لمجلس ادارة الاعادة العربية، ان نغير مفهوم مجلس الادارة من مجلس حكومات عربية الى مجلس رجال اعمال عرب رغم انهم يمثلون مؤسسات او حكومات، وقد توصلنا الى مرحلة ازلنا فيها مفهوم التعاطف الشعبي والمحسوبية في مجلس الادارة كما توصلنا الى اقتناع راسخ يشاركنا فيه مجلس الادارة بعدم قبول الأعداء والشكاوى المتكررة ضد شركات الإعادة العربية حول غياب تصنيفاتها ومحدودية رؤوس أموالها والخدمات التي توفرها.

وفي هذا الإطار، قمنا في الإعادة العربية بتنظيم زيارات تسويقية متكررة الى الأسواق العربية بحسب أهميتها وعززنا خدماتنا في مجال تأمينات الحياة والصحة وغيرها ووفرنا بيانات وإحصاءات للشركات العربية تساعدنا في عمليات الاكتتاب، وهذه الخدمات لا توفرها شركات الإعادة العالمية.

هذا ونقوم دائماً برفع رأسمالنا البالغ حالياً ٦٠ مليون دولار أميركي كإسما مدفوع و ٨٠ مليون دولار كحقوق ملكية مع الاحتياطات، في وقت تعتبر فيه أقساطنا متواضعة، بحيث لا تتجاوز قيمتها ٦٥ مليون دولار، مع أنه من المفروض، مقارنة مع حجم حقوق الملكية، ان تصل الى ١٥٠ مليوناً.

وأود هنا ان أحبي السوق التونسي بما فيه شركات ومؤسسات حكومية وغير حكومية، وأشكرها على الدعم والمساندة والاحترام الذي لمسانه منها. وقد لاحظنا المهنية والاحترافية التي تتمتع بها السوق التونسية وتطلعها الى المساهمة في تنمية فكرة التعاون العربي وتكامل الاقتصادات العربية.

وأذكر هنا ان السيدة لمياء بن محمود انضمت الى لجنة المراجعة في الإعادة العربية، نظراً الى خبرتها ومهنتها العالية والتي في رأيي ستشكل قيمة مضافة لشركتنا.

■ **يبرر بعض الضامين العرب عدم اسنادهم الاخطار الى شركات الاعادة العربية بتدني القدرات المالية لتلك الشركات. هل يقنعكم هذا الموقف وكيف تردون عليه؟**

كما ذكرت آنفاً سعت شركات الإعادة العربية بكل جهودها الى تحسين أدائها وخدماتها وملاءتها المالية، وهي تقوم بخدمة الأسواق العربية بكل مصداقية، وكما تسعى شركات التأمين الى التعامل مع معيدين عالميين، تتشدد شركات الإعادة العربية على انتقاء التغطيات الجيدة وهذا ما يمنعهم من زيادة حجم اكتتاباتهم، والإعادة العربية واحدة منها، ان تبدي حرصاً تاماً على هذا الصعيد في ظل تدني الأسعار والمنافسة المحتدمة في الأسواق العربية.

ويؤسفنا القول ان بعض شركات التأمين والإعادة العربية تؤدي عملها كوسيط أكثر من ممارسة دورها الأساسي.

وفي ما خص المعوقات التي تعانيها شركة الإعادة لعدم تعاون الشركات المسندة معها، أرى ان هذا التعاون يعود الى قرار اداري من الأخيرة وليس الى مشكلات تعانيها شركات الإعادة العربية المعروف عنها بتوفيرها خدمات ميدانية جيدة لا توفرها الشركات العالمية، ودفعها المطالبات في الوقت المحدد، وهذا ما ينسحب على «الإعادة العربية» التي يشهد تاريخها بمدى التزامها دفع المطالبات والتعويضات رغم تصنيفها المتواضع الذي يبقى غير ذي أهمية مقابل الإيفاء بالتزاماتها والقيام بواجباتها كاملة ولعب دورها القومي.

■ **كيف تنظرون الى مستقبل شركة الاعادة العربية ARAB RE في ضوء تكاثر عدد المعيين العرب والدوليين في المنطقة؟**

– أسواق التأمين العربية محدودة، لذا نحن ضد ظاهرة تعدد شركات الإعادة المنتشرة في كل دولة عربية. وذلك بسبب عدم تمتع أسواقنا بالكوادر البشرية الكافية والخبرة للانفتاح على الأسواق العالمية، ولأن الغاية من إنشاء شركة إعادة وليس تغطية أقساط متجانسة، بعيدة عن التنوع الذي يضمن استمرار أي شركة ويحميها من الزوال. لذا، نحن نؤيد الانفتاح على أسواق جديدة قريبة منا ثقافياً وبيئياً مثل ايران وتركيا وماليزيا، وليس على الأسواق الأوروبية والأميركية التي لا نملك الخبرات والمهنية الكافية لتغطية مخاطرها.

وللاسف فإن حجم أسواق أقساط التأمين العربية المعادة في الشركات العربية لا تتجاوز ثلاثة مليارات دولار أميركي، وهو يوازي أو يقل عن مجموع أقساط الشركات الإسرائيلية المعادة لدى شركة واحدة.

وبالخلاصة فإنشاء عدد من شركات الإعادة العربية يشكل نوعاً من المضاربة لتحقيق الأرباح ونوعاً من قلة الوعي التأميني.

وأنتهي خلدون حديثه بالاشادة بمجلة «البيان الاقتصادية» مجلتنا التي نفتخر بها وبما تكتبه لدعم صناعة التأمين والاقتصادات العربية كافة. ■

تخوف من ركود اقتصادي جديد مع تراجع أجور النقل البحري... الخطوط البحرية العالمية تحقق نتائج جيدة بوارداتها المالية في النصف الأول من العام الحالي



باخرة تابعة مجموعة LINE (K)



باخرة تابعة مجموعة CSCL



باخرة تابعة مجموعة OOCL

COSCO الصينية أرباحاً بلغت ١٤٩ مليون دولار مقابل خسائر فاقت الـ ٦٣٥ مليوناً.

١,٧ بالمئة من سعة الأسطول العالمي ما تزال غير مستخدمة

من جهة ثانية، أظهرت "ALPHA LINER" النشرة المخصصة بالشؤون البحرية ان السعة الإجمالية للسفن التي ما تزال متوقفة عن العمل (VESSELS IDLE) بلغت ٢٣٢ ألف حاوية نمطية أي ما نسبته ١,٧ بالمئة من سعة الأسطول التجاري العالمي التي بلغت نحو ١٣,٦٠٠ مليون حاوية نمطية في نهاية شهر آب (أغسطس) الماضي.

حركة التجارة البحرية تراوح مكانها

وأشار خبراء بحريون مطلعون على أوضاع قطاع النقل البحري العالمي ان حركة التجارة البحرية سجلت نشاطاً مزدهراً خلال الأشهر المنصرمة، لكنهم توقعوا ان تبدأ هذه الحركة بالتراجع نتيجة لاستمرار تدفق دخول سفن جديدة عملاقة الى ميدان النقل البحري، وقد أدى هذا التدفق الى ارتفاع السعة الإجمالية للأسطول التجاري العالمي مقابل مراوحة حركة التجارة البحرية مكانها دون ان تتمكن من تحقيق أي ارتفاع بحجمها. وقد أحدث هذا الوضع المستجد والمتمثل بسعة إجمالية للسفن أكبر من حجم التجارة البحرية الى دفع الخطوط البحرية العالمية الى تعليق تنفيذ قرارات كانت تتخذها شهرياً بزيادة أجور النقل. كما ان عدداً منها عمد الى إعادة النظر بأجور الشحن وقد خفضها أسوة بخطوط بحرية كانت سبقها باتخاذ قرارات مماثلة.

استمرار انخفاض أجور النقل

وصرح وكيل بحري لشركة بحرية عالمية تؤمن الخدمات البحرية المنتظمة من معظم المرافئ العالمية لـ «البيان الإقتصادي» ان أجور النقل البحري ستسجل انخفاضاً متواصلاً طالما استمرت الخطوط البحرية في ادخال سفن عملاقة جديدة الى قطاع النقل البحري ولم تسجل حركة التجارة البحرية نمواً جديداً. مقارنة بنتائج شركات خطوط بحرية عالمية خلال النصف الأول من العامين ٢٠٠٩ و ٢٠١٠ ■

CARRIER		1ST HALF 2010	1ST HALF 2009
- MAERSK	(DANISH)	+\$1.325 BILLION	-\$ 884 MILLION
- OOCL	(HONG KONG)	+\$ 303 MILLION	-\$ 137 MILLION
- HAPAG LLOYD	(GERMANY)	+ EURO 240 MILLION	-EURO 415 MILLION
-CSCL	(CHINA)	+\$ 194 MILLION	-\$ 467 MILLION
- COSCO	(CHINA)	+\$ 149 MILLION	-\$ 635 MILLION
- HMN	(SOUTH KOREA)	+\$ 138 MILLION	-\$ 202 MILLION
- HANJIN	(SOUTH KOREA)	+\$ 118 MILLION	-\$ 342 MILLION
- CSAV	(CHILI)	+\$ 63 MILLION	-\$ 416 MILLION
- K LINE	(JAPAN)	+\$ 47 MILLION	-\$ 376 MILLION
- NYK	(JAPAN)	+\$ 36 MILLION	-\$ 375 MILLION
- APL	(SINGAPORE)	+\$ 13 MILLION	-\$ 372 MILLION
- MOL	(JAPAN)	+\$ 3 MILLION	-\$ 326 MILLION
- ZIM	(ISRAEL)	-\$ 37 MILLION	-\$ 380 MILLION
- MISC	(MALAYSIA)	-\$122 MILLION	-\$320 MILLION

أظهرت البيانات المالية النصف سنوية التي أصدرتها شركات ملاحية بحرية عالمية عدة ان النمو الجيد الذي سجلته حركة التجارة البحرية العالمية منذ بداية الربع الأخير من العام الماضي انعكس ايجاباً على وارداتها المالية.

وتأتي هذه الإيجابيات مع استعادة الاقتصاد العالمي عافيته بعد الأزمة المالية التي اندلعت في النصف الثاني من العام ٢٠٠٨، وكانت تداعياتها سلبية على قطاع النقل البحري وخصوصاً على الخطوط البحرية العالمية التي تكبدت خسائر فادحة خلال النصف الأول من العامين ٢٠٠٨ و ٢٠٠٩.

ارتفاع أجور النقل البحري

وأفادت هذه البيانات أيضاً ان النقل البحري سجل نشاطاً جيداً حتى النصف الأول من العام الحالي وقد رافق هذا النشاط ارتفاع متواصل بأجور النقل البحري التي حققت زيادة كبيرة تجاوزت نسبتها ١٠٠ في المئة في بعض المناطق ولا سيما مرافئ الشرق الأقصى وفي مقدمها المرافئ الصينية.

الخطوط البحرية تحقق نتائج جيدة

وأضافت هذه البيانات ان الخطوط البحرية العالمية حققت نتائج جيدة خلال النصف الأول من العام الحالي على الصعيدين التشغيلي والمالي، وان هذه النتائج شجعتها على إعادة تشغيل سفن كانت أوقفت استخدامها اثر اندلاع الازمة المالية العالمية وتراجع حركة التجارة البحرية وتدهور أجور النقل بصورة دراماتيكية. كما ان شركات بحرية أخرى عاودت استلام سفن جديدة كانت تعاقدت على بنائها في أوقات سابقة وطالبت تأجيل استلامها لحين استعادة قطاع النقل البحري استقراره ونشاطه.

وبناء سفن جديدة

ودفعت هذه النتائج الجيدة أيضاً شركات ملاحية عدة الى التعاقد مجدداً لبناء سفن جديدة لتعزيز أسطولها والتمكن من استيعاب حركة التجارة البحرية التي كبر حجمها بصورة استثنائية في النصف الأول من العام الحالي. وأبدت الخطوط البحرية العالمية في البيانات التي أصدرتها ارتياحها للنتائج المحققة في النصف الأول من العام الحالي والتي مكنتها من تغطية قسم كبير من الخسائر التي كانت سجلتها خلال العامين ٢٠٠٨ و ٢٠٠٩.

النتائج المالية لخطوط بحرية عالمية في النصف الأول من العام ٢٠١٠

فقد أفاد بيان صادر عن مجموعة MAERSK الدانمركية انها حققت أرباحاً جيدة في النصف الأول من العام الحالي بلغ مجموعها ١,٣٢٥ مليار دولار مقابل ٨٨٤ مليون دولار خسائر سجلتها في الفترة ذاتها من العام الماضي. وبلغت أرباح مجموعة (HONG KONG) ORIENT OVERSEAS SHIPPING LINE (OOCL) ٢٠٣ ملايين دولار مقابل خسائر بلغت ١٣٧ مليون دولار، وتمكنت مجموعة LLOYD HAPAG الألمانية من تحقيق أرباح فاقت ٢٤٠ مليون يورو مقابل خسائر تجاوزت الـ ٤١٥ مليون يورو. كما حققت CHINA SHIPPING CONTAINER LINE (CSCL) الصينية أرباحاً فاقت ١٩٤ مليون دولار مقابل خسائر بلغت ٤٦٧ مليوناً. وحققت

الاسطول التجاري العالمي يضم ٥٩٦٧ باخرة بسعة اجمالية ١٤,٦٧٩ مليون حاوية نمطية



جلبير خوري

توريسم اند شيبينغ سرفيسز
HAPAG LLOYD
وكيلة
الامانية



سمير مقوم

مجموعة سي لاين وكيلة
السفناغورية APL



جورج اشقر

وكيلة PMA
EVERGREEN التايوانية



جورج قربان

ميريت شيبينغ وكيلة
CMA CGM
مجموعة
الفرنسية



خيرالله الزين

MSC (لبنان) وكيلة
السويسرية MSC



شادي حكيم

MAERSK (لبنان)
وكيلة مجموعة
الدايمركية MAERSK

RANK	SHIPPING LINE	NR G VESSEL	CAPACITY (TEU)	SHARE
1	AP MAERSK (DANISH)	565	2.122.000	14.5 %
2	MSC (SWITZERLAND)	444	1.824.000	12.4 %
3	CMA CGM (FRENCH)	395	1.198.000	8.2 %
4	EVERGREEN (TAIWAN)	162	614.000	4.2 %
5	APL (NEPTUN) (SINGAPORE)	151	596.000	4.1 %
6	HAPAG LLOYD (HAMBURG)	132	579.000	3.9 %
7	CSAV GROUP (NORASIA) (CHILI)	146	547.000	3.7 %
8	COSCO (CHINA)	135	527.000	3.6 %
9	CSCL (CHINA)	139	471.000	3.2 %
10	HANJIN SHIPPING (SOUTH KOREA)	102	469.000	3.2 %
11	MOL (JAPAN)	100	405.000	2.8 %
12	NYK (JAPAN)	100	392.000	2.7 %
13	HAMBURG SUD (GERMANY)	119	363.000	2.5 %
14	OOCL (HONGKONG)	80	359.000	2.4 %
15	K LINE (JAPAN)	79	328.000	2.2 %
16	YANG MING MARINE	77	319.000	2.2 %
17	ZIM (ISRAEL)	94	316.000	2.2 %
18	HYUNDAI MM (SOUTH KOREA)	55	282.000	1.9 %
19	PIL PACIFIC INT LINE (SINGAPORE)	137	253.000	1.7 %
20	UASC (KUWAIT)	53	212.000	1.4 %

اظهرت الاحصاءات الخاصة بالنقل البحري ان عدد السفن الناقلة للحاويات بلغ ٥٩٦٧ باخرة من مختلف الانواع والاحجام في ٢٨ ايلول (سبتمبر) ٢٠١٠. واوضحت هذه الاحصاءات ان السعة الاجمالية لهذه البواخر بلغت ١٤,٦٧٩ مليون حاوية نمطية.

من جهة ثانية، بينت الاحصاءات ان مجموعة MAERSK الدايمركية التي تحتل المرتبة الاولى تسير اسطولاً يضم ٥٦٥ باخرة تبلغ سعتها الاجمالية ٢,١٢٢ مليون حاوية نمطية اي ما نسبته ١٤,٥ بالمئة من السعة الاجمالية للاسطول التجاري العالمي. وظلت MSC السويسرية في المرتبة الثانية بـ ٤٤٤ باخرة تبلغ سعتها الاجمالية ١,٨١٤ مليون حاوية نمطية اي ما نسبته ١٢,٤ بالمئة. كما راوحت CMA CGM مركزها في المرتبة الثالثة بـ ٣٩٥ باخرة وبسعة اجمالية ١,١٩٨ مليون حاوية نمطية ونسبتها ٨,٢ ٪، وجاءت المرتبة الرابعة لصالح EVERGREEN التايوانية بـ ١٦٢ باخرة وبسعة اجمالية ٦١٤ الف حاوية نمطية ونسبتها ٤,٢ بالمئة. واحتلت APL التابعة لمجموعة NEPTUN السنغابورية المرتبة الخامسة بـ ١٥١ باخرة وسعة اجمالية ٥٩٦ الف حاوية نمطية ونسبتها ٤,١ بالمئة، وجاءت HAPAG LLOYD الالمانية في المرتبة السادسة بـ ١٣٢ باخرة وبسعة اجمالية قدرها ٥٩٦ الف حاوية نمطية ونسبتها ٣,٩ ٪.

وننشر في ما يلي اسماء شركات الخطوط البحرية التي احتلت المراتب العشرين الاولى في العالم من حيث سعة السفن التي تستخدمها في ايلول ٢٠١٠.

MSC تتسلم الباخرة العملاقة MSC EMANUELA بسعة ١٣٧٩٨ حاوية نمطية



الباخرة MSC DANIELA هي الاولى التي تسلمتها MSC وهي توأم الباخرة MSC EMANUELA

تسلمت MSC السويسرية الباخرة العملاقة MSC EMANUELA التي تبلغ سعتها ١٣٧٩٨ حاوية نمطية من أحواض بناء السفن الكورية SAMSUNG.

و MSC EMANUELA هي الباخرة الرابعة عشرة والبالغة سعتها ١٣٧٩٨ حاوية نمطية التي تتسلمها MSC من أصل ٣٠ باخرة من النوع والحجم نفسهما تعاقدت على بنائها مع أحواض بناء السفن SAMSUNG و DAEWOO ومن المنتظر ان تتسلم الباخرة الخامسة عشرة MSC EVA من أحواض SAMSUNG خلال الأيام القليلة القادمة.

ويبلغ طول MSC EMANUELA ٣٦٦ متراً وعرضها ٥١ متراً وغطاسها ١٥ متراً وحمولتها ١٦٥ ألف طن ووزنها القائم ١٣٥ ألف طن وتراوح سرعتها ما بين ٢٣,٥ و ٢٥,٢ عقدة بحرية.

MERCHANTS الصينية تفوز بعقد لبناء

محطة حاويات جديدة في COLOMBO

تمكنت شركة الهولدينغ MERCHANTS الصينية من الفوز بالمناقصة التي أجرتها الحكومة السيرلانكية لبناء محطة حاويات جديدة في العاصمة COLOMBO بتكلفة إجمالية قدرها ٥٠٠ مليون دولار.

وأعلن HU JIANHUA المدير العام لشركة MERCHANTS ان الحكومة السيرلانكية أقرت نتائج المناقصة على ان تباشر الشركة أعمال تنفيذ المحطة خلال الأشهر الستة القادمة.

وأوضحت سلطات الموانئ السيرلانكية ان الموقع المميز للمحطة الجديدة سيمكنها من منافسة موانئ سنغابور ودبي ويشجع شركات الخطوط البحرية على اعتمادها مركزاً لعمليات المسافنة.

والمعروف ان محطات الحاويات الثلاث الموجودة في العاصمة كولومبو حالياً تتعامل مع ٤,٥ ملايين حاوية نمطية سنوياً.

بعد ضبط مزيد من مستودعات المواد الفاسدة والمزورة...

شفيق مرعي: ادارة الجمارك تعد لائحة ذهبية واخرى سوداء للتمييز بين التاجر الشريف والمخالف..



المواد الفاسدة والمزورة



من اليمين: المقدم خضر الجمل، شفيق مرعي والعقيد أيمن ابراهيم



شفيق مرعي يلقي كلمة

الحدود، ولكن من صلب مهامها ايضا مؤازرة القوى الاخرى. وبضبط هذه البضائع نكون قد طبقنا قانون حماية الملكية الفكرية، ضبط الغش وكذلك حماية صحة المواطن من خلال ضبط مواد غذائية غير مستوفية الشروط الصحية.

دهم مزيد من المستودعات

واعبر مرعي ان عملية الاستيراد تتم بواسطة براميل علب البندورة والارز الفاسد الذي تفوح منه الروائح الكريهة، وسيتم تحليل كل هذه المواد للتأكد منها. كما ان المستودعين المضبوطين غير خاضعين لاي رقابة مما يمكن من الغش والتلاعب وتغيير صلاحية البضائع. ولفت الى ان التحقيقات ما زالت جارية وسيتم ربط نتائجها مع الاستيراد الجاري عبر مرفأ بيروت لتبيان ترابط حجم المستوردات من هذه المواد تمهيدا لدهم المستودعات التي يتأكد وجود سلع مزورة فيها.

التحقيقات ستكشف أين وزعت هذه البضاعة الفاسدة

وردا على سؤال اوضح مرعي: ان التحقيقات جارية وستبين اين وزعت هذه البضاعة الفاسدة والمزورة وسنعمل على سحبها وطبعا سيتم اتلافها. ودعا المواطنين الى الاخبار عن اية معلومة لديهم في هذا المجال خصوصا ان المميز منهم يحصل على ثلث قيمة الغرامات المتوجبة عنها.

اعلن مدير عام الجمارك بالتكليف شفيق مرعي ان الضابطة الجمركية تجري استقصاءات بصورة دائمة لاي عملية استيراد في المرفأ لضبط المخالفات الموجودة على كل الاراضي اللبنانية، وادارة الجمارك بصدد اجراء دراسة لاعداد لائحة ذهبية واخرى سوداء لتتمكن من التمييز بين التاجر الشريف والتاجر المخالف.

واعلن مرعي في المؤتمر الصحفي الذي عقده في مقر المديرية العامة للجمارك قيام الضابطة الجمركية بضبط كميات من المواد الاولية والاستهلاكية بعضها فاسد في مستودعين: الاول في دوحة عرمون والثاني في عيتات، وتم توقيف صاحبهما ويدعى ج.م.

واوضح ان المواد المضبوطة هي كناية عن مواد تنظيف وأدوية غسيل ومواد غذائية وجميعها غير مستوفية الشروط والمواصفات اللازمة. وقد تم ضبط غلافات تحمل اسماء ماركات معروفة عالمية ومحلية مما يؤكد وجود عملية تقليد وتزوير وترويج لبضائع فاسدة من خلال عيوب بلاستيكية يجري تعبئتها بجهاز تعبئة وتغليف. وبينت التحقيقات الاولية ان هناك بضائع مقلدة ومزورة واعترف صاحب العلاقة بأنه يقوم بذلك منذ وقت طويل.

ادارة الجمارك تقوم بواجبها

اشار مرعي الى ان المهمة الاساسية للجمارك هي جباية الرسوم على

اسرار بحرية

● من المتوقع ان تتخذ مجموعة بحرية عالمية قرارا نهائيا خلال الاسابيع القليلة القادمة، حول العرض الذي كانت تقدمت به مؤسسة تمويل اوروبية بضخ نحو مليار يورو في المجموعة مقابل امتلاكها حصة راجحة من اسهمها.

● يقال ان تراجع أجور النقل البحري مجدداً سيجبر شركة ملاحية عالمية على إعادة النظر بقرار كانت اتخذته باستئناف تنفيذ مشاريع التوسيع والتجهيز والتي كانت جمدها خلال فترة تفاقم الأزمة المالية والاقتصادية.

● تخوف مرجع بحري مطلع ان تتأثر سلبا حركة الاستيراد الى لبنان وتبدأ بالتراجع في حال استمرت اجواء التصعيد الكلامي بين الاطراف السياسية في البلاد.

● التنسيق القائم بين بعض الأجهزة في مرفق بحري يساهم بصورة مباشرة في كشف محاولات ادخال بضائع فاسدة ومنتهية الصلاحية الى لبنان.

● تمكن وزير خدماتي من فرض وجهة نظره بتعيين موظف كفوء ونزيه مديراً لمصلحة مرفق بحري، رغم اعتراض بعض النافذين الذين حاولوا منع هذا التعيين!

ARKAS التركية تغفل خدماتها مع المغرب العربي



منى بوارشي

نقلات الجزائر وكيلة مجموعة ARKAS التركية

قررت شركة الملاحة التركية ARKAS LINE تقوية خطها البحري المنتظم العامل بين مرفأ المغرب العربي (تونس والمغرب) ومرفأ أسبانيا وإيطاليا، فقد وضعت ARKAS باخرة ثمانية MAGELLAN COMET التي تبلغ سعتها ٧٣٥ حاوية نمطية الى جانب الباخرة KENZA التي تبلغ سعتها ٧٢٤ حاوية نمطية لتتمكن من تأمين خدمات أسبوعية بين هذه المرفأ بدلاً من كل ١٤ يوماً.

ويذكر ان مجموعة ARKAS باشرت في مطلع النصف الثاني من العام الحالي تأمين الخدمات المنتظمة من مرفأ الشرق الأقصى الى تركيا بواسطة خطوط HANJIN SHIPPING الكورية الجنوبية التي تمثلها في تركيا.

«فلاي دبي» تبرم صفقتين لتمويل طائرتها

بـ ٧٥٠ مليون دولار



أبرمت فلاي دبي، أول ناقلة اقتصادية في دبي، صفقتين لتمويل طائرات تجاوزت قيمتهما الإجمالية ٧٥٠ مليون دولار أميركي مع كل من «جنرال الكتريك لخدمات الطيران (GE CAC) و«بابكوك وبراون لإدارة الطائرات» BBAM.

وبهذه المناسبة قال غيث الغيث، الرئيس التنفيذي لـ «فلاي دبي»: «يسرني ان أعلن إبرام هاتين الصفقتين لتمويل الطائرات التسع المقرر ان تتسلمها فلاي دبي مستقبلاً، كما أنهما تشيران الى تمكنا من الإيفاء بكل متطلباتنا التمويلية حتى حزيران (يونيو) المقبل».

بعد ان تفقد وكرامي مرفأ طرابلس .. الرئيس ميقاتي: مرتاحون كثيراً لمجمل الأعمال الجارية في المرفأ



احمد تامر

مدير مصلحة مرفأ طرابلس



الرئيس نجيب ميقاتي

اطلع الرئيس نجيب ميقاتي يرافقه النائب احمد كرامي على الأشغال الجارية لتطوير مرفأ طرابلس وتعميق أحواضه وعلى الموقع المخصص لبناء المنطقة الاقتصادية الحرة، وذلك في إطار المتابعة الميدانية التي يقومون بها لأوضاع المرفأ الإنمائية في الشمال. وعقد ميقاتي وكرامي اجتماعاً مع رئيس مجلس إدارة المرفأ جورج فضل الله وعضو المجلس محمود سلهب ومدير استثمار المرفأ احمد تامر.

وإثر الاجتماع قال ميقاتي «انطلاقاً من متابعتنا المستمرة للشؤون الإنمائية في منطقة الشمال لا سيما في طرابلس، أردنا اليوم القيام بجولة في المرفأ للاطلاع على أعمال تطويره، خصوصاً أننا على تنسيق مستمر في هذا السياق مع معالي وزير الأشغال العامة والنقل غازي العريضي الذي أخذ على عاتقه إنجاز المشاريع التطويرية للمرفأ وهو يقوم بذلك بإصرار ملحوظ. كما أننا كنا أشرفنا في خلال تولينا مهام وزارة الأشغال على تنفيذ مشاريع عدة لتطوير المرفأ من أهمها تعميق الأحواض وتوسيع حرم المرفأ».

وأضاف ميقاتي: «أننا مرتاحون كثيراً لمجمل الأعمال الجارية في المرفأ كونها تساهم في زيادة الحركة فيه وتأمين فرص عمل اضافية تحتاج اليها منطقتنا وتجعل مرفأ طرابلس حاضراً بقوة على الخارطة الاقتصادية اللبنانية والعربية والدولية».

احمد تامر مديراً أصيلاً لمصلحة مرفأ طرابلس

من جهة ثانية، عين مجلس الوزراء احمد تامر مديراً أصيلاً لمصلحة مرفأ طرابلس بعد ان كان يشغل هذا المنصب بالإنابة. وجاء قرار التعيين بناء على طلب الوزير غازي العريضي الذي يبدي ارتياحه للتعاون والتنسيق بين مجلس الإدارة وتامر حيث انعكس ايجاباً على المشاريع التي تنفذ في المرفأ وانتاجيته وارتياح المتعاملين لخدماته التي أصبحت أفضل مما كانت عليه سابقاً.

MAERSK تحصل على تسهيلات مصرفية بـ ٦,٧٥ مليارات دولار

أفاد تقرير صادر عن مجموعة MAERSK الدانمركية ان المفاوضات التي أجرتها مع مصارف عالمية عدة أسفرت عن توقيع اتفاق ينص على حصولها على تسهيلات مالية بقيمة اجمالية قدرها ٦,٧٥ ملايين دولار أميركي. وستستخدم MAERSK هذه الأموال لإعادة جدولة ديون متراكمة عليها ويستحق تسديدها في العام ٢٠١٢.

وأشار التقرير الى ان ٢٠ مصرفاً عالمياً وافقت على المشاركة في تأمين هذه التسهيلات من بينها: بنك اوف اميركا، CITIBANK، BNP PARIBAS، TOKYO MITSUBISHI UFJ و JP MORGAN على ان يكون ROYAL BANK OF SCOTLAND و DANSKE BANK و المكلف رسمياً بإدارة هذه التسهيلات.

وأوضح التقرير ان ملاءة مجموعة MAERSK ومكانتها في قطاع النقل البحري مكنتها من الحصول على هذه التسهيلات بفوائد متدنية وأفضل الشروط.

الإعلان عن انعقاد مؤتمر النقل الدولي الثاني في الشرق الأوسط



المؤتمر الصحفي للإعلان عن المؤتمر

عقد في مركز الملك الحسين بن طلال في عمان مؤتمر صحفي أعلن فيه عن انعقاد مؤتمر النقل الدولي الثاني في الشرق الأوسط في ١٣ و ١٤ كانون الأول (ديسمبر) المقبل، وذلك بمشاركة وزير النقل المهندس علاء البطاينة وأمين عمان المهندس عمر المعاني وأمين عام الاتحاد العربي للنقل البري الدكتور محمود عبد اللات ومدير عام المركز نايف زريقات. وخلال المؤتمر أكد البطاينة أنه تم دراسة واختيار المواضيع التي سيتم مناقشتها حيث سيركز المشاركون على استراتيجيات النقل في منطقة الشرق الأوسط.

CMACGM LA PEROUSE العملاقة الباخرة تتسلم حاوية نمطية

سعة ١٣٨٣٠ حاوية نمطية

استلمت مجموعة CMA CGM الفرنسية الباخرة العملاقة الرابعة من أصل ثماني بواخر كانت تعاقدت على بنائها مع أحواض بناء السفن الكورية الجنوبية DAEWOO في العام ٢٠٠٧.

وكان من المنتظر ان تتسلم CMA CGM هذه الباخرة في كانون الثاني من العام الحالي ولكن تراجع حركة التجارة البحرية وانعكاسه السلبي على نتائج المجموعة، حمل DAEWOO على تأجيل موعد التسليم الى نهاية شهر أيلول (سبتمبر) ٢٠١٠.

وقررت CMA CGM ان تستخدم هذه الباخرة الجديدة التي تبلغ سعتها الإجمالية ١٣٨٣٠ حاوية نمطية عبر خطها البحري المشترك الذي تؤمن خدماته مع مجموعة MAERSK بين مرفأ الشرق الأقصى وأوروبا.



رودولف جاك سعادة

مجموعة CMACGM الفرنسية

مرفأ شنغهاي الصيني يتربع على المرتبة الأولى في نهاية العام ٢٠١٠

من المتوقع ان يتقدم المرفأ الصيني شنغهاي للمرة الأولى ليتربع على المرتبة الأولى في العالم في نهاية العام ٢٠١٠.

فقد أظهرت الإحصاءات ان مرفأ شنغهاي تعامل مع ٢,٦٣٠ مليون حاوية نمطية في شهر آب (أغسطس) الماضي في حين تداول مرفأ سنغابور ٢,٤٣٠ مليون



مرفأ شنغهاي الصيني

حاوية نمطية في الشهر ذاته، علماً ان مرفأ سنغابور يحتل المرتبة الأولى على صعيد حركة الحاويات منذ سنوات عدة.

وبينت هذه الإحصاءات ان مرفأ شنغهاي سجل تداول ١٩,٠٦٠ مليون حاوية نمطية خلال الأشهر الثمانية الأولى من العام الحالي في حين بلغ مجموع الحاويات التي تعامل معها مرفأ سنغابور ١٩,٠١٠ مليون حاوية نمطية في الفترة ذاتها.

ويذكر ان حركة الحاويات في مرفأ شنغهاي خلال الأشهر الثمانية الأولى من العام الحالي تجاوزت للمرة الأولى حركة الحاويات التي سجلها مرفأ سنغابور في الفترة عينها. والمعلوم ان مرفأ شنغهاي يتعامل مع حركة حاويات مصدرة لبضائع صينية أو مستوردة للأسواق الصينية في حين ان حركة الحاويات التي يتداولها مرفأ سنغابور هي برسم المسافنة من وإلى المرفأ المجاورة.

EVERGREEN التايوانية تعزم بناء ٣٢ سفينة ناقلة للحاويات



باخرة لشركة EVERGREEN

أعلن YF CHANG الرئيس التنفيذي لمجموعة EVERGREEN التايوانية ان المجموعة أوقفت المفاوضات التي كانت تجريها مع أحواض بناء السفن STX لبناء سفن سعة الواحدة منها ٨ آلاف حاوية نمطية. وأوضح ان المجموعة باشرت بإجراء مفاوضات جديدة مع كل من SAMSUNG الكورية الجنوبية و CSBC التايوانية لبناء ٢٠ سفينة على ان تباشر باستلامها اعتباراً من العام ٢٠١٢. كما قررت التفاوض مع أحواض أخرى لبناء ١٢ سفينة مماثلة ليرتفع عددها الإجمالي الى ٣٢ باخرة. ويذكر ان EVERGREEN لم تتعاقد على بناء أي باخرة جديدة منذ العام ٢٠٠٨.

رافعتان عملاقتان لمرفأ FELIX TOWE البريطاني

أعلنت سلطة مرفأ فليكستو البريطاني انها تسلمت رافعتين جسريتين عملاقتين (SHIP TO SHORE CRANE) اللتين تعتبران الأكبر في العالم. وقد باشرت في تثبيت هاتين الرافعتين على الرصيف الجديد الذي جرى تشييده مؤخراً والبالغ طوله ٧٣٠ متراً. والمعلوم ان هاتين الرافعتين هما من صنع ZMPC الصينية التي تجهز معظم رافعات المحطات في العالم بأنواع مختلفة من هذه الرافعات التي تبين انها الأفضل بخدماتها والأدنى بتكلفتها.

٥٥ باخرة تم التعاقد على بنائها منذ مطلع العام الحالي

النمو المتواصل الذي يحققه النقل البحري والذي انعكس إيجاباً على أجور النقل التي شهدت ارتفاعاً مستمراً منذ مطلع العام الحالي، شجع شركات الخطوط البحرية على التعاقد لبناء سفن ناقلة للحاويات جديدة.

وقد أعلنت النشرة الإحصائية ALPHA LINER المتخصصة بالنقل البحري ان أحواض بناء السفن تعاقدت على بناء ٥٥ سفينة تبلغ سعتها الإجمالية ٣٠٦ آلاف حاوية نمطية منذ مطلع العام الحالي.

انخفاض مجموع الوكالات الجمركية والـ TVA عبر كافة المرافئ والبوابات باستثناء العبودية

تراجع الواردات الجمركية الى ٢٥٣,٤ مليار ليرة والـ TVA الى ١٩٠,٨ ملياراً والمجموع العام الى ٤٤٤ مليار ليرة

الواردات الجمركية: بلغ مجموعها ٢٢٤,٦٣٠ مليار ليرة مقابل ٢٢٠,٤٨٧ ملياراً، أي بارتفاع قدره ١,٤٣ ملياراً ونسبته ١,٨٧٪.

واردات الـ TVA: ارتفعت الى ١٤٤,١٨٠ مليار ليرة مقابل ١٤١,٨٢٥ ملياراً، أي بتحسين قدره ٢,٣٥٥ مليار ليرة ونسبته ١,٦٦٪.

حصة مرفأ بيروت ٨٨,٦٣ بالمئة من مجموع الواردات الجمركية في آب ٢٠١٠

من جهة ثانية بيّن البيان الصادر عن إدارة الجمارك ان حصة مرفأ بيروت البالغة ٢٢٤,٦٣٠ مليار ليرة يمثل ما نسبته ٨٨,٦٣ بالمئة من المجموع العام للواردات الجمركية البالغة ٢٥٣,٤٤٧ ملياراً والمستوفى عبر كافة المرافئ والبوابات خلال آب ٢٠١٠، في حين كانت حصة مرفأ بيروت البالغة ٢٢٠,٤٨٧ مليار ليرة تمثل ما نسبته ٨٩,٧٨ بالمئة من مجموع الواردات الجمركية المستوفاة في الشهر نفسه من العام الماضي والبالغ ٢٤٥,٥٧٠ مليار ليرة.

وحصة مرفأ بيروت ٧٥,٥٥٪ من مجموع واردات الـ TVA في آب ٢٠١٠

ومثلت حصة مرفأ بيروت البالغة ١٤٤,١٨٠ مليار ليرة من واردات الـ TVA ٧٥,٥٥٪ من المجموع العام لهذه الواردات البالغة ١٩٠,٨٣٤ مليار ليرة في آب ٢٠١٠، بينما كانت حصته البالغة ١٤١,٨٢٥ مليار ليرة تمثل ما نسبته ٧٧,٥٦٪ من مجموع هذه الواردات المستوفاة عبر كافة المرافئ والبوابات والبالغ ١٨٢,٨٥٤ مليار ليرة في الشهر ذاته آب من العام ٢٠٠٩.

ارتفاع مجموع الواردات الى ٣٤٥٠,٠٥٨ مليار ليرة في الأشهر الأولى من ٢٠١٠

وارتفع بذلك المجموع العام للواردات الجمركية والـ TVA والمحصل عبر كافة المرافئ والبوابات الى ٣٤٥٠,٠٥٨ مليار ليرة خلال الأشهر الثمانية الأولى من العام الحالي مقابل ٣٢٠٠,٤٨٣ مليار ليرة للفترة ذاتها من العام ٢٠٠٩، أي بزيادة قدرها ٢٤٩,٥٧٥ مليار ليرة ونسبتها ٧,٨٠٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٣٤٥٠,٠٥٨ مليار ليرة على الشكل التالي:

مجموع الواردات المالية: ارتفعت الى ١٩٥٥,٣١٢ مليار ليرة مقابل ١٨٢٩,٣٥٧ ملياراً، أي بتحسين قدره ١٢٥,٩٥٦ مليار ليرة ونسبته ٦,٨٨٪.

مجموع واردات الـ TVA: بلغ المجموع العام لواردات الضريبة على القيمة المضافة (TVA) ٤٩٤,٧٤٥ مليار ليرة مقابل ١٣٧١,١٢٦ ملياراً أي بزيادة قدرها ١٢٣,٦١٩ مليار ليرة ونسبتها ٩,٠٦٪. ■

البوابات	آب ٢٠١٠	تموز ٢٠١٠	+/-
مرفأ بيروت	٢٢٤,٦٣٠ مليار ليرة	٢٤٠,٥٢٨ مليار ليرة	-١٥,٨٩٨ مليار ليرة
مطار بيروت	١٢,٦٦٧ مليار ليرة	١٣,٤٧٩ مليار ليرة	-٨١٢ مليون ليرة
مرفأ طرابلس	٧,٧٤٥ مليار ليرة	٨,٤٤٠ مليار ليرة	-٦٩٥ مليون ليرة
بوابة المصنع	٥,٢٩٦ مليار ليرة	٦,٧٣٢ مليار ليرة	-١,٤٣٦ مليار ليرة
مرفأ صيدا	١,٩١٥ مليون ليرة	٢,٣١٧ مليار ليرة	-٤٠٢ مليون ليرة
بوابة العبودية	٦٣٦ مليون ليرة	٥٧٦ مليون ليرة	+٦٠ مليون ليرة
مرفأ صور	٥٤٣ مليون ليرة	١,١٠٩ مليار ليرة	-٥٦٦ مليون ليرة
بوابتا العريضة / القاع	١٥ مليون ليرة	٢٠ مليون ليرة	-٥ مليون ليرة
مجموع الواردات الجمركية	٢٥٣,٤٤٧ مليار ليرة	٢٧٣,٢٠١ مليار ليرة	-١٩,٧٥٤ مليار ليرة
مجموع واردات الـ TVA	١٩٠,٨٣٤ مليار ليرة	١٩٨,١٦٨ مليار ليرة	-٧,٣٣٤ مليار ليرة
المجموع العام	٤٤٤,٢٨١ مليار ليرة	٤٧١,٣٦٩ مليار ليرة	-٢٧,٠٨٨ مليار ليرة

البوابات	آب ٢٠١٠	آب ٢٠٠٩	+/-
مرفأ بيروت	٢٢٤,٦٣٠ مليار ليرة	٢٢٠,٤٨٧ مليار ليرة	+٤,١٤٣ مليار ليرة
مطار بيروت	١٢,٦٦٧ مليار ليرة	١٣,٠١٢ مليار ليرة	-٣٤٥ مليون ليرة
مرفأ طرابلس	٧,٧٤٥ مليار ليرة	٦,٢٤٧ مليار ليرة	+١,٤٩٨ مليار ليرة
بوابة المصنع	٥,٢٩٦ مليار ليرة	٣,٩٩٣ مليار ليرة	+١,٣٠٣ مليار ليرة
مرفأ صيدا	١,٩١٥ مليون ليرة	٤٨٩ مليون ليرة	+١,٤٢٦ مليار ليرة
بوابة العبودية	٦٣٦ مليون ليرة	٥٩٥ مليون ليرة	+٤١ مليون ليرة
مرفأ صور	٥٤٣ مليون ليرة	٧٣١ مليون ليرة	-١٨٨ مليون ليرة
بوابتا العريضة / القاع	١٥ مليون ليرة	١٦ مليون ليرة	-١ مليون ليرة
مجموع الواردات الجمركية	٢٥٣,٤٤٧ مليار ليرة	٢٤٥,٥٧٠ مليار ليرة	+٧,٨٧٧ مليار ليرة
مجموع واردات الـ TVA	١٩٠,٨٣٤ مليار ليرة	١٨٢,٨٥٤ مليار ليرة	+٧,٩٨٠ مليار ليرة
المجموع العام	٤٤٤,٢٨١ مليار ليرة	٤٢٨,٤٢٤ مليار ليرة	+١٥,٨٥٧ مليار ليرة

أظهرت احصاءات الجمارك اللبنانية ان النمو المتواصل الذي كانت تحققه الواردات الجمركية والضريبة على القيمة المضافة (TVA) شهرياً عبر كافة المرافئ والبوابات تحول الى تراجع خلال شهر آب (أغسطس) الماضي حيث تبين ان مجموع هذه الواردات جاء أدنى مما كان عليه في شهر تموز (يوليو) المنصرم، وعزت مصادر مسؤولة في إدارة الجمارك هذا الانخفاض الى انخفاض حركة البضائع والحاويات والسيارات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي عبر هذه المرافئ والبوابات ولا سيما مرفأ بيروت الذي يعتبر البوابة الرئيسية لاستيراد البضائع حيث يمر عبره أكثر من ٨٠ بالمئة من البضائع المستوردة الى لبنان والمصدرة منه.

انخفاض المجموع العام للواردات الى ٤٤٤,٢٨١ مليار ليرة في آب ٢٠١٠

فقد أفاد البيان الصادر عن إدارة الجمارك ان المجموع العام للواردات الجمركية والضريبة على القيمة المضافة TVA عبر كافة المرافئ والبوابات الجمركية بلغ ٤٤٤,٢٨١ مليار ليرة في آب الماضي مقابل ٤٧١,٣٦٩ ملياراً لشهر تموز المنصرم، أي بتراجع قدره ٢٧,٠٨٨ مليار ليرة ونسبته ٥,٧٥٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٤٤٤,٢٨١ مليار ليرة على الشكل التالي:

مجموع الواردات الجمركية: تراجع الى ٢٥٣,٤٤٧ مليار ليرة مقابل ٢٧٣,٢٠١ ملياراً لشهر تموز، أي بانخفاض نسبته ٧,٢٣٪.

مجموع واردات الـ TVA: انخفض أيضاً الى ١٩٠,٨٣٤ مليار ليرة مقابل ١٩٨,١٦٨ ملياراً، أي بتراجع قدره ٧,٣٣٤ مليارات ليرة ونسبته ٣,٧٠٪.

مقارنة بمجموع الواردات الجمركية في تموز وآب ٢٠١٠

وبينت مقارنة مجموع الواردات الجمركية عبر المرافئ والبوابات خلال شهري تموز وآب من العام الحالي الأرقام التالية:

- بقي مرفأ بيروت كالعادة في المرتبة الأولى باستيفائه ٢٢٤,٦٣٠ مليار ليرة مقابل ٢٤٠,٥٢٨ ملياراً لتموز، أي بانخفاض نسبته ٦,٦١٪.

- كما حافظ مطار بيروت على المرتبة الثانية بتحصيله ١٢,٦٦٧ مليار ليرة مقابل ١٣,٤٧٩ ملياراً، أي بتراجع قدره ٨١٢ مليون ليرة ونسبته ٦,٠٢٪.

- وظل مرفأ طرابلس محتلاً المرتبة الثالثة بـ ٧,٧٤٥ مليار ليرة مقابل ٨,٤٤٠ مليارات، أي بانخفاض قدره ٦٩٥ مليون ليرة ونسبته ٨,٢٣٪.

ومقارنة بمجموع واردات الـ TVA في تموز وآب ٢٠١٠

كما أفادت المقارنة بمجموع واردات الـ TVA عبر المرافئ والبوابات خلال شهري تموز وآب ٢٠١٠ الوقائع التالية:

- حل مرفأ بيروت في المرتبة الأولى باستيفائه ١٤٤,١٨٠ مليار ليرة في آب مقابل ١٥٠,١٧٠ لتموز، أي بانخفاض نسبته ٣,٩٩٪.

- كما ظل مطار بيروت في المرتبة الثانية بتحصيله ١٦,٦٦٧ مليار ليرة مقابل ١٥,٨٨٩ ملياراً، أي بزيادة قدرها ٧٧٨ مليون ليرة ونسبتها ٤,٩٠٪.

- وجاءت المرتبة الثالثة كالعادة لصالح مرفأ طرابلس بـ ١٣,١٦٢ مليار ليرة مقابل ١٣,٧٦٠ ملياراً، أي بانخفاض قدره ٥٩٨ مليون ليرة ونسبته ٤,٣٤٪.

مجموع واردات آب ٢٠١٠ أكبر منه في آب ٢٠٠٩

كما أظهرت احصاءات ادارة الجمارك ان المجموع العام للواردات الجمركية والضريبة على القيمة المضافة (TVA) المستوفاة عبر كافة المرافئ والبوابات في آب ٢٠١٠ والبالغة ٤٤٤,٢٨١ مليار ليرة جاء أكبر مما كان عليه في الشهر ذاته (آب) من العام الماضي حيث بلغ ٤٢٨,٤٢٤ ملياراً أي بتحسين نسبته ٣,٧٠٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٤٤٤,٢٨١ مليار ليرة على الشكل التالي:

مجموع الواردات الجمركية: بلغ ٢٥٣,٤٤٧ مليار ليرة مقابل ٢٤٥,٥٧٠ ملياراً، أي بارتفاع قدره ٧,٨٧٧ مليارات ليرة ونسبته ٣,٢١٪.

مجموع واردات الـ TVA: ارتفع الى ١٩٠,٨٣٤ مليار ليرة مقابل ١٨٢,٨٥٤ ملياراً للشهر نفسه من العام الماضي أي بتحسين نسبته ٤,٣٦٪.

ومجموع واردات مرفأ بيروت في آب ٢٠١٠ أكبر منه في آب ٢٠٠٩

كما سجل المجموع العام للواردات الجمركية والـ TVA المحصل عبر مرفأ بيروت في آب ٢٠١٠ والبالغ ٢٢٤,٦٣٠ مليار ليرة زيادة عما كان عليه في الشهر ذاته (آب) ٢٠٠٩ حيث بلغ ٢٢٠,٤٨٧ ملياراً أي بارتفاع نسبته ١,٨٠٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٢٢٤,٦٣٠ مليار ليرة في آب ٢٠١٠ كالآتي:

تراجع حركة الحاويات والسيارات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي انسحب على مجموع الواردات المالية

٢١٢ باخرة، ٦٠٠ ألف طن، ٨٦٥٧٥ حاوية نمطية، ٧٥٤٣ سيارة و ٢٦٠ مليون دولار



توفيق لطيف

رئيس الديوان في ادارة واستثمار مرفأ بيروت

أظهرت احصاءات مرفأ بيروت ان انخفاض عدد الحاويات والسيارات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي خلال شهر آب (أغسطس) انعكس سلباً على المجموع العام للواردات المالية التي تراجعت بدورها عن شهر تموز (يوليو) المنصرم وذلك للشهر الثاني على التوالي.

مقارنة بحركة مرفأ بيروت خلال شهري تموز وآب ٢٠١٠

فقد أفادت المقارنة بحركة مرفأ بيروت الإجمالية خلال شهري تموز وآب من العام الحالي الأرقام التالية: **عدد البواخر:** ارتفع عددها الى ٢١٢ باخرة مقابل ١٩٠ باخرة لشهر تموز المنصرم، أي بتحسين قدره ٢٢ باخرة ونسبته ١١,٥٨٪. **كميات البضائع:** بلغ وزنها الإجمالي ٦٠٠ ألف طن مقابل ٥٨٧ ألفاً، أي بارتفاع قدره ١٣ ألف طن ونسبته ٢,٢١٪. وتوزعت كميات البضائع البالغة ٦٠٠ ألف طن على الشكل التالي: **البضائع المستوردة:** انخفض وزنها الى ٥٢٤ ألف طن مقابل ٥٢٩ ألفاً، أي بتراجع قدره ٥ آلاف طن ونسبته ٠,٩٤٪. **البضائع المصدرة:** بلغ وزنها ٧٦ ألف طن مقابل ٥٨ ألفاً، أي بارتفاع قدره ١٨ ألف طن ونسبته ٣١٪.

تراجع حركة الحاويات الى ٨٦٥٧٥ حاوية نمطية في آب ٢٠١٠

كما بينت الإحصاءات ان الحركة الإجمالية للحاويات التي تداولها مرفأ بيروت في آب الماضي انخفض مجموعها الى ٨٦٥٧٥ حاوية نمطية مقابل ٨٩٣٩٦ حاوية لشهر تموز المنصرم، أي بتراجع نسبته ٣,١٦٪. وتوزع هذا المجموع البالغ ٨٦٥٧٥ حاوية نمطية في آب الماضي كالآتي: **الحاويات المستوردة:** بلغ مجموعها ٤١٦٨٨ حاوية نمطية مقابل ٤٦٤١٩ حاوية، أي بانخفاض قدره ٤٧٣١ حاوية نمطية ونسبته ١٠,١٩٪. **الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها:** ارتفع عددها الى ٤٣٥٢٢ حاوية نمطية مقابل ٤٠٨٦٥ حاوية، أي بتحسين نسبته ٦,٥٠٪. **الحاويات المعاد تستيفها على متن السفن:** بلغ مجموعها ١٣٦٥ حاوية نمطية مقابل ٢١١٢ حاوية، أي بتراجع نسبته ٣٥,٣٧٪.

كيف توزعت حركة الحاويات المستوردة في آب ٢٠١٠؟

وتوزعت حركة الحاويات المستوردة في مرفأ بيروت والبالغ مجموعها ٤١٦٨٨ حاوية نمطية في آب الماضي كالآتي: **الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي:** بلغ عددها ٢٥٢٧٠ حاوية نمطية مقابل ٢٩٨٨٦ حاوية لتموز أي بتراجع نسبته ١٠,٤٤٪. **الحاويات المستوردة فارغة:** بلغت ٢٢٣ حاوية نمطية مقابل ٥٠ حاوية، أي بارتفاع قدره ١٧٣ حاوية نمطية.

الحاويات المستوردة برسم المسافنة: بلغ عددها ١٦١٩٥ حاوية نمطية مقابل ١٦٤٨٣ حاوية، أي بانخفاض قدره ٢٨٨ حاوية نمطية ونسبته ٢,٧٥٪.

وكيف توزعت حركة الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها في آب ٢٠١٠؟

كما توزعت الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها برسم المسافنة والبالغة

٤٣٥٢٢ حاوية نمطية في آب الماضي على الشكل التالي: **الحاويات المصدرة ببضائع لبنانية:** بلغ مجموعها ٣٦٦٠ حاوية نمطية مقابل ٣٢٤٧ حاوية، أي بتحسين قدره ٤١٣ حاوية نمطية ونسبته ١٢,٧٢٪.

الحاويات المصدرة فارغة بعد تفرغها من البضائع المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: ارتفع عددها الى ٢٣٦٤٢ حاوية نمطية مقابل ٢١٧٢٠ حاوية، أي بزيادة قدرها ١٩٢٢ حاوية نمطية ونسبتها ٨,٨٥٪.

الحاويات المعاد تصديرها برسم المسافنة: بلغ مجموعها ١٦٢٢٠ حاوية نمطية ملأى وفارغة مقابل ١٥٨٩٨ حاوية، أي بارتفاع نسبته ٢٪.

انخفاض مجموع السيارات الى ٧٥٤٣ سيارة في آب ٢٠١٠

وبينت حركة مرفأ بيروت ان عدد السيارات التي تعامل معها في آب بلغ ٧٥٤٣ سيارة مقابل ١٠٩٢٨ سيارة لتموز، أي بانخفاض نسبته ٣٠,٩٧٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٧٥٤٣ سيارة في آب الماضي كالآتي:

السيارات المستوردة: بلغ عددها ٧٣٩١ سيارة مقابل ١٠٩٠٨ سيارات، أي بتراجع قدره ٣٥١٧ سيارة ونسبته ٣٢,٢٤٪.

السيارات المعاد تصديرها بحراً: ارتفع عددها الى ١٥٢ سيارة مقابل ٢٠ سيارة أي بزيادة قدرها ١٣٢ سيارة ونسبتها ٦٦٠٪.

التراجع ينسحب على المجموع العام للواردات المالية في آب الماضي

وبينت الإحصاءات أيضاً ان تراجع عدد الحاويات والسيارات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي في آب انعكس سلباً على المجموع العام للواردات المالية. فقد بلغ هذا المجموع بعد تحويله الى دولار أميركي ٢٦٠,٢٤٢ مليون دولار مقابل ٢٧٤,٩٣٦ مليوناً في تموز، أي بتراجع نسبته ٥,٣٤٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٢٦٠,٢٤٢ مليون دولار على الشكل التالي:

الواردات المرفئية: بلغ مجموعها ١٥,٣٥٦ مليون دولار مقابل ١٥,٤٥٧ مليوناً، أي بانخفاض قدره ١٠١ ألف دولار ونسبته ٠,٦٥٪.

الواردات الجمركية: انخفض مجموعها الى ٢٢٤,٦٣٠ مليار ليرة مقابل ٢٤٠,٥٢ ملياراً، أي بتراجع قدره ١٥,٨٩٨ مليار ليرة ونسبته ٦,٦١٪.

واردات الـ TVA: تراجع مجموعها الى ١٤٤,١٨٠ مليار ليرة مقابل ١٥٠,١٧٠ ملياراً، أي بانخفاض قدره ٥,٩٩٠ مليار ليرة ونسبته ٣,٩٩٪.

واردات رئاسة الميناء: بلغ مجموعها ٣٥٥ مليون ليرة مقابل ٤٦٦ مليوناً، أي بتراجع قدره ١١١ مليون ليرة ونسبته ٢٣,٨٢٪. ■

الإبواب	آب ٢٠١٠	تموز ٢٠١٠	+/-
عدد البواخر	٢١٢ باخرة	١٩٠ باخرة	٢٢+
كميات البضائع	٦٠٠ ألف طن	٥٨٧ ألف طن	١٣+ ألف طن
بضائع مستوردة	٥٢٤ ألف طن	٥٢٩ ألف طن	-٥ ألف طن
بضائع مصدرة	٧٦ ألف طن	٥٨ ألف طن	١٨+ ألف طن
عدد الحاويات	٨٦٥٧٥ حاوية نمطية	٨٩٣٩٦ حاوية نمطية	-٢٨٢١ حاوية نمطية
حاويات مستوردة	٤١٦٨٨ حاوية نمطية	٤٦٤١٩ حاوية نمطية	-٤٧٣١ حاوية نمطية
حاويات مصدرة	٤٣٥٢٢ حاوية نمطية	٤٠٨٦٥ حاوية نمطية	+٢٦٥٧ حاوية نمطية
حاويات معاد تستيفها	١٣٦٥ حاوية نمطية	٢١١٢ حاوية نمطية	+١٢٥٣ حاوية نمطية
عدد السيارات	٧٥٤٣ سيارة	١٠٩٢٨ سيارة	-٣٣٨٥ سيارة
سيارات مستوردة	٧٣٩١ سيارة	١٠٩٠٨ سيارة	-٣٥١٧ سيارة
سيارات معاد تصديرها بحراً	١٥٢ سيارة	٢٠ سيارة	+١٣٢ سيارة
مجموع الواردات المرفئية	١٥,٣٥٦ مليون دولار	١٥,٤٥٧ مليون دولار	-١٠١ ألف دولار
مجموع الواردات الجمركية	٢٢٤,٦٣٠ مليار ليرة	٢٤٠,٥٢٨ مليار ليرة	-١٥,٨٩٨ مليار ليرة
مجموع واردات الـ TVA	١٤٤,١٨٠ مليار ليرة	١٥٠,١٧٠ مليار ليرة	-٥,٩٩٠ مليار ليرة
مجموع واردات رئاسة الميناء	٣٥٥ مليون ليرة	٤٦٦ مليون ليرة	-١١١ مليون ليرة

مجموع الواردات	ليرات لبنانية	دولار أميركي
٣٦٩,١٦٥ مليار ليرة	٣٩١,١٦٤ مليار ليرة	٢١,٩٩٩ مليار ليرة
١٥,٣٥٦ مليون دولار	١٥,٤٥٧ مليون دولار	١٠١ ألف دولار

المجموع العام بعد تحويله الى دولار أميركي	٢٦٠,٢٤٢ مليون دولار <th>٢٧٤,٩٣٦ مليون دولار<th>١٤,٦٩٤ مليون دولار</th></th>	٢٧٤,٩٣٦ مليون دولار <th>١٤,٦٩٤ مليون دولار</th>	١٤,٦٩٤ مليون دولار
---	---	---	--------------------

ارتفاع حركة الحاويات والبضائع برسم الأسواق المحلية انسحب على مجموع الواردات

١٥٧٨ باخرة ٤,٤ ملايين طن، ٦٤٨٣٥٢ حاوية نمطية، ٦٧٢٥٣ سيارة و٢٠٠٧ ملايين دولار

وكيف توزعت حركة الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها برسم المسافنة

وتوزعت حركة الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها برسم المسافنة والبالغ مجموعها ٣١ ٣٢٥٠ حاوية نمطية على الشكل التالي:

الحاويات المصدرة ببضائع لبنانية: بلغ مجموعها ٢٩١٧٣ حاوية نمطية مقابل ٢٨١٥١ حاوية، أي بارتفاع قدره ١٠٢٢ حاوية نمطية ونسبته ٣,٦٣٪.

الحاويات المصدرة فارغة بعد تفريغها من البضائع المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغ مجموعها ١٦٦٩٧٨ حاوية نمطية مقابل ١٦٥٢٨٩ حاوية، أي بزيادة قدرها ١٦٨٩ حاوية نمطية ونسبتها ١,٠٢٪.

الحاويات المعاد تصديرها برسم المسافنة: انخفض مجموعها إلى ١١٧٠٩٩ حاوية نمطية مقابل ١٤٠٨٥٨ حاوية، أي بتراجع قدره ٢٣٧٥٩ حاوية نمطية ونسبته ١٦,٨٧٪.

حركة السيارات تحافظ على نموها ويبلغ مجموعها ٦٧٢٥٣ سيارة

من ناحية أخرى، أظهرت احصاءات مرفأ بيروت ان حركة السيارات التي تعامل معها خلال الأشهر الثمانية الأولى من العام الحالي حافظت على نشاطها المزدهر فبلغ مجموعها ٦٧٢٥٣ سيارة مقابل ٦٨٢٠١ سيارة للفترة عينها من العام الماضي، أي بانخفاض طفيف قدره ٩٤٨ سيارة ونسبته ١,٣٩٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٦٧٢٥٣ سيارة على الشكل التالي:

السيارات المستوردة: بلغ عددها ٦٥٩٢٨ سيارة مقابل ٦٦٧٩٥ سيارة، أي بتراجع قدره ٨٦٧ سيارة ونسبته ١,٣٠٪.

السيارات المعاد تصديرها بحراً: تراجع مجموعها إلى ١٣٢٥ سيارة مقابل ١٤٠٦ سيارات، أي بانخفاض قدره ٨١ سيارة ونسبته ٥,٧٦٪.

ارتفاع الحركة المستوردة برسم الاستهلاك المحلي انعكس ايجاباً على مجموع الواردات

وأظهرت الإحصاءات ان التحسن الذي سجلته حركة البضائع والحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي ومحافظة حركة السيارات على نموها خلال الأشهر الثمانية الأولى من العام الحالي انسحب أيضاً على مجموع الواردات المالية التي بلغت ٢٠٠٧,١٤٦ ملايين دولار مقابل ١٨٨٦,٨٨٩ مليوناً للفترة ذاتها من العام الماضي، أي بزيادة نسبتها ٦,٣٧٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٢٠٠٧,١٤٦ ملايين دولار على الشكل التالي:

مجموع الواردات المرفئية: بلغ مجموعها ١١١,٤٥٣ مليون دولار مقابل ١٠٨,٢٥٦ ملايين أي بارتفاع نسبته ٢,٩٥٪.

مجموع الواردات الجمركية: ارتفع إلى ١١٣٩,٠٤٠ مليون دولار مقابل ١٠٧٦,١٠٠ مليوناً، أي بتحسّن قدره ٦٢,٩٤٠ مليون دولار ونسبته ٥,٨٥٪.

مجموع واردات الـ TVA: بلغ ٥٤,٠٠٢ مليون دولار مقابل ٦٩٩,٤٠٢ مليوناً، أي بارتفاع قدره ٥٤,٠٠٢ مليون دولار ونسبته ٧,٧٢٪.

مجموع واردات رئاسة الميناء: بلغ ٣,٢٤٩ ملايين دولار مقابل ٣,١٣١ ملايين، أي بزيادة قدرها ١١٨ ألف دولار ونسبتها ٣,٧٧٪. ■

بينت الإحصاءات الخاصة بمرفأ بيروت ان ارتفاع كميات البضائع والحاويات المستوردة برسم الأسواق المحلية خلال الأشهر الثمانية الأولى من العام الحالي انعكس ايجاباً على المجموع العام للواردات المالية المتمثلة بالواردات المرفئية والجمركية والضريبة على القيمة المضافة (TVA) وواردات رئاسة الميناء. كما أظهرت الإحصاءات ان محافظة حركة السيارات المستوردة على نموها خلال الأشهر الثمانية الأولى من العام الحالي ساهمت في تحقيق ارتفاع



المحامي عبدو صروف

رئيس هيئة القضاء في مرفأ بيروت

مجموع الواردات المالية مقارنة مع الأشهر ذاتها من العام الماضي.

مقارنة بحركة مرفأ بيروت خلال الأشهر الثمانية الأولى من العامين ٢٠١٠ و ٢٠٠٩

وأظهرت المقارنة بحركة مرفأ بيروت ان عدد البواخر التي أمته خلال الأشهر الثمانية الأولى من ٢٠١٠ بلغ ١٥٧٨ باخرة مقابل ١٦١٢ باخرة للفترة نفسها من العام الماضي، أي بتراجع قدره ٣٤ باخرة ونسبته ٢,١١٪.

– بينما حققت حركة البضائع الإجمالية زيادة فبلغ وزنها ٤,٤٧٦ ملايين طن، مقابل ٤,٢٥٧ ملايين، أي بارتفاع قدره ٢١٩ ألف طن ونسبته ٥,١٤٪.

وتوزعت حركة البضائع البالغة ٤,٤٧٦ ملايين طن كالتالي:

البضائع المستوردة: بلغ وزنها ٣,٩٠٩ ملايين طن مقابل ٣,٨٠٣ ملايين، أي بزيادة قدرها ١٠٦ آلاف طن ونسبتها ٢,٧٩٪.

البضائع المصدرة: ارتفع وزنها الإجمالي إلى ٥٦٧ ألف طن مقابل ٤٥٤ ألفاً، أي بتحسّن قدره ١١٣ ألف طن ونسبته ٢٤,٨٩٪.

انخفاض حركة الحاويات إلى ٦٤٨٣٥٢ حاوية نمطية

كما افادت احصاءات مرفأ بيروت ان حركة الحاويات التي تداولها خلال الأشهر الثمانية الأولى من ٢٠١٠ بلغ مجموعها ٦٤٨٣٥٢ حاوية نمطية مقابل ٦٨٢٩٥٥ حاوية للفترة ذاتها من ٢٠٠٩، أي بانخفاض نسبته ٥,٠٧٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٦٤٨٣٥٢ حاوية نمطية كالتالي:

الحاويات المستوردة: بلغ مجموعها ٣٢٠٦٧٢ حاوية نمطية خلال الأشهر الثمانية الأولى من العام الحالي مقابل ٣٣٤٤٢٧ حاوية للفترة عينها من العام الماضي، أي بتراجع قدره ١٣٧٥٥ حاوية نمطية ونسبته ٤,١١٪.

الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها بحراً (برسم المسافنة): انخفض مجموعها إلى ٣١ ٣٢٥٠ حاوية مقابل ٣٣٤٢٩٨ حاوية، أي بتراجع نسبته ٦,٣٠٪.

الحاويات المعاد تستيفها على متن السفن: بلغ عددها ١٤٤٣٠ حاوية نمطية مقابل ١٤٢٣٠ حاوية، أي بارتفاع نسبته ١,٤١٪.

كيف توزعت حركة الحاويات المستوردة خلال الأشهر الثمانية الأولى

وتوزعت حركة الحاويات المستوردة خلال الأشهر الثمانية الأولى من العام الحالي والبالغ مجموعها ٣٢٠٦٧٢ حاوية نمطية كالتالي:

الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: ارتفع مجموعها إلى ٢٠١٩٠٣ حاويات نمطية خلال الأشهر الثمانية الأولى من العام الحالي مقابل ١٩٠٩٤٤ حاوية للفترة عينها من العام الحالي، أي بزيادة نسبتها ٥,٧٤٪.

الحاويات المستوردة فارغة: بلغ عددها ٧٧٦ حاوية نمطية مقابل ٥٣٨ حاوية، أي بارتفاع قدره ٢٣٨ حاوية نمطية ونسبته ٤٤,١٥٪.

الحاويات المستوردة برسم المسافنة: بلغ مجموعها ١١٧٩٩٣ حاوية نمطية مقابل ١٤٢٩٤٥ حاوية، أي بتراجع نسبته ١٧,٤٥٪.

الايواب	الاشهر الـ ٨ الأولى ٢٠١٠	الاشهر الـ ٨ الأولى ٢٠٠٩	+/-
مجموع البواخر	١٥٧٨ باخرة	١٦١٢ باخرة	-٣٤ باخرة
مجموع البضائع	٤,٤٧٦ ملايين طن	٤,٢٥٧ ملايين طن	+٢١٩ ألف طن
بضائع مستوردة	٣,٩٠٩ ملايين طن	٣,٨٠٣ ملايين طن	+١٠٦ آلاف طن
بضائع مصدرة	٥٦٧ ألف طن	٤٥٤ ألف طن	+١١٣ ألف طن
مجموع الحاويات	٦٤٨٣٥٢ حاوية نمطية	٦٨٢٩٥٥ حاوية نمطية	-٣٤٠٦٧٢ حاوية نمطية
حاويات مستوردة	٣٢٠٦٧٢ حاوية نمطية	٣٣٤٤٢٧ حاوية نمطية	-١٣٧٥٥ حاوية نمطية
حاويات مصدرة	٣٢٣٥٠ حاوية نمطية	٣٣٤٢٩٨ حاوية نمطية	-١٠٩٤٤ حاوية نمطية
حاويات معاد تستيفها	١٤٤٣٠ حاوية نمطية	١٤٢٣٠ حاوية نمطية	+٢٠٠ حاوية نمطية
مجموع السيارات	٦٧٢٥٣ سيارة	٦٨٢٠١ سيارة	-٩٤٨ سيارة
سيارات مستوردة	٦٥٩٢٨ سيارة	٦٦٧٩٥ سيارة	-٨٦٧ سيارة
سيارات معاد تصديرها بحراً	١٣٢٥ سيارة	١٤٠٦ سيارة	-٨١ سيارة
مجموع الواردات المرفئية	١١١,٤٥٣ مليون دولار	١٠٨,٢٥٦ مليون دولار	+٣,١٩٧ ملايين دولار
مجموع الواردات الجمركية	١١٣٩,٠٤٠ مليون دولار	١٠٧٦,١٠٠ مليون دولار	+٦٢,٩٤٠ مليون دولار
مجموع واردات الـ TVA	٥٤,٠٠٢ مليون دولار	٦٩٩,٤٠٢ مليون دولار	-٥٤,٠٠٢ مليون دولار
مجموع واردات رئاسة الميناء	٣,٢٤٩ مليون دولار	٣,١٣١ مليون دولار	+١١٨ ألف دولار
المجموع العام للواردات	٢٠٠٧,١٤٦ مليون دولار	١٨٨٦,٨٨٩ مليون دولار	+١٢٠,٢٥٧ مليون دولار

انخفاض حركة المرفأ الإجمالية ينعكس سلباً على المجموع العام للواردات

٣٧ باخرة، ٩٢٩٥٦ طنناً، ٥٤٠ سيارة و ٢٢ مليار ليرة مجموع الواردات المالية

عدد السيارات: انخفض الى ٥٤٠ سيارة في آب من العام الحالي مقابل ٥٩٨ سيارة للشهر نفسه من العام الماضي، أي بتراجع نسبته ٩,٧٠٪.

والواردات المالية في آب ٢٠١٠ أفضل منها في آب ٢٠٠٩

كما أظهرت الإحصاءات ان مجموع الواردات المالية المستوفاة عبر مرفأ طرابلس في آب ٢٠١٠ والبالغة ٢٢,١٣٣ مليار ليرة جاءت أفضل مما كانت عليه في آب ٢٠٠٩، حيث بلغت ١٩,٥٨٣ ملياراً، أي بارتفاع نسبته ١٣,٠٢٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٢٢,١٣٣ مليار ليرة على الشكل التالي:

الواردات المرفئية: ارتفع مجموعها الى ١,٢٢٦ مليار ليرة مقابل ١,٠١٦ مليار أي بتحسّن قدره ٢١٠ ملايين ليرة ونسبته ٢٠,٦٩٪.

الواردات الجمركية: بلغ مجموعها ٧,٧٤٥ مليار ليرة مقابل ٦,٢٤٧ مليارات، أي بتحسّن قدره ١,٤٩٨ مليار ليرة ونسبته ٢٣,٩٨٪.

واردات الـ TVA: ارتفع مجموعها الى ١٣,١٦٢ مليار ليرة مقابل ١٢,٣٢٠ ملياراً، أي بزيادة قدرها ٨٤٢ مليون ليرة ونسبتها ٦,٨٣٪.

ارتفاع حركة مرفأ طرابلس خلال الأشهر الثمانية الأولى من العام الحالي

من جهة أخرى، أظهرت المقارنة ان حركة مرفأ طرابلس الإجمالية خلال الأشهر الثمانية الأولى من العام الحالي جاءت أكبر مما كانت عليه في الفترة ذاتها من العام الماضي.

عدد البواخر: ارتفع الى ٣٥٣ باخرة مقابل ٣٠٦ باوخر، أي بزيادة قدرها ٤٧ باخرة ونسبتها ١٥,٣٦٪.

كميات البضائع: ارتفع وزنها الإجمالي الى ٨٧١ ٤٤٧ طنناً مقابل ٦٨٤١ ٥٧ طنناً، أي بتحسّن قدره ١٨٧٢٩٠ طنناً ونسبته ٢٧,٣٧٪.

عدد السيارات: بلغ ٤٣٥١ سيارة مقابل ٤٢٧٠ سيارة أي بارتفاع قدره ٨١ سيارة ونسبته ١,٩٠٪.

وارتفاع مجموع الواردات المالية في الأشهر الثمانية الأولى من ٢٠١٠

كما بينت الإحصاءات ان المجموع العام للواردات المالية خلال الأشهر الثمانية الأولى من العام الحالي بلغ ١٧٦,٧٥٧ مليار ليرة مقابل ١٤٧,١٣٧ ملياراً للفترة ذاتها من العام الماضي، أي بتحسّن نسبته ٢٠,١٣٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ١٧٦,٧٥٧ مليار ليرة على الشكل التالي:

الواردات المرفئية: بلغ مجموعها ٩,٨٧٨ مليارات ليرة مقابل ٧,٤٩٩ مليارات، أي بزيادة قدرها ٢,٣٧٩ مليار ليرة ونسبتها ٣١,١٧٪.

الواردات الجمركية: ارتفع مجموعها الى ٦٦,٢٤٥ مليار ليرة مقابل ٥٠,٤٥١ ملياراً، أي بتحسّن قدره ١٥,٧٩٤ مليار ليرة ونسبته ٣١,٣١٪.

واردات الـ TVA: بلغ مجموعها ١٠٠,٦٣٤ مليار ليرة مقابل ٨٩,١٨٧ ملياراً، أي بارتفاع قدره ١١,٤٤٧ مليار ليرة ونسبتها ١٢,٨٣٪. ■

الايواب	آب ٢٠١٠	تموز ٢٠١٠	+/-
عدد البواخر	٣٧ باخرة	٥٣ باخرة	- ١٦ باخرة
كميات البضائع	٩٢٩٥٦ طنناً	١٢٢٤٨٠ طنناً	- ٢٩٥٢٤ طنناً
عدد السيارات	٥٤٠ سيارة	٨٦٥ سيارة	- ٣٢٥ سيارة
الواردات المرفئية	١,٢٢٦ مليار ليرة	١,٢٩٦ مليار ليرة	- ٧٠ مليون ليرة
الواردات الجمركية	٧,٧٤٥ مليار ليرة	٨,٤٤٠ مليار ليرة	- ٦٩٥ مليون ليرة
واردات الـ TVA	١٣,١٦٢ مليار ليرة	١٣,٧٧٠ مليار ليرة	- ٦٠٨ مليون ليرة
المجموع العام	٢٢,١٣٣ مليار ليرة	٢٣,٥٠٦ مليار ليرة	- ١,٣٧٣ مليار ليرة

الايواب	آب ٢٠١٠	آب ٢٠٠٩	+/-
عدد البواخر	٣٧ باخرة	٣٧ باخرة	- باخرة
كميات البضائع	٩٢٩٥٦ طنناً	٨٢٥٧٨ طنناً	+ ١٠٣٧٨ طنناً
عدد السيارات	٥٤٠ سيارة	٥٩٨ سيارة	- ٥٨ سيارة
الواردات المرفئية	١,٢٢٦ مليار ليرة	١,٠١٦ مليار ليرة	+ ٢١٠ مليون ليرة
الواردات الجمركية	٧,٧٤٥ مليار ليرة	٦,٢٤٧ مليار ليرة	+ ١,٤٩٨ مليار ليرة
واردات الـ TVA	١٣,١٦٢ مليار ليرة	١٢,٣٢٠ مليار ليرة	+ ٨٤٢ مليون ليرة
المجموع العام	٢٢,١٣٣ مليار ليرة	١٩,٥٨٣ مليار ليرة	+ ٢,٥٥٠ مليار ليرة

بينت احصاءات مرفأ طرابلس ان تراجع الحركة الإجمالية في آب (أغسطس) الماضي انسحب أيضاً على المجموع العام للواردات المالية التي جاءت أدنى مما كانت عليه في تموز المنصرم. ويأتي هذا الانخفاض بحركة المرفأ ووارداته المالية بعد النشاط المتواصل الذي ما يزال مرفأ عاصمة الشمال يحققه. وأكد مصدر في إدارة المرفأ لـ «البيان الاقتصادي» ان هذا التراجع هو استثنائي وان الحركة والواردات ستعاود نموها نتيجة لاستئناف



الياس مكاري
رئيس إقليم جمارك الشمال

المعامل والمصانع في الدول الصناعية نشاطها بعد العطلة السنوية في شهر آب (أغسطس) حيث تغلق أبوابها في وقت واحد. من جهة ثانية أمل هذا المصدر ان لا يكون للخلاف الناشب حول المحكمة الدولية انعكاسات سلبية على الأوضاع الأمنية في البلاد والتي في حال تدهورها ستكون تداعياتها كبيرة على قطاع النقل البحري عامة ومرفأ طرابلس خاصة.

كيف كانت حركة مرفأ طرابلس في آب ٢٠١٠؟

وأظهرت المقارنة بحركة مرفأ طرابلس الإجمالية خلال شهري تموز وآب من العام الحالي الأرقام التالية:

عدد البواخر: تراجع الى ٣٧ باخرة في آب مقابل ٥٣ باخرة لتموز الماضي، أي بانخفاض قدره ١٦ باخرة ونسبته ٣٠,١٩٪.

كميات البضائع: بلغ وزنها الإجمالي ٩٢٩٥٦ طنناً مقابل ١٢٢٤٨٠ طنناً، أي بتراجع قدره ٢٩٥٢٤ طنناً ونسبته ٢٤,١١٪.

عدد السيارات: بلغ ٥٤٠ سيارة مقابل ٨٦٥ سيارة أي بانخفاض قدره ٣٢٥ سيارة ونسبته ٣٧,٥٧٪.

التراجع ينسحب على مجموع الواردات المالية في آب ٢٠١٠

من ناحية أخرى، بينت الإحصاءات ان تراجع الحركة الإجمالية في مرفأ طرابلس خلال شهر آب الماضي انعكس سلباً على مجموع الواردات المالية. فقد أظهرت المقارنة لشهري تموز وآب من العام الحالي الوقائع التالية:

فقد انخفض المجموع العام للواردات المالية الى ٢٢,١٣٣ مليار ليرة في آب الماضي مقابل ٢٣,٥٠٦ ملياراً لتموز أي بانخفاض نسبته ٥,٨٤٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٢٢,١٣٣ مليار ليرة على الشكل التالي:

الواردات المرفئية: بلغ مجموعها في آب ١,٢٢٦ مليار ليرة مقابل ١,٢٩٦ مليار ليرة لتموز المنصرم، أي بانخفاض قدره ٧٠ مليون ليرة ونسبته ٥,٤٠٪.

الواردات الجمركية: انخفض مجموعها الى ٧,٧٤٥ مليار ليرة مقابل ٨,٤٤٠ مليارات أي بتراجع قدره ٦٩٥ مليون ليرة ونسبته ٨,٢٣٪.

واردات الـ TVA: تراجعت أيضاً الى ١٣,١٦٢ مليار ليرة مقابل ١٣,٧٧٠ ملياراً، أي بانخفاض قدره ٦٠٨ ملايين ليرة ونسبته ٤,٤١٪.

آب ٢٠١٠ أفضل بحركته الإجمالية من آب ٢٠٠٩

وأفادت الإحصاءات ان حركة مرفأ طرابلس في آب من العام الحالي جاءت أكبر مما كانت عليه في الشهر ذاته (آب) من العام ٢٠٠٩.

فقد أظهرت الوقائع الأرقام التالية:

عدد البواخر: بلغ ٣٧ باخرة في آب ٢٠١٠ مقابل ٣٧ باخرة للشهر ذاته (آب) من العام الماضي.

كميات البضائع: بينما ارتفع وزن البضائع في آب ٢٠١٠ الى ٩٢٩٥٦ طنناً مقابل ٨٢٥٧٨ طنناً، أي بزيادة قدرها ١٠٣٧٨ طنناً ونسبتها ١٢,٥٧٪.

حركة الحاويات لا تزال جيدة رغم انخفاض مجموعها الى ٨٦٥٧٥ حاوية نمطية لا مفاجآت في المراتب الأمامية: MSC ما تزال الأولى بالاستيراد وMERIT بالتصدير

الوكالات الفاعلة تحتفظ بمراتبها وMERIT متشبهة بالأولى تصديراً

وبينت حركة الحاويات المصدرة ببضائع لبنانية والبالغ مجموعها ٣٦٦٠ حاوية نمطية في آب الماضي، ان المراتب الأمامية شهدت تغييرات صغيرة. - MERIT شيبينغ ظلت متشبهة بالمرتبة الأولى للشهر الثاني على التوالي بتصديرها ١٢٣٥ حاوية مقابل ١١٢٢ حاوية، أي بتحسّن نسبته ١٠,٠٧٪. - كما بقيت وكالة MAERSK (لبنان) في المرتبة الثانية بشحنها ٩٢١ حاوية نمطية مقابل ٨٩٨ حاوية، أي بارتفاع قدره ٢٣ حاوية نمطية ونسبته ٢,٥٦٪. - بينما تقدمت مجموعة سي لاين من المرتبة الرابعة الى الثالثة بتحميلها ٥٠٦ حاويات نمطية مقابل ٣٠٥ حاويات أي بزيادة نسبتها ٦٥,٩٠٪. - في حين انتقلت وكالة MSC (لبنان) من المرتبة الثالثة الى الرابعة بتصديرها ٤٨٤ حاوية نمطية مقابل ٥٠٢ حاوية، أي بانخفاض نسبته ٣,٥٧٪. - وجاءت المرتبة الخامسة لصالح مجموعة ميتزبشحنها ٢٠٦ حاويات نمطية مقابل ١٠٥ حاويات أي بارتفاع نسبته ٩٦,١٩٪.

حركة المسافنة تحقق زيادة طفيفة ويبلغ مجموعها ٣٢٤١٥ حاوية نمطية

وبينت احصاءات مرفأ بيروت ان حركة الحاويات برسم المسافنة سجلت زيادة طفيفة في آب فبلغ مجموعها ٣٢٤١٥ حاوية نمطية مقابل ٣٢٢٨١ حاوية في تموز، أي بتحسّن قدره ٣٤ حاوية نمطية ونسبته ٠,١٠٪. وتوزعت حركة المسافنة البالغة ٤٢٤١٥ حاوية في آب كالآتي: - احتفظت وكالة MSC (لبنان) بالمرتبة الأولى بتداولها ١٨٩٦٩ حاوية نمطية مقابل ١٩٤٦٩ حاوية لتموز أي بانخفاض نسبته ٢,٥٧٪. - كما ظلت وكالة ميريت شيبينغ في المرتبة الثانية بـ ١٣٤٤٦ حاوية نمطية مقابل ١٢٩١٢ حاوية، أي بارتفاع قدره ٥٣٤ حاوية نمطية ونسبته ٤,١٤٪. ■

استيراد – IMPORT

NAME OF SHIPPING AGENCY	AUG 10	JULY10	+/-
1- MSC (LEBANON)	7410	10411	-3001
2- MERIT SHIPPING AGENCY	5057	5499	-442
3- MAERSK (LEBANON)	3679	2893	+786
4- SEALINE GROUP	2805	3652	-847
5- METZ GROUP	2035	2109	-74
6- GEZAIYR TRANSPORT	1229	1198	+31
7- ABDUL HAMID EL FIL	1068	1294	-226
8- EDOUARD CORDAHI	710	859	-149
9- TOURISM & SHIPPING SERVICES	603	992	-389
10- AKAK MARINE CO	303	569	-266
11- LOTUS SHIPPING	297	284	+13
12- FAST AGENCY	74	126	-52
TOTAL IMPORT FOR LOCAL MARKET (TEU)	25270	29886	-4616
TOTAL IMPORT EMPTY (TEU)	223	50	+173
TOTAL IMPORT FOR TRANSHIP (FULL) (TEU)	13218	15016	-1798
TOTAL IMPORT TRANSHIP EMPTY (TEU)	2977	1467	+1510
TOTAL GENERAL (TEU)	41688	46419	-4731

تصدير – EXPORT

NAME OF SHIPPING AGENCY	AUG 10	JULY 10	+/-
1- MERIT SHIPPING AGENCY	1235	1122	+113
2- MAERSK (LEBANON)	921	898	+23
3- SEALINE GROUP	506	305	+201
4- MSC (LEBANON)	484	502	-18
5- METZ GROUP	206	105	+101
6- EDOUARD CORDAHI	121	74	+47
7- LOTUS SHIPPING	53	32	+21
8- GEZAIYR TRANSPORT	41	69	-28
9- TOURISM & SHIPPING SERVICES	34	58	-24
10- AKAK MARINE CO.	30	44	-14
11- ABDUL HAMID EL FIL	21	30	-9
12- FAST AGENCY	8	8	-
TOTAL EXPORT FULL (LEBANESE CARGO) (TEU)	3660	3247	+413
TOTAL EXPORT EMPTY (TEU)	23642	21720	+1922
TOTAL EXPORT TRANSHIP (FULL) (TEU)	13633	15133	-1500
TOTAL EXPORT TRANSHIP (EMPTY) (TEU)	2587	765	+1822
TOTAL GENERAL (TEU)	43522	40865	+2657

بينت حركة الحاويات التي تعامل مرفأ بيروت استيراداً وتصديراً خلال شهر آب (أغسطس) الماضي انها ما تزال جيدة رغم انخفاض عددها عما كان عليه في شهر تموز (يوليو) الماضي.

المرفأ تداول ٨٦٥٧٥ حاوية نمطية في آب ٢٠١٠

فقد بلغ المجموع العام للحاويات التي تداولها مرفأ بيروت ٨٦٥٧٥ حاوية نمطية في آب مقابل ٨٩٣٩٦ حاوية في تموز، أي بتراجع قدره ٢٨٢١ حاوية نمطية ونسبته ٣,١٦٪.

وتوزع هذا المجموع البالغ ٨٦٥٧٥ حاوية نمطية في آب كالآتي:

مجموع الحاويات المستوردة: بلغ ٤١٦٨٨ حاوية نمطية مقابل ٤٦٤١٩ حاوية، أي بانخفاض قدره ٤٧٣١ حاوية نمطية ونسبته ١٠,١٩٪.

مجموع الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها: ارتفع الى ٤٣٥٢٢ حاوية نمطية مقابل ٤٠٨٦٥ حاوية، أي بزيادة نسبتها ٦,٥٠٪.

مجموع الحاويات المعاد تستيفها على متن السفن: بلغ ١٣٦٥ حاوية نمطية مقابل ٢١١٢ حاوية، أي بتراجع نسبته ٣٥,٣٧٪.

كيف توزعت الحاويات المستوردة في آب ٢٠١٠؟

وتوزعت حركة الحاويات المستوردة في آب على الشكل التالي:

الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغ عددها ٢٥٢٧٠ حاوية نمطية مقابل ٢٩٨٨٦ حاوية، أي بتراجع نسبته ١٥,٤٤٪.

الحاويات المستوردة فارغة: بلغت ٢٢٣ حاوية نمطية مقابل ٥٠ حاوية، أي بزيادة قدرها ١٧٣ حاوية نمطية.

الحاويات المستوردة برسم المسافنة: بلغ مجموعها ١٦١٩٥ حاوية نمطية مقابل ١٦٤٨٣ حاوية، أي بانخفاض قدره ٢٨٨ حاوية نمطية ونسبته ١,٧٥٪.

لا مفاجآت في المراتب الأمامية وMSC تحتفظ بالأولى استيراداً

من جهة ثانية، أظهرت حركة الحاويات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي والبالغة ٢٥٢٧٠ حاوية نمطية انها لم تسجل تبديلات كبيرة في المراتب الأمامية.

- فوكالة MSC (لبنان) ما تزال متربعة كالعادة على المرتبة الأولى باستيرادها ٧٤١٠ حاويات مقابل ١٠٤١١ حاوية أي بانخفاض نسبته ٢٨,٨٣٪.

- كما ظلت وكالة MERIT شيبينغ محتفظة بالمرتبة الثانية بتفريغها ٥٠٥٧ حاوية نمطية مقابل ٥٤٩٩ حاوية، أي بتراجع نسبته ٨,٠٤٪.

- بينما تقدمت وكالة MAERSK (لبنان) من المرتبة الرابعة الى الثالثة بتزليلها ٣٦٧٩ حاوية نمطية مقابل ٢٨٩٣ حاوية، أي بارتفاع نسبته ٢٧,١٧٪.

- في حين انتقلت مجموعة سي لاين من المرتبة الثالثة الى الرابعة باستيرادها ٢٨٠٥ حاويات نمطية مقابل ٣٦٥٢ حاوية أي بانخفاض نسبته ٢٣,١٩٪.

- وحافظت مجموعة ميتز على المرتبة الخامسة بتفريغها ٢٠٣٥ حاوية نمطية مقابل ٢١٠٩ حاويات، أي بتراجع نسبته ٣,٥١٪.

وكيف توزعت حركة الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها في آب ٢٠١٠

وتوزعت حركة الحاويات المصدرة والمعاد تصديرها برسم المسافنة والبالغ مجموعها ٤٣٥٢٢ حاوية نمطية في آب الماضي على الشكل التالي:

الحاويات المصدرة ملأى ببضائع لبنانية: بلغ مجموعها ٣٦٦٠ حاوية نمطية مقابل ٣٢٤٧ حاوية لتموز، أي بارتفاع نسبته ١٢,٧٢٪.

الحاويات المعاد تصديرها فارغة بعد تفريغها من البضائع المستوردة برسم الاستهلاك المحلي: بلغ عددها ٢٣٦٤٢ حاوية نمطية مقابل ٢١٧٢٠ حاوية، أي بزيادة قدرها ١٩٢٢ حاوية نمطية ونسبته ٨,٨٥٪.

الحاويات المعاد تصديرها برسم المسافنة: ارتفع مجموعها الى ١٦٢٢٠ حاوية نمطية مقابل ١٥٨٩٨ حاوية، أي بزيادة نسبتها ٢٪.

حركة السيارات في مرفأ بيروت ما تزال جيدة رغم تراجع عددها الى ٧٥٤٣ سيارة

الوكالات الفاعلة تتبادل المراتب الامامية؛ ليفانت تحافظ على الاولى وMSC تتقدم الى الثانية

نسبته ٨٦,٥٥٪ من مجموع السيارات المستوردة والبالغة ٧٣٩١ سيارة، في حين كانت حصة الوكالات الست التي احتلت المراتب ذاتها ٩٦٨٥ سيارة أي ما نسبته ٨٨,٧٨٪ من مجموع السيارات المستوردة والبالغ ١٠٩٠٨ سيارات، أي بانخفاض قدره ٣٢٨٨ سيارة ونسبته ٣٣,٩٥٪.

وانخفاض عدد السيارات الجديدة المستوردة الى ٣٦٨٥ سيارة

كما تراجع عدد السيارات الجديدة المستوردة الى ٣٦٨٥ سيارة في آب الماضي أي ما نسبته ٤٩,٨٦٪ من مجموع السيارات المستوردة والبالغ ٧٣٩١ سيارة، في حين بلغ عددها ٤٤٠٤ سيارات جديدة في تموز المنصرم، أي ما نسبته ٤٠,٣٧٪ من مجموع السيارات المستوردة والبالغ ١٠٩٠٨ سيارات، أي بتراجع قدره ٧١٩ سيارة جديدة ونسبته ٢٦,٣٣٪.

وتراجع عدد السيارات المستوردة ضمن الحاويات

وانعكس تراجع المجموع العام للسيارات المستوردة في آب سلباً على عدد السيارات المستوردة ضمن الحاويات حيث بلغ ٢٨٩٨ سيارة أي ما نسبته ٣٩,٢١٪ من مجموع السيارات المستوردة والبالغة ٧٣٩١ سيارة، في حين كان عددها ٢٨٨١ سيارة مستوردة ضمن الحاويات أي ما نسبته ٢٦,٤١٪ من مجموع السيارات المستوردة والبالغ ١٠٩٠٨ سيارات في تموز المنصرم.

تراجع عدد السيارات الجديدة المباعة في آب الماضي الى ٢٩٠٦ سيارات

وأظهر البيان الصادر عن جمعية مستوردي السيارات الجديدة في لبنان ان عدد السيارات الجديدة المباعة بلغ ٢٩٠٦ سيارات في آب الماضي مقابل ٣٧٤٧ سيارة لتموز المنصرم أي بانخفاض قدره ٨١٤ سيارة ونسبته ٢٢,٤٤٪.

وارتفاع عدد السيارات الجديدة المباعة خلال الأشهر الثمانية الأولى الى ٢٢٥٤٥ سيارة

وبلغ المجموع العام للسيارات الجديدة المباعة خلال الأشهر الثمانية الأولى من العام الحالي ٢٢٥٤٥ سيارة جديدة مقابل ٢١٨٨٠ سيارة للفترة عينها من العام ٢٠٠٩، أي بارتفاع قدره ٦٦٥ سيارة جديدة ونسبته ٣,٠٤٪. واحتلت مبيعات السيارات اليابانية المرتبة الأولى بـ ٣٨,٣١٪ في الأشهر الثمانية الأولى من العام ٢٠١٠ وحلت السيارات الكورية الجنوبية في المرتبة الثانية بـ ٣٠,٨٧٪ وفي المرتبة الثالثة السيارات الأوروبية بـ ٢٣,٧٤٪.

KIA الأولى بـ ٤٢٤٢ سيارة جديدة مباعة

وتصدرت ماركة "KIA" قائمة المبيعات باحتلالها المرتبة الأولى بـ ٤٢٤٢ سيارة في الأشهر الثمانية الأولى من العام الحالي ثم ماركة "نيسان"، المرتبة الثانية بـ ٣٦٠٩ سيارات، وكانت المرتبة الثالثة من نصيب ماركة هيونداي بـ ٢٧١٩ سيارة. ■

TOP TEN	1- LEVANT SHIP AGENCY	2160	3184	-1024
	2- MSC (LEBANON)	1379	1919	-540
	3- WIL HELSEM SHIP. SERVICES	1146	2041	-895
	4- SEALINE GROUP	1037	1216	-179
	5- GLOBE SHIPPING	370	134	+236
	6- NICOLAS ABOU RJEILY	305	763	-458
	7- MEDCONRO GROUP	252	-	+252
	8- EDOUARD CORDAHI	247	437	-190
	9- HENRY HEALD & CO	149	562	-413
	10-TOURISM & SHIP SERVICES	111	308	-197
	11-GEZAIRY TRANSPORT	99	1	+98
	12-ABDUL HAMID ELFIL	76	224	-148
	13-BOXER SHIPPING	47	-	+47
	14-MERIT SHIPPING AGENCY	13	69	-56
	15-ADEMAR SHIPPING	-	50	-50
TOTAL IMPORT (CARS)		7391	10908	-3517
TOTAL REEXPORT BY SEA (CARS)		152	20	+132
TOTAL GENERAL (CARS)		7543	10928	-3385

أفادت حركة السيارات التي تعامل معها مرفأ بيروت في شهر آب (أغسطس) الماضي أنها جاءت أدنى مما كانت عليه في شهر تموز (يوليو) المنصرم. ولكن هذه الحركة ما تزال جيدة ومحافظة على نموها رغم هذا التراجع.

وأوضح وكيل بحري لشركة خطوط بحرية ناقلة للسيارات من الشرق الأقصى وأميركا الشمالية لـ «البيان الإقتصادية» انه ليس من العدل مقارنة حركة آب بحركة تموز التي كانت الأكبر التي تموز التي كانت الأكبر.



محمد فخر الدين
وكالة MSC (لبنان)

يحققها مرفأ بيروت هذا العام. فالرقم المسجل في آب الماضي والبالغ ٧٥٤٣ سيارة يعتبر جيداً وموازيًا للأرقام المحققة في الأشهر السابقة من العامين ٢٠٠٩ و ٢٠١٠ علماً ان حركة السيارات في العام ٢٠٠٩ كانت الأكبر حيث فاقت الـ ١٠٠ ألف سيارة.

المرفأ يتعامل مع ٧٥٤٣ سيارة في آب الماضي

فقد أظهرت احصاءات مرفأ بيروت ان مجموع السيارات المفرغة والمعاد تصديرها بحراً بلغ ٧٥٤٣ سيارة في آب الماضي مقابل ١٠٩٢٨ سيارة لشهر تموز المنصرم، أي بتراجع كبير قدره ٣٣٨٥ سيارة ونسبته ٣٠,٩٧٪. وتوزع هذا المجموع البالغ ٧٥٤٣ سيارة في آب الماضي كالآتي:

السيارات المستوردة: بلغ عددها ٧٣٩١ سيارة في آب مقابل ١٠٩٠٨ سيارات في تموز، أي بانخفاض كبير قدره ٣٥١٧ سيارة ونسبته ٣٢,٢٤٪.

السيارات المعاد تصديرها بحراً: بلغ مجموعها ١٥٢ سيارة مقابل ٢٠ سيارة، أي بزيادة كبيرة قدرها ١٣٢ سيارة ونسبتها ٦٦٠٪.

الوكالات الفاعلة تتبادل المراتب الامامية في آب ٢٠١٠

من جهة ثانية، أظهرت حركة السيارات المستوردة في آب الماضي والبالغ مجموعها ٧٣٩١ سيارة ان الوكالات الفاعلة تبادلت المراتب الامامية:

- فوكالة ليفانت شيبينغ ما تزال كعادتها متربعة على المرتبة الأولى مسجلة تفريغ ٢١٦٠ سيارة مشحونة من مرفأ الشرق الأقصى والولايات المتحدة الأميركية مقابل ٣١٨٤ سيارة لشهر تموز، أي بتراجع نسبته ٣٢,١٦٪.
- بينما حققت وكالة MSC تقدماً بانتقالها من المرتبة الثالثة الى الثانية باستيرادها ١٣٧٩ سيارة من مرفأ الولايات المتحدة الأميركية مقابل ١٩١٩ سيارة أي بانخفاض قدره ٥٤٠ سيارة ونسبته ٢٨,١٤٪.

- وتراجعت وكالة WIL HELSEM SHIPPING من المرتبة الثانية الى الثالثة بتنزيلها ١١٤٦ سيارة مشحونة من مرفأ الشرق الأقصى مقابل ٢٠٤١ سيارة، أي بتراجع قدره ٨٩٥ سيارة ونسبته ٤٣,٨٥٪.
- وراوحت مجموعة سي لاين مكانها في المرتبة الرابعة بتفريغها ١٠٣٧ سيارة مشحونة من اوروبا الشمالية والشرق الأقصى مقابل ١٢١٦ سيارة، أي بانخفاض قدره ١٧٩ سيارة ونسبته ١٤,٧٢٪.

- في حين تقدمت وكالة غلوب شيبينغ من المرتبة العاشرة الى الخامسة بتنزيلها ٣٧٠ سيارة مشحونة من مرفأ الأديراتيك مقابل ١٣٤ سيارة، أي بزيادة قدرها ٢٣٦ سيارة ونسبتها ١٧٦,٢٠٪.

انخفاض حصة الوكالات الست الأولى الى ٦٣٩٧ سيارة

وأظهرت حركة السيارات المستوردة برسم الاستهلاك المحلي في آب الماضي ان حصة الوكالات البحرية التي احتلت المراتب الست الأولى سجلت انخفاضاً بمجموع السيارات التي أمّنت تفريغها حيث بلغ ٦٣٩٧ سيارة أي ما

شادي حكيم (شركة MAERSK - لبنان) :

مشروع توسيع محطة الحاويات يساهم في حل أزمة الازدحام شرط الاكتفاء بالحجم الحالي لحركة المسافنة

أعلن شادي حكيم مدير عام شركة MAERSK (لبنان) الوكيل العامة لمجموعة MAERSK الدانمركية التي تحتل المرتبة الأولى في العالم من حيث سعة أسطولها وحجم أعمالها، أنه لا يمكن القول ان محطة الحاويات في مرفأ بيروت لا تقدم خدمات جيدة بالرغم من أننا نواجه أحياناً بعض الصعوبات خصوصاً خلال المواسم وفترات الذروة. علماً ان إدارة المرفأ تبدي تعاوناً وتجاوباً بهدف إيجاد الحلول المناسبة ضمن الإمكانيات المتاحة والمتوفرة.

وأكد حكيم ان توسيع محطة الحاويات يساهم في إيجاد حل لأزمة الازدحام شرط ان لا تلغز إدارة المرفأ بعقود اضافية مع شركات خطوط بحرية جديدة لاعتماد المرفأ مركزاً لعمليات المسافنة. وكشف ان مجموعة MAERSK ستباشر بتقديم الخدمات المباشرة من مرفأ أوروبا الشمالية الى مرفأ بيروت بمعدل رحلة أسبوعياً. وطالب حكيم أخيراً بتحديث الأنظمة وإيجاد الحلول لتفعيل عملية تخليص البضائع لتكون أسهل وأسرع خصوصاً في ما يتعلق منها بالسلع الاستهلاكية المبردة.



على هذا الخط بسعة ٢٨٠٠ حاوية، وستصل الباكسة الأولى الى بيروت في ٨ تشرين الأول وستكون هذه الخدمة منتظمة بحيث تستصل باخرة كل خميس. ونأمل ان تلقى هذه الخدمة النجاح المرجو.

التوسيع لمصلحة السوق المحلي

■ هل تعتقدون ان توسيع محطة الحاويات سيطرح حلاً نهائياً لمشكلة ازدحام السفن؟

– لا شك في ان توسيع المحطة يساعد في حل هذه المعضلة، إذ ان طول الرصيف الحالي يكفي للحد من الازدحام. ولكن في حال وسعت إدارة المرفأ التزاماتها مع خطوط جديدة لاعتمادها مركزاً للمسافنة. فسنعود لمواجهة المشكلات نفسها حتى ولو خضع المرفأ لعملية توسيع.

يبقى ان توسيع المرفأ خطوة جيدة تصب في خدمة السوق المحلي أكثر من عمليات المسافنة.

■ هل تتوسلون مرفأ بيروت لعمليات المسافنة؟

– لم يكن مرفأ بيروت يوماً مستبعداً من استخدامه لعمليات المسافنة، لكنه لم يكن خيارنا الأول، خصوصاً ان بور سعيد هو المرفأ الأساسي للمسافنة في المنطقة، ويقدم خدمات جيدة تغطي احتياجات المنطقة.

■ ما هي توقعاتكم لنتائج نهاية ٢٠١٠ وبداية ٢٠١١؟

– لدى شركتنا تطلعات معينة ونتائج نتمنى تحقيقها. هدفنا توسيع مكتبنا في لبنان، وزيادة حجم الأعمال فيه، ولكننا نحرص على ان تكون خطواتنا مدروسة، ونتائجنا الثابتة خلال السنوات القليلة الماضية تؤكد نجاح استراتيجيتنا.

الى ذلك، فإن السوق يساعدنا على النمو خصوصاً في ظل المنافسة بين الوكالات.

شكاوى العملاء

■ كلمة أخيرة؟

– ندعو الى تحديث الأنظمة وإعادة النظر فيها وقد سجلنا شكاوى عدة رفعها العملاء تتمحور حول الوقت الطويل الذي تتطلبه المعاملات، مقارنة بالمرفأ الدولية الأخرى.

وهنا نشير الى ان هذه المشكلة تشكل عبئاً أساسياً على التجار وعلى شركات الشحن أيضاً.

نأمل في إيجاد الحلول المناسبة لتفعيل عملية تخليص البضائع، لتكون أسهل وأوضح خصوصاً ما يتعلق منها بالسلع الاستهلاكية (اللحوم المبردة).

■ هل لنا بنبرة عن شخصكم الكريم؟

– توليت منصب الإدارة العامة في مكتب بيروت منذ كانون الأول (ديسمبر) الماضي، ودوري الحالي ذو طابع تجاري تسويقي، بعدما شغلت منصب مدير خدمة العملاء في بيروت منذ حوالي أربع سنوات. هذا وعملت في إحدى الوكالات المحلية مدى ١١ عاماً وتقلبت في مختلف الأقسام، ما أكسبني خبرة معمقة أعمل على صقلها يومياً. وحالياً تسير «مايرسك» بخطى ثابتة وتتطور عاماً بعد عام، ونتائجها المرضية خير دليل على ذلك، وننتظر الى المزيد من النجاحات والتقدم مستقبلاً.

خدمات جيدة رغم بعض الصعوبات

■ هل أنت راضون عن خدمات مرفأ بيروت ومحطة الحاويات، وماذا تقترحون لتفعيل العمل في المرفأ؟

– يخضع نشاط محطة الحاويات لتقلبات عدة، ولكن لجهة الخدمة والسرعة، لا يمكن القول أنها لا تقدم خدمات جيدة.

ولكننا نواجه أحياناً بعض الصعوبات، خصوصاً خلال المواسم وفترات الذروة، حيث نلاحظ ان المرفأ عاجز عن تقديم الخدمات نفسها، فضلاً عن ان المحطة متعاقدة مع شركتي شحن عالميتين، لاعتماد المحطة مركزاً لعمليات المسافنة. وفي حال عانتنا من الحمولات الزائدة وهذا ما يحصل غالباً، فإن الوضع ينعكس سلباً على عمليات المناولة الأخرى ما يؤدي الى انتظار البواخر بسبب الازدحام على الأرصفة والباحات.

الى ذلك تواجهنا صعوبات لفترة محددة في ما يتعلق بالحاويات المبردة حيث لا تتوفر في المرفأ المساحات الكافية لها خصوصاً في بداية موسم التصدير، حيث نلجأ الى اجراء ما يسمى بالـ "PTI SYSTEMS" لتجهيز حاوياتنا الفارغة، وهذا ما يعجز المرفأ عن تأمينه.

ولكن لا بد من الإشارة الى اننا عقدنا جلسات عدة مع إدارة المرفأ فأبدت تعاوناً وتجاوباً بهدف إيجاد الحلول المناسبة ضمن الإمكانيات المتاحة والمتوفرة. وبالإجمال، لا يمكننا القول اننا نواجه معضلات كبيرة في المرفأ.

نمو مستمر

■ كيف تقومون حصتكم من عمليات الاستيراد والتصدير في لبنان وما هي مشاريعكم الجديدة؟

– تحتل شركتنا المرتبة الثالثة في السوق المحلي لناحية حجم البضائع المستوردة، ونسجل زيادات سنوية في هذا الإطار ما يؤكد ان حركة النمو مستمرة لدينا.

أما في ما يتعلق بمشاريعنا الجديدة، فسنقدم خدمة متميزة حيث سنبدأ باستقبال بواخر قادمة مباشرة من شمال أوروبا الى بيروت، وسنشغل ٤ بواخر

خط جديد لـ MEA بين بيروت وبروكسيل محمد الحوت: انطلاقته ستبقى رهن التجربة حتى الشتاء



الوفد خلال رحلته في مياه بروج



محمد الحوت يتوسط عددا من كبار الاعلاميين المشاركين في الوفد



محمد الحوت والسيدة عقيلته



السادة: جورج فرح، ريماء مكاي، حمد غندور، ماري عبود وعلي بدران



السيدات: رولا عجوز صيداني، آن ماري جزار الحاج، اميرة زعتري، جومانا ابي غانم وليليان مقبل



محمد الحوت يتوسط الوفد المشارك في الرحلة

دشنت شركة طيران الشرق الأوسط MEA الشهر الماضي الخط المباشر بين بيروت وبروكسيل في رحلة خاصة لوسائل الإعلام إضافة إلى رئيس لجنة الأشغال والنقل النيابية محمد قباني.

ويأتي افتتاح هذا الخط من ضمن سياسة توسيع الخطوط الجوية بعد درس جدواها الاقتصادية، وكان آخرها افتتاح خطوط إلى بغداد وأربيل والمدينة المنورة.

وللمناسبة قال رئيس مجلس إدارة الشركة محمد الحوت: «انطلاقته الخط ستبقى رهن التجربة حتى موسم الشتاء المقبل، حيث سنتأكد من جدوى تسيير هذا الخط من خلال اهتمام المغتربين باستخدامه أو إعادة قفله. لأننا قد لا نستهدف تحقيق الأرباح من هذا الخط لكننا لا نرغب حتماً في أن يجمّلنا أي خسائر مادية».

أضاف: «التعاون سيكون بين الميديل ايسست وشركة BRUSSEL لخدمة الحركة ما بين لبنان وبلجيكا وصولاً إلى أفريقيا، إضافة إلى مساهمته في تطوير العلاقات بين البلدين. ويعول لبنان على خط بروكسيل وهو الأول في لائحة الأسواق التي لا تخدمها الشركة الوطنية، كما أن بلجيكا تأتي في طليعة الخطوط المجدية في الصيف تحديداً إلى جانب روسيا ومديد، علماً أن نحو ٧ آلاف و ٣٠٠ شخص من بلجيكا زاروا لبنان هذا الصيف».

لكن استمرار الخط في الشتاء يعتمد وفق الحوت ليس على ركاب خط بيروت - بروكسيل وحدهم، بل أيضاً على ركاب الـ ١٢ محطة في أفريقيا أي دكار ولواندا وفري تاون وكوناكري وكوتونو ولومي ودوالا ومونروفيا وبانجول وواغادوغو وياندي التي تعجز الميديل ايسست عن خدمتها عبر خط مباشر، إضافة إلى تعاون متبادل ما بين لبنان وبلجيكا للتسويق السياحي. من هنا، كان الاتفاق مع الخطوط الجوية البلجيكية على أسعار منافسة تؤمن وصول الركاب اللبنانيين من أفريقيا إلى بروكسيل ومنها إلى لبنان. ووفق البرنامج الذي يمتد حتى الصيف المقبل، ستسير ٤ رحلات أسبوعية في الصيف ورحلتان أسبوعيتان في الشتاء، علماً أن العمل استؤنف بثلاث رحلات (أيام الاثنين والخميس والسبت)، على أن تقرر الميديل ايسست استمرارية هذا الخط وفقاً لنتائج فصل الشتاء.

ويعول اللبنانيون بلجيكا على تسيير هذا الخط بما يسهّل تنقلهم بين مقر إقامتهم والوطن، علماً أن معظم اللبنانيين الذين يعيشون في بلجيكا هم من تجار الإلماس ولديهم صلات عمل بالقارة الإفريقية حيث المناجم.

مركز بورشه قديم برنامج قيادة على طرقات لبنان

أسعد روفائيل: تعليم السائقين الاستفادة من القوة والأداء المتقدم بسلامة

قدّم مركز بورشه لبنان قبل انتهاء العطلة الصيفية، برنامج قيادة امتد يوماً كاملاً ضمن «فعالية بورشه العالمية للقيادة» PORSHCE WORLD ROADSHOW حيث حظي المشاركون بفرصة نادرة لقيادة مجموعة طرازات رياضية متقدمة الأداء، إضافة إلى طرازات غران توريزمو GRAN TURISMO الفاخرة والسيارات الرياضية متعددة الاستعمال طوال فترة امتدت ثمانية أيام.

زيارة فريق «فعالية بورشه العالمية للقيادة» كانت بين ١٥ و ٢٢ أيلول الماضي. ولم تقتصر السيارات التي اصطحبها معه على طرازات رياضية رائدة وحسب بل تنوّعت لتشمل طرازي «باناميرا» الشهير و«كاي» الجديد، اللذين أضيفا مؤخراً إلى مجموعة طرازات بورشه. بالإجمال تم شحن ٢٠ سيارة إلى بيروت لبرنامج القيادة الشهير هذا الذي أقيم على الطرقات الجبلية المتعرجة والخلابة خارج بيروت. وقد استعرضت سيارات بورشه ديناميكيته المذهلة ومزايا سلامتها المتطورة وراحتها الرائدة، لتجسد المتعة الفريدة المرتبطة بقيادة سيارات بورشه.

وقال رئيس مجلس إدارة مركز بورشه لبنان ومديره العام **أسعد روفائيل**: «بما أن كل طراز من بورشه يوفر أداء استثنائياً، من الهام أن يتعلم السائقون كيفية الاستفادة من هذه القوة والأداء المتقدم بسلامة. لذلك، تهدف فعالية بورشه العالمية للقيادة إلى تحقيق هذا الهدف في جو مرح مع مرشدين بمستوى عالمي. هذا فعالية هامة بالنسبة إلينا، وقد كان من دواعي سرورنا رؤية عدد كبير من الزوار يستمتع بتجربة قيادة بورشه المثيرة في هكذا موقع مذهل».



أعلى درجات اختبار التصادم الأوروبي لـ «هوندا» و«سياتروين» و«سوزوكي» و«هيونداي»



هيونداي اي اكس 35



سوزوكي سويفت



سياتروين سي 4



هوندا سي ار - زد

ذكر تقرير اختبارات التصادم الأوروبية «يورو انكاپ» أن سيارات «هوندا سي ار - زد» و«سياتروين سي 4» و«هيونداي اي اكس 35» و«سوزوكي سويفت» حققت أعلى الدرجات في الاختبارات المذكورة، والتي تجري للمرة الأولى على سيارة بتكنولوجيا هجين. وأشار التقرير إلى أن هوندا سي ار - زد الهجين حققت ٩٣ في المئة من النقاط المحتملة في فئة الحماية الداخلية. كما أن سياتروين سي 4 حصلت على تقييم خمس نجوم في فئة السيارة الصغيرة، لتحزن بصورة خاصة درجات طيبة في انخفاض خطر الإصابة خلال التصادم من الامام. واحتلت سياتروين سي 4 القمة بين السيارات الأربع التي جرى اختبارها، لتحصل على ٩٧ في المئة نظراً لوجود خاصيات فيها مثل برنامج الثبات الإلكتروني وإشارة التحذير لحزام الامان للمسافرين في المقعد الخلفي وبرنامج التحكم في السرعة. كما حصلت «سوزوكي سويفت» على تقييم خمس نجوم في فئة السيارة الصغيرة، نظراً لانخفاض خطر الإصابة خلال حدوث تصادم من الامام والحماية المرتفعة للاطفال وعوامل السلامة للمشاة. وحصلت هيونداي اي اكس 35 على تقييم خمس نجوم في فئة سيارات الطرق الوعرة، وذلك نظراً لخاصيات سلامة المشاة المرتفعة الموجودة بها والتي فاقت تلك الموجودة في سياتروين سي 4.

مرسيدس بنز تقدم فرصة لقيادة سيارة AMG الرياضية



أعلنت مرسيدس بنز MERCEDES BENZ عن مسابقة تتبّع لثلاثة من عشاق السيارات في أنحاء منطقة الشرق الأوسط الفرصة للفوز بقيادة سيارات AMG الرياضية على حلبة ياس مارينا، وتقضي المسابقة بالاجابة الصحيحة على ١٥ سؤالاً مدرجا مع اختيارات عدة تتعلق بمرسيدس AMG - نراع سيارات الاداء الرياضية لمرسيدس بنز.

وينال الفائز جائزة مالية بقيمة ١٠ آلاف دولار تشمل بطاقة سفر (دول الخليج والشرق العربي فقط) وإقامة في فندق ياس مارينا الشهير وقيادة السيارات على الحلبة بمجموعة من سيارات مرسيدس AMG تشمل السيارة الرائعة SLS GULLWING. وسيتم الاعلان عن اسماء الفائزين في ١٥ الشهر الجاري تشرين الاول (أكتوبر).

استقالة نائب رئيس كيا موتورز بعد سحب نحو ٨٦ ألف سيارة من الاسواق

أعلنت شركة كيا موتورز KIA الكورية لتصنيع السيارات انه وبسبب سحب ٨٥٩٠٠ سيارة من الاسواق لعيوب في الدائرة الكهربائية استقال نائب رئيس مجلس ادارة مجموعة هيونداي - كيا تشونغ سونغ - يون. والطرازات التي تم سحبها اربعة هي «سول» و«سورينتو» و«بوريغو» و«كادينزا».

وتشكل هيونداي وكيا معا المجموعة الخامسة عالمياً لصناعة السيارات وكانت بذلت جهوداً كبيرة في السنوات الأخيرة لتحسين النوعية. وسجلت الأرباح الصافية لكيا في الربع الثاني هذا العام ارتفاعاً بنسبة ٦١ في المئة مقارنة بالفترة نفسها من العام الماضي بفضل مبيعات قوية في الاسواق الداخلية والعالمية.

يمثلان ريادة العلامة في طرح التصاميم الجريئة كاديلاك تطلق طرازي CTS و CTS-V كوبيه



من اليمين: ناجي حبيس وسميح سعادة



من اليمين: دون بتلر وفادي غصن



جون ستادويك



من اليمين: هلا العم، فادي غصن، فريد الحمصي، باتريك الزغبى، نديم العم، باتريك وسينتيا نحلة

أطلقت كاديلاك خلال حفل فخم أقيم في قصر سرسق طرازيها CTS و CTS-V الكوبيه حضره شخصيات وممثلون عن وسائل الإعلام.

وتخلل الحفل عروض ترفيهية جسدت فلسفة كاديلاك التي تجمع بين الفن والعلم. وقال نائب رئيس التسويق في كاديلاك **دون بتلر**: «لقد طرحنا في السابق سيارة CTS سيدان الرياضية والتي حققت نجاحاً كبيراً. من هنا، فإننا نرغب بتوسيع قدرات هذه السيارة وتطوير خيار جديد للباحثين عن الرفاهية والأداء العالي، وذلك من خلال سيارتي CTS كوبيه و CTS-V كوبيه الجديدتين».

وعرض الرئيس والمدير العام في جنرال موتورز الشرق الأوسط **جون ستادويك** لمواصفات ومزايا الطرازين، مبدياً اعتزازه بالنجاح المحقق في المنطقة. بدوره أوضح مدير التسويق في جنرال موتورز الشرق الأوسط **فادي غصن**: «تمثل هاتان السيارتان أساساً جديداً في تشكيلة سيارات كاديلاك، حيث تجسدان ريادة هذه العلامة في طرح التصاميم الجريئة ذات الحضور المثير والتفاصيل البارزة. وتجمع CTS-V كوبيه بشكل خاص بين المزايا البصرية والتقنية، حيث تم تصميم هذه السيارة لتقدم خياراً متفوقاً لعشاق السيارة الرياضية المرفهة».



من اليمين: جوزف حبيس، توفيق وقابت دبوسي



من اليمين: باتريك غلام، كارول فرج ونديم مهنا



من اليمين: بيار ضباي، جيرمي كورفورس، عبدالله بصبوص وزينه ضباي



سيارة كاديلاك

«انجازات» تعين رئيسا تنفيذيا جديدا



ابراهيم محمد لاري
انجازات

عينت انجازات لنظم البيانات، المتخصصة في مجال توفير الخدمات المدارة لتكنولوجيا المعلومات ونظم سير العمل في دولة الامارات، **بالا بالاندا انغات** رئيسا تنفيذيا جديدا، وذلك في اطار خطة اعادة الهيكلة الادارية، وتم ايضا ترقية الرئيس التنفيذي السابق **ابراهيم محمد لاري** لمنصب العضو المنتدب للشركة.

وشغل **بالاندا انغات** سابقا منصب نائب الرئيس الاقليمي لشركة وايبرو تكنولوجيا والمدير الاقليمي لعملياتها في كندا. ويتمتع **بالاندا انغات** بخبرة عالمية طويلة تمتد على مدى ٢٤ عاما في مجال التعهيد التي تغطي مختلف جوانب الادارة العامة والمبيعات والعمليات التشغيلية وتنفيذ المشاريع والخدمات العالمية.

حلولها متميزة في مجالي الصوت والبيانات جو GO للاتصالات ضمن أبرز ٥٠ علامة تجارية سعودية

صنفت مجلة ARABIAN BUSINESS الاقتصادية المرموقة في تقرير خاص عن أبرز ٥٠ علامة تجارية في المملكة العربية السعودية، شركة اتحاد عذيب للاتصالات «جو GO» كأحد أبرز العلامات التجارية.

وعبر المهندس **رائد كيال**، الرئيس التنفيذي بالإنابة للشركة عن سعادته وتقديره لهذا الإنجاز، الذي يضاف الى سلسلة من النجاحات التي حققتها الشركة، وقال «استطاعت جو GO ان تفهم احتياجات عملائها من قطاعي الأفراد والأعمال، وتمكنا من تحقيق



المهندس رائد كيال
GO

زيادة في قاعدة عملاء الشركة في وقت قياسي وبنسب جيدة لنقدم لهم حلولاً متميزة لخدمتي الصوت والبيانات من دون الارتباط بمكان محدد، إضافة الى تحرير قطاع الهاتف الثابت من الإحتكار لنساهم بشكل واضح في تشكيل مستقبل الاتصالات في المملكة، عبر اعتماد تقنيات الجيل الرابع، مستخدمين تقنية «الواي ماكس» حالياً».

اسكندنيا للبرمجيات تشارك للمرة السابعة في GITEX 2010

صلاح: سنساهم بتعزيز علامتنا التجارية كمصدر ومنتج تكنولوجي

تشارك اسكندنيا للبرمجيات للمرة السابعة في معرض التكنولوجيا والإلكترونيات GITEX 2010 الذي سيعقد في مركز دبي الدولي للمؤتمرات والمعارض من ١٧ تشرين الأول (أكتوبر) الجاري وحتى ٢١ منه. وتأتي هذه المشاركة بتعاون مع المؤسسة الأردنية لتطوير المشاريع الاقتصادية (JEDCO) وبدعم من مركز تطوير الأعمال (تطوير).

وسيقوم ممثلو اسكندنيا بتقديم مجموعة برمجيات الشركة، التي تم تصميمها وتطويرها لتلبية احتياجات الأسواق الإقليمية والعالمية في مجالات الاتصالات والتأمين وشركات الأعمال والتعليم والإنترنت. وتشمل مجموعة برمجيات الشركة على نظام شامل للتأمينات العامة والتأمين الصحي والتأمين على الحياة وتأمين السفر، بالإضافة الى نظام لإدارة شركات الأعمال ونظام إدارة اجراءات العمل ونظام ادارة الوثائق ونظام إدارة العملاء.

وأفاد **نائل صلاح**، مدير عام شركة اسكندنيا للبرمجيات، ان مشاركة اسكندنيا لهذه السنة ستحمل معها فرصاً عديدة لترويج منتجات وخدمات اسكندنيا والتواصل مع عملاء محتملين، كما وستساهم مشاركتنا بتعزيز علامتنا التجارية كمصدر ومنتج تكنولوجي. وأضاف **صلاح** «نفخر بالمشاركة مع JEDCO وقد ساعدتنا جهودها على الوصول الى الأسواق المحلية والعالمية».

الخليجي الاسلامي يعتمد حلولاً تكنولوجية من PATH

عقد الخليجي الاسلامي AL KHALIJI AL ISLAMI شراكة مع «باث سوليوشنز» PATH المزود الاول للحلول البرمجية للقطاع المصرفي في العالم، تقضي باعتماد البنك نظام «اي مال» البرمجية للأعمال المصرفية والاستثمارية الاسلامية. ويعد «أي مال» من احدث الانظمة التي تقدمها شركة باث سوليوشنز ويعتبر الحل الامثل للأعمال المصرفية التي تتوافق مع الشريعة الاسلامية. وقد حاز على تصديق العديد من مجالس علماء الشريعة الاسلامية.

وفي هذا الاطار قال **خالد مهدي الاحبابي** رئيس الخليجي الاسلامي «سيوفر النظام الجديد العديد من المنافع والمزايا الرئيسية للخليجي الاسلامي وعملائه، ومع اعتماد «أي مال» نستطيع ان ننجز اليوم كافة العمليات بشكل فوري وسهل محققين انتاجية قصوى وكفاءة عالية في ادائها».

اضاف: مع حلول «اي مال» سنصبح المزودين الرائدة للمنتجات والخدمات المصرفية الاسلامية في قطر.

بدوره قال **ألان ابو خليل** نائب رئيس الخدمات الفنية في باث سوليوشنز «مع بدء تشغيل المرحلة الثانية من نظام أيمال سيشهد الخليجي الاسلامي تطوراً ملحوظاً في مجال ادارة الانشطة المصرفية وتقدماً مستداماً امام منافسيه. يعزز هذا المشروع شراكتنا مع بنك الخليج التجاري (الخليجي) ش.م.ق.»

ديالا مولا تعود الى «زين» مديرة لدائرة العلاقات العامة والإعلام

عينت شركة زين للاتصالات في الاردن **ديالا مولا** مديرة لدائرة العلاقات العامة والإعلام. وتمتلك **مولا** خبرة متنوعة في مجالي العلاقات العامة والإعلام، إذ بدأت مسيرتها المهنية في قسم العلاقات العامة في «زين» عام ٢٠٠٣ لتنتقل بعدها ورأس العلاقات العامة والاتصال في مؤسسة موارد ثم مديرة للتسويق والتأجير في شركة بوليفارد العبدلي، الى ان أصبحت مديرة لشركة لايم لايت للعلاقات العامة والاتصال.

ورحب الرئيس التنفيذي والمدير العام في «زين» **عبد المالك الجابر** بانضمام **مولا** الى أسرته من جديد بعد غياب استمر ستة أعوام. من جهتها أعربت **مولا** عن اعتزازها بالعودة الى العمل في «زين» قائلة «أتطلع بحماسة كبيرة الى العمل بين فريق «زين» الذي يتسم بالنضج والثبات».

٢١٢,٩ مليار دولار الإنفاق على تقنية المعلومات في الشرق الأوسط وأفريقيا في ٢٠١٠

توقعت مؤسسة غارتنر ارتفاع حجم الإنفاق على قطاع تقنية المعلومات في منطقة الشرق الأوسط وأفريقيا بنسبة ٣,٩ في المئة خلال ٢٠١٠ ليصل الى ٢١٢,٩ مليار دولار مقارنة مع ٢٠٥ مليارات في العام الماضي. وأشارت الى انه في ظل تزايد انفاق الشركات على الاستثمارات التقنية سيجد مديرو تقنية المعلومات وخبراء التقنية أنفسهم تحت ضغط متنام لكي يلعبوا دوراً أكبر في دفع عجلة نمو أعمال مؤسساتهم.

نت جير عرضت لهيكلية الشبكة المحلية اللاسلكية احمد زيدان: تطوير منتجاتنا من اهم اولوياتنا



عرض احمد زيدان مدير المبيعات في نت جير NET GEAR الشركة الرائدة في مجال توفير الحلول التكنولوجية والتجهيزات الشبكية وحلول التخزين لنظام بروسايف مع ٢٠ نقطة اتصال وايرليس كونترولر دبليو سي (WIRELESS CONTROLLER V٥٢٠ WC 7520 PROSAFE 20-AP) والذي اطلقتها الشركة مؤخراً، موضحاً انه يجمع مميزات ادارة الشبكة لمنتجاتنا المتخصصة بالشركات،

بما فيها تحديث نظام فيرم واير FIRMWARE وخيارات الاعداد المركزي وموازنة الحمولة لتلبية احتياجات المؤسسات التي لديها احتياجات شبكية وموارد تكنولوجيا معلومات مختلفة، مؤكداً ان تطوير منتجات جديدة لتلبية احتياجات عملائنا من اهم اولوياتنا، مع المحافظة على التزامنا باثراء علاقتنا مع الشركاء الاستراتيجيين الذين يواصلون دعم نمونا في المنطقة.

تستعمل على أفضل تعرفه اتصال للمكالمات الدولية والمحلية «دو» تطلق باقة «الاشتراك السوبر» للمؤسسات



فريد فريدوني
DU

أطلق «دو» DU باقة الاشتراك السوبر الجديدة للمؤسسات والتي تمنح المؤسسات قيمة مضاعفة ثلاث مرات من خلال مجموعة مزايا تشمل دقائق مجانية على المكالمات الدولية والمحلية والرسائل النصية القصيرة SMS المجانية المحلية والدولية وخدمات البيانات المحلية.

وقال فريد فريدوني الرئيس التنفيذي للشؤون التجارية في بيان صحافي «نحن ملتزمون بتقديم أكبر قدر من المزايا، وأعلى توفير في باقاتنا المفصلة خصيصاً للهواتف المتحركة للمؤسسات، ولذا ابتكرنا الباقة

الجديدة «الاشتراك السوبر» للمؤسسات لنمنح عملائنا أفضل تعرفه اتصال للمكالمات الدولية والمحلية بالإضافة الى أقوى العروض على الهواتف الذكية، ولن تحظى المؤسسات التي تبحث عن باقة اتصال اقتصادية شهرياً لأعمالها بباقة ذات جدوى اقتصادية أكبر مما تمنحه باقة الاشتراك السوبر الجديدة للمؤسسات».

الملتقى السادس لأمن المعلومات والاتصالات في دمشق ١٢ و١٣ الجاري



الاعلان عن الملتقى



الحضور

ينعقد الملتقى الدولي السادس لأمن المعلومات والاتصالات برعاية وزير الاتصالات والتقانة السوري الدكتور عماد الصابوني وبدعم من الجمعية العلمية السورية للمعلوماتية وبتنظيم السلام للمؤتمرات وذلك يومي ١٢ و١٣ تشرين الأول (أكتوبر) الجاري في فندق فورسيزنز بدمشق. وسيناقش الملتقى أهم المستجدات في أدوات وتقنيات وإدارة أمن المعلومات وذلك من خلال المحاضرات التي سيلقيها خبراء واستشاريون متخصصون بأمن المعلومات والاتصالات من الدول العربية وأجانب من الدول الأوروبية والآسيوية بما يحقق الفائدة للمشاركين.

الاعلان عن هيئة المناطق التنموية شريكا بلاتينيا منتدى تكنولوجيا المعلومات والاتصالات لمنطقة «المينا» ١٠ و١١ الجاري



اثناء توقيع الاتفاق

ينعقد منتدى تكنولوجيا المعلومات والاتصالات لمنطقة الشرق الاوسط وشمال افريقيا (مينا) المنبثق من «منتدى الاردن لتكنولوجيا المعلومات والاتصالات» برعاية ملكية سامية لجلالة الملك عبدالله الثاني في ١٠ و١١ الشهر الجاري في مجمع الملك حسين للأعمال. ويتوقع ان يحضر المنتدى ما يزيد على ٥٠٠ مشارك من المنطقة وخارجها، حيث سيتناول القضايا الرئيسية الملحة والمستعجلة المتعلقة بقطاع تكنولوجيا المعلومات والاتصالات في منطقة شمال افريقيا والشرق الاوسط، وذلك من خلال برنامج من الجلسات المتخصصة المصممة بعناية والتي تتيح المجال للتفاعل والتحاور والنقاش.

تصنيف متقدم لمنتجات «كاسبر سكي لاب»

أعلنت «كاسبر سكي لاب» المطور للحلول الأمنية لإدارة المحتوى، ان منتجها KASPERSKI INTERNET SECURITY 2011 تبوأ المركز الأول في تصنيف موقع Matousec.com بعد خضوعه لسلسلة من الاختبارات صممت لفحص مستوى الحماية الوقائية والحماية الذاتية للمنتجات. وخضع لاختبار Proactive Security Challenge 33. وحصلت 4 منتجات بما فيها KASPERSKI INTERNET SECURITY 2011 على رتبة ممتاز وذلك بفضل مستوى الأداء المتميز للبرنامج في جميع فئات الاختبار.

ونكر خبراء Matousec في تقريرهم: ان KASPERSKI INTERNET SECURITY 2011 تطور مجدداً. لقد أحرز اليوم مستوى «ممتاز» من حيث الحماية في اختبارنا وحصل على نسبة ٩٢ في المئة.

دانيال روجر (أ. لانغ اند صونه A. LANGE & SOHNE): نسعى للتوسع في الأسواق النامية ولبنان السوق الأفضل في المنطقة



أ. لانغ اند صونه A. LANGE & SOHNE علامة تجارية رائدة في عالم الساعات الفاخرة، تتكون شبكتها من ٢٣٠ شريكاً موزعاً حول العالم، إضافة الى محال خاصة بها تتوزع بين درسدن في ألمانيا وطوكيو وشنغهاي وغيرها. مدير المبيعات الدولي في الشركة دانيال روجر قدّم لمحة عن تاريخ الشركة المصنعة والظروف التي مرت بها منذ تأسيسها عام ١٨٤٥ على يد لانغ فريدرياند ادولف لانغ، ومعاودة انطلاقتها العام ١٩٩٠. وشرح روجيه مزايا ساعات أ. لانغ اند صونه الألمانية وتفوقها على بقية الماركات العالمية، بطريقة صناعته اليدوية وخضوعها للزخرفة المتقنة. وفي ما خص أسواق ساعات أ. لانغ اند صونه اعتبر روجيه السوق اللبناني الأقوى في منطقة الشرق الأوسط وذلك لعشق اللبنانيين للساعات الفاخرة. وإذ عرض لأسعار بعض الطرازات شدّد على اعتبار أي نموذج من هذه الطرازات استثماراً مجزياً، كاشفاً عن سعي للتوسع في الأسواق النامية، عارضاً لثلاثة نماذج أطلقت مؤخراً.

لبنان أقوى أسواق المنطقة

■ هل تعتزمون افتتاح «بوتيك» جديد في البلدان العربية؟

– في الأساس نحاول دائماً توسيع نطاق التوزيع ولكن بطريقة نوعية، وعندما ننظر الى الدول العربية، لدينا تمثيل جيد في دبي حيث لدينا ثلاث نقاط بيع، ونقطة بيع واحدة في لبنان تقوم بعمل جيد، اما في الهند فلدينا ثلاث وقرى اربع نقاط بيع، هذه هي الاسواق الرئيسية الثلاثة حتى الآن الى جانب الكويت حيث نبلي جيداً. ويعتبر لبنان من أقوى الاسواق في المنطقة نظراً لحب اللبنانيين للساعات الراقية، وقد التقيت في بيروت واحداً من أكبر هواة جمع الساعات في العالم. نحن نبحت باستمرار في التوسع في الشرق الأوسط والخليج وآسيا، حيث نحقق نمواً جيداً حالياً ونأمل استمراره في المستقبل.

■ ما هي الأسعار المعتمدة لديكم؟ وكم يبلغ سعر أعلى ساعة في مجموعتكم؟

– يبدأ سعر ساعاتنا من ١٤ ألف يورو، اما أعلى ساعة لدينا وهي خارج مجموعتنا الحالية، وهي عبارة عن قطعة فريدة من نوعها مرصعة بأحجار

– نحن محظوظون لان علامتنا التجارية في وضع متين ومحصن بعد اعادة احياؤها في عام ١٩٩٠، اذ وصلنا الى قمة هرم صناع الساعات التي تضم عدداً محدوداً من اللاعبين. بالطبع هناك بعض الماركات الأخرى في هذا المستوى لكن نحن لا ننظر إليها كمنافس، اذ لا يوجد غير شركتنا من العلامات التجارية الألمانية التي وضعت في هذا المستوى، اذ ان اللاعبين الآخرين هم من سويسرا. ولطالما تميزنا بالصناعة اليدوية الاذق بين كل شركات صناعة الساعات الأخرى، من دون اغفال سمعة الهندسة الألمانية التي تختلف عن الصناعة السويسرية، بحيث انها تشمل الزخرفة واللمسة الأخيرة المتقنة والفريدة من نوعها. لذا نحن لا ننظر الى منافسينا، بل الى موقعنا ومكانتنا ونحاول التمسك بجذورنا والتميز بعيداً عن غيرنا.

■ ما هو عدد متاجركم في العالم؟

– لدينا شبكة من محال بيع الماركات المتعددة ونعمل جنباً الى جنب مع تجار التجزئة ولدينا شبكة من ٢٣٠ شريكاً موزعاً حول العالم، كما ولدينا محال خاصة بنا في درسدن، طوكيو وشنغهاي، ونحاول انتقائياً توسيع شبكة محالنا الخاصة.

علامة تجارية رائدة

■ هل لنا بللمحة عن تاريخ شركتكم؟

أ. لانغ اند صونه A. LANGE & SOHNE هي إحدى الشركات التي تم تأسيسها في العام ١٨٤٥، أي منذ ١٦٥ سنة، ومنذ ذلك الحين وعلى مر السنين مرت بمراحل عسيرة خصوصاً أثناء الحرب العالمية الثانية بعد تأميمها، لكنها صمدت وساهمت الى حد كبير في ترسيخ وازدهار صناعة الساعات الفاخرة. ثم اعيد احياء الشركة واطلاقها في ٧ كانون الاول (ديسمبر) ١٩٩٠ ومع المجموعة الأولى من الساعات عام ١٩٩٤. ومجارة للتطور السريع وثورة المنتجات الجديدة في صناعة الساعات وأليتها، طورنا الكرونوغراف وقدمنا الكثير من المساهمات لصناعة الساعات، خولتنا ان نصبح علامة تجارية رائدة تحتل قمة هرم صناع الساعات الفاخرة، ولاعباً حصرياً للتفوق التقني والاداء الرفيع.

تمسك بالجذور

■ كيف تصنفون موقعكم في السوق اليوم وهل تواجهون أي منافسة في قطاع الساعات الفاخرة في ألمانيا وفي دول العالم؟



TOURBOGRAPH



LANGE 1 DAYMATIC



CHRONOGRAPH

رمز علامتنا التجارية الى جانب مجموعات «سكسونيا» و«ريتشارد لانغ». ويمكن للملاء اختيار الساعة المناسبة من بين ٧٠ طرازاً مختلفاً.

■ هلا أعطيتنا لمحة عن عملائكم في لبنان؟

– تعد سوق لبنان من بين أسواق ١٥ بلداً من الأهم عالمياً بالنسبة لساعاتنا، ولدينا فيها قاعدة عملاء مميزة. وقد التقيت أحد جامعي ساعات من علامتنا في بيروت فأبدت له إعجابي بالمعرفة والاهتمام اللذين يتمتع بهما. فجامع ساعات أ. لانغ اند صونه وفي لمدى الحياة. هذه مكافأتنا المجزية لأننا ننمو مع عملائنا.

طرازات مميزة

■ تصادف هذا العام الذكرى ١٦٥ لـ أ. لانغ اند صونه فهل نظمتم فعاليات خاصة لهذا الحدث أو أطلقتم طرازات جديدة؟

– لمناسبة هذه الذكرى أطلقنا مجموعة مميزة مؤلفة من ثلاث ساعات مصنوعة من ذهب جديد يسمى «الذهب العسلي» والذي من الصعب جداً خدشه. والساعات هي «توربوغراف» TOURBOGRAPH وسعرها ٣٨٥ ألف يورو وتتمتع بألية معقدة للغاية، ومن ثم لدينا LANGE 1 TOURBILLON و«1815 MOONPHASE».

■ كل ساعاتكم موجهة للرجال، فهل لديكم مجموعة خاصة بالمرأة؟

– في الواقع لدينا مجموعة صغيرة للنساء، لكن تبقى علامتنا موجهة للرجال إذ انها معقدة الصنع وبالتالي لا يمكن جعلها أقل سماكة وحجماً لتناسب معاصم النساء. ■

ويلهلم شميد رئيساً تنفيذياً لشركة

«ايه لانغيه اند صونه»

عينت شركة «ايه لانغيه اند صونه» للساعات الفخمة وويلهلم شميد رئيساً تنفيذياً اعتباراً من كانون الثاني (يناير) المقبل، مع تكليفه بمواصلة تطوير العلامة التجارية للشركة وعملياتها. وتولى شميد (٤٧ عاماً) الالمانى الجنسية مناصب عدة ومهمة في التسويق والمبيعات مدى السنوات الثماني الماضية في شركة بي ام دبليو، ومنذ عام ٢٠٠٧ شغل رئاسة المبيعات والتسويق في فرع الشركة في جنوب افريقيا.

– تاريخياً، لدى علامتنا التجارية قاعدة زبائن قوية جداً في المانيا في المقام الاول باعتبارها السوق الرئيسية، وعلامتنا اليوم منتشرة في جميع أنحاء أوروبا والولايات المتحدة وآسيا بما فيها اليابان، الى منطقة الشرق الأوسط وأميركا الجنوبية وأوروبا الشرقية. حالياً، يمكننا القول ان منطقة آسيا تعتبر من أقوى وأكبر أسواقنا، لكن منطقة الشرق الأوسط هي الأسرع نمواً. وبالنتيجة فإن أداءنا جيد ومرص في كل الأسواق.

توسع وفق فلسفة خاصة

■ ما هي خططكم للتوسع في المستقبل وهل لديكم استراتيجيات تسويق جديدة؟

– أداؤنا قوي وراسخ في أوروبا، ولكن ما زلنا بحاجة للتوسع في الأسواق النامية مثل الشرق الأوسط وآسيا وأميركا الجنوبية وأوروبا الشرقية، حيث حضورنا قوي ونسعى الى توسيع شبكتنا، مع الاخذ بالاعتبار عدم التوسع سريعاً بما يتعارض وفلسفة عملنا حول الحصرية في الإنتاج والحفاظ على جودة منتجاتنا، واختيار الأسواق التي تعكس صورة علامتنا التجارية. على سبيل المثال لدينا متجر واحد في بيروت يقوم بعمل رائع بطريقة لا نشعر اننا في حاجة الى وجود متاجر أخرى مساندة. والأهم في العملية اختيار الشريك الأفضل.

■ ما هو حجم إنتاجكم السنوي وما هي الطرازات التي لاقت اقبالاً أكثر من غيرها؟

– نتنتج شركتنا نحو ٤ الى ٥ آلاف ساعة سنوياً. والطلب قوي على كل الطرازات ومنها «لانغ ١» الذي هو

الالماس تدخل ضمن سلسلة محدودة مرجح اختفاؤها بسرعة، واذكر اننا صنعنا في الماضي ساعات وصل سعرها الى مليون يورو.

استثمار مجز

■ ما الفرق بين ساعة بسعر مليون يورو واخرى من النوع الراقي؟

– انه مستوى التعقيد في الحركة. فعندما نتحدث عن قطعة حصرية جداً كالتي ذكرتها فهي تتمتع بألية خاصة جداً كانت تستخدم في الماضي في اكبر الساعات. وبالتالي تتطلب الكثير من ساعات العمل للزخرفة وانهاء الحركة والكثير من البحث والتطوير لتطبيقها في ساعة صغيرة، من هنا فلا امكانية لصناعة عدد كبير من هذه الساعات، ولعل ذلك ما يدفع جامعي الساعات للبحث عن تلك القطع النادرة والتي باتت تشكل استثماراً جيداً. فمن اقتنى ساعة أ. لانغ اند صونه قبل ٢٠ عاماً ستكون حاله بالتأكيد افضل في ما لو استثمر في العقارات او الاوراق المالية.

■ ما هي الفترة التي يجب ان ينتظرها العميل للحصول على ساعة مميزة من علامتكم التجارية؟

– يمكن ان يصل الوقت الى ثلاث سنوات. بالطبع نحن لا نريد ان ينتظر العميل لفترة طويلة، ولكن اذا كان طلبه لسلسلة محدودة للغاية سيستغرق ذلك بعض الوقت. ولكن العملاء على استعداد للانتظار لانهم يعرفون انهم سوف يحصلون على قطعة حصرية جداً.

■ ما هي اكبر سوق لساعاتكم؟



MATTHIEU DUPONT, CHRISTIAN ENGELBRECHT, SANDRA SCHNEIDER, JAN ABELE



SAXONIA
ANNUAL CALENDAR



GRANDE
COMPLICATION



RICHARD LANGE

احياء للذكرى ١٦٥ لصانعها

الشيخ منصور آل مكتوم يفتتح «معرض ايه لانغه اند صونه» للساعات



ماثيو دوبونت وهند عبد المجيد صديقي



من اليسار: دانييل روجر، عبد المجيد صديقي والشيخ منصور بن محمد آل مكتوم



جولة للشيخ منصور بن محمد آل مكتوم داخل المعرض



لقطة عامة للمعرض

افتتح سمو الشيخ منصور بن محمد بن راشد آل مكتوم الشهر الماضي معرض «ايه لانغه اند صونه» A.LANGE & SOHNE لصناعة الساعات الراقية في دبي مول بحضور رئيس مجلس ادارة شركة احمد صديقي واولاده عبد المجيد احمد الصديقي ، نائب رئيس المبيعات وتجارة التجزئة في الشركة محمد عبد المجيد صديقي والمدير الدولي في شركة «ايه لانغه اند صونه» دانييل روجر والمدير الاقليمي للشركة في منطقة الشرق الاوسط ماثيو دوبونت.

وازيح الستار خلال مراسم الافتتاح عن مجموعة محدودة جداً لتشكيلة من الساعات الفخمة بمناسبة إحياء الذكرى ١٦٥ لمؤسس صناعة الساعات الدقيقة فرديناند أدولف لانغه ، حيث تم طرح سلسلة ثلاثية من الساعات المبتكرة والتي تضم توبوغراف بورلو ميريت، و لانغه ١ توربيلون وساعة مومن فيز ١٨١٥ المصنوعة من الذهب العسلي المبتكر والمسجلة ببراءة اختراع. وهي تجمع بين تقاليد الإبداع المعاصر مع براعة الدقة الميكانيكية المعاصرة.

وتضمن المعرض المميز أربع مناطق تعليمية رائعة. ففي المنطقة الأولى تاريخ إيه لانغه اند صونه حيث تم عرض تاريخ ساعات الجيب القديمة التي لا تزال تُعتبر من معجزات العصر الحديث. أما المنطقة الثانية «الخطوات الست في صناعة الساعات الدقيقة»، فيقدم الرؤية في عالم فن صناعة الساعات الراقية لهذه الماركة العالمية. وفي المنطقة الثالثة المهارة في صناعة الساعات الفاخرة يتم عرض حي ومباشر للخبراء في فن النقش، وأما في المنطقة الرابعة والأخيرة «صناعة الثلاثية» فتّم عرض تشكيلة ثلاثية تكريماً وإحياء للذكرى ١٦٥ لمؤسس صناعة الساعات فرديناند أدولف لانغه .

وعلق دوبونت «نحن مسرورون جداً بإقامة هذا المعرض الخاص في الشرق الأوسط. لأن هذه المنطقة تُقدّر بالفعل عظمة وروعة فن صناعة الساعات الفاخرة.. وإنه لشرف كبير لنا أن نتعاون في مثل هذا الحدث الفريد مع شركائنا على المدى الطويل شركة أحمد صديقي وأولاده. كما أنّ هذا المعرض لا يشكل فقط فرصة رائعة لتبادل حماسنا مع الجمهور، ولكنه أتاح لنا إعطاء الجمهور فكرة نيرة عن سعينا المستمر والدؤوب لتحقيق الكمال المنشود، والحرفية الحقيقية، وصناعة الساعات الفاخرة الحصرية جداً» .

وقال عبد المجيد صديقي: «إن حماسنا لدقة الوقت راسخ تماماً في شركة احمد صديقي واولاده، لهذا فإنه لشرف عظيم لنا ان نشارك في هذا المعرض الفريد من نوعه كما ان «ايه لانغه اند صونه» هي علامة تجارية مثالية لتبادل خبراتهم الواسعة وايداعاتهم في مجال صناعة الساعات وتاريخهم المشترك والابتكارات التقنية والتصاميم الفاخرة والتزامهم بالتعليم في هذا المجال» .

دانيال حجار (لايا للضيافة - LAYIA):

افتتاح فنادق جديدة تعزيزاً لحضور علامتنا في المنطقة

«لايا» هي الاسم التجاري لشركة لايا لإدارة الفنادق، وهي شركة ذات مسؤولية محدودة وتقع مكاتبها الرئيسية في دبي. وتشمل فنادق الشركة فنادق لايا وليفينغ كورتس وفنادق داي اند نايت، وتضم فنادق لايا ثلاثة أقسام هي فنادق لايا وسويتس لايا وفلل لايا. وتهدف لايا لإدارة الفنادق إلى تطوير العلامات التجارية الثلاث في أنحاء الشرق الأوسط وتخطط لإدارة ٢٥ فندقاً للشقق والفلل الفندقية خلال خمس سنوات بطاقة تصل إلى ٣٤٥٠ غرفة والف شقة وفلا تصل تكاليف استثماراتها إلى ٥ مليارات درهم.

الرئيس التنفيذي في فندق لايا - دبي، دانيال حجار تناول في حديثه إلى «البيان الاقتصادي» الإشراف المحقق في الفنادق العائدة للشركة هذه السنة، وعرض لمزايا الغرف الفندقية والخدمات المقدمة واسلوب الترويج المعتمد، وأعدا بافتتاح فندق خلال فترة شهر واحد وذلك بهدف تعزيز حضور علامة لايا في المنطقة، ليصبح تحت إدارتها ٦ فنادق.



— بعد خبرة قاربت ١٥ عاماً في المنطقة، تعلمنا التركيز على تسويق خدماتنا في الأسواق المباشرة (بنسبة ٩٠ في المئة) أي في دول الخليج ومن ثم التطلع إلى الأسواق غير المباشرة كألمانيا وبريطانيا وغيرهما، خصوصاً وأننا قادرون على الترويج لخدمات عبر شبكة الانترنت وفريقنا التسويقي وتحديدنا في مجال سياحة الأعمال.

وسنعمل وفق هذه الاستراتيجية مزودين بخبرتنا الطويلة. إلى ذلك، نحن نؤمن بضرورة الاستفادة من تجاربنا اليومية لتحسين أدائنا في اليوم التالي مما يساهم في تطوير أعمالنا.

■ من هي الشريحة التي تسعون إلى استقطابها؟

— نستقطب العائلات ورجال الأعمال ونوفر لهم المساحات الفندقية المريحة والراقية في الأعياد والمناسبات. ففندق وسويتس لايا أوك - دبي مثلاً يضم ثلاث قاعات مخصصة لاجتماعات رجال الأعمال، وتستوعب حوالي ١٠٠ شخصاً. أما فندقنا الجديد فندق لايا بلازا القريب من مطار دبي - محطة الركاب رقم ٢، فيضم قاعة واسعة لاجتماعات رجال الأعمال.

كما أننا كنا بصدد، تنفيذ مشروع ضخم يضم ٢٥ قاعة اجتماعات، وأكبر صالة في الإمارات ولكنه للأسف توقف.

٦ فنادق خلال شهر

■ بـم تتميز فنادقكم عن سواها من الفنادق؟

— برغم حداثة شركتنا فإننا سنكون قد افتتحنا ستة فنادق خلال فترة شهر، وذلك بهدف تعزيز حضورنا وموقعنا في المنطقة.

وسنعلن في المستقبل القريب عن مشاريع ضخمة في السعودية، وهذا الانجاز جاء بفضل جهود فريقنا المتميز والذي يحرص على العمل مع الشركات العالمية، ويرفض الاقتناع بأننا مجرد مؤسسة صغيرة لا تزال حديثة العهد.

■ هل لديكم الكوادر البشرية الكافية؟

— يقتصر التوظيف على استقدام الموظفين والعمال للمراكز الشاغرة فقط، لذلك باتت الدورات التدريبية للعاملين إجبارية في ظل الحال الاقتصادية الراهنة.

أكبر فنادق لايا

■ ما هي تطلعاتكم المستقبلية؟

— إضافة إلى مشروعنا الضخم والمتميز في السعودية، سنفتتح في شهر تشرين الأول (أكتوبر) أكبر فنادقنا حتى الآن «فندق لايا بلازا» بالقرب من محطة الركاب رقم ٢ في مطار دبي، وهو مؤلف من ٢٣٢ غرفة واسعة جداً ويتميز بتصاميمه العصرية والوانه الفرحة، وهو ملائم لاجتماعات رجال الأعمال ولقاءاتهم، كما ويضم مركزاً للياقة البدنية، مطاعم متنوعة، حوض سباحة وغيرها. ■

■ كيف تقومون موسم الاصطياف هذا العام؟

— تأخر موسم الاصطياف هذه السنة في دبي وفي معظم دول العالم لتلازمه مع بطولة كأس العالم في كرة القدم فضلاً عن أن شهر رمضان الكريم حل باكراً مما جعل الفترة المخصصة للعطلة الصيفية محدودة جداً بالرغم من أن نسب الإشغال كانت ممتازة خلال هذه الفترة. وبالتالي فإن نسب الإشغال لم تتراجع إلا خلال الفترة المذكورة.

■ ما هي أبرز العروض التي قدمتموها؟

— تعتمد سياستنا الترويجية على تقديم العروض السنوية وليس فقط خلال العطلة الصيفية، وذلك بهدف التوسع وبناء علاقات مميزة مع روادنا، فنحن لا نسعى إلى جذب هؤلاء فقط خلال فترات محددة، بل نود أن نؤكد لهم أنهم محل ترحيب دائم مع أفادتهم من حسومات حتى في المواسم وذروة الإشغال. وقد أثبتت هذه الخطة فعاليتها.

توقع اشغال قياسي نهاية ٢٠١٠

■ ماذا عن سياحة الأعمال في دبي حالياً؟

— معروف أن انطلاق موسم سياحة الأعمال تكون في أواخر أيلول (سبتمبر) أو بداية تشرين الأول (أكتوبر) عادة، لكن وبسبب الأحوال الاقتصادية المتقلبة عالمياً، لم تعد المواسم ناشطة كما في السابق، علماً أن ٢٠٠٩ كانت أفضل من ٢٠٠٨ ونسبة الإشغال في فنادقنا وصلت إلى ٨٠ في المئة خلال الفترة الممتدة من أول السنة وحتى حزيران وهذه نسبة جيدة جداً في ظل الأزمة.

وقد حققنا خلال العطلة الصيفية (تموز، آب، أيلول) نسبة إشغال جيدة وصلت إلى ٧٠ في المئة. ونتوقع أن تحقق فنادقنا نسبة إشغال تقارب ٨٠ في المئة في نهاية العام الحالي وهي نتائج جيدة جداً مقارنة بالـ ٢٠٠٩.

■ ما هي أبرز التحديات التي تواجهكم؟

— لسنا واثقين بأننا سنصل إلى نسب الإشغال العالية هذه لأن طريقة عملنا باتت أصعب من السابق وهناك معطيات عدة لا تزال غير واضحة المعالم.

■ المعروف أن فندقكم مؤلف من غرف وأجنحة، ما تعليقكم وهل يصب ذلك في مصلحتكم؟

— نقدم كل التسهيلات الضرورية، ضمن مساحات فندقية أكبر، وهذا يصب في مصلحة النزيل الذي يحصل على مساحة أوسع بالسعر نفسه، فضلاً عن أننا خلال موسم العطلة، نستقطب العائلات، وهذا ما لا قدرة لبقيّة الفنادق عليه نظراً لغرفها المحدودة المساحة.

تحسين متواصل للاداء

■ ما هي خططكم المستقبلية؟

ورشة عمل لمجموعة غولدن توليب للفنادق والمنتجعات



امين مكرزل

مجموعة غولدن توليب

نظمت مجموعة غولدن توليب للفنادق والمنتجعات في منطقة الشرق الاوسط وشمال افريقيا ورشة عمل اقليمية استهدفت رؤساء الطهارة واقسام المأكولات والمشروبات وذلك في فندق غولدن توليب سيرينادا في GOLDEN TULIP SERENADA منطقة الحمرا في بيروت.

ادار الورشة بعناوينها الثلاثة الابتكار والتطبيق والحوافز، نائب رئيس المجموعة في منطقة الشرق الاوسط وشمال افريقيا امين مكرزل، ومدير العمليات بول دياب، وهدفت الى ايجاد سبل خلاقة لتحقيق اهداف مبتكرة ومحفزة وقابلة للتنفيذ.

اشارة الى ان تحديث لوائح الطعام في الصناعة الفندقية يلعب دورا مهما في جذب الزبائن الذين يتبعون الرائج في السوق، وبذلك يحتم على كل مسؤول فندقي بث الحماسة والاندفاع في فريق العمل في شكل يؤدي الى تحقيق الاهداف المرسومة.

«روتانا» تستضيف اعضاء ناديها للصحافة في ليلة رمضانية



من اليسار: سيرين عيتاني، مايا مشلب، جورجيت انطون، كاتيا ياسمين، رولا ابي انطون، ولا را دانيال



فريق روتانا بالعباءة الشرقية

استضافت روتانا، الشركة الرائدة في ادارة الفنادق في منطقتي الشرق الاوسط وشمال افريقيا افراد نادي روتانا ريواردز للصحافة الى جانب عدد آخر من الاعلاميين في أمسية مطبوعة بأجواء رمضانية شرقية فاخرة وذلك في القاعة الكبيرة المفتوحة على الحديقة الفسيحة في فندق حازمية روتانا. استقبل المدعوون بحرارة في قاعة ازدانت بديكور مميز حيث تنبض الألوان بأجواء عربية أصيلة.

وتعليقا على هذه المناسبة، قالت مديرة قسم التسويق والتواصل لارا دانيال: يكتسب هذا اللقاء أهمية خاصة، ذلك أنه يعيد جمع أعضاء نادي روتانا ريواردز للصحافة في أمسية رائعة من شهر رمضان المبارك، وهو التوقيت المناسب للتعبير عن الامتنان والشكر وإظهار كل اللطف والمودة والمحبة.

«وايلد ديسكوفري» تختار الاردن وجهة سياحية اولى



اختارت شركة «وايلد ديسكوفري» WILD DISCOVERY للسياحة والسفر الاردن وجهة سياحية اولى للفترة الممتدة بين الاول من ايلول (سبتمبر) و ٣٠ كانون الاول (ديسمبر) وذلك تعاونا مع هيئة تنشيط السياحة الاردنية.

ويتضمن برنامج «وايلد ديسكوفري» رحلات قصيرة واستجمام وزيارات دينية للاماكن والمواقع المقدسة في الاردن من بينها البحر الميت والبتراء ووادي رم، حيث تفيد العائلات والمجموعات السياحية من العروض المميزة والتخفيضات الخاصة.

سما للطيران تنهي خدمة ٩٠٠ موظف

انتهت شركة سما للطيران خدمة ٩٠٠ موظف من العاملين فيها، وأوضح الرئيس التنفيذي بروس أشبني ان الشركة ستبقي على عدد محدود من موظفيها من اجل المساعدة على ايقاف العمليات وتنظيم الامور الادارية ومواصلة نقل العملاء الى شركات الطيران الاخرى. وتعتمد الشركة إعادة الطائرات المستأجرة والبالغ عددها ست طائرات الى إحدى الشركات الاميركية المؤجرة.

هيئة ابو ظبي للسياحة تنال افضل حملة تسويق من مجلة

ترافيل ويكي الصينية

حصلت هيئة ابو ظبي للسياحة على جائزة افضل حملة تسويق وجهة لسياحة الاجتماعات والحوافز من مجلة ترافيل ويكي الصينية إحدى أبرز الاصدارات المتخصصة الخادمة لقطاع السفر والسياحة في الصين وهونغ كونغ وماكاو.

وتأتي هذه الجائزة عقب افتتاح الهيئة مكتبها الجديد في اهم المناطق التجارية في بكين مما يمنح شركات السفر والعملاء من الصين فرصة الحصول بسهولة على معلومات وافية عن الامارة ومقوماتها السياحية.

وتشغل الصين مكانة متقدمة بين الاسواق الرئيسية للامارة، خصوصا عقب موافقة السلطات الصينية على منح دولة الامارات صفة وجهة سياحية معتمدة والتي تسمح بتنظيم جولات لسياحة الحوافز الى جانب زيادة المسافرين الافراد من الصين الى الدولة.



من اليسار: نادر النقيب، ميشال طراد، جوزف صحنائي، نبيل نصرالله، بلال حمدان، نبيل دو فريج، محمود جويدي، خليل فتال، ستيفاني فتال وناجي حموضة

تخلله اعلان عن تشجير الميدان ونشاطات معتادة كأس سباق بيروت يعود باللون الأخضر

نظمت شركة EVENTS PRODUCTION المتخصصة في تنظيم المناسبات الثقافية والتراثية، وللمرة الثالثة على التوالي «كأس سباق بيروت ٢٠١٠»، وذلك بالتعاون مع وزارتي البيئة والسياحة بالإضافة الى بلدية بيروت ولجنة PARC DE L'HIPPODROME DE BEYROUTH. وطغى على الحدث اللون الأخضر حيث أقيم تحت راية «إعادة تشجير ميدان سباق الخيل»، وتخلله مؤتمر صحفي أعلن فيه عن المبادرة، تبعة زراعة أول شجرة بحضور وزراء ونواب وممثلي جمعيات بيئية ورعاة.

وكالعادة مفاجأة كانت حضور سلفادور فيراغامو الذي زار لبنان للمرة الأولى وروزنامة نشاطات تضمنت حفل كوكتيل ومعارض للجمعيات الخضراء وسباقين ليليين وعرضا لسيارات جاغوار وصالونا للسيجار وعشاء فاخرا ومسابقتين لأجمل قبة وأجمل طاولة.



من اليمين: ناجي حموضة، خليل وستيفاني فتال والياس فرنسيس



من اليمين: محمد علي بيهم، ديابا شقير، محي الدين فتح الله، نديم براج وزبياد غصن



من اليمين: بسام وجني وفادي وسلمي رومانوس وجورج شهبان وعقيلته



من اليمين: جومانا جمهوري، غابي بجاني، لولا صعب، الفريدو عرب وماريو جمهوري



عيسى عصفور وعقيلته



من اليسار: خليل فتال، ستيفاني فتال وميشال دي بسترس



من اليمين: نبيل كتان، دوري شمعون وعقيلته وليلى كتان

آل زوين يكرمون الوزير نجار وعقيلته



الوزير ابراهيم نجار وعقيلته ماري روز محاطان بالقاضي نديم زوين، كارينا، كارول، كلود، الرئيس لبیب والدكتورة جانين زوين



رئيس مجلس القضاء الاعلى غالب غانم وعقيلته حنان ونجلهما وسيم مع كارل اديب، كارول، كلود ولبيب زوين



وزير العدل ابراهيم نجار وعقيلته ماري روز كانا محط تكريم خلال مأدبة غداء اقيمت في داره الرئيس لبیب زوين في يحشوش.

رحب الرئيس لبیب بالمحتفى بهما برفقة زوجته كلود ونجلهما رئيس بلدية يحشوش المهندس كارل اديب زوين والقاضي نديم زوين وكنتهما كارول والدكتورة جانين وافراد العائلة وذلك بحضور نائبة كسروان - الفتوح جيلبرت زوين ورئيس

نقابة المحامين امل حداد وصاحب الدعوة الرئيس لبیب زوين

مجلس القضاء الاعلى غالب غانم والسفير خورخي لويس خوري والوزير السابق جوزف الهاشم ونقابة المحامين امل حداد ورئيس اتحاد بلديات كسروان الفتوح نهاد نوفل وما يقارب ٢٠٠ مدعو من محامين وقضاة واصدقاء ومقربين.



بلانش مطر، ميراي بويز، نهى مسعود، المحامي نهاد نوفل ووقوفاً القاضي نديم زوين



ميراي فارس بويز

تقدم المجتمع

الماضي والحاضر جميلان... في مأدبة جوزف مدور

الماضي العظيم والحاضر الجميل تناغما خلال مأدبة غداء اقامها جوزف مدور في داره جدّه يوسف مدور في عجلتون، المقر الصيفي الرسمي لرئيس الجمهورية بين عام ١٩٥٩ و ١٩٧١.

في صالونات رحبة مطلة على حدائق غناء كانت في السابق صالات الاستقبالات وانعقاد مجلس الوزراء عهد الرئيس فؤاد شهاب، رحب جوزف مدور وابناؤه الاربعة وشقيقته المضيفة

اندره سلامه بالمدعوين الاربعين الذين توزعوا حلقات حول طاولات الطعام، واستمتعوا بالذكريات والغداء الشهوي والاحاديث المشوقة.

من المدعوين القاضي انطوني عيسى الخوري وعقيلته نايه، الدكتور جورج وكلودين آصاف، المهندس سعيد وسمايا بيطار، الدكتور خليل كرم، الزميل جوزف وفيغيان قصيفي، رياض سعاده، ميشال ونايله بركات، المحامي غندور السعد، باتريسيا كنافاغو، ناديا نوفل، جورج وكليمانس ثابت، المحامي الدكتور يوسف معوض دون زوجته راي...

امراء واميرات في دير القمر لاطلاق جمعية



رئيس الجمعية بيار ربحان، الاميرة بديعة شهاب ابي المم، ريجينا فنيانوس حاملة الوثيقة، ميشال خطار، الاميرة زينة ابي المم، عبدو منذر والاميرة نجوى ارسلان

اطلقت جمعية LIBAN PATRIMOINE خلال سهرة جمعت اميرات وامراء من لبنان في قصر الامير فخر الدين الكبير في دير القمر.

تحدث في المناسبة رئيس الجمعية المهندس بيار ربحان والرئيسة الفخرية ريجينا فنيانوس ورئيس البلدية د. انطوان بستانني وصاحب مشروع «اميرة من لبنان» ميشال خطار ومدير معهد الفنون في دير القمر محمد الحاج. وحضر النائبان دوري شمعون وجورج عدوان ومروى عكاوي ممثلة وزير الثقافة سليم ورده.

وقد مثلت الاميرات نجوى ارسلان وبديعة شهاب وزينة ابي المم الاسر الاميرية في لبنان واستقبلن على انغام الفرقة الفنية الفولكلورية «الاحلام». واللافت في السهرة توقيع وثيقة تاريخية اعدتها محامي الجمعية معين جنبلاط من قبل ١٥ أميرا واميرة من لبنان.

آي دبليو سي شافهاوزن تفتتح بوتيكها الأول في بيروت



جاك أتاميان، مهير أتاميان، جورج كيرن والمغني العالمي رونان كيتنغ خلال الافتتاح

أعلنت دار الساعات السويسرية آي دبليو سي شافهاوزن IWC عن افتتاح البوتيك الأول في بيروت وذلك خلال حفل ضخم أحياه النجم والمغني العالمي رونان كيتنغ بحضور كل من جاك أتاميان (صاحب مؤسسة أتاميان)، مهير أتاميان (المدير الإداري في مؤسسة أتاميان) وجورج كيرن (الرئيس التنفيذي في آي دبليو سي شافهاوزن) وعدد من ألمع نجوم المجتمع في لبنان وفي المنطقة.

حضر حفل الافتتاح العديد من الشخصيات الاجتماعية اللبنانية الذين استمتعوا بالحفلة الغنائية التي أحيها رونان كيتنغ في الهواء الطلق عقب قص الشريط وهو يرتدي ساعة «آي دبليو سي دا فنشي».

وتؤكد مؤسسة أتاميان بافتتاحها للمنفذ الجديد في أسواق بيروت التي تحدد التسوق الفاخر في بيروت، ان لبنان أحد أهم الأسواق التي توفر لمستهلكي المنتجات الفاخرة خبرة آي دبليو سي شافهاوزن المتكاملة.

وسوف يوفر بوتيك آي دبليو سي شافهاوزن لهواة الساعات أفضل الساعات صنعا، إضافة الى الخبرة الكاملة في عالم الساعات الرجالية الفاخرة والخدمة الأفضل.

وتملك آي دبليو سي شافهاوزن تاريخاً عريقاً يمتد ١٤١ عاماً، حيث تعد أحد الرواد في صناعة الساعات السويسرية وأحد العلامات الوجدانية التي تتمتع بتاريخ مؤسسي مثير وسريع التغير.

على صعيد آخر تواصل آي دبليو سي شافهاوزن التزامها بالعديد من مشاريع الخدمات الإنسانية والاجتماعية مثل مؤسسة تشارلز داروين في جزر غلاباغوس لحماية الفصائل المهددة بالخطر، مؤسسة لوريوس الرياضية للأعمال الخيرية، لمساعدة الأطفال على تحسين أوضاعهم المعيشية من خلال الرياضة، مؤسسة سانت اكسبري لتعليم الأطفال، بيئة المغامرات ومشروعها «بلاستيكي» وجمعية «كوستيو».

توزيع شهادات على ١٣٦ طالباً في المعهد العالي للأعمال



صورة تذكارية للمتخرجين



من اليمين: PHILIPPE THOMAS, MARTIN SAINT ETIENNE, رياض سلامة وستيفان اتالي D. DENIS PIETTAN

نظم المعهد العالي للأعمال (ESA) حفل توزيع الشهادات على الطلاب في برنامج MBA (دفعه ٢٠٠٨) وبرنامج MASTERS IN MANAGEMENT (دفعه ٢٠٠٩) و (دفعه ٢٠٠٩) SPECIALIZED MASTERS IN FINANCE (دفعات ٢٠٠٧ و ٢٠٠٨ و ٢٠٠٩) وذلك في الرابع عشر من الشهر الماضي في حداث المعهد شارع كليمنصو.

حضر هذا الاحتفال ضيوف مرموقون منهم عدد من مدراء الشركات اللبنانيين والأجانب وممثلي السفارات في لبنان وشركاء المعهد وممثلي الصحافة اللبنانية.

ووزع الشهادات على الطلاب الـ ١٣٦ حاكم مصرف لبنان رياض سلامة والسفير الفرنسي في لبنان دنيس ببيتون بحضور فيليب توماس المدير العلمي للبرنامج وباسكال مارتين سان إتيان مديرة برامج الماجستير المتخصصة في ESCP EUROPE إضافة الى مدير عام المعهد العالي للأعمال ستيفان اتالي.

وحصل كل طالب متخرج على شهادتين هما شهادة المعهد العالي للأعمال والشهادة الموازية من المعاهد الشريكة ومنها ESCP EUROPE و SKEMA BUSINESS SCHOOL و ROUEN BUSINESS SCHOOL و IAE DE POITIERS و REIMS MANAGEMENT SCHOOL.

وبعد توزيع الشهادات، نظم حفل كوكتيل ضم الخريجين وأسرهم وأصدقاءهم وشركاء ESA.

لارا
فضول
تتسلم
الشهادة
من
ستيفان
اتالي



تانيا ناضر وحليم بارتى



من اليمين: سعيد وميراي ولارا فضول

افطار رمضاني فيزا العالمية في فندق فينيسيا



من اليسار: وليد رزق، نعمت تنير، ميسره الغضبان ولمي قباني



وليد رزق ورندي بدير

اقامت شركة فيزا العالمية VISA الرائدة في توفير حلول الدفع الالكترونية حفل افطار خلال شهر رمضان المبارك في مطعم موزاييك في فندق فينيسيا انتركونتيننتال، حضره شركاء فيزا المصرفيون وممثلو عدد من وسائل الاعلام المحلية. واعلن الغروب بداية الامسية حيث استمتع الحاضرون بتذوق تشكيلة من الاطباق العالمية اختتموها بأشهى الحلويات على انواعها.

وكانت فيزا اطلقت بطاقتها المسبقة الدفع يمكن تغذية حسابها بالمال من مصادر متعددة، وتستهدف فئات المستهلكين وقطاعات الدفع التي لا تستخدم منتجات اخرى، على غرار الفئات التي لا تستخدم المنتجات الالكترونية مع هدف عام هو تصميم بطاقات خاصة بهم مع ميزة اعادة التعبئة مثل فئات التجزئة والفروع كبطاقات السفر والهدايا، انفاق الشركات على غرار الحوافز والحسم والايصالات، القطاع الصحي حيث التوفير الخاص بالصحة واسترجاع الاكلاف، اضافة الى القطاع الحكومي الذي يقدم للعاملين فيه البطاقات المسبقة الدفع مع خصائص الانفاق:



من اليسار:
جوسلين
شهوان
ونعمت تنير



من اليسار:
الكسي
مانوكيان، لما
قباني
وسلوى
البعلبكي

الافطار السنوي

البنك العقاري المصري العربي



حازم يوسف

البنك العقاري المصري - الاردن

اقام البنك العقاري المصري العربي في الاردن في الاطار الذي يوليه للعلاقات الاجتماعية بين موظفيه، افطارا رمضانيا في فندق الماريوت في عمان. ووصف المدير الاقليمي للبنك حازم يوسف هذه المبادرة بترجمة لايمان البنك بأن نجاحه وتميزه واستمراريته هي ثمار العلاقات الاجتماعية الطيبة والمتينة التي تجمع بين الموظفين والادارة.

لقاء استثنائي لمجلس نقابة خبراء المحاسبة

مع زملائهم في الشمال



صورة تذكارية

عقدت نقابة خبراء المحاسبة المجازين لقاء استثنائيا في فندق كوالتي ان - طرابلس، جمع النقيب الدكتور موفق اليافي واعضاء مجلس النقابة والخبراء العاملين في الشمال.

وعرض اليافي خلال اللقاء توجه مجلس النقابة الجديد في ما خص دعم صندوق التقاعد من خلال رسم الفيزا، والتعديلات المقترحة على قانون التجارة والمساعي التي يبذلها المجلس لتأمين الحصانة المهنية وتعديل قانون المهنة.

وطالب المجتمعون مجلس النقابة بضرورة اجراء دورات تدريب خاصة بمنطقة الشمال وقد وعد النقيب واعضاء المجلس بتلبية هذا المطلب.

البناني الكندي بطلا لدورة قبرص الدولية

فاز البنك اللبناني الكندي ببطولة دورة قبرص الدولية للمصارف في كرة القدم للصالات، بعد فوزه الكبير على يونيفرسال بنك القبرصي ٦ - ٢ في المباراة النهائية.

وبذلك يكون اللبناني الكندي حقق فوزه الثالث في هذه الدورة التي ضمت فرقاً من قبرص واليونان، بفضل لاعبيه حسن معتوق وسيرج سعيد وحسن شعيتو ومحمد شديد وعلي حمود وسامر زين الدين الذين تناوبوا على تسجيل الأهداف الستة، وحارس المرمى الدولي سر كريس اسكدجيان أحد نجوم اللقاء.

سعودي أوجيه راعية لاحتفالات الفطر في الرياض



مازن فايد

سعودي أوجيه

رعت سعودي أوجيه كعادتها السنوية حفلات عيد الفطر المبارك في الرياض والتي تنظمها أمانة منطقة مدينة الرياض بتوجيهات من صاحب السمو الملكي الأمير سلمان بن عبد العزيز آل سعود أمير منطقة الرياض ونائبه صاحب السمو الملكي الأمير سطام بن عبد العزيز وبإشراف من أمين مدينة الرياض سمو الأمير الدكتور عبد العزيز بن عياف آل مقرن.

واعتبر مدير دائرة الاتصال

والاعلام مازن فايد ان المشاركة تأكيد لاستمرارية حرصنا على الالتزام بالمسؤولية الاجتماعية المرتبطة برسالتنا الأساسية تجاه الخدمة والسعي الدؤوب نحو اقتصاد سعودي مزدهر، منوهاً باعتماد الأمانة برنامج احتفالات تضمن عدداً من الفعاليات وتهيئة بعض مواقع الفعاليات الرئيسية لاستقبال أكبر عدد من الزوار.

حفل استقبال «الاهلي» لمعايدة موظفيه

باحمدان: نستثمر في تنمية موظفينا وتأهيلهم

ابو النصر: تعكس فلسفة العمل بروح الفريق



باحمدان وابو النصر وكبار المسؤولين يستقبلون المدعوين



صورة جامعة لحفل المعايدة

كعادته في كل عام اقام البنك الاهلي حفل استقبال لمعايدة موظفيه وتبادل التهاني بعيد الفطر المبارك. فاستقبل المدعوين في مبنى الادارة العامة - جده رئيس مجلس الادارة الشيخ عبدالله باحمدان والرئيس التنفيذي عبد الكريم ابو النصر وكبار المسؤولين في البنك.

وفي كلمته اشار باحمدان إلى حرص إدارة البنك العليا على إبقاء قنوات الإتصال مفتوحة على الدوام بين البنك وموظفيه وتسخير جميع المناسبات للإلتقاء بهم والتواصل معهم.

وأضاف «الموارد البشرية هي الأصول الأثمن لمنتشآت الأعمال وأن الإستثمار في تنميتهم وتأهيلهم المستمر على الصعيدين المهني والعلمي هو أحد الركائز الأساسية لإستراتيجية البنك الأهلي في قطاع الموارد البشرية والتي تعتبر الموظف حجر الزاوية في الإرتقاء ببرامج البنك وخدماته».

من جهته أشار أبو النصر إلى أن «هذا الإستقبال هو تقليد سنوي دأب عليه البنك بهدف معايدة الموظفين والتواصل المباشر بين إدارة البنك وموظفيه، كما يعكس فلسفة العمل بروح الفريق التي ينتهجها البنك الأهلي والتي أسهمت في جعله أحد أفضل بيئات العمل في القطاع الخاص بالمملكة».

الغبقة الرمضانية السنوية لـ «التكافل الدولية»



صورة من الغبقة الرمضانية

اجواء التآلف والمحبة طغت هذه السنة على الغبقة الرمضانية لشركة التكافل الدولية في قاعة اوال بفندق الخليج، وزاد نداوتها تقديم جوائز لموظفي الشركة تقديراً لعطاءاتهم وجهودهم غير المحدودة.

وكانت مناسبة شدد فيها الرئيس التنفيذي للشركة يونس جمال على ان الغبقة الرمضانية اوضحت سمة اجتماعية تحرص على اقامتها سنوياً للالتقاء بجميع الموظفين بعيداً عن اجواء العمل الرسمية، منوهاً بمثل هذه النشاطات الهادفة الى تعزيز الروابط الاخوية وتوطيد العلاقات الاجتماعية.

كابيتال بنك يدعم قري الاطفال SOS وجمعية كافل اليتيم في المفرق - الاردن

زار فريق كابيتال بنك CAPITAL BANK في الاردن، ضمن انشطته في مجال المسؤولية الاجتماعية، قري الاطفال SOS، حيث تناول طعام الافطار مع الاطفال ووزع حقايق مدرسية عليهم في جو عائلي حميم.

كما وقامت مجموعة اخرى من موظفي كابيتال بنك بزيارة الى جمعية رعاية كافل اليتيم في محافظة المفرق حيث وزع الموظفون الطرود الغذائية وملابس العيد على الايتام.

وحول هذه المبادرة تحدث مساعد مدير عام للموارد البشرية والشؤون الإدارية في البنك سامي خير: «نحرص في كابيتال بنك على الاهتمام بشكل كبير بالبرامج الاجتماعية، وخصوصاً خلال المناسبات الدينية الخيرة مثل شهر رمضان المبارك، كما حرصنا ضمن هاتين الزيارتين على مشاركة كوادر البنك فيهما، فيما يجسد إدراكنا لأهمية تعزيز التواصل في ما بينهم وبين أطفال القرى وأعضاء جمعية رعاية وكافل اليتيم، مدركين بأن العمل الجماعي يساهم بفاعلية أكبر في الوصول إلى التنمية الاجتماعية المنشودة».



صورة تذكارية

المطران مطر رعى الافطار السادس عشر لقداىى الحكمة: لبنان بلد رسالة ولا يمكن العيش فيه الا موحدين



من اليمين: عباس كلود، الشيخ ابراهيم الحوت، JARJE BAKER،
GILBERTO ASURUE وفارس مقصود



من اليمين: مالك ارسلان، غابري جبرائيل، الوزير ميشال فرعون، المطران بولس مطر
والشيخ خلدون عريبط



من اليمين: بشرى عيتاني، العميد ديب طيلة
والمقدم بهجت بسمة



من اليمين: النائب عاطف مجدلاي، النائب عماد الحوت
والنائب نديم جميل



من اليمين: جورج شلهوب، نديم حكيم
وطلال المقدسي



من اليسار: وليم
سالم، غريس
مبارك، مارون
مبارك، د. عامر
مشموشي،
د. حسين سعد
وكمال فضل الله

رعى رئيس اساقفة بيروت للموارنة المطران بولس مطر الافطار السنوي السادس عشر الذي اقامته جامعة قدامى الحكمة - كليمنصو في فندق فينيسيا الشهر الماضي، بحضور الوزير ميشال فرعون ممثلاً رئيس مجلس الوزراء سعد الحريري والمدير العام لدار الفتوى الشيخ خلدون عريبط ممثلاً مفتي الجمهورية محمد رشيد قباني والنائب ناجي غاريوس ممثلاً رئيس كتل التغيير والاصلاح النائب ميشال عون والنواب: عماد الحوت ، عاطف مجدلاي ، نديم الجميل، محمد قباني، العميد ديب طيلة ممثلاً المدير العام لقوى الامن الداخلي اللواء اشرف ريفي، والمقدم بهجت بسمة ممثلاً المدير العام للامن العام اللواء وفيق جزيني، وبشرى عيتاني ممثلة رئيس بلدية بيروت بلال حمد، وسفراء ومدراء المدارس وفاعليات تربوية وروحية وعائلة الحكمة.

بعد ترحيب من ريتا حمودي، قال رئيس جامعة قدامى الحكمة (كليمنصو) باسم الحوت «ان واجبنا الوطني يحتم علينا التشبث بأرضنا ومبادئنا الوطنية، وما بناء الاوطان الا ثمرة التضحيات الكبيرة التي يبذلها المواطنون في اي موقع كانوا وتفاعلهم الايجابي والبناء مع كل ما يصب في مصلحة الوطن العليا واستقراره على الصعيد كافة».

وقال مطر «ان لبنان الذي نحبه هو لبناني المسيحي والمسلم الذي يجسد العيش المشترك والمحبة الحقيقية بين مواطنيه». وأشار الى انه يجب اعتبار هذا الوطن قيمة مضافة بمسيحيه ومسلميه على كل العالم المسيحي والاسلامي، فهو بلد رسالة ولا يمكن ان نعيش في هذا الوطن الرسالة الا اذا كنا موحدين وعلينا الايمان بهذا الكلام والعمل به».



من اليمين: الاب
ابلي ضو، الاب
غي سركييس،
يوسف شماس،
جورجيت
مقصود، الاب جان
بول ابو غزاله،
الاب ايلي رعد ود.
مارون بستاني



من اليمين: توفيق غريب، الياس ولوليتا عون،
سندرا الهاشم ورولا غريب



من اليمين: عصام حب الله، سلوى رستم
وجانين نعمة

المجلس العام الماروني يكرم

جوزف طربيه وارنست كرم وحارس شهاب وفادي قمير



من اليمين: الرئيس كلود كرم، المحامي حارس شهاب، د. فادي قمير، د. جوزف طربيه، رئيس المجلس وديع الخازن، المحامي ارنست كرم والشيخ اسعد طعمه



من اليمين: المونسنيور جوزف مرهج، الوزير السابق ميشال اده، المطران بولس مطر، الشيخ وديع الخازن وفي الصف الخلفي المحامي ميشال قماطي، اسعد طعمه وحارس شهاب



رئيس المجلس الماروني محاطا بعقليته ماري مادلين ولجنة سيدات المجلس

برعاية غبطة البطريرك الكاردينال مار نصرالله بطرس صفير ممثلاً برئيس اساقفة بيروت المطران بولس مطر، اقام رئيس المجلس العام الماروني الوزير السابق وديع الخازن غداء تكريمياً يوم الثلاثاء ٢١ ايلول الفائت في فندق البريستول.

المناسبة كانت منح وسام المجلس العام الماروني المذهب الى السادة: الدكتور جوزف طربيه، المحامي ارنست كرم، الامير حارس شهاب والدكتور فادي قمير. حضر الحفل النائب السابق اميل اميل لحدود ممثل الرئيس اميل لحدود وجوزف ابو خليل ممثل الرئيس امين الجميل والنائب السابق كميل خوري ممثل الرئيس النائب ميشال عون والسفير البابوي المونسنيور غبريال كاتشيا والنواب: روبير غانم، ناجي غاريوس، سليم سلهب، حكمت ديب، سامر سعاده، ايلي عون، وليد خوري، سيمون ابي رميا، هادي حبيش وفريد الياس الخازن. كما حضر الوزير السابق ميشال اده ورئيس مجلس القضاء الاعلى غالب غانم ورئيس مجلس شورى الدولة شكري صادر ومدعي عام جبل لبنان كلود كرم ومارون مارون ممثل النائبة ستريدا جعجع وقائد الدرك العميد انطوان شكور، ومدير الصندوق المركزي للمهجرين فادي عرموني والقاضي انطوني عيسى الخوري ورئيس جمعية الصناعيين نعمت افرام.

ذكرى اليوم الوطني الـ ٨٠ للمملكة السعودية



من اليمين: السفير السعودي علي العسيري، عبدالله الزهراني واللواء محمد الحجاج



من اليمين: عبد العزيز الهدك، اللواء عبدالله صالح السهيل، اللواء محمد ابراهيم الحجاج وعبدالرحمن عبد الواحد



من اليمين: وفيق زنتوت، محمد عيسى وهاني الحسامي



منى وياسر العطوي

اقام السفير السعودي في لبنان علي عسيري حفل استقبال في قاعة بافيون رويال في البيلال لمناسبة العيد الوطني الثمانين للمملكة العربية السعودية، حضره ممثلون عن الرؤساء الثلاثة وشخصيات سياسية ودينية وعسكرية وفاعليات اقتصادية واجتماعية واعلامية.

وللمناسبة ألقى عسيري كلمة اعتبر فيها ان زيارة خادم الحرمين الشريفين الملك عبدالله بن عبد العزيز الى لبنان أخيراً قمة سياسة الاعتدال التي تنتهجها المملكة، ووفاء بالإمانة التي ورثها قادة المملكة عن مؤسسها.

QUALCO تحتفي بأهل الاعلام والصحافة في شهر رمضان



من اليسار: روجيه كرم وايلي شدياق



من اليسار: ايلي شدياق وميس حوري

احتفت شركة كوالكو للانشاءات QUALCO بأهل الاعلام والصحافة خلال حفل افطار اقامته الشهر الماضي في فندق موفنبيك. وكان في استقبال المدعوين رئيس مجلس الادارة روجيه كرم والمدير العام للشركة المهندس ايلي شدياق.

وللمناسبة توجه كرم بكلمة شكر فيها الحضور قائلاً: «إنه لمن دواعي سرورنا استضافة ممثلي وسائل الصحافة والإعلام ونود أن نشكركم على تواجدكم معنا عسى أن يكون لقاءنا هذا الخطوة الأولى لتعاون مستقبلية مثمر، خصوصاً أننا ندرک تماماً دوركم في دعم ومساندة كل مشروع نقوم بتنفيذه بهدف خدمة المجتمع المحلي».

وشركة Qualco هي إحدى شركات مجموعة QIG القابضة، تأسست العام ٢٠٠٢ ويقع مركزها الرئيسي في بيروت. وتقوم الشركة التي تعتبر من أسرع شركات الإنشاءات نمواً في لبنان بتقديم العديد من خدمات المقاولات المختلفة، والتي تشمل التشييد والتنفيذ لجميع مشاريع المباني المنخفضة الارتفاع والمتوسطة الارتفاع والشاهقة.

مجموعة فرنسبنك تكرم موظفيها في حفل افطار رمضاني
عدنان القصار: مع فرنسبنك الغد دائماً يبدأ الآن

عدنان القصار يلقي كلمته

أقامت مجموعة فرنسبنك بمناسبة حلول شهر رمضان المبارك حفل إفطار جمع أكثر من ١٤٠٠ من أفراد عائلة المجموعة في فندق جبوتور غراند. حضر الحفل رئيس المجموعة عدنان القصار ونائب الرئيس عادل القصار ورئيس مجلس إدارة البنك اللبناني للتجارة التابع لمجموعة فرنسبنك موريص صحنواوي ورؤساء مجلس الادارة وأعضاء المجموعة والموظفون. هذا بالإضافة إلى مندوبين عن المصارف التابعة والمكاتب التمثيلية في كل من فرنسا والجزائر وسوريا وروسيا البيضاء والسودان وليبيا وكوبا.

تخلل حفل الإفطار عرض رمضاني مميز أعاد الحاضرين إلى روح الأصالة والعراقة التي تتسم بهما مجموعة فرنسبنك مع تاريخ يناهز التسعة عقود من التطور والتقدم والإبداع مكن المجموعة من الإنطلاق لبنانياً وعربياً ودولياً.

وللمناسبة، ألقى عدنان القصار كلمة جامعة سلط فيها الضوء على المبادئ القيمة التي تجمع أفراد عائلة فرنسبنك وتجعلهم يتعاونون من خلال بيئة سليمة مُنفتحة، تسمح للجميع أن يتفاعل ويتألف ويرتقي بفرنسبنك إلى أعلى المراتب والمستويات، ليحتل اليوم المرتبة الرابعة بين أفضل المصارف العاملة في لبنان.

وعرض القصار لتاريخ فرنسبنك المشرف والغني بالخبرات والدور الوطني الذي لطالما انتهجه وحمل رايته. وعن الإنجازات الكثيرة والمتنوعة التي حققتها مجموعة فرنسبنك عبر السنوات، توجه القصار بالشكر إلى الحاضرين مؤكداً لهم أن «لجهودكم وعملكم الدؤوب ووفائكم لهذه المؤسسة دوراً كبيراً وفعالاً في تحقيق هذه الإنجازات».

وختّم القصار جميع الحاضرين على الإقتداء أكثر فأكثر بأهم القيم المؤسسية لفرنسبنك وهي قيمة «الولاء»، «ليكونوا عضواً فعالاً في نجاحها»، فاتحاً أمامهم أبواب مستقبل مزهر ومؤكداً لهم أن مع فرنسبنك الغد دائماً يبدأ الآن!

لمحة عامة
عن حفل
الإفطار

سهرة بالابيض والاسود مع الكسا وايلي قيامه



ايلي، الكسا وجولي قيامه مع افراد من العائلة

مئتا مدعو ومدعوة أموا ليل الجمعة ١٧ ايلول فندق سنترال في ضهور شوير، حيث كان يقيم ايلي قيامه وشقيقته الكسا حفل عشاء لمناسبة انتهاء موسم الاصطياف.

موسيقى وأغان رائعة أحييت السهرة الناجحة التي سادها الابيض والاسود (في الديكور والملابس) وتخللها رقص حالم وكلمة عذبة القتها اللطيفة الكسا. من المدعوين: سفير تونس محمد سمير عبدالله وقرينته ناديا، الرئيس ايلي فرزلي وزوجته اولغينيا، الوزيران السابقان بشاره مرهج والياس حنا وعقيلتهما، المحاميان منيف وفاديا حمدان، اسعد وامال كرم، المحاميان زغلول وسونيا عطيه، عبد الحفيظ وليمي عجم، كمال وهند برهوم، عادل وسلوى مرهج، روجيه وفيفيان ابي عاد، ناديا منصور، سميرة كرم، ندى اسمر...

زخور كرم أصدقاءه في هيئات المتقاعدين



من اليسار: انطوان زخور، العماد ابراهيم طنوس، اميل الهبر وامين زيدان



من اليسار: العميد انطوان بركات، القاضي جورج معلولي، الاستاذ سمير بدر، اللواء عثمان عثمان، انطوان زخور، العماد ابراهيم طنوس، اميل الهبر وامين زيدان



من اليمين: فاروق دياب، اميل ابو نادر، د. جورج غلمية



من اليسار: اللواء الركن محمود طي بو ضرغم، الفرد دبس، عصام بكداش وجورج فريحه

معظم المتقاعدين السابقين تقلّ شهرياً عن ٥٠٠ ألف ليرة لبنانية. اللواء عثمان الذي يلاحق هذه القضية نيابة عن هيئات المتقاعدين لا زال يأمل بوصول المتقاعدين المحرومين من فارق الزيادة الى حقوقهم من خلال المجلس النيابي حيث يتواجد نواب من ٨ آذار و ١ آذار يتجاوبون معهم.

سمير بدر رئيس المجلس الوطني لقدامى موظفي الدولة شكر صاحب الدعوة مشاعره تجاه اخوانه المتقاعدين فرد زخور ان أسعد الأيام عنده هي تلك التي تجمعهم مع أمثال هذه النخبة من المتقاعدين الشرفاء الذين عملوا في عهود خلت من الرشوة والفساد.

أقام الزميل انطوان زخور مأدبة غداء تكريماً لإخوان له في مجالس وهيئات المتقاعدين في الدولة والقضاء والجيش وقوى الأمن، وذلك في مطعم المدرسة الفندقية في الدكوانة حيث تذوق المدعوون أطيب المأكولات التي يشرف على تحضيرها الشيف انطوان.

طغى خلال المأدبة العامة حديث حرمان وزارة المالية الموظفين الذين تقاعدوا قبل العام ١٩٩٦ من فارق زيادة الرواتب خلافاً لأي منطق، وحمل المتقاعدون الرئيس فؤاد السنيورة مثل هذا التمييز بين المتقاعدين أنفسهم، مع علمه ان رواتب



جبران طوق، صاحب الدعوة جوزف رومانوس، النائب غسان مخيبر ومايا سلهب عقيلة النائب الدكتور سليم سلهب



نيللي رومانوس، تيلدا صفيير، مي عواد، جوزف رومانوس، سلوى نصر ورئيسة التفتيش المركزي جورج عواد

بالطبل والزفة دشّن جوزف ونيللي رومانوس فيللتهمما...

دشّن جوزف ونيللي رومانوس فيللتهمما الجديدة في روميه خلال سهرة عامرة أحييتها فرقة موسيقية لبنانية بالطبل والزفة والقرنيةطة.

الترحيب كان حاراً والبوقيه فاخراً والاجواء مريحة، مسلية.

حضر مئة وستون مدعوا بينهم النواب ناجي غاريوس، ايلي عون، سليم سلهب وغسان مخيبر، رئيس مجلس العام الماروني الوزير السابق وديع الخازن، النائب السابق جبران طوق، رئيس التفتيش المركزي جورج عواد وعقيلته مي، رئيس الرابطة المارونية جوزف طربيه وقرينته غلاديس، والسفراء السابقون فؤاد الترك، عبد الرحمن الصلح وجورجين ملاط، رئيس مؤسسة «كفالات» خاطر ابو حبيب، رئيس بلدية روميه لويس ابو حبيب، مدير عام الشؤون العقارية بشارة قرقفي، الرئيس نصري لحدود، القاضي انطوني عيسى الخوري وعقيلته نائلة وكريمتها القاضية جويل دومر، سعيد وميمي خلف، روبير ومي جهشان، جوزف ومارلين فينشنتي، فؤاد ولورا تاب، الرئيس مورييس ودولي خوام، النقيب السابقان ميشال خطار وسمير ابي اللمع...



جوزف ومارلين فينشنتي وجوزف رومانوس

افطار CST احتفاء بإطلاق CST للتسليفات



من اليمين: اندره عنحوري، رجا عبدالله، صالح سرور، جوزف شاهين، غلادس شاهين، عماد حكيم، ايلي زغبى وماهر درويش



اندره عنحوري يلقي كلمة

اقامت مجموعة شركات CST حفل افطار في فندق الموفنيك - بيروت حضره عدد من الفاعليات السياسية والاقتصادية وذلك بمناسبة اطلاق الدرغ المالي للمجموعة شركة سي اس تي للتسليفات (CST FOR LOANS) وجمع مجمل الشركات تحت رعاية شركة هولدينغ CST HOLDING التي تأسست اوائل هذه السنة.

وللمناسبة القى رئيس مجلس ادارة المجموعة السيد اندره

عنحوري كلمة نوه فيها بالمستوى الذي وصلت اليه CST منذ تأسيسها عام ١٩٩٧ كشركة متخصصة في ادارة المحافظ الائتمانية لحساب شركات التأمين وتحصيل الديون المتعثرة متناولا انتشار فروع الشركة في مصر وسوريا والاردن وتوسيع مجال عملها نحو وساطة التأمين وتسويق البرامج الائتمانية. وتخلل الحفل تكريم نائب رئيس مجلس الادارة **صالح سرور** والمديرة المالية للمجموعة **كلاديس شاهين** وفزيه درويش المسؤول عن التحصيلات وذلك لمرور عشر سنوات على انضمامهم للمجموعة وعملهم المثابر ووفائهم. ومن اهداف شركة سي اس تي للتسليفات تسليف القروض الاستهلاكية والقروض المختصة بصغار التجار والحرفيين وهي تمول بواسطة مستثمرين لبنانيين واجانب وتقدم مردودا سنويا عاليا.



من اليسار: اسعد ميرزا، سامي نصيري، الفنانة نورهان وصالح سرور



من اليمين: وديع وماري جوزت اقليموس، يحيى منقارة، داني باز وسامي خوري



من اليمين: مروان وجورج سالم، محمد ياسين وخالد المصري



من اليمين: انطوني سمنغلو، امين رعد، ريموند نهوري، شنتال راشد وشنتال خوري



من اليمين: بتسي سعد، جوزف صفيير، سيمون موصلي وبيار تلحامي



من اليمين: فاتن دوغلاس، رونالد شدياق وزباد مشاققة



من اليمين:
جاك نجار،
ماري علم،
نانسي لحدود
وايهاب
شلهوب



من اليمين:
مايك واحلام
قزي، هدى حلو
وليلي سعد

الاعادة العربية احتفلت بشهر رمضان المبارك

اقامت شركة اعادة التأمين العربية ARAB RE غروب يوم الجمعة في ٢٠١٠/٩/٣ حفل افطار في فندق جفينور روتانا احتفاء بشهر رمضان المبارك وتكريما لاسرة الاعادة العربية.

رحب السيد **رونالد شدياق** مدير عام الشركة بالحضور كل بمفرده ما جعل كل فرد يشعر بأن الحفل اقيم على شرفه شخصيا. تميز هذا الحفل بجو من الالفة والسخاء وشعر الجميع بالارتياح بعد سماع كلمة السيد **شدياق** حول خطته التطويرية والتحفيزية التي تعود بالفائدة المشتركة على الشركة وموظفيها. ثم هنا الجميع بمناسبة استقبال عيد الفطر السعيد متمنيا لهم الخير والنجاح.



رونالد شدياق يلقي كلمة



من اليمين: كريم مغريل، سليم ككج، محمد ناجي، زهير داوود و ابراهيم ياسين



من اليمين: ابراهيم ياسين، زهير داوود، سليم ككج، روبير عيراني، خالد حوا ورونالد شدياق وعقيلته



من اليمين: علي الحاج وعقيلته، فادي واحدي وعقيلته وميشال مدور



من اليمين: مهي الداد، نادر يونس وعقيلته، روناود شدياق وعقيلته، محمد ناجي، روبير عيراني وكريم مغريل



من اليمين: ساره عبدالله، حسام الحصري، ربيع عابدين وعبد العزيز الشيخ



من اليمين: رودريك شدياق، زينة واكيم، ناديا شرف الدين، عمر مجبور ومحمد المصري

الافطار السنوي لنقابة موظفي المصارف في الكومودور اسد خوري: صندوق تعاضدي خاص قريبا

اقام المجلس التنفيذي لنقابة موظفي المصارف حفل الافطار السنوي في فندق الكومودور - الحمراء برعاية بنك الموارد وحضور عضو مجلس الادارة رئيس اللجنة الاجتماعية في جمعية مصارف لبنان د. تنال الصباح، امين عام الجمعية د. مكرم صادر، المدير العام لوزارة العمل عبدالله رزوق، رئيس الاتحاد العمالي العام غسان غصن، ممثل مؤسسة فريديريتش ايبرت سمير فرح، الى رؤساء المكاتب العمالية في الاحزاب اللبنانية ورؤساء الاتحادات العمالية وممثلي اعضاء مجلس ادارة جمعية المصارف واطباء مجلس ادارة المركز اللبناني للتدريب النقابي واطباء المجالس التنفيذية في نقابات المحافظات والمندوبين.

بداية القى ابراهيم باسيل كلمة طرح خلالها جملة تساؤلات حول العقد الاجتماعي وتعديل المادة ٥٠ من قانون العمل ومستقبل العاملين في القطاع المصرفي، داعيا جميع موظفي المصارف الى الالتفاف حول نقاباتهم والانخراط اكثر في العمل النقابي، واعدا ببقاء النقابة امينة على رسالتها. ثم تحدث رئيس النقابة اسد خوري عن سعي النقابة لايجاد رؤية عمالية موحدة لمختلف الملفات المطروحة عبر التواصل مع قيادة الاتحاد العمالي وبالتنسيق الكامل مع رئيس اتحاد نقابات موظفي المصارف جورج حاج، كاشفا عن الحصول على العلم والخبر بإنشاء صندوق تعاضدي خاص بموظفي المصارف، مؤكدا عدم القبول بعد اليوم ان يظل وضع الاخير والمستخدم بعد بلوغه سن التقاعد على ما هو عليه اليوم.



من اليمين: ابراهيم باسيل، اسد الخوري، بطرس سعاده، جورج علم، سعد الدين صقر، النقيب غسان غصن وفضل الله شريف



من اليمين: سمير فرح، فدوى منصور، د. ايلي ابي شاهين ود. تنال صباح



من اليمين: علي الدنف، انطوان روكز، بشارة الفتحي، روجيه ابو زيد، غسان نور الدين، جوزف صوما وسمير نحاس



من اليمين: جوزف عازار، اميل جحا، حكمت شرتوني، بطرس افرام، سلمان مكارم وفؤاد قازان



من اليمين: اسامة شعيتو، فادي خليفة، باتريك الفضل ومارلين عطالله



من اليمين:
ديب برهوم،
ميشال
جرجس، نديم
نعوم، جان
سيده، جوزف
كلاس ونقيسة
قزغون



من اليمين:
اسد الخوري،
ابراهيم
باسيل، علي
عمار وحكمت
السيد



من اليسار:
رانيا تثير،
سامر
بعيني، بنوا
عبد وبيريت
يوسف



من اليمين:
غادة شريتح،
جان داغر، فؤاد
الرشيد،
مصطفى
قرقدان، عصام
سلامة، فاتن
فقيه وايوب
خريش

عرس الشباب والاناقة: زياد زغيب وجوليانا رومانوس

بإمكاننا القول ان عرس زياد اسكندر زغيب وجوليانا جوزف رومانوس الذي جرت مراسيمه في دير مار مارون بقصر الروسي في بلدة شنعير كان عرس الشباب والجمال والاناقة. في حديقة القصر الخضراء المطلة على خليج جونيه والمحاطة بأجمل القرى الخضراء بما فيها تمثال سيدة حريصا، بارك المطران عطالله مطران دير الاحمر اكليل العروسين زياد وجوليانا وهما محاطان بالاشبيين جورج كاكوس وجيهان رومانوس وبفرقة متخصصة بالتراتيل الكنسية المحببة لدى المدعوين الذين زاد عددهم على ٥٠٠ شخص. بعد الزفاف انتقل المدعون الى القاعة المتألثة بالانوار والازهار التي اقيم فيها العشاء السخي حيث زينت كل الطاولات بالورود لتزيد جمال الطبيعة سحرا وجاذبية. والد العريس اسكندر ووالدته هيفاء كما والد العروس جوزف وغراسيا كانوا في قمة سعادتهم لهذه المشاركة الزوجية الناجحة بين ولديهما زياد وجوليانا.



العروسان في ابهى طلتهم



اهل العريس من اليسار: ديانا زغيب، والد العريس اسكندر زغيب، العريس زياد، والد العريس السيدة هيفاء زغيب وزينة زغيب



العروس جوليانا بين والديها جوزيف وغراسيا رومانوس

العروسان خلال
مراسم الزفاف



العروسان
والاشبيين



يقطعان قالب الحلوى

العروسان
يواكبان
الموسيقى
الحماسية
الراقية



المجلة
الاقتصادية

This part is
sponsored by

LIBANO-SUISSE
Insurance Company

هذا الجزء
يصدر برعاية

الاقتصادية
البیان

مجلة مالية اقتصادية اجتماعية

العدد ٤٦٧ • السنة الأربعون • تشرين الأول (أكتوبر) ٢٠١٠
AL BAYAN ECONOMIC • ISSUE N° 467 • 40th YEAR • OCTOBER 2010

الجزء الثاني
PART II

نقطة مصرة لمؤتمر MIA

RDV DE SEPTEMBRE 2010 MONTE CARLO

لقاء سبتمبر ٢٠١٠ في مونتني كارلو

رساميل وطاقات اكتبانية فائضة تتدافع للفوز بأقساط جديدة



لوسيان لطيف ((البنانية السويسرية):

لشركات الاعادة العربية دور حيوي

وهي لم تلعبه حتى الآن!



5287000356060

سر نجاح لقاء مونتني كارلو البساطة!

بقلم اميل زخور

فلا استجداء ولا استنزاف للمال ولا شكلية او بروتوكول او ما شابه من ضروب «المشاوفة» والمظاهر الخاوية من اي مضمون. ولا محاضرات مملة وارقام واحصاءات تجتر ويعاد استيلاها ندوة بعد ندوة ومؤتمراً بعد مؤتمر.

باختصار لقاء مونتني كارلو فرصة سانحة يجتمع فيها المشاركون بين العمل والاسترخاء يتحادثون بعفوية وببساطة ومن دون تعقيد. وفي ظني ان البساطة هي التي شجعت وتشجع جماعات التأمين والاعادة والوساطة والمحامين ومدقي الحسابات على حضور اللقاء. وهي التي جعلت التثامه بدون انقطاع وعلى امتداد السنين الـ ٥٤ الماضية ممكناً.

وفي هذا العدد الذي نخصه لـ RENDEZ-VOUS مقابلات واخبار رجعنا بها من هناك ولا يجد فيها القارئ الا الثناء على اللقاء، وارتياح المشاركين الى المشاركة فيه. وفي الحديث الذي ادلى به الينا ياسر البحارنة تمنى لو ان منظمي المؤتمرات والندوات العربية يقتدون باللجنة النازمة للقاء سبتمبر ويعتمدون البساطة في تعاملهم مع الناس.

البساطة سر نجاح لقاء سبتمبر. ■

درجت اللجنة النازمة للقاء سبتمبر في مونتني كارلو على اصدار كتيب يتضمن اسم المشارك ومهنته، واسم الفندق الذي يقيم فيه خلال وجوده في مونتني كارلو وكذلك عنوانه الالكتروني بحيث يمكن لمن يبحث عنه ان يجده دون مشقة.

الكتيب الذي اصدرته اللجنة النازمة هذا العام تضمن زهاء ٦٠٠ اسم. وهناك مشاركون يفضلون ان يبقوا حضورهم سرا يفاجئون به اصدقاءهم القدامى والجدد فيحضرون دون ان يكونوا قد سجلوا حضورهم لدى اللجنة النازمة، وعدد هؤلاء تجاوز الالف شخص هذه السنة.

ولا يزعج اللجنة النازمة ان يحضر اللقاء اشخاص غير مسجلين لديها بل انها ترحب بهم وتريد ان يأتوا اليها بأعداد كبيرة. لينزلوا حيث يشاؤون ويلبسوا اللباس الذي يريحهم ويجتمعوا بمن يهمهم من زملاء المهنة او قاداتها، وليستمعوا الى الحوار حول الطاولة المستديرة، وهي واحدة لا غير. اللجنة النازمة تعتبر انها نجحت بمهمتها بجعل عاصمة الـ غاريمالدي مقصدا سنويا لصناعة التأمين ومقرا محوريا للقاءات رجال الاعمال. وهي تدرك ان مصلحة الامارة تكمن في استقطاب العدد الاكبر من الناس وليس في انجاز صفقة تجارية واحدة.

انماء الاقساط من دون ربحية امر غير وارد مستمرون باستيفاء الاقساط المناسبة لتغطية الزلازل حتى في السنوات التي تخلو منها



مونتني كارلو – اميل زخور

بحضور ما يزيد عن ٢٠٠٠ ضامن ومعيد ووسيط ومحام، ومدقق حسابات، واعلامي من ٨٠ بلدا، افتتح لقاء مونتني كارلو صباح الاثنين ١٣ ايلول (سبتمبر) ٢٠١٠. وكما في السنوات الماضية كان الوجود العربي بارزا في امانة موناكو التي يقودها الامير البرت الثاني منذ العام ٢٠٠٦. الامير البرت الثاني هو وريث ابيه الامير رينيه RAINIER III وكلاهما ينحدرا من عائلة غاريمالدي GARIMALDI التي تحكم هذه الامارة منذ العام ١٢٩٧ اي ما يزيد عن ٧٠٠ سنة. والامارة التي تشكل جزءا من الجنوب المتوسطي لفرنسا لا تملك جيشا كما لا تتعاطى السياسة الخارجية. وقد جعل منها امراؤها عبر القرون مقصدا ومنتجعا للسياح واصحاب اليخوت والثروات. وهي تستقبل اسواق التأمين في لقاء سنوي في الاثنين الثاني من شهر ايلول (سبتمبر) كل عام، وذلك منذ العام ١٩٥٧ دون انقطاع وبذلك يكون لقاء ٢٠١٠ قد حمل الرقم ٥٤. ترأس اعمال اللقاء هذه السنة جان فيليب تييري JEAN PHILIPPE THIERRY. وكما في كل سنة عقد مؤتمر صحفي في اليوم الثاني من اللقاء اي في ١٤ ايلول ٢٠١٠ في اوتيل دو باري.



من اليسار: طاهر الحراكي وروني خضر خلال اجتماعهما في الكافي دي باري



من اليمين: لوسيان لطيف، اندرياس بولمان وكريستيان كراوت



من اليسار: رياض كراي، جو عازار، عبد الله بداوي، نجيب بو بكر، صفيا صفار وكريستينا شليطا



اجتماع UIB و SCR من اليسار: امين اود غيري، هدى مشيش وميمي رشيدة، د. منير قبان، محمد لاربي نالي، علي بلعمري وشمس الدين



من اليمين: ابراهيم ماتوسيان، وائل الخطيب وسمير عبد الاحد



من اليمين: انطوان معلولي وبيار سلامه



من اليمين: الياس الخوري وجورج زينه

اسواق اعادة التأمين CREDIT RISK IN THE REINSURANCE MARKET .
وقد شارك في النقاش كل من كلمنت بوث CLEMENT BOOTH ممثلًا
اليانز ALLIANZ الالمانية وروب جونز ROB JONES ممثلًا ستاندرد اند
بورز STANDARD AND POORS وجواشيم اوشليم OECHSLIM
ممثلاً ميونيخ ري MUNICH RE . وقد تمحور النقاش حول تداعيات

النشاط الثقافي
اما النشاط الثقافي فاقصر على جلسة محاضرات ونقاش
LECTURE DEBAT انعقدت صباح الثلاثاء في ١٤ سبتمبر ٢٠١٠،
وترأسها فرنكو اورليني FRANCO URLINI المدير العام المساعد لشركة
جنرالي GENERALI الإيطالية وكان موضوعها تغطية اخطار القروض في



من اليمين: MARC HANNEBERT ، احمد رجب، بيار سلامه ومظفر اكطاس



من اليمين: حبيب جعلوك، لطفي بن حاج قاسم، حكيم بن يدر وجهاد غانم



من اليسار: زبير حشيشه، محمد دخيلي وعزه حميسي



من اليمين: نهاد طالب، عبد العزيز دربال ومنصور بن عمار



من اليسار: حسن خليفاتي



من اليمين: JUGAL BODA وMANOJ KUMAR

من اليمين: ARNAULD DE RODELLEC ، سعيدة
REMY ANDRE ومحموضهمن اليمين: جهاد غانم، حبيب جعلوك،
Gael Le Pailh وYA NNICK ALLIE

اجتماع CCR وBIAT

زلزال تشيلي اظهرت اهمية استيفاء الاسعار المناسبة لتغطية الزلازل.
وقال ان «ميونيخ ري مستمرة في استيفاء اقساط التأمين التي تراها
مناسبة لتغطية الزلازل حتى في السنوات التي تخلو من الكوارث، وهذا
امر مهم ونعتبره اساسيا للحفاظ على قوتنا المالية، وحماية اصولنا».

الازمة المالية العالمية والتعثر الذي تكشف بنتيجتها لا سيما تعرض
مجموعة (AIG) لما يشبه الانهيار جراء تورطها في تغطية سندات الدين
غير المدعومة بأية اصول.

ميونيخ ري: انماء اقساط التأمين من دون ربحية امر غير قابل للنقاش

سبق ذلك مؤتمر صحفي عقده بعثة ميونيخ ري MUNICH RE صباح
اليوم الاول للقاء حيث تحدث ممثلوها عن اوضاع الاسواق العالمية.
وكان لافتا قول تورستن جيفورك TORSTEN JEWORREK حين وجه
رسالة موجزة الى اسواق العالم: تنمية الاقساط من دون ربحية امر غير
قابل للبحث. وتوقع جيفورك لموسم تجديد اتفاقات إعادة التأمين
RENEWAL SEASON ان يشهد استقرارا في اسعار وشروط التجديد.
وقال جيفورك ان الطاقة الاكتتابية المتوافرة في العالم تعتبر كافية وذلك في
معظم الاخطار المتداولة في الاسواق. وقال ان الاضرار التي نشأت من

من اليمين: اسعد ميرزا، اندرياس بولمان
وكريستيان كراوت

من اليمين: لوسيان لطيف وسليم بشاره

من اليسار: خالد عبد اللاوي، هشام بلمراح
وجان كريستوف غاري

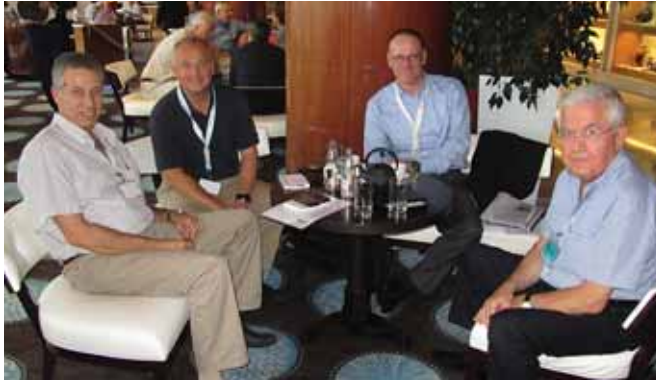
YOGESH LOHIYA في الوسط



من اليمين: محمد دخيلي، عزة حميسي واندراس بولمان



من اليمين: جورج الفرزلي وسليم بشاره



من اليمين: سلام حنا، اندرياس بولمان، كريستيان كراوت وانطوان بشاره



من اليمين: رزق الخوري، سيمون الراعي، جوزف عيسى، انطوان معلولي وانيس طراد



من اليمين: DR TORSTEN JEWORREK, NIKLAUS HILTI, CORY ANGER, STEVE EMMERSON وMING LEE

PER DRILLING OPERATION . وقال جيفورك ان هذا الغطاء لم يكن متوافرا قبل اليوم كعقد تأمين منفصل، بل كانت اعمال الحفر، تغطي من بين الاخطار التي يشملها عقد التأمين الذي تحمله شركات النفط ويضمن مسؤولياتها المدنية العامة.

وقال ان رسالتنا للقاء مونتني كارلو ٢٠١٠ هي: النمو من دون ربحية .. ليس واردا لدينا .GROWTH WITHOUT PROFITABILITY IS OUT OF THE QUESTION

ميونيخ ري تكرر قيادتها للاسواق باعداد عقد خاص بتأمين المسؤولية الناجمة عن حفر الآبار في اعماق البحار

حملت ميونيخ ري الى لقاء مونتني كارلو عقدا جديدا STAND ALONE POLICY تضمن بموجبه المسؤولية المدنية الناجمة عن عمليات حفر الآبار النفطية والغازية في اعماق البحار . OFF SHORE DRILLING OPERATIONS

واعلن تورستن جيفورك TORSTEN JEWORREK عضو مجلس ادارة ميونيخ ري ورئيس بعثتها الى لقاء مونتني كارلو ان العقد الجديد يشمل الاضرار والحقوق التي تنشأ عن اي حادث يمكن ان يحصل خلال عمليات الحفر، بما في ذلك الاضرار البيئية، والخسائر المالية ENVIRONMENTAL IMPAIRMENT AND FINANCIAL LOSSES وذلك حتى مبلغ يتراوح بين ١٠ و٢٠ مليار دولار اميركي لكل عملية حفر



من اليمين: روني خضر وارنوري رودليك



من اليسار: رجب دشراوي، رياض كراي وعلي بن عمري



ارشيد الطيب خلال احد اجتماعاته



من اليمين: اسعد ميرزا وسليم بشاره



من اليمين: عبدالله بداوي وخالد عبد اللاوي



من اليمين: محمد درغوث، محسن عواوي ورضا كراي



من اليمين: خوسيه مانويل مارتينيز، اسعد ميرزا ووسام صوالحه



من اليمين: فاتح بكداش، د. منير قبان ومن اليسار محمد قطب



من اليسار: فاروق لازري، احمد رجب، لميا بن محمود وسامية بن يوسف

اضاف ان عقود تأمين المسؤولية المدنية التي تحملها شركات النفط عادة تغطي مسؤوليتها المدنية حتى مليار او مليار ونصف مليار دولار اميركي وتستثني الاخطار البيئية. وقد جاءت كارثة انفجار المنصة العائمة DEEP WATER HORIZON في خليج المكسيك لتكشف وجود فراغ على مستوى تغطية الاخطار التي يمكن ان تنجم عن عمليات الحفر واستخراج النفط والغاز.

اضاف جيفورك ان العقد الجديد الذي اعدته ميونيخ ري يتيح لكل شركة معنية بعمليات حفر الآبار في اعماق البحار ان تحصل على عقد تأمين خاص يغطي مسؤوليتها المدنية من ١٠ الى ٢٠ مليار دولار اميركي.

وقال ان الغطاء الجديد بني على احكام قانون التلوث النفطي الاميركي OIL POLLUTION ACT وهو يغطي تكلفة التنظيف ونقل الزيوت الملوثة CLEAN UP AND REMOVAL COSTS وتعطيل الموارد الطبيعية والاضرار اللاحقة بالامتلاكات وكذلك الربح الفائت خصوصا في قطاعات السياحة والصيد

IMPAIRMENT OF NATURAL RESOURCES PROPERTY DAMAGE AS WELL AS LOSS OF EARNINGS IN SECTORS SUCH AS FISHING AND TOURISM

نذكر هنا ان ميونيخ ري MUNICH RE كرسست بخطوتها هذه موقعها القيادي في اسواق التأمين في العالم، اذ انها وجدت في لقاء مونتني



من اليسار: MANOJ KUMAR ورضا كراي



من اليسار: انطوان بشاره، سلام حنا وباتريك دوبوا



من اليمين: فاتح بكداش ونجيب دياب



من اليمين: نهاد طالب، موسى الربيعان ومشعل كرم



من اليمين: حبيب جعلوك ونجيب بو بكر



من اليمين: حجو عبد الحكيم ومصطفى حميتوش



من اليسار: رزق الخوري، موسى الربيعان وايلي الخوري



من اليسار: لوسيان لطيف وجورج الفرزلي



من اليسار: انطوني الفضل وJEAN PHILIPPE CASANOVA



S & P جناح



من اليمين: YANNICK ALLIE، سعيدة حموضه، عبد الكريم مرداسي وGAEL LE PAIH



من اليسار: بيار سلامه، محمد العلمي، عبد الوهاب العيساوي ولحسن طالبني

من اليمين:
مروان
لطفي،
انطوان
معلولي
وهذا الحزب

كارلو، مناسبة تطل فيها على عالم التأمين بمنتج جديد اثبتت كارثة خليج المكسيك ان العالم بحاجة اليه، ولذا، لم تأت الى مونتني كارلو للمسامرة، والترويج عن النفس وحسب، بل انتهزت المناسبة لتقول لاسواق التأمين في العالم انها واعية الى حاجات الاسواق، وانها حاضرة لملء اي فراغ تأميني يواجهه العالم بعد كل كارثة او ظاهرة جديدة ولم تتحوط لها اسواق التأمين من قبل.

وقال جيفورنك ان ميونيخ ري MUNICH RE تملك من الرسمة ما يؤهلها للتوسع عضويا وذلك من خلال الاستحواذ على شركات اخرى.

اضاف: ومع ذلك فنحن لسنا بحاجة ملحة الى القيام بعمليات استحواذ ويمكننا ان ننتظر. وقال «هناك ما يكفي من الاعمال المتاحة كي نحقق النمو الذي نتطلع اليه على مستوى الاقساط. الا اننا سوف ندرس بجدية فرص الضم والاستحواذ التي يمكن ان تطرأ». وقال «ان ميونيخ ري تنوي شراء ما يعادل مليار يورو من اسهمها المتداولة في الاسواق، وتلك هي رغبة مساهمي الشركة، وقد اعدنا خطة لهذا الغرض ونأمل بتطبيقها قبل شهر نيسان (ابريل) ٢٠١١». ■



من اليمين: جو عازار، علي همامي، سامي بنواس وصفيا صفار



اجتماع CARTE



من اليمين: عبدالله بداوي، نجيب بو بكر، رياض كراي، انطوان بشاره وسلام حنا

رئيس سويس ري متشائم من الاوضاع المالية في الدول الصناعية

ستيفان ليبه STEPHEN LIPPE رئيس مجلس ادارة سويس ري SWISS RE حضر لقاء مونتني كارلو وابدى تخوفه من الصعوبات المالية التي تعانيها الدول الصناعية، وقال انها لا بد ان تنعكس سلبا على صناعة التأمين في حال لم تجد الدول الصناعية حلولا لها. الا انه قال «ان الاوضاع في الصين والهند تبدو مشجعة وتفتح امامنا مجالات جديدة واعدة».

غياب الكوارث الضخمة والطاقة الاكتتابية الفائضة تشعلان

المنافسة بين شركات الاعادة

معيدو التأمين غادروا مونتني كارلو وهم غير مطمئنين الى ما سوف تكون عليه الامور سنة ٢٠١١. والخلاصة التي توصل اليها المعيدون بعد المداولات والاجتماعات الجانبية ان الظروف السائدة لا تسمح لهم بالتشدد في تعاطيهم مع الشركات المسندة. والامر الذي اتفقوا عليه وهو لا يخلو من الطرافة، ان اسواق الاعادة تحتاج الى كوارث يكون لها من الاحجام، ما يلجأ اندفاع المعيدون، ويجعلهم يضبطون تصرفاتهم سواء على مستوى تشديد شروط الاكتتاب او رفع الاسعار.

ومن بين العوامل الاخرى التي تساهم في اشعال المنافسة وجود فائض في الطاقة الاكتتابية OVER CAPACITY يرافقها تدني نسبة الفوائد المصرفية الدائنة وتراجع عوائد الاستثمار.

وهذه العوامل مجتمعة تجعل المساهمين يضغطون على رؤساء شركات الاعادة لتفعيل الانتاج وصولا الى تحقيق ارباح اعلى.

وتفعيل الانتاج يعني ان يبدي الرؤساء مزيدا من المرونة في تعاطيهم مع الاخطار التي تعرض عليهم، وهذا ما سمعناه من سائر ممثلي شركات الاعادة والوساطة الذين تواصلنا معهم خلال الايام الثلاثة التي امضيها في مونتني كارلو.

محللون دوليون ووسطاء يشككون في قدرة المعيدون على رفع الاسعار ممثلي غاي كاربنتر: اسواق الاعادة تحتاج الى كارثة بحجم ٣٠ مليار دولار اميركي كي تستقر!



من اليمين: FUKUSHIMA (TOA RE), MIKE MC GAVICK (XL RE), DENIS KESSLER (SCOR), STEFAN LIPPE (SWISS RE), HIROSHI ULRICH WALLIN (HANNOVER RE) و PATRICK THIELE (PARTNER RE)

التشدد الذي ابدته بعثة ميونيخ ري MUNICH RE قبل بتشكيك من الوسطاء ووكالات التصنيف حول قدرة المعيدون على رفع الاسعار بل ان معظمهم بدوا مقتنعين بأن الاسعار سوف تتابع انخفاضها لا سيما في مجال تغطية الممتلكات PROPERTY وذلك للسنة الثالثة على التوالي.

وقال جايمس ايك JAMES ECK المحلل المالي في وكالة التصنيف موديز MOODY'S «ان شركات التأمين تقاوم محاولات رفع اقساط الاعادة وجميع شركات التأمين تسعى الى خفض تكاليفها، وفي حال ارتفعت الاسعار فإن شركات التأمين سوف تخفض نسبة اسناداتها الى شركات الاعادة، وهذا الامر يزعج معيدي التأمين ويجعلهم اكثر مرونة في تعاملهم مع الشركات المسندة».

اضاف ايك «هناك سبب آخر يجعلنا نتوقع انخفاض اسعار الاعادة وهو ان شركات الاعادة رفعت رساميلها الى مستويات عالية جدا، وهي تريد «تشغيل» تلك الرساميل وذلك من خلال تحقيق مقدار اعلى من اقساط الاعادة. وهذا يعني ان العرض في مجال اعادة التأمين يزيد حاليا عن الطلب وهذه الحقيقة تؤثر سلبا على مستوى الاسعار وتشكل عاملا حاسما في خفضها».

اما كريس كلاين CHRIS KLEIN المدير التنفيذي في شركة غاي كاربنتر GUY CARPENTER التابعة لمجموعة مارش MARSH فقال ان اسواق الاعادة تحتاج الى كارثة بحجم ٣٠ مليار دولار اميركي كي تستقر !!

دني كسلر: علينا ان نسعى الى وقف تدهور الاسعار ورفعها ولو بنسبة ضئيلة

دني كسلر DENIS KESLER رئيس مجلس ادارة سكور SCOR الفرنسية امل في ان تأخذ الاسعار منحى تصاعديا خلال تجديد اتفاقات التأمين لسنة ٢٠١١ وقال «هناك حاجة لوقف تراجع الاسعار والبدء برفعها ولو بنسبة ضئيلة».



من اليمين: كريم جيد، هادي سعداوي وايمان شتالي



من اليسار MARK BYRNE و JAN AIR



من اليمين: طاهر الحراكي ومظفر اكلطاس

لوسيان لطيف جونيور (اللبنانية السويسرية LIBANO SUISSE) : أن الاوان كي تلعب شركات الاعادة العربية دورها الاقليمي



لا يجوز لشركات التأمين اللبنانية ان تستمر في تغذية صناديق المصارف بعمولات التأمين الشامل على السيارات المباعة بالتقسيط

لوسيان لطيف جونيور عضو مجلس الادارة المدير العام في الشركة اللبنانية السويسرية LIBANO SUISSE يحرص على المشاركة في اللقاء السنوي لـ RDV DE MONTE CARLO ، ذلك انه يجد فيه فرصة ثمينة من حيث انها تتيح له ان يجتمع بكبريات شركات الاعادة العالمية وان يبحث معها في تجديد اتفاقات الاعادة الموقعة بين اللبنانية السويسرية وبين تلك الشركات.

علما بأن اللبنانية السويسرية لم تعد شركة تأمين لبنانية وحسب بل تحولت الى مجموعة تأمين اقليمية حيث تعمل في ست دول عربية وهي عازمة على المضي قدما في التوسع اقليميا. اضاف الى ذلك ان اللبنانية السويسرية تمثل الجناح العربي لمجموعة فرعون للتأمين، اما جناحها الافريقي فتمثله شركة كولينا COLINA ، الشركة الشقيقة اللبنانية السويسرية وقد انتهزنا وجود لوسيان لطيف جونيور في مونت كارلو لنجري معه جولة افق تناولت مواضيع الساعة .
في ما يأتي نص الحوار:

تغييرات في شروط واسعار الاتفاقيات بل على العكس، هناك منافسة بين شركات الاعادة على المحافظة على زبائن الكبار والاساسيين في تحقيقها للارباح. بالمقابل، هناك تخوف من ان ترفع تلك الشركات الاسعار وتحد من الطاقات الاستيعابية CAPACITY التي ستمنحها للشركات المسندة لا سيما في مجال تغطيات اخطار الزلازل. وهذا من شأنه ان يضعف الحماية التي توفرها اتفاقات اعادة التأمين التي تحملها شركات التأمين اللبنانية المنخرطة في شكل كبير بقروض الاسكان من خلال التأمين عبر المصارف.

اسعار لآخطار جديدة

■ هل في رأيكم ستؤدي الكوارث الطبيعية الاخيرة في العالم، وبالاخص كارثة الرماح البركاني الى ايجاد انواع جديدة من التأمينات والتغطيات؟
- شهدت السنوات العشر الاخيرة تغييرات مناخية جذرية على مستوى الكرة الارضية حيث ارتفعت حرارة الارض ومستوى الاحتباس الحراري ما سيؤدي لا محالة الى تغييرات جذرية في المخاطر التي تغطيها شركات التأمين خصوصا العالمية منها التي ستضطر الى دراسة منتجات واسعار جديدة مناسبة للاخطار الجديدة التي بدأ يواجهها العالم.

شركات الاعادة العالمية استخلصت العبر من ازمة ٢٠٠٨ واعادت رسم استراتيجياتها

■ على الرغم من الكوارث الطبيعية التي شهدتها العالم، نلاحظ ان معظم شركات الاعادة لا تزال تحقق نتائج جيدة علما ان اسعار التغطيات الى تراجع، كيف تفسرون ذلك؟

- مع القفزة النوعية في الاستثمارات خلال العام ٢٠٠٩، تمكنت شركات الاعادة من تعويض الخسائر التي منيت بها عام ٢٠٠٨. ويبدو بوضوح انها اخذت العبر من الازمة المالية العالمية التي ضربت الاسواق خلال العام ٢٠٠٨ واعادت خططا استثمارية مدروسة، كما انها حسنت شروط الاكتتاب.

اضاف الا انه لا بد ان ان اضيف هنا ان الكوارث الطبيعية وبالاخص زلازل شيلي، اثرت سلبا على شركات الاعادة وان كانت قد تمكنت من مواجهة الخسائر التي سببتها لها.

اضاف لطيف: في مطلق الاحوال، لا يزال السوق مرنا (SOFT) ولا نتوقع



انتشارنا العربي بات يشمل ست دول عربية اما في افريقيا فمجموعتنا ناشطة في ١٥ دولة



من اليمين: لوسيان لطيف، اندرياس بولمان وكريستيان كراوت

– نعم، ثمة العديد من المؤتمرات تنظم في المنطقة العربية وتنافس بعضها البعض، الا انها لا تحقق كلها نتائج ذات اهمية. وبالنسبة لي فإن مؤتمر التأمين الاهم هو «مونتني كارلو» كونه لقاء عالميا، ويشترك فيه اكثر من ٢٥٠٠ شخصية تأمينية من جنسيات ودول عديدة.

واني بهذه المناسبة ادعو منظمي المؤتمرات العربية الى عدم التلهي في تنظيم المؤتمرات المتواضعة والمتنافسة في ما بينها، وذلك حفاظا على دور الشركات العربية المسندة والمعيدة، وتقديرا للقوانين الراعية المتقدمة المعمول بها في العديد من الدول العربية.

■ هل من كلمة توجهونها الى شركات التأمين اللبنانية في هذه المناسبة؟
– ادعو شركات التأمين في لبنان الى التضامن من اجل تحسين صورتها وصورة القطاع، مع الاشارة الى انحسار دور هذا القطاع على المستوى الاقليمي بسبب تأخر صدور قانون التأمين الجديد، ومحدودية رؤوس اموال الشركات وغياب قوانين التأمينات الالزامية في فرعي الاستشفاء والمحركات.

■ وهل من كلمة توجهونها الى شركات الاعادة العربية؟
– في ما يخص شركات الاعادة العربية فمن واجبها القيام بدورها الاقليمي ومنح الثقة للشركات المسندة وفتح آفاق التعاون معها، اذ ليس مقبولا بعد اليوم ألا تكون شركات الاعادة العربية خيارنا الاول رغم ما تتطلبه من رؤوس اموال وموارد بشرية كفية ومؤهلة قادرة على توفير الخدمة والنوعية.

٣٠٠ مليون دولار اقساطا

■ كيف تقومون اعمال «ليبانو سويس» حاليا؟
– في الواقع بذلنا جهودا مضيئة في السنوات الاخيرة بهدف تعزيز مركز ليبانو سويس وموقعها على الساحة الاقليمية، وقد بدأت نتائج ما بذلناه بالظهور، بحيث احتلت مجموعة ليبانو سويس المرتبة الثالثة بين افضل مجموعات التأمين في المنطقة، وهي اليوم موجودة عبر مجموعة فرعون المالكة لشركة ليبانو سويس ولشركة كولينا COLINA المنتشرة في اكثر من ١٥ دولة افريقية. وهي الاولى في تلك الاسواق.

اما ليبانو سويس فهي اليوم منتشرة في اكثر من ست دول عربية، وقد بلغت اقساط الشركتين نحو ٣٠٠ مليون دولار، مع الاشارة الى اننا اسسنا العام الماضي شركة امانة للتأمين التعاوني في السعودية بالتعاون مع شركات عريقة. ■

اما التزامات شركات التأمين اللبنانية والعربية وحتى الاقليمية في مجال الرماد البركاني فهي متواضعة مقارنة مع الشركات العالمية، وبالتالي لن تتأثر بهذا الواقع والمتغيرات اسوة بالشركات العالمية.

لو تعرض لبنان لزلزال كبير فإن المعيدين لن يخطوا الاجزاء محدودا من الاضرار

■ هل من الممكن ان توضح لنا ما هي الاخطار التي تتولد من خفض سقف اعادة تأمين اخطار الزلازل؟

– في الماضي كانت شركة اعادة التأمين توفر حماية كاملة لشركات التأمين اللبنانية حيال الكوارث الطبيعية، اما في الفترة الاخيرة فقد خففت شركات الاعادة سقف التغطية بحيث باتت تقتصر على دفع مبلغ محدد ومقطوع عن كل زلزال او كارثة تحصل في لبنان وهذا ما يسمى حدا اقصى للتعويضات تدفعه شركات الاعادة لكل حدث PER EVENT LIMIT.

اضاف: المزعج في الامر ان شركات التأمين اللبنانية تغطي أبنية ومنشآت على مساحات واسعة من لبنان ولو تعرض لبنان لا سمح الله لزلزال كبير فإن التعويضات التي تغطيها اتفاقات الاعادة سوف تكون خاضعة لسقف قد لا يكون كافيا ليمكن شركات التأمين اللبنانية لا سيما الصغيرة من بينها لمواجهة التزاماتها المالية بالكامل وهنا يكمن الخطر وهذا ما نتخوف منه.

غياب التأمينات الالزامية

■ ما تقويمكم لقطاع التأمين الصحي في لبنان، ولاسعار البوالص فيه؟
– انطلق التأمين الصحي في لبنان وتطور وتعزز جراء ضعف تقديمات صندوق الضمان الاجتماعي. بمعنى ان الناس اخذوا يستعينون بشركات التأمين للحصول على ضمانات صحية ذات مستوى جيد مع العلم ان التأمين الصحي لا يزال اختياري في لبنان.

من جهة اخرى عمدت الدول العربية الى جعل التأمين الصحي الزاميا وهذا ما اعطى شركات التأمين دورا فاعلا في تقديم خدمات الرعاية الصحية للمواطنين العرب لا سيما في دول الخليج العربي.

اما اسعار تغطيات التأمين، فهي ربما مرتفعة من وجهة نظر المؤمن عليه، انما ليست كذلك بالنسبة لشركات التأمين بسبب ارتفاع النفقات الاستشفائية والعلاجية اضافة الى التضخم السنوي وارتفاع اسعار الادوية المستوردة باليورو والضمانات التي يستفيد منها المضمونون من الزامية تجديد البوليصة وغيرها...

■ هناك شكاوى من نتائج تأمين السيارات المباعة بالتقسيط؟
– بالفعل واجهنا ظروفنا صعبة خلال العامي ٢٠٠٨ و ٢٠٠٩ حيث تكبدت الشركات خسائر هائلة في قطاع تأمين السيارات عبر المصارف. واليوم نحاول احداث نقلة نوعية لمعالجة الوضع، اذ لا يمكن ان تكون شركات التأمين اداة تمويل للمصارف وتجار السيارات ولا تجني سوى الخسارة.

مؤتمر سنوي واحد

■ سجلت في المدة الاخيرة محاولات لاستنساخ لقاء مونتني كارلو وتنظيم لقاءات مشابهة في دول عربية عدة، هل تعتقدون ان هذا النوع من التنافس العربي في هذا المجال مفيد وكم هي حظوظه من النجاح؟

الدكتور منير قبّان (UIB):

باستثناء اثنتين منهما أجرت شركات الاعادة العالمية تحولا نحو الربحية سنة ٢٠٠٩ الا ان نتائجها هذه السنة لن تكون ايجابية

يفخر بالجذور العربية لشركته ويبيدي امتنانه للاسواق العربية حيال الدعم الذي تلقاه (UIB) فيها. والى ذلك يسجل اعتزازه بالتقدم الذي تحقّقه الشركة سواء داخل بريطانيا، حيث تعمل كشركة وساطة بريطانية او في القارات الخمس. ذلك هو الدكتور منير قبّان الرئيس التنفيذي لشركة UIB الذي ترأس بعثة (UIB) الى لقاء سبتمبر في مونتني كارلو وكان لنا معه الحوار الآتي:



اسعار تأمينات الطيران ارتفعت واضرار الرماد البركاني لم تكن مغطاة لدى شركات التأمين



اجتماع لاركان UIB وسلامه الجزائر

تراجع النتائج

■ رغم الكوارث الطبيعية التي ضربت مختلف أنحاء العالم، يسجل معيدو التأمين العالميون نتائج طيبة علماً ان أسعار التغطيات مستمرة في التراجع، فكيف تفسرون ذلك؟

— سنحت لي الفرصة لتقديم عرض في فييتنام مؤخراً، وقد درست نتائج معظم معيدي التأمين الكبار لعام ٢٠٠٩.

وباستثناء سويسري وأ.أي.جي، حقّق المعيدون نتائج طيبة وصحية. لكن يبدو ان نتائج سنة ٢٠١٠ لن تكون مشابهة لنتائج العام الماضي بل ستكون سلبية بسبب الخسائر المسجلة نتيجة الكوارث الطبيعية الضخمة التي حصلت مثل زلزال تشيلي والفيضانات في دول أوروبا الوسطى. وقد أظهرت نتائج شركة ميونيخ ري للربع الثاني مؤشرات سلبية. لكن في نهاية الأمر، ثمة ضغوط هائلة في السوق، لذا أشك في ظهور تحسن أسعار التغطيات في المدى المنظور.

اضاف: ويحاول المعيدون رفع الأسعار في اتفاقات اعادة تأمين تجاوزت الخسارة EXCESS OF LOSS واتفاقات الاعادة الاختيارية، دون تسجيل نجاح كامل في هذا المجال.

يبقى ان سوق الإعادة العالمي زاحر بالطاقات والفرص، ففي تأمينات الطيران جرى رفع اتفاقات اعادة التأمين عند تجديدها وذلك في ضوء النتائج الفنية التي لا يمكن لاحد ان يتجاهلها.

لا تغطية لانقطاع الأعمال

■ هل تعتقدون ان الانفجارات البركانية في ايسلندا وجزيرة سومطرة مؤخراً بدأت تشكل خطراً تأمينياً على شركات التأمين، وكيف برأيكم ستتعامل هذه الأخيرة مع خطر توقف حركة الطيران في حال تحرك أحد البراكين مستقبلاً؟

— يعدّ الرماد البركاني حدثاً ضخماً في تاريخ السوق الأوروبية إذ أدى الى إغلاق أجواء العديد من الدول مدى أسبوع وأكثر، وألحق أضراراً هائلة بشركات الطيران التي أبدت امتعاضها من المشكلة، بعد ما أثبتت الطائرات الاستطلاعية سلامة الطيران في تلك المرحلة.

هذا ورغم انفجار براكين جديدة في أنحاء أخرى من العالم، نجد ان شركات الطيران قادرة على تفادي المواقع التي يتحرك فيها الرماد البركاني والتحليق في أجواء آمنة.

ورغم تأثر العديد من خطوط الطيران الأميركية والأوروبية باقفال المطارات والغاء الرحلات، لكنها لا تمتلك تغطيات تأمينية لتوقف الأعمال

(BUSINESS INTERRUPTION). ما يعني ان اسواق التأمين لم تدفع تعويضات تذكر في هذا المجال. أما في حال ارتفعت قيمة الأضرار فمن الممكن اعتبار مثل هذا الخطر تجارياً، تطبّق عليه تغطيات التأمين التجاري.

دعم من الأسواق العربية

■ ما هي آخر الاخبار حول تطور UIB وانتشار اعمالها في العالم؟

— نشأت UIB في العالم العربي ونحن فخورون بجذورنا العربية وشركتنا تلقى دعماً كبيراً من الأسواق العربية بفضل وفائنا ودعمنا لها. وقد نمت أعمالنا في شكل كبير خلال السنوات العشر الأخيرة في العالم العربي، لكن لا يمكن الاعتماد فقط على حضورنا في هذه الأسواق. من هنا، دخلنا الى أسواق عالمية مثل البرازيل، المكسيك وكولومبيا الى جانب تسجيلنا نمواً ملحوظاً في دول جنوبي شرق أفريقيا والهند. وقد تقدمنا بطلب الى مؤسسة النقد العربي السعودي «ساما» لافتتاح فرع لنا في السعودية، ونأمل في الحصول على الرخصة المطلوبة في وقت قريب، علماً بأننا نملك فرعاً في الامارات العربية المتحدة منذ سنوات.

وللتذكير فإن UIB تعمل داخل بريطانيا بكونها شركة وساطة بريطانية ونحن ننافس كبار الوسطاء البريطانيين في بريطانيا بالذات. وتعتبر UIB حالياً من أهم الوسطاء داخل بريطانيا وفي الخارج. وقال: لا بد ان اذكر هنا ان وكالات التصنيف الأميركية «أي.أم.بست» «A.M.BEST» نشرت تقريراً يشير الى ان UIB تحتل المرتبة الثامنة عالمياً في وساطة اعادة التأمين. ■

بي.أم.سي.ري.ش.م.ل.

الميزانية العمومية الموقوفة بتاريخ ٣١ كانون الاول ٢٠٠٩

	٢٠٠٩	٢٠٠٨
الموجودات	ل.ل.	ل.ل.
الاصول الثابتة المادية:		
ادوات مكتبية ومعلوماتية	١٠,٩٩٢,٣٤٨	١٢,٠٥٢,٢٢٤
مفروشات ومعدات أخرى	٩,٧٩١,٢١٢	١٠,٩٧٠,١٨٩
	٢٠,٧٨٣,٥٦٠	٢٣,٠٢٢,٤١٣
ذمم الاستثمار المدينة:		
شركات تأمين وإعادة تأمين	٢,٤٤٤,٩٢٢,٦٩٩	١,٤٣٨,٨٧٨,٩٨٣
مدينون مختلفون	١٤,٣٩٢,٨٧٥	٢٤,٦٦٠,٧٢٩
	٢,٤٥٩,٣١٥,٥٧٤	١,٤٦٣,٥٣٩,٧١٢
حسابات مالية:		
المصارف	١,٥٩١,٠١٨,٨٠٢	١,٢٤٣,٠٧٠,٣٣٨
الصندوق	١,٠٩٦,٥٥٨	٦,٣٠٠,٠٠٠
	١,٥٩٢,١١٥,٣٦٠	١,٢٤٩,١٠٠,٣٣٨
مجموع الموجودات	٤,٠٧٢,٢١٤,٤٩٤	٢,٧٣٥,٦٦٢,٤٦٣
المطلوبات وحقوق المساهمين		
حقوق المساهمين:		
رأس المال	٣٠,٠٠٠,٠٠٠	٣٠,٠٠٠,٠٠٠
احتياطي قانوني	١٠,٠٠٠,٠٠٠	١٠,٠٠٠,٠٠٠
ارباح مدورة	١,٤٦٢,٠٢٧,٥٣١	٦٨١,٥٢٠,٠٥٧
	١,٥٠٢,٠٢٧,٥٣١	٧٢١,٥٢٠,٠٥٧
مؤونات لمواجهة اخطار واعباء:		
مؤونة تعويض نهاية الخدمة	٦٦,٥٧١,٨٥٠	٥٠,٣٩٠,٨٥٠
ذمم الاستثمار الدائنة:		
شركات تأمين وإعادة تأمين	١,٨٥٦,٣٨٥,١٤٠	١,٥٥٧,٠٠٦,٩١٥
ديون اجتماعية	٥,٣١٩,٨٢٠	٥,٧٩٥,٦٢٥
ضرائب متوجبة	٣٧,٠٨٩,٨٨٦	٣٧,٠٢٧,٨٠٣
ديون أخرى	٤٣٩,٦٢٨,٦٨٣	٢٢٣,١٣٧,٢٥٠
	٢,٣٣٨,٤٢٣,٥٢٩	١,٨٢٢,٩٦٧,٥٩٣
ذمم دائنة خارج الاستثمار:		
مؤونة ضريبة الدخل	١٦٥,١٩١,٥٨٤	١٤٠,٧٨٣,٩٦٣
مجموع المطلوبات وحقوق المساهمين	٤,٠٧٢,٢١٤,٤٩٤	٢,٧٣٥,٦٦٢,٤٦٣
مطلوبات خارج الميزانية		
كتب كفالات	٢٨,٠١٥,٠٠٠	٢٦,٥٠٧,٥٠٠
اعضاء مجلس الإدارة:		
رئيس مجلس الإدارة	جورج الفرزلي	
عضو	دلثا نير ايسست هولدينغ ش.م.ل.	
عضو	جوزف زغيب	
مفوض المراقبة: «سمعان غلام وشركاهم»		
مفوض المراقبة الاضافي: سليم لوقا		

هنري شلهوب (UFA):

أدعو الزملاء في شركات التأمين اللبنانية الى عقد اجتماع والتوافق على كيفية التعااطي مع الخسائر الناجمة عن العقود الطويلة الأجل

هنري شلهوب مؤسس ورئيس مجموعة UFA والتي تضم شركات تابعة في مناطق مختلفة من العالم، لم يفوت في حياته المهنية - إلا مكرها - لقاء من لقاءات مونتي كارلو، وهو يرى ان لقاء سبتمبر بدأ يفقد وهجه ويدعو شلهوب اللجنة النازمة للقاء الى معالجة الثغرات.



من جهة أخرى دعا شلهوب زملاءه في شركات التأمين اللبنانية الى عقد اجتماع للبحث في كيفية وضع حد للخسائر التي تتكبدها الشركات في مجال عقود التأمين الشامل والطويلة الأجل للسيارات التي تباع عبر البنوك وبالنقسيط.

■ كيف تقومون قطاع التأمين في لبنان؟

— نطمح دائما لان يتحسن سوق التأمين في لبنان، الا انه في كل عام يتدهور احد فروعه، فبعد فرع تأمينات الاستشفاء والطبية، جاء دور فرع السيارات ليسجل افدح الخسائر لشركات التأمين خصوصا في مجال عقود التأمين الشامل والطويلة الأجل على السيارات المباعة عبر البنوك وبالنقسيط.

اضاف: على الرغم من ان شركات التأمين كانت قد اتفقت العام الماضي على تحميل المضمون مبلغ ١٠٠ دولار عن كل حادث (FRANCHISE)، لا يزال هذا الفرع يكبد شركات التأمين خسائر فادحة. لذا ادعو من هنا في مونتي كارلو الزملاء في شركات التأمين اللبنانية الى عقد اجتماع في بيروت واتخاذ القرارات المناسبة في ضوء نتائج السنوات الماضية.

٤٠ في المئة نمو

■ كيف تقومون اعمال UFA خلال العام ٢٠١٠؟

— اعمالنا جيدة في لبنان وحققنا خلال العام الحالي وحتى تاريخه نموا بنسبة ٤٠ في المئة مقارنة مع العام الماضي. الا اننا لا زلنا نعاني مشكلة عقود التأمين الشامل على السيارات كما اوضحت آنفا. اما بالنسبة لاعمالنا في الامارات فهي جيدة ولم تتراجع أكثر من نسبة ١٠ في المئة بسبب أزمة دبي.

اقبال على المؤتمرات

■ سجلت في المدة الاخيرة محاولات لاستنساخ لقاء مونتي كارلو وتنظيم لقاءات مشابهة في دول عربية عدة، هل تعتقدون ان هذا النوع من التنافس العربي في هذا المجال مفيد وكما هي حظوظه من النجاح؟

— ثمة اقبال في المنطقة العربية على اللقاءات والمؤتمرات الدورية، وهذا واضح من خلال نسب المشاركة العالية فيها، ونذكر منها ملتقى الـ GAIF الاخير الذي انعقد في الاردن وضم ما يفوق ١٦٠٠ مشارك ما يوازي حجم المشاركة في ملتقى مونتي كارلو. بالمقابل، نحتاج في المنطقة العربية الى تنفيذ التوصيات التي يتم الاعلان عنها عند انتهاء كل مؤتمر عربي يعقده الاتحاد العام العربي للتأمين وهي مع الأسف تبقى حبرا على ورق ومجرد تمنيات.

ميل الى التساهل

■ ما هي توقعاتكم بالنسبة الى توجه المعيددين عند تجديد الاتفاقيات؟

— اتوقع ان يميل المعيددين الى التساهل في الاتفاقيات.

■ كيف تقومون مؤتمر مونتي كارلو؟

— بدأ ملتقى مونتي كارلو يفقد وهجه، وبالتالي لا بد من معالجة الثغرات ونقاط الضعف التي تفقده جاذبيته السابقة. ■

ياسر البحارنة (أريج ARIG):

نتمنى على منظمي المؤتمرات العربية ان يقتدوا باللجنة النازمة للقاء مونتني كارلو

ياسر البحارنة الرئيس التنفيذي للمجموعة العربية للتأمين أريج ARIG شارك كما في كل سنة في لقاء سبتمبر في مونتني كارلو وعقد محادثات مع قادة الاسواق العالمية. وقد انتهزنا وجوده هناك لنسجل ملاحظاته على عدد من النقاط التي تهم اسواق التأمين العربية وعلى السياسة التي تنتهجها أريج ARIG في تجديد اتفاقات الاعادة.

حتى الآن على استعمال عقود ومنتجات التأمين التقليدي ولم تأت بشيء من عندها.

على معيدي التأمين ان يعملوا من اجل الربحية وليس انماء المحافظ وحسب

■ كيف تقومون أوضاع الأسواق العربية حالياً؟
- في اعتقادي، تتجه الأسواق نحو مزيد من التراجع والتدهور، والأسعار في تذبذب مستمر لأن حركة العرض على التأمين والإعادة أكبر من الطلب، مما أوجد منافسة شرسة محلياً وإقليمياً. اضافة: وبالنسبة لهذه المعادلة صعبة ومتعددة الطرف وتنم عن افتقار الى الوعي اللازم وعدم بلوغ صناعة التأمين مستويات رفيعة ما يحث من توسيع قاعدة المؤمن لهم وي طرح دور التشريعات النازمة لعمل الشركات. أما في ما يتعلق بالمجموعة العربية للتأمين «أريج» ARIG فهي لا تلتزم بتجديد اتفاقات الإعادة في حال تسجيلها خسائر فنية مستمرة، وهنا نشجع كل شركة على اتخاذ القرارات التي تناسبها.

وفي هذا السياق، ندعو المعيد الى العمل من اجل الربحية وليس فقط من اجل انماء الأقساط وحجمها، لأن النجاح عندها سيكون على المدى القصير مع التذكير بضرورة القيام بحركة تصحيحية تشمل الأسواق كافة. ■

اشترك بسيط جدا بعيداً عن الاطماع التجارية والمادية، وهذا ما نتمنى ان تقتدي به الهيئات والاتحادات النازمة للمؤتمرات التأمينية عندنا في العالم العربي.

اضاف: وبالنسبة هذا اللقاء ناجح بكل المقاييس ويستقطب عدداً هائلاً من الزوار من دون الحاجة الى تذكيرهم بموعد انعقاده من خلال الرسائل الإلكترونية وغيرها.

وعلى الصعيد العربي نأمل ان تحافظ المؤتمرات العربية العامة التي تعقد كل سنتين بالتعاون مع الـ GAIF على النجاحات الالفة التي سجلت في السنوات الماضية.

تطوير المنتجات

■ كيف تقومون نشاط التأمين التكافلي حالياً، خصوصاً في ظل تزايد أعداد الشركات العاملة في هذا المجال؟

- يسجل التأمين التكافلي نمواً واضحاً في الدول العربية، ولكن للأسف على حساب التأمينات التقليدية.

والملاحظ ان الطلب على الخدمات التكافلية في تزايد مستمر، لذا نأمل من شركات اعادة التكافل الاستفادة من هذه الفرصة لتطوير منتجاتها ضمن إطار إسلامي تكافلي جديد، كتأمينات الحياة والتأمينات الفردية مما سيتيح لها ان تلعب دوراً فعالاً في المستقبل، علماً بأن نشاطها يقتصر



■ سجلت في المدة الاخيرة محاولات لاستنساخ لقاء مونتني كارلو وتنظيم لقاءات مشابهة في دول عربية عدة، هل تعتقدون ان هذا النوع من التنافس العربي في هذا المجال مفيد وكم هي حظوظه من النجاح؟

- تنظم في المنطقة العربية مؤتمرات عدة بعضها يكون تحت مظلة الاتحاد العام العربي للتأمين والبعض الآخر ينظم من الاتحادات والجمعيات المحلية اضافة الى تلك التي تنظمها مجلات وهيئات اعلامية.

اضاف: لذا لا بد من التنسيق في ما بينها حفاظاً على مصلحة الشركات المشاركة فيها، خصوصاً وان بين منظمي المؤتمرات وللأسف الشديد باباً من ابواب التجارة.

أما أسباب نجاح لقاء مونتني كارلو والذي يعقد منذ ٥٤ عاماً فتعود الى انعقاده الدائم وفي المكان نفسه، وحفاظ اللجنة النازمة على استيفاء بدل



من اليمين: ياسر البحارنة، الكابتن ريشار شلهوب، جورج سعاده، اسعد ميرزا وورونالد شدياق



من اليسار: ياسر البحارنة، عبدالله بداوي ورياض كراي

سلام حنا (ليا للتأمين LIA) : الكوارث الطبيعية لم تعد تزعج شركات الاعادة كما في السابق



سلام حنا، المدير العام لشركة ليا LIA (عضو مجموعة بنك عوده) هو احد الاركان الذين يشاركون على المشاركة في لقاء مونتني كارلو السنوي منذ فترة زمنية طويلة نسبيا وهو يجد فيه الفرصة التي تتيح له ان يلتقي قادة الاسواق العالمية فيبادلهم الآراء، ويطلع على ما يحملونه من منتجات جديدة. وفي ما يأتي حوار سريع اجريناه معه خلال اللقاء :

أرباح استثمارية

■ رغم الكوارث الطبيعية الضخمة الحاصلة في العالم، يحقق معيدو التأمين نتائج طيبة، علما ان أسعار التغطيات مستمرة في التراجع كيف تفسرون ذلك؟

– لم يسجل المعيدون العالميون خسائر فنية كبيرة قياسا بما باتوا يملكونه من رساميل وقدرات مالية. اضعف الى ذلك ان العوائد الاستثمارية تحسنت وهذا ما امكن لهم تحقيق أرباح استثمارية ساهمت في النتائج الجيدة المحققة.

أما بالنسبة الى الأسعار فهي تختلف بحسب شروط واسلوب عمل كل معيد على حدة.

السعر الصحيح

■ مع تكاثر الكوارث الطبيعية، لا سيما الانفجارات البركانية مثل بركاني ايسلندا وجزيرة سومطرة مؤخرا، هل تعتقدون ان الرماد البركاني يشكل خطرا جديدا قد تستفيد منه شركات التأمين؟

– صناعة التأمين وجدت لتضمن المخاطر ومنها الكوارث الطبيعية التي لا يمكن لأحد توقعها. والمهم في هذه المسألة هو اعتماد السعر الصحيح والمناسب كي لا تقع شركات التأمين والإعادة في الخسارة.

مرونة في الأسواق

■ تكثر عدد منظمي مؤتمرات وندوات التأمين في المنطقة العربية بحيث باتت الشركات العربية عاجزة عن تلبيةها كلها، هل تجدون فائدة في انعقاد تلك المؤتمرات والندوات وكيف يمكن في نظركم تصويب هذا الواقع؟

– ان تنظيم مؤتمرات ناجحة مثل مونتني كارلو يتطلب مثابرة وجهودا تبذل على المدى الطويل، ويمكن الإنطلاق بمؤتمر على صعيد صغير ثم التطور تدريجا وصولا الى مؤتمر ذي قيمة.

■ هل لاحظتم أي تشدد من المعيدون العالميين في ما يتعلق بالتجديدات؟

– لا تزال أسواق الإعادة مرنة ولم تتغير عن السابق.

■ كيف تصفون أوضاع شركتكم حاليا؟

–تحقق ليا نتائج جيدة وأعمالها تسير في شكل ممتاز مع تسجيل نمو سنوي وتطور في مختلف الفروع وذلك اضافة الى توسعنا الاقليمي بدءا من سوريا. ■

طاهر الحراكي :

«عمان ري» رسخت مكانتها في الاسواق العربية وحذا لو تنشئ الشركات العربية صناديق أخرى على غرار AWRIS

طاهر الحراكي رئيس شركة OMAN RE والذي يشغل في الوقت عينه مناصب قيادية رفيعة أخرى عديدة في كل من شركة ظفار للتأمين DHOFAR (سلطنة عمان) والصندوق العربي لتأمين أخطار الحرب (AWRIS) وشركة الثقة السورية للتأمين TRUST SYRIA، شارك على عادته في لقاء سبتمبر ٢٠١٠ في مونتني كارلو وكانت له اجتماعات مع اركان صناعة التأمين في العالم، وقد اجرينا معه الحوار الآتي:



عمان ري تثبت وجودها

■ كيف تقفون أعمالكم في سوقي عمان وسوريا؟

– تقدمت الشركة العمانية لإعادة التأمين OMAN RE أشواطاً كبيرة وأثبتت وجودها خصوصاً في الأسواق العربية، وتمكنا خلال فترة قصيرة من ترسيخ حضورها ومكانتها في الأسواق بحيث بلغ عدد اتفاقات الاعادة التي وقعتها حتى الآن ما يقارب الـ ١٠٠ اتفاق وهي تعمل حالياً استناداً الى قدراتها الاستيعابية وخبرات كوادرها على لعب دورها بحرفية تامة.

اضاف: ويعتبر سوق التأمين العماني واعداً ويتمتع بفرص واسعة ويتميز باستقراره بفضل القوانين الراقية للقطاع والرقابة المفروضة على شركات التأمين. اما في ما يتعلق بسوريا، فإن شركة الثقة السورية للتأمين التي تساهم فيها واتولى رئاستها شخصياً، فقد أثبتت هي ايضاً وجودها وهي تعد بمستقبل زاهر، مع الإشارة الى اننا حريصون جداً على التريث والعمل بتأن وعدم التسرع.

■ سجلت في المدة الاخيرة محاولات لاستنساخ لقاء مونتني كارلو وتنظيم لقاءات مشابهة في دول عربية عدة، هل تعتقدون ان هذا النوع من التنافس العربي في هذا المجال مفيد وكم هي حظوظه من النجاح؟

– لكل لقاء دوره وفعاليته شرط ألا يتضارب موعده مع مواعيد اللقاءات الأخرى ويكون مدروساً وذو فائدة على المشاركين فيه.

سياسات متضاربة

■ في رأيكم هل سيتجه المعيدون العالميون الى التشدد أم المرونة في تجديد الاتفاقيات؟

– تعتمد شركات الإعادة العالمية الى التشدد في أسواق معينة والى المرونة في أسواق أخرى. وبالتالي فالنتيجة واحدة ولا يزال هناك تضارب في الآراء في ما يتعلق بسياسات شركات الإعادة إزاء منطقتنا.

تجربة الصندوق العربي

■ هل من رسالة توجهونها؟

– ننمى على شركات التأمين والاعادة العربية ان تأخذ المبادرة وتدعم بعضها البعض، إما عن طريق الإسنادات المتبادلة أو تلك الموجهة الى شركات الإعادة العربية، ولنا في ذلك تجربة مشرفة من خلال الصندوق العربي لتأمين أخطار الحرب AWRIS الذي أثبت خلال الفترة الماضية وجوده ومثابته وهو يحقق نتائج سنوية تثير اعجاب الشركات المساهمة فيه، وتستحق التهئة. ولو اتفقت شركات التأمين العربية على انشاء صناديق ماثلة لـ AWRIS في مجالات التأمين الأخرى لكان وضع الأسواق العربية مغايراً لوضعها الراهن. ■

أسعد ميرزا (شركة كابيتال للتأمين - CAPITAL INSURANCE) : لبنان أهم الأسواق المؤهلة لاستضافة المؤتمرات الإقليمية أما لقاء مونتني كارلو فيحتفظ بطابعه العالمي الخاص



أسعد ميرزا رئيس مجلس إدارة ومدير عام شركة كابيتال للتأمين CAPITAL INSURANCE شارك في لقاء سبتمبر في مونتني كارلو، حيث اجتمع الى ممثلي شركات إعادة وزملاء المهنة. وقد سجلنا معه الحوار الآتي:

تراجع الأسعار طبيعي؟

■ رغم الكوارث التي حصلت وتستمر، يحقق المعيدون العالميون نتائج جيدة في ظل تراجع الأسعار فكيف تفسرون ذلك؟
- شركات إعادة العالمية عززت قدراتها المالية ورفعت رساميلها الى مستويات تجعلها قادرة على تحمل الخسائر في كل الأسواق.
أما بالنسبة الى الأسعار فمن الطبيعي ان تتدنى لأن الشركات تخوض المنافسة في ما بينها للاستحواذ على حصة أكبر من السوق.

لا تشدد في الأفق

■ كيف تتوقعون ان تكون سياسة المعيدين لدى تجديد اتفاقيات إعادة؟
- لغاية الآن تبدو الأوضاع مستقرة على ما هي عليه، وبالتالي لم يبد المعيدون الذين نتعاون معهم أي تشدد حيال تجديد اتفاقيات إعادة الموقعة بينهم وبيننا..

لبنان مكان مثالي للمؤتمرات

■ سجلت في المدة الاخيرة محاولات لاستنساخ لقاء مونتني كارلو وتنظيم لقاءات مشابهة في دول عربية عدة، هل تعتقدون ان هذا النوع من التنافس العربي في هذا المجال مفيد وكم هي حظوظه من النجاح؟
- في رأيي، يعتبر لبنان من أهم الأسواق المؤهلة لاستضافة المؤتمرات وجذب المشاركين لا سيما أولئك الذين يبحثون عن مركز مثالي لتغطية منطقة الشرق الأوسط، وكذلك بالنسبة الى الرؤساء التنفيذيين والمديرين في شركات التأمين العربية الذين يحبون القدوم الى لبنان والإقامة في ربوعه.
أضاف: إلا ان المؤتمرات التي تعقد في بيروت أو غيرها من العواصم العربية ستبقى محصورة بمنطقة الشرق الأوسط والخليج وإفريقيا.
أما لقاء مونتني كارلو فهو ذو طابع عالمي ويساهم في تغطية الأسواق العالمية.

تغطية شاملة للسوق المحلي

■ كيف تقومون أداء شركة كابيتال للتأمين؟
- تتطور شركة كابيتال باستمرار وتنمو محفظتها يوماً بعد يوم، ما يؤدي الى زيادة حجم أعمالنا وبالتالي أرباحنا. هذا وافتتحنا فرعاً للشركة في منطقة الكسليك مما يرفع عدد فروعنا في لبنان الى خمسة إضافة الى المقر الرئيسي. وبهذا تكون كابيتال قد غطت السوق اللبناني بدعم المساهم الأكبر فيها بنك بيروت والبلاد العربية BBAC. ■

بيار سلامه (شركة CCR الفرنسية): أتوقع ان تركز شركات إعادة على تحقيق الارباح الفنية ولا يبدو انها متجهة الى التشدد

جرباً على عاداتها في كل سنة، تمثلت شركة سي سي آر (CCR) الفرنسية ببعثة شارك فيها ممثلها الإقليمي لمنطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا بيار سلامه، وقد سجلنا الحوار الآتي في حديث سريع مع سلامه:



التقييم أساس العمل التأميني

■ نلاحظ ان صناعة التأمين في العالم تحقق نتائج ايجابية على رغم الكوارث الطبيعية وتراجع أسعار التغطيات، كيف تفسرون ذلك؟
- القادر على تقييم الأخطار سيتمكن حتماً من تغطيتها، فالتقييم هو الأهم في العمل التأميني.
أما الأسعار فلا أتوقع ان تستمر بالتراجع اذ ان الشركات ستبحث عن تحقيق الأرباح الفنية التي تنتج عن نشاطها التأميني وليس الاستثماري، خصوصاً بعد الذي عانته خلال الازمة المالية العالمية.
■ هل الكوارث الطبيعية التي حصلت مؤخراً وبالأخص كارثة الرماد البركاني ستؤثر على عمل شركات التأمين مستقبلاً؟
- هذه الأخطار كانت أصلاً موجودة، إنما لم تؤخذ بالاعتبار لسبب ندرة حدوثها. ولكن اليوم وبعد تكررهما وارتفاع عددها في السنوات الأخيرة، فلا شك أنها ستأخذ حيزاً مهماً من اهتمامات شركات التأمين.

تغطية الخطر

■ لاحظنا في الفترات الأخيرة ارتفاع عدد الشركات التكافلية، كما ان الشركات العالمية مثل ميونيخ ري وغيرها عمدت الى تأسيس شركات تكافلية، بم تعلقون؟
- تلعب الشركة الدور نفسه في تغطية الخطر أكانت تقليدية أم تكافلية، والتأمين في النهاية صناعة حماية الخطر والتعويض عن أضراره.

نجاح وريادة

■ سجلت في المدة الاخيرة محاولات لاستنساخ لقاء مونتني كارلو وتنظيم لقاءات مشابهة في دول عربية عدة، هل تعتقدون ان هذا النوع من التنافس العربي في هذا المجال مفيد وكم هي حظوظه من النجاح؟
- ليس ثمة مؤتمر ينظم ألا وله منافعه، فقطاع التأمين على غرار القطاعات كافة يولي اهتماماً كبيراً بالعلاقات العامة والتي هي إحدى ركائز نجاحه.
وفي رأيي نجاح لقاء مونتني كارلو وريادته بين المؤتمرات يعودان الى ما يوفره من هدوء وراحة للمشاركين فيه.

تضارب حول التشدد

■ ما هي توقعاتكم بالنسبة لتوجه المعيدين في الشروط التي يمكن ان يعرضوها في الاتفاقيات الجديدة؟
- لغاية اليوم لا يزال هناك تضارب في الآراء حول هذا الموضوع، على الرغم من ظهور بعض المعيدين المتجهين نحو التشدد المحدود.
وفي مطلق الاحوال علينا الانتظار، أقله حتى نهاية شهر تشرين الثاني (نوفمبر) لتتضح الصورة. ■

عبدالله بداوي (بست ري BEST RE): تعودنا ان نسمع من المعيددين دعوات الى التشدد الا انهم سرعان ما ينسونها وينخرطون في مزاحمة للفوز بالحصة الاكبر من السوق



عبدالله بداوي المدير الاقليمي لفرع بست ري BEST RE في بيروت شارك في اعمال لقاء مونتني كارلو، الى جانب رفاقه في بعثة الشركة الى المؤتمر. بداوي عبّر عن انطباعاته حول اوضاع التأمين في منطقتنا. في ما يأتي نص الحوار:

■ على الرغم من الكوارث وانخفاض اسعار تغطيات التأمين، الملاحظ استمرار معيدي التأمين في تحقيق الارباح، كيف تفسرون هذا الواقع؟

– نعم، النتائج الايجابية المحققة في ظل

الكوارث اشبه بالمعجزة، وفي هذا الاطار علينا التمييز بين النتائج الفنية والاستثمارية. وانخفاض الاسعار ما دون حدّها الأدنى يعود الى وفرة الطاقات وارتفاع المنافسة بين المعيددين في ظل غياب السياسة الاكتتابية الصحيحة وادارة المخاطر، بحيث ان شركات الاعادة تعمل على اقفال ميزانياتها وفق خطة ذات مدى منظور.

تنافس شركات الاعادة التكافلية

■ لاحظنا مؤخرًا ارتفاعًا لعدد شركات الاعادة التكافلية حول العالم بم تعلقون؟

– للأسف، أخشى ان يزداد عدد شركات الاعادة التكافلية عن شركات التأمين المباشر التكافلية، وما سيرا ف ذلك من زيادة في طاقات هذه الشركات وارتفاع حدة المنافسة في ما بينها ما يحتم طغيان المرونة على اتفاقياتها مع الشركات المسندة. فالسنوات الاخيرة شهدت ترويجا مكثفا للتأمين التكافلي باعتباره مستقبل قطاع التأمين. غير ان الواقع جاء مغايرا بتأثير من اتجاه معظم الشركات التكافلية نحو اسلوب عمل شبيه بذلك المعتمد من مثيلاتها التقليدية.

مؤتمر عريق وناجح

■ سجلت في المدة الاخيرة محاولات لاستنساخ لقاء مونتني كارلو وتنظيم لقاءات مشابهة في دول عربية عدة، هل تعتقدون ان هذا النوع من التنافس العربي في هذا المجال مفيد وكم هي حظوظه من النجاح؟

– يتميز مؤتمر مونتني كارلو بعراقته وجمعه لقياديي صناعة التأمين وتفرعاتها حول العالم، اصف الى ان هذا المؤتمر ينظم بداعي التواصل والتلاقي بين مسؤولي قطاعات التأمين والخروج بمواعيد عمل بين مختلف الشركات.

وفي الواقع ان هذا المؤتمر لا يخرج بتوصيات ولا تعترية اي بلبله، اذ تقتصر فعالياته على تبادل الآراء والخبرات، ما يجعله مؤتمرا ناجحا بمختلف المقاييس.

اما المؤتمرات التي تركز على المحاضرات ففتقر للحيوية ولا تحظى باهتمام المشاركين، والتوصيات التي تصدر عنها تبقى حبرا على ورق اذ انها لا تجد آليات لتطبيقها. من هنا، اتمنى ان تنظم في اسواقنا العربية مؤتمرات ثقافية تستهدف الاجيال الجديدة من اجل تعليمها اساليب العمل الصحيحة ضمن القواعد والقيم المتفق عليها وتدريبها على كيفية تحسين نوعية خدمات التأمين.

واشير هنا الى ان ورشات العمل المتنوعة التي نظمت خلال مؤتمر الـ GAIF الاخير في الاردن، هي التي انجحت المؤتمر.

تراجع عن التشدد

■ هل تتوقعون تشددا من قبل المعيددين عند عقد اتفاقيات الاعادة المقبلة؟

– بناء على ما سمعناه من المعيددين العالميين الكبار، فان شركات الاعادة تتجه نحو التشدد في الاتفاقيات بسبب ما شهده العالم من كوارث.

إلا اننا نعودنا ان نسمع من المعيددين تصريحات تدعو الى التشدد وبعد مرور ايام على ذلك ينسون ما قالوه، وينخرطون في منافسة للفوز بالحصة الاكبر من السوق. ■

عبد العزيز دربال (مغربية MAGHREBIA - تونس): على الاتحاد العام العربي للتأمين ان ينسق بين منظمي المؤتمرات العربية لخفض عددها وتحضير مؤتمر واحد على غرار مونتني كارلو

المدير العام لمجموعة مغربية MAGHREBIA في تونس عبد العزيز دربال شارك في لقاء مونتني كارلو ٢٠١٠ وكان له الحوار الآتي:

قدرات عالية لتغطية الاخطار

■ تستمر شركات الاعادة العالمية

بتسجيل ارباح برغم انخفاض اسعار اقساط التأمين وارتفاع نسبة المخاطر والكوارث، كيف تفسرون ذلك؟

– يتمتع قطاع الاعادة العالمي رغم المخاطر والكوارث المنتشرة في انحاء عدة من العالم، بطاقات استيعابية هائلة وقدرات مالية واستثمارية عالية وهذا ما يجعلها قادرة على تغطية المخاطر وتحقيق الارباح رغم تدني الاسعار.

■ من خلال مشاركتكم في لقاء مونتني كارلو، هل تتوقعون مرونة او تشدداً لدى تجديد اتفاقيات الاعادة؟

– الكوارث التي حدثت في العالم تعدّ متواضعة، مقارنة مع قدرة هذه الشركات وامكاناتها، لذا لا نتوقع اي تشدد في اتفاقيات الاعادة مستقبلا.

بنك اسلامي داعم

■ هل تتوقعون انطلاقة قريبة للتأمين التكافلي في تونس بعد تأسيس شركة الزيتونة للتأمين الاسلامي؟

– لم ينطلق التأمين الكافلي بعد في السوق التونسي لكن يرى البعض ان انشاء اول بنك اسلامي في تونس سيساهم في دعم صناعة التأمين الاسلامية ونشرها محليا في المراحل المنظورة.

مسؤولية الاتحاد العربي

■ تكاثرت عدد منظمي مؤتمرات وندوات التأمين في المنطقة العربية بحيث باتت الشركات العربية عاجزة عن تلبيةتها كلها، هل تجدون فائدة في انعقاد تلك المؤتمرات والندوات وكيف يمكن في نظركم تصويب هذا الواقع؟

– ثمة منافسة شديدة بين الدول العربية لتنظيم ملتقيات ومؤتمرات غالبا ما تكون متقاربة من حيث تاريخ الانعقاد.

لذا نتمنى ان يتولى الاتحاد العام العربي للتأمين التنسيق بين منظمي المؤتمرات والندوات بحيث يختصر عددها، ويجري تحضير لقاءات ذات قيمة كلقاء مونتني كارلو كل عامين حرصا على حضور اكبر عدد ممكن من المعنيين وتحقيق الافادة المرجاة.

■ كيف تصفون اداء شركة المغربية حاليا في السوق التونسي؟

– تم تقسيم شركة المغربية الى «المغربية للحياة» LIFE و«المغربية لمختلف التأمينات» NON LIFE. وتحقق «المغربية للحياة» نموا سنويا نسبته ٢٠ في المئة.

اما الشركة الاخرى فتسجل نموا معقولا. ■

محمد لاربي نالي (SCR - المغرب) :

نحرص على الحفاظ على موقعنا كشركة إعادة عربية رائدة



اختارت الشركة المركزية لإعادة التأمين في المغرب SOCIÉTÉ CENTRALE DE REASSURANCE (SCR) عاملاً جديداً لها، المدير العام الجديد محمد لاربي نالي MOHAMAD LARBI NALI شارك في الـ RENDEZ VOUS. وفي لقائنا الأول معه سجلنا انطباعاته حول عدد من المواضيع التي تعني شركات التأمين والإعادة والوساطة في هذا الوقت بالذات.

■ نهنتكم على تسلمكم منصبتكم الجديد ونسألکم في هذه المناسبة ما هي أبرز خططكم لتطوير الشركة، بعد توليكم مؤخراً منصب الإدارة العامة فيها؟
 - أولاً أتوجه بالشكر إلى مجلس الإدارة لثقتهم بي كمدير عام منتدب، مكلف بالأعمال خارج المغرب وبعض الأعمال في المغرب.

وفي ما يخص خطتنا فهي تهدف إلى المحافظة على المستوى الرفيع الذي بلغته شركتنا في مجال الإعادة في العالم العربي، كونها تحتل المرتبة الأولى في المنطقة بحسب آخر البيانات.

كما ونسعى من خلال استراتيجيتنا إلى تطوير أعمال الإعادة التقليدية، خصوصاً في الأسواق العربية والخليجية، إضافة إلى الأسواق الآسيوية والأفريقية. علماً بأننا سجلنا نمواً بنسبة ٤٠ بالمائة العام الماضي.

■ هل من مشاريع للتوسع الإقليمي؟

- نحن الآن بصدد افتتاح فرع جديد في منطقة الشرق الأوسط (البحرين أو الإمارات العربية المتحدة) كما وندرس إمكانية افتتاح مكاتب في آسيا وأفريقيا أيضاً. إلى ذلك نعمل على تطوير الأعمال ذات المنفعة العامة على مستوى المغرب، وقد عمدنا مؤخراً كوننا معيداً محلياً إلى تسريع استصدار قانون الزامي لتغطية الأخطار الكارثية (كالفياضانات وعمليات الإزهاق والزلازل). إضافة: واننا نأمل أن يبدأ العمل في القانون الجديد اعتباراً من مطلع ٢٠١٢ بعد أن حاز القانون على تصويت مجلس الوزراء وتحول إلى البرلمان. أما مجموع الاقتساط المتوقعة من الضمان الإلزامي للأخطار الكارثية فيقارب الـ ١٥٠ مليون يورو.

تصحيح أسعار

■ يحقق معظم المعيدين نتائج جيدة، بالرغم من الهبوط المستمر في أسعار التغطيات والكوارث التي شهدتها العالم مؤخراً كيف تفسرون ذلك؟

- في رأيي، أن الكوارث لم تعد تؤثر على معيدي التأمين كما في الماضي لأن شركات الإعادة وبعد أحداث ١١ أيلول ٢٠٠١ ضخت الأموال إلى قطاع الإعادة ليتعزز وتصبح حركة العرض أكبر من الطلب.

■ كيف تتوقعون أن يكون موسم تجديد الاتفاقيات؟

- إن عمليات تجديد الاتفاقيات لن تختلف كثيراً عن الأعوام الماضية لجهة مستوى الأسعار، ولكن قد نشهد عمليات تصحيح في بعض الأسواق التي تأثرت أكثر من غيرها، إلا أن هذا الأمر يتفاوت بين دولة وأخرى. وانتوقع ليس عدم ارتفاع أسعار التغطيات وحسب، إنما تراجعها في شكل محدود أو بقاءها على حالها كما في العالم الماضي.

■ سجلت في المدة الأخيرة محاولات لاستنساخ لقاء مونتني كارلو وتنظيم لقاءات مشابهة في دول عربية عدة، هل تعتقدون أن هذا النوع من التنافس العربي في هذا المجال مفيد وكم هي حظوظه من النجاح؟

- أرى أن مؤتمر الـ GAIF ناجح جداً على المستوى العربي خصوصاً أن زمانه ومكانه مناسبان جداً وهو يستقطب عدداً كبيراً من الزوار.

أما التنسيق في هذا الإطار فيجب أن يشمل المؤتمرات العربية التي تعقد في وقت واحد أو بفارق أيام بعد واحد وآخر. وهذا الأمر يسيء إليها ويجعل مشاركتنا فيها جميعاً مستحيلة. ■

رونالد شدياق (ARAB RE) :

لو تكررت الكوارث الطبيعية لسوف تجد شركات الإعادة العالمية نفسها في مأزق



بعد أن غابت عن اللقاء السنوي لمونتني كارلو فترة زمنية طويلة نسبياً، شاركت شركة إعادة التأمين العربية ARAB RE في الـ RDV هذه السنة. قرار المشاركة اتخذته المدير العام الجديد للشركة رونالد شدياق الذي تحدث لينسا مؤكداً حرص الشركة على حضور المؤتمرات واللقاءات المفيدة والتي تساعد على توطيد علاقاتها مع الأسواق العالمية.

■ كيف تقومون بمشاركةكم في لقاء مونتني كارلو؟

- وجودي هنا يؤكد أننا نولي أهمية كبيرة لمشاركتنا في لقاء مونتني كارلو، خصوصاً أن شركة إعادة التأمين العربية ARAB RE لم تشارك في الـ RDV منذ فترة تقارب الثماني سنوات.

إضافة: كوني مديراً عاماً للشركة، وعضواً جديداً فيها، أحرص على المشاركة في المؤتمرات واللقاءات العربية والدولية التي نجدها مفيدة والتي تساعد على الارتقاء بالشركة إلى أعلى المستويات.

■ هل تعملون على تنفيذ خطة توسعية معينة؟

- نسعى إلى توسيع نطاق أعمالنا وذلك من خلال تفعيل انشطتنا وتوفير خدمات جديدة كالتأمين الصحي والتأمين على الحياة، وذلك بهدف تطوير أنشطتنا كشركة إعادة عربية عريقة لها موقعها وحضورها.

عجز عن وضع احتياطات

■ لاحظنا مؤخراً أن شركات الإعادة العالمية تحقق نتائج جيدة، بالرغم من الكوارث الطبيعية المتتالية وتراجع أسعار التغطيات في أنحاء العالم كافة، كيف تفسرون ذلك؟

- في رأيي شركات الإعادة أصبح لديها فوائض في رساميلها، بعد أن ضخت زيادات كبيرة فيها، إلا أنه وفي حال تكرار الكوارث الطبيعية، فستجد تلك الشركات نفسها في مأزق وتضطر إلى استخدام أموالها الخاصة (EQUITY).

■ سجلت في المدة الأخيرة محاولات لاستنساخ لقاء مونتني كارلو وتنظيم لقاءات مشابهة في دول عربية عدة، هل تعتقدون أن هذا النوع من التنافس العربي في هذا المجال مفيد وكم هي حظوظه من النجاح؟

- بالفعل، تشهد مختلف الدول العربية مؤتمرات عدة، إلا أننا لا نشارك فيها كلها كونها باتت شبيهة ببعضها البعض وفقدت رونقها وأهميتها.

وفي رأيي من الأفضل تنظيم مؤتمر واحد يركز على إشكالية معينة، من دون اللجوء إلى استنساخ اللقاءات التي تعقد والموضوعات التي تعالج خلالها.

تأثيرات الكوارث متفاوتة

■ واجه قطاع التأمين خطراً جديداً لم يكن متوقعاً عند اندلاع كارثة الرامد البركاني، فهل ترون أن على شركات الإعادة التطلع نحو توفير تغطيات جديدة؟

- في اعتقادي أن شركات الإعادة وحتى الضخمة منها، لا تملك الأموال الكافية لتغطية مثل هذه الكوارث، الأمر الذي يستدعي تدخل الحكومات والدول لتوفير تغطيات جديدة.

وفي رأيي، أن الكوارث الطبيعية لا تزال في بدايتها، وتأثيراتها السلبية على معيدي التأمين تتفاوت بين دولة وأخرى. فالخسائر في أوروبا وأميركا مثلاً أكبر من تلك التي قد تسجل في الصين وباكستان حيث قطاع التأمين في بداية نشاطه وإمكاناته محدودة. ■

جورج زينه (جنرال ري انشورنس سرفيسز GRS): المنطقة العربية شهدت كوارث طبيعية غير مألوفة والمعيدون سوف يأخذون هذا الامر في الاعتبار



جورج زينه رئيس شركة
جنرال ري انشورنس سرفيسز
GENERAL REINSURANCE
SERVICES (GRS) شارك في
لقاء مونتني كارلو ٢٠١٠
وكان له معنا الحوار الآتي:

أرباح آنية

■ كيف تفسرون تحقيق شركات الإعادة العالمية أرباحاً على الرغم من ارتفاع نسبة الكوارث الطبيعية وتراجع أسعار التغطيات بالمقابل؟

– ثمة طاقات جديدة تنمو وتدخل سوق التأمين، إلا أن الأرباح التي تحققها الشركات تبقى غير طبيعية، خصوصاً وأن نتائج التعامل مع الاسواق المالية والبورصات لم تكن لمصلحتها وتحديداً في العام ٢٠٠٨. من هنا اعتقد أن هذه الأرباح ستبقى آنية ولن تستمر طويلاً، في حال بقي السوق على حاله وفي ظل ارتفاع نسبة الكوارث الطبيعية.

بالمقابل، فإن معطيات الاسواق العالمية لا تنطبق بالضرورة على أسواقنا العربية أو على أسعارنا، خصوصاً وأن المنطقة العربية شهدت مؤخراً كوارث لم تشهدنا من قبل مثل تلك التي حدثت في مسقط أو السعودية، وطبعاً هذا الوضع ستأخذه الشركات بالاعتبار عند إبرام اتفاقياتها الجديدة وخصوصاً في تسعير التغطيات وفق مبدأ تجاوز الخسارة (EXCESS OF LOSS).

أخطار الإرهاب والنزاعات السياسية

■ هل تتوقعون أن تؤدي كارثة الرماد البركاني الى ايجاد أنواع جديدة من تغطيات التأمين؟

– في الواقع لم يتم الحديث كثيراً عن هذه الكوارث وعن تداعياتها غير المباشرة، أو حول ما إذا عوضت الحكومات على شركات الطيران أم أن الأخيرة حصلت على تغطيات تأمينية.

ومهما يكن فإن هذا النوع من المخاطر بعيد عن أسواقنا العربية حيث لا وجود للبراكين في مناطقنا، لكن بالمقابل ثمة مخاطر أخرى من شأنها التأثير على أسواق المنطقة، منها على سبيل المثال الإرهاب والنزاعات السياسية.

لا لكثرة المؤتمرات

■ سجلت في المدة الاخيرة محاولات لاستنساخ لقاء مونتني كارلو وتنظيم لقاءات مشابهة في دول عربية عدة، هل تعتقدون أن هذا النوع من التنافس العربي في هذا المجال مفيد وكم هي حظوظه من النجاح؟

– في رأيي أن مؤتمر الـ GAIF الأخير الذي انعقد هذه السنة في عمان الاردن، حُضِنَ أكثر من ١٦٠٠ شخص حقق نجاحاً ووصلت نسبة المشاركة فيه الى مستوى المشاركة في مؤتمر مونتني كارلو.

وشخصياً لا أحيّد تعدد المؤتمرات وكثرتها إذ يجب تخصيص تلك الفترات للعمل بجهد وللانتاج، خصوصاً وأن المدراء من المفترض أن يكونوا مؤهلين ونالوا التدريب الكافي قبل تسلمهم مناصبهم. ■

محمد الدخيلي (شركة GAT - تونس): تراجع نوعية الخدمات في ما لو استمرت المنافسة بين الشركات

توقع مدير عام شركة GAT للتأمين في تونس محمد الدخيلي سياسة مرنة من قبل شركات الاعادة وسهولة في تجديد الاتفاقيات للعام ٢٠١١، كاشفاً عن العمل حالياً على تنفيذ برنامج متكامل لتعزيز أنشطة الشركة بمساعدة فريق عمل خبير ومتميز عارضاً للنتائج والمؤشرات المحققة.



■ لاحظنا مؤخراً تراجع أسعار تغطيات الإعادة،

وتحقيق شركات الإعادة نتائج جيدة رغم الكوارث الطبيعية التي اجتاحت العالم مؤخراً، كيف تفسرون هذا الواقع؟

– في رأيي، أن الأخطار الناتجة عن مثل هذه الكوارث تتوزع على شركات التأمين والإعادة في العالم كله، هذا فضلاً عن أن هذه الكوارث تستدعي تغطية أخطار معينة ومحددة لا تشمل مختلف القطاعات.

أما التراجع الواضح في أسعار التغطيات ف جاء نتيجة المنافسة الحادة السائدة حالياً في الأسواق العربية حيث تسعى كل شركة الى الاستحواذ على حصة أكبر من السوق ولكن الإلزام سيستمر هذا الواقع؟ فإذا ما استمر على ما هو عليه، فإن الأمر سيؤثر سلباً على شركات التأمين والإعادة وعلى المؤمن، خصوصاً في حال كانت الشركات تفتقر الى الملاءة المالية، الأمر الذي سينعكس تراجعاً واضحاً في نوعية الخدمات التأمينية التي تقدمها لمضمونيها.

غياب التشدد

■ في رأيكم هل ستلجأ شركات الإعادة الى التشدد والحذر؟
– في اعتقادي وبعد مشاركتي في لقاء مونتني كارلو فإن شركات الإعادة لن تعتمد سياسة التشدد والحذر كونها تتمتع بقدرات وامكانات ضخمة، بالمقابل أتوقع سهولة في تجديد الاتفاقيات للعام ٢٠١١ كالعادة.

توسيع الشبكة

■ ما تقويمكم لأوضاع شركة GAT حالياً؟
– تسلمت منصب الإدارة العامة في الشركة منذ عام وشهرين تقريباً، وأشرف حالياً على تنفيذ برنامج متكامل لتعزيز أنشطتنا بمساعدة فريق عملنا الخبير والمتميز.

كما ووضعت خطة استراتيجية في ٢٠٠٩ وبدأنا بتنفيذها وتوسيعها، ونحن حالياً في صدد مراجعة نظام الشركة المعلوماتي ليواكب التطور الحالي. كما أننا سنوسع شبكتنا التجارية من خلال زيادة عدد نقاط البيع وإطلاق منتجات وتوليفات جديدة تلبي حاجات زبائننا كافة.

على صعيد آخر تحتل شركتنا المركز الثاني في السوق التونسي لجهة ضخامة رأسمالها والذي نسعى الى زيادته والوصول الى المرتبة الأولى في سعي منا للارتقاء بالقطاع الى أعلى المستويات.

وعلى مستوى النتائج والمؤشرات فإن التحسن كان واضحاً وملموساً حيث حققنا نمواً بنسبة ١٧,٥ في المئة خلال الأشهر الثمانية الأولى من ٢٠١٠، مقابل ١١ في المئة للعام ٢٠٠٩، مع العلم أن نتائج النصف الأول من ٢٠١٠ كانت أفضل بأربعة أضعاف عما كانت عليه في ٢٠٠٨، على أمل تحقيق مزيد من التقدم والمحافظة على التوازن الفني والمالي للشركة. ■

محمد العلمي (CNIA SAADA - المغرب) نحتاج في العالم العربي الى مؤتمر شبيه بمونتي كارلو ويجمع تحت سقفه الأسواق العربية كافة



المدير العام
لشركة CNIA SAADA
المغربية، محمد
العلمي، شارك في
لقاء مونتني كارلو
وكان لنا معه
الحوار الآتي:

ترجع القطاع مستقبلا

■ **تحقق معظم شركات الاعادة نتائج جيدة، بالرغم من تدهور الاسعار وارتفاع نسبة الحوادث والكوارث الطبيعية التي شهدناها مؤخرا، كيف تفسرون هذا الواقع؟**

– النتائج الجيدة التي تحققتها شركات الاعادة لن تستمر طويلا، ونتوقع المزيد من التدهور والتراجع في هذا القطاع في السنوات القليلة المقبلة، جراء المنافسة الجارية في الأسواق وتراجع العوائد الاستثمارية.

■ **هل تعتقدون ان الكوارث الطبيعية والرماد البركاني الذي شهدناه مؤخرا خلقت تغطية تأمينية جديدة في الاسواق؟**

– لا شك في ان هذه الاحداث الفريدة من نوعها والتي لم يشهدها العالم سابقا، اوجدت حاجة الى أنواع جديدة من عقود التأمين. وأعتقد ان الشركات الرائدة تعمل من أجل إيجاد العقود الجديدة المطلوبة.

مؤتمر عربي شبيه بمونتي كارلو

■ **سجلت في المدة الاخيرة محاولات لاستنساخ لقاء مونتني كارلو وتنظيم لقاءات مشابهة في دول عربية عدة، هل تعتقدون ان هذا النوع من التنافس العربي في هذا المجال مفيد وكم هي حظوظه من النجاح؟**

– نتمنى تنظيم مؤتمر عربي يرسخ مبدأ السوق الواحد، حيث تعرض القدرات والامكانات العربية الواسعة بمواجهة الاسواق الاوروبية، وفي هذا الاطار لا بد من اطلاق لقاء مونتني كارلو عربي خلال السنوات القليلة المقبلة.

■ **هل لنا بلمحة عن اوضاع الشركة حاليا؟**

– تحتل شركتنا المركز الثالث بين الشركات العاملة في المغرب بعد عملية الاندماج التي شهدتها مؤخرا، ومن المقرر ان تطرح اسهم الشركة في تشرين الاول (اكتوبر) المقبل في السوق المالي، وهذه الخطوة تعتبر فرصة سانحة للانفتاح على العاملين في هذا القطاع وانطلاقة جديدة للشركة. ■

محمد الهادي السعداوي وإيمان شتالي (تأمينات بيات - BIAT): التأمين التكافلي سيجد في تونس سوقاً واعداً



محمد الهادي السعداوي وإيمان شتالي

رئيس شركة تأمينات بيات BIAT التونسية ومديرها العام محمد الهادي السعداوي، ونائبة المدير العام السيدة إيمان شتالي، تحدثا الى «البيان الاقتصادي»، فعزيا تراجع أسعار تغطيات التأمين الى منافسة الشركات المباشرة في ما بينها وانعكاسها على شركات الإعادة. موضحين ان الشركة في طور تنظيم هيكلتها والعمل على تطويرها على أسس جديدة وقاعدة عملاء مختارة وواسعة. وتوقعا ان تجد صناعة التأمين التكافلي في تونس سوقاً واعداً.

المنافسة وراء تراجع الاسعار

■ **نلاحظ ان شركات الاعادة العالمية حققت ارباحا رغم تزايد الكوارث الطبيعية وتراجع اسعار التغطيات كيف تفسرون هذا الامر؟**

– لدى شركات الاعادة مجموعة متنوعة من عقود التأمين، منها المربحة ومنها الخاسرة، اضافة الى ان الكوارث التي حصلت لم تكن مغطاة من قبل كل شركات الاعادة وبالتالي ثمة شركات تكبدت خسائر واخرى لم تخسر.

الى ذلك فإن محافظ شركات الاعادة تشمل اسواقا عديدة من العالم، لذا فهي تحقق ارباحا في اسواق معينة وخلال فترات محددة، يمكن ان تعوّض خسارتها في الاسواق الاخرى.

اما تراجع اسعار التغطيات فيعود الى التنافس بين الشركات المباشرة لينعكس بعدها على اسعار تغطيات المعيد.

تنظيم وتطوير

■ **هل لنا بلمحة عن الخطة التي وضعتها منذ تسلمكم لمنصبكم؟**

– نركز حاليا على شقين اساسيين في الشركة، الاول تنظيم هيكلية الشركة والافادة من التطور الذي حققته خلال السنوات الماضية.

اما الثاني فهو تطوير الشركة بناء على أسس جديدة وقاعدة عملاء مختارة وواسعة.

تعزير التأمين عبر المصارف

■ **كيف تقومون اعمالكم في مجال التأمين عبر المصارف BANCASSURANCE خصوصا وانكم تتبعون لجهة مصرفية؟**

– تتبع شركة تأمينات «بيات» الى مجموعة بيات التي تعتبر اول مصرف خاص في تونس والتي تملك ٥١ في المئة من حصص الشركة.

اما الحصص المتبقية من الشركة فتملكها كل من شركتي NATEXIS واريغ وغيرهما.

وبناء على هذه الشراكة بين جهتين تأمينية ومصرفية فإننا نركز على تطوير مجال التأمين عبر المصارف. ولكن تجدر الاشارة بالمقابل الى ان مستوى التأمين عبر المصارف في السوق التونسي عموما لم يتطور بعد الى المستوى الذي وصل اليه في الاسواق العالمية، بحيث لا يسمح بعد للمصارف التونسية ان تلعب دورها ودور الضامن في الوقت نفسه، وبالتالي فإن مجالات التأمين عبر المصارف محدودة في تونس، واذكر منها تأمين الحياة المفروض على المقترض.

■ **تأسست مؤخرا في تونس شركة زيتونه تكافل كأول شركة تأمين اسلامية هناك، كيف تنظرون الى هذه الخطوة وما توقعاتكم لمستقبل صناعة التأمين التكافلية في السوق التونسي؟**

– وجدت صناعة التأمين التكافلي مكانتها في الكثير من اسواق العالم، ولا شك في انها ستجد سوقا واعدا لها في تونس، ونتمنى للشركة الجديدة النجاح الكامل في اعمالها. ■

إيلي نسناس (شركة اكسا الشرق الأوسط للتأمين AXA):

ضرورة اطلاق مركزية مخاطر لاحصاء الزبائن والوسطاء المقصرين في الايفاء بمستحقاتهم



مدير عام شركة اكسا الشرق الأوسط للتأمين إيلي نسناس أكد في حديث إلى «البيان الاقتصادية» على أن مفاتيح النجاح لدى الشركة ثابتة منذ عشرات السنين ولطالما كانت قريبة من زبائنهم من خلال توفير الحلول لاحتياجاتهم التأمينية. واذ اعتبر «اكسا الشرق الأوسط» قيمة مضافة للسوق اللبناني أبقى حرصه التام على أفضل علاقات الاحترام والود مع بقية الشركات مشيراً إلى أن التضخم في تكاليف الاستشفاء أبرز المشكلات التي تعانيتها الشركات اليوم، ملاحظاً مجالا واسعا لتحقيق نمو كبير في قطاع التأمين عبر التوسع نحو شرائح جديدة، مطالباً بإطلاق مركزية مخاطر لاحصاء العملاء والوسطاء المقصرين في الإيفاء بمستحقاتهم محذراً من تخطي المصرف دوره كقناة توزيع لبوالص التأمين.

نمو لافت

■ كيف تقومون نتائج شركة اكسا للتأمين؟

– تتلأم نتائج اكسا الشرق الأوسط لهذه السنة مع أهداف وطموحات ادارتها، وقد حققت نموا لافتا ونتائج تقنية تعكس حصانتها واستمرارها في النجاح.

■ ما الذي يميز اكسا عن غيرها، وما هو سبب نجاحها؟

– مفاتيح نجاح شركة اكسا الشرق الأوسط ثابتة منذ عشرات السنين. فنحن نحافظ على قربنا من زبائننا كما نصغي إلى طلباتهم ونقترح عليهم حلولاً تأمينية تناسب احتياجاتهم. ركزنا هذا العام على ادائنا مع الزبائن وقمنا مؤخراً بدراسة على الأرض كي نعرف ماذا يفكرون ازاء تعاملنا معهم وادائنا، واذ كانت نوعية الخدمة تحسنت، والدراسة شملت عينة من حوالي ١٠٠٠ شخص كلفنا شركة بالدراسة ونحن حالياً نطلع على الاستنتاجات بهدف تحسين ادائنا إلى الحد الأقصى.

إلى ذلك نجحنا في توطيد علاقات جيدة واستراتيجية مع الوسطاء.

قيمة مضافة

■ كيف تتعاملون مع الشركات المنافسة؟

– تشكل شركتنا قيمة مضافة في سوق التأمين اللبناني كونها في حال تجدد دائم. كما أننا نحافظ على أفضل علاقات الاحترام والود مع جميع شركات التأمين العاملة في لبنان، في إطار جمعية شركات الضمان، كما في إطار العلاقات الثنائية مع كل شركة.

■ ما هي حصة اكسا من السوق التأمينية؟

– تملك شركة اكسا الشرق الأوسط ٥,٧٥ في المئة من إجمالي اقساط السوق المحلي.

■ أي صعوبات واجهت الشركة عام ٢٠٠٩؟

– من أبرز الصعوبات التي تواجهها شركات التأمين منذ منتصف عام ٢٠٠٨ إلى اليوم مشكلة التضخم في تكاليف العلاج في المستشفيات والمراكز الصحية. وقد شكل هذا التضخم مشكلة مهمة لم يستطع السوق تجنبها. كان على شركات التأمين التصرف بسرعة وحكمة لتفادي سوء الفهم مع مقدمي الخدمات الطبية. كما كان أساسياً التواصل مع الزبائن وإقترح تسعيرات مختلفة عن الاعوام الماضية.

مركزية مخاطر

■ كيف ترون مستقبل سوق التأمين في لبنان؟

– حقق قطاع التأمين نمواً وصل إلى ٢٠ في المئة عام ٢٠٠٩ وهذا النمو ناتج في معظمه عن زيادة اقساط الاستشفاء واقساط السيارات التابعة للقروض المصرفية.

وهناك مجال واسع لتحقيق نمو كبير في القطاع عبر التوسع نحو شرائح جديدة، لا سيما أن هناك طلباً على التأمين بمختلف فروعه أكثر بكثير من السنوات الماضية، مع الأخذ بالاعتبار قيام الشركات بواجباتها كاملة وإيفاءها بالتزاماتها ركيزة أساسية للتوسع وتشجيع الناس على طلب بوالص التأمين.

وفي هذا الإطار على السوق أن ينتظم ليتمحور حول الأرباح بدل زيادة حجم الأعمال ولكي يصبح أصعب، وأبرز التغييرات المطلوبة تأسيس مركزية مخاطر لإحصاء العملاء والوسطاء المقصرين في الإيفاء بمستحقاتهم. كما من الضروري إدارة شؤون بعض العملاء الذين يتعرضون غالباً للاخطار.

■ ما هي استراتيجية عمل الشركة في السنوات المقبلة وهل من خطط توسعية؟

– تسعى اكسا الشرق الأوسط إلى زيادة حجم أعمالها في إطار نمو مربح، وبما أننا من أبرز رواد التأمين علينا إبراز كيفية التصرف الصحيح.

تقاسم في التطبيق

■ هل حقق الضمان الإلزامي على السيارات هدفه؟ وهل من تعديلات عليه؟

– حقق الضمان الإلزامي عدداً من أهدافه ومن أبرزها نشر الوعي في المجتمع حول ضرورة التأمين وأهميته.

أما بالنسبة لوضع فرع السيارات فهو الإلزامي بالاسم خصوصاً وأن نسبة السيارات المؤمنة إلزامياً لا تتعدى ٦٠ بالمئة.

ومن المؤسف أن يتقاسم المعنويون في تطبيق الضمان الإلزامي على أكمل وجه من خلال ضبط التجاوزات واحتوائها وتطبيق قانون السير للحد من نسبة الحوادث وتخفيض الأعباء على الشركات ومعالجة التقصير الواضح في ملاحقة السيارات التي تجدد رخص السير من دون حيازة عقد التأمين الإلزامي.

خطط تدريب خلاقة

■ كيف تنظرون إلى التأمين عبر المصارف؟

– لا شك في أن التأمين عبر المصارف يشكل اليوم جزءاً كبيراً من سوق التأمين في لبنان باعتباره من أهم قنوات التوزيع لمنتجات التأمين كونه يطل جمهوراً واسعاً. لكن من المهم جداً أن لا يتخطى المصرف دوره كقناة توزيع وأن لا يستفيد من دوره كمصرف، كما في حال القروض للتأثير على العملاء وحملهم على التعامل مع شركته الفرعية، خصوصاً في ما يتعلق بتغطية الاخطار التجارية والصناعية.

■ هل من خطط تنفيذية لتأهيل كوادركم؟

– بالطبع. فقد أعدنا خططا تدريبية ومهنية خلاقة لجميع كوادر الشركة. وفي هذا الإطار نستفيد من خبرة مجموعتنا العالمية في توفير التدريب ذي المستوى العالمي. ■

جهد غانم (شديد ري CHEDID RE)؛

العوائد الاستثمارية تحسنت وساهمت في إعادة التوازن الى ميزانيات شركات إعادة العالمية



جهد غانم أحد أركان شركة شديد ري CHEDID RE شارك في لقاء سبتمبر في مونتني كارلو. وقد استطلعناه رأيه في بعض مواضيع الساعة وسجلنا الحوار الآتي:

تحسن النتائج الاستثمارية

■ رغم المخاطر والكوارث التي تحصل في العالم وتراجع

أسعار التغطيات، لا تزال شركات

الإعادة العالمية تحقق نتائج جيدة، كيف تفسرون ذلك؟

– مقارنة مع التوقعات الموضوعية للعام الحالي ٢٠١٠، جاءت نتائج شركات الإعادة العالمية جيدة، علماً أنها من المفروض ان تكون أفضل بكثير.

وقد حقق معظم المعيدين الكبار تحسناً في النتائج الإستثمارية دون الفينة، إذ سجل بعض المعيدين عوائد على الاستثمار بنسبة ٤ الى ٥ في المئة وتلك العوائد ساهمت في تثبيت التوازن وتغطية الخسائر التقنية.

ويشدد الجميع حالياً على ضرورة تحسين النتائج الفنية.

اهتمام بتغطية الكوارث

■ سببت البراكين الثائرة في أيسلندا وجزيرة سومطرة مؤخراً خسائر كبرى، فهل يمكن اعتبار الرماد البركاني خطراً تأمينا جديداً؟

– تكثر التكهّنات بخصوص هذه المسألة غير ان الأسواق بحاجة الى وقت كي تحدد إذا كان الرماد البركاني يعتبر خطراً يمكن ان يغطى بموجب عقود التأمين.

أضاف: لكن لا شك في ان الكوارث الطبيعية تزداد وتضرب مناطق غير متوقعة في العالم، ما يدفع شركات التأمين وإعادة التأمين الى الاهتمام بتغطيات الكوارث التي ستشهد ارتفاعاً في تغطياتها داخل الأسواق العالمية.

والرماد البركاني هو أحد الأخطار التي يجري التداول في شأنها في شركات الإعادة العالمية حالياً.

نمو التأمين التكافلي

■ هل تعتقدون ان صناعة التأمين الإسلامية واعدة وقادرة على استيعاب زيادة عدد شركات التأمين والإعادة الإسلامية الى جانب توجه المعيدين العالميين الى دخول هذا المجال؟

– لا شك في ان قطاع التأمين الإسلامي خالف التوقعات الأولية واستطاع ان يحقق نمواً كبيراً في دول وأسواق عدة.

وعموماً ان التأمين الإسلامي يركز على التأمينات الفردية، وهو يسجل قفزات هائلة في المملكة العربية السعودية إلا أنه لا يزال ضعيفاً في سائر الدول العربية، علماً ان الفرص واعدة.

والملاحظ ان شركات الإعادة العربية الإسلامية انخرطت في التأمين الصحي، وهي تنافس شركات التأمين التقليدي بالشروط عينها.

أما المعيدون العالميون فقد لجأوا الى إنشاء فروع إعادة تكافلية حرصاً على عدم خسارة حصصهم من السوق وتلبية حاجات شركات التأمين التكافلية. ■

انطوان بشاره (LIA والسورية العربية)؛

اللقاء السنوي لمونتني كارلو يتيح لنا ان نطلع على سياسات المعيدين وكيفية التعاطي مع الاخطار المستجدة



انطوان بشاره نائب المدير العام في شركة ليا LIA للتأمين، لبنان، والذي يشغل في الوقت عينه منصب مستشار مجلس ادارة السورية العربية للتأمين، سوريا حضر لقاء مونتني كارلو وكان لنا معه الحوار الآتي:

■ كيف تقومون بفعاليات مؤتمر «مونتني كارلو»؟

– لا شك في ان عدد المشاركين في المؤتمر الى تراجع، غير انه ورغم ذلك

يبقى ذا فائدة للمشاركين فيه، ذلك لانه يتيح لنا معرفة توجه المعيدين في ما يخص اتفاقيات الاعادة، وفي الوقت نفسه الاطلاع على آخر مستجدات صناعة التأمين وإعادة التأمين، وتحديد في مسألة إطلاق أنواع جديدة من عقود التأمين التي يشهدها العالم. من هذا المنطلق، اعتبر مؤتمر مونتني كارلو ناجحاً وحاجة مطلوبة من كل الشركات المهمة بمواكبة آخر تطورات القطاع.

سعي الى الاقليمية والعالمية

■ سجلت في المدة الاخيرة محاولات لاستنساخ لقاء مونتني كارلو وتنظيم لقاءات مشابهة في دول عربية عدة، هل تعتقدون ان هذا النوع من التنافس العربي في هذا المجال مفيد وكما هي حظوظه من النجاح؟

– تنظيم مؤتمرات شبيهة بمؤتمر مونتني كارلو يحتاج الى وقت كي ينجح فالخير لم يصبح مشهوراً ورائداً بين ليلة وضحاها.

هذا وتستحق المنطقة العربية تنظيم مؤتمرات ناجحة، انما بعد دراسة دقيقة للتوقيت وللموضوعات المطروحة كي يتمكن اكبر عدد من الشركات المشاركة فيها، خصوصاً وان المنطقة تتمتع بطاقات تأمينية واسعة وتشهد تطوراً ملحوظاً في صناعة التأمين.

في سياق آخر، يستهدف مؤتمر مونتني كارلو قطاع إعادة التأمين اكثر من غيره، ومن خلاله يمكن تكوين صورة واضحة لتوجه المعيدين في ما يخص سياساتهم حيال تجديد الاتفاقيات مع الشركات المسندة، ومن هنا تأتي أهمية توقيته.

وعلى صعيد العالم العربي فإن المؤتمرات تحتاج الى طرح موضوعات تهم المعيدين العالميين أيضاً لكي تخرج من نطاقها المحلي وتأخذ طابع الاقليمية او العالمية.

اخطار غير مشمولة بالمرونة

■ هل تتوقعون تشدداً ام مرونة في اتفاقيات الاعادة الجديدة؟

– يتحدث الجميع عن مرونة في السوق، وعن اعتماد المعيدين شروطاً مشابهة لشروط العام الماضي. وفي رأيي فإن ثمة اخطاراً لن تشملها المرونة، وهذا ما تحدده كل شركة اعادة على حدة بناء على اوضاعها في السوق في ظل استمرار المضاربة بالاسعار، بالاخص من قبل الشركات الجديدة الساعية الى تكبير حصصها. اضاف: اما الشركات الكبيرة فتبدي حذراً في خوض المنافسة، مركزة على شروط الاتفاقيات.

تغطيات لأخطار الطبيعة

■ هل من مطالب معينة ترفعونها الى معيدي التأمين؟

– علاقتنا مع شركات إعادة التأمين قديمة ومبنية على أسس متينة وسلمية، وبالتالي فمطلبنا يتمحور خاصة في ايجاد تغطيات كافية لاخطار الطبيعة، اذ ان شركات الاعادة حولت تلك التغطيات من تغطية بقيمة الاخطار المسندة وغير محدودة CESSION LIMIT الى تغطية محكومة بسقف لكل حدث EVENT LIMIT.

وإننا في LIA نعمل لتوفير افضل هذه التغطيات من كبرى شركات الاعادة العالمية وذلك على حساب إقتطاع نسبة عالية من الأقساط العائدة للشركة بغية تأمين مصلحة المؤمن لهم. ■

هنري جان كلود شلهوب (يواف آ UFA):

أعدنا منتجاً جديداً لضمان الراتب لمدة ستة أشهر لمن يصرف من عمله وسوف نقوم بتسويقه عبر فرنسبنك



من اليسار: هنري شلهوب وهنري شلهوب جونيور



هنري جان كلود شلهوب، (هنري جونيور) شارك في لقاء مونتني كارلو الى جانب الجد والوالد، وقد تحدث البنا حول الانطباعات التي تكونت لديه بعد الفترة الزمنية القصيرة نسبياً التي مضت على انخراطه في العمل التأميني في الشركات التي تملكها العائلة. في ما يأتي وقائع الحوار:



من اليمين: جان كلود شلهوب، DENIS KESLER، هنري شلهوب، PATRICK LOISY وهنري شلهوب جونيور

دعم من المعيددين

■ هل تلقون الدعم المطلوب من المعيددين العرب والعالميين؟

– يهتم المعيدون العرب والعالميون بالسوق اللبناني. وتلقى شركة UFA الدعم الضروري وتربطها علاقة وثيقة بشركات الإعادة التي تتعامل معها، ولم تواجهنا أي مشكلة على هذا الصعيد خلال السنوات الثلاثين الماضية.

قوانين الاستثمار

■ هل لديكم أي مطالب من لجنة مراقبة هيئات التأمين في لبنان لمزيد من التحسين والفاعلية في السوق؟

– نتمنى النظر في القوانين المتعلقة بالاستثمار والترتيبات اللازمة والسماحة لشركات التأمين.

فمن الواجب ان يفهم المعنيون ان هذا الشق ضروري لضمان بقاء رؤوس الأموال والاستثمارات داخل لبنان وعدم هجرتها الى الخارج.

■ كيف تصفون لقاء «مونتني كارلو» هذا العام؟

– سجل اللقاء حضوراً كثيفاً من مختلف أنحاء العالم، وقد سعدنا بلقاء مشاركين جدد جاؤوا من دول شاركت للمرة الأولى في هذا اللقاء. ■

■ ما هي أبرز النقاط التي ستركزون عليها بعد تسلمكم مهمات الإدارة التنفيذية لشركة UFA؟

– بدأت العمل في UFA منذ عام، وركّزت في البداية على تعلّم أصول هذه الصناعة التي تعتبر جديدة بالنسبة لي.

وقد وضعنا هدفاً لتوسيع الشركة ورفع تصنيفها، وصولاً الى جعلها واحدة من الشركات الرائدة في قطاع التأمين في لبنان.

ونعمل حالياً على تنفيذ مشاريع عدة أهمها برنامج تأميني جديد بالتعاون مع فرنسبنك تحت مسمى JOB INTERRUPTION ويوفر تغطية للأفراد الذين يخسرون عملهم وأجورهم لمدة ستة أشهر، إضافة الى برامج تأمينية أخرى مبتكرة تقرّبنا من تحقيق الريادة في السوق المحلي.

وفي ما خص النتائج فقد حقّقت الشركة نمواً بنسبة ٤٠ في المئة في الاقساط خلال العام الحالي، ونتمنى الحفاظ على هذا النمو في العام المقبل.

معضلة تأمين قروض السيارات

■ ما هي أهم التحديات التي تواجهونها حالياً في قطاع التأمين اللبناني؟

– يشكل تأمين السيارات المباعية بالتقسيط وعبر المصارف تأمينا شاملاً معضلة كبيرة للشركات في لبنان. وفي رأيي، من المهم في هذا الإطار ان تبحث شركات التأمين اللبنانية المعنية بهذا الامر في ما بينها، في الخسائر التي تلحق بها جراء هذا النوع من التأمينات وتخرج باتفاق موحد تجنباً للاغراق وعمليات الغش والتلاعب، وصولاً الى تحسين النتائج.

تمايز في الأداء والسمعة

■ كيف تصفون المنافسة بين شركات التأمين في لبنان؟

– السوق اللبناني محدود مقابل وجود عدد كبير من الشركات العاملة فيه، ما يؤدي الى التنافس بحدّة في ما بينها. إذ تلجأ الشركات الصغيرة الى خفض الأسعار للحصول على حصة أكبر من الأعمال.

وفي هذا الإطار فإن سمعة أي شركة على المحك، ومن جهتنا لا خوف على UFA إذ أن أدائها ممتاز وسمعتها طيبة، وهذا ما يميّزنا ويجعل الزبائن يثقون بنا، علماً أننا ننافس الشركات الكبيرة وليس الصغيرة.

JOE AZAR (NASCO KARAOGLAN - FRANCE) :



OUR HISTORICAL TIES WITH ARAB MARKETS HAVE HELPED US BUILD A LONG LIST OF PARTNERS RATHER THAN CLIENTS IN THE REGION

WE HAVE RECENTLY ENTERED INTO REINSURANCE TREATY ARRANGEMENTS IN IRAQ,

Joe Azar, Director at Nasco Karaoglan, France, headed the company delegation to the Rendez Vous.

Azar who is familiar with the on going situation in the Mena region, gave us his point of view with regards to the major challenges being faced by the world insurance markets.

Here is a complete account of the interview:

PREVENTIVE HEALTH MEASURES SHOULD BE ENFORCED SO AS TO REDUCE THE SEVERITY AND FREQUENCY OF MEDICAL CLAIMS

*** It is said that Health insurance is becoming so expensive that only employers are buying it for their employees, either as a law obligation or extra benefits. Is there any thing insurers can do to reduce the cost and make it affordable to individuals and heads of families ?**

- Medical inflation is impacting the insurance prices which makes products available to a segment of consumers rather prohibitive. It is essential to cut abuse vide thorough controls and proper claim management which may be conducted in house by insurers or through TPA's. Governments should also promote preventive health measures and could secure cover for Major Medical cases or chronic diseases.

By reducing the severity and frequency of peak and chronic cases, we may contain cost. Other control measure notably profit margins for pharmaceutical products would also contribute to maintaining affordable Health insurance premiums.

SYRIAN AND LYBIAN MARKETS VERY PROMISING

*** Are you satisfied with your company results in the arab markets? Do you find the time ripe to enter Iraq ? How do you look at the progress being made in the Syrian and Lybian markets?**

- Syria and Libya have in common the recent transition process from a monopoly to free Market which results inevitably into competition usually beneficial to consumers.

In Syria, recent figures demonstrate a growth in Market turnover boosted by compulsory lines and health insurance. Syrian Ins Co will continue to play a key role although private Cos are now 12 including 3 Takaful.

In Libya, the potential for Growth is tremendous, and the Market is very promising despite severe competition and substantial reduction in rates. Libya Insurance maintains their leading position, but a significant market shares is now controlled by United and / African Insurance. Nbr of Cos is 9 including one Takaful and one Health specialized insurer.

In Iraq, the days ahead appear more promising. whilst we have been restricting our presence to facultative reinsurance in the past, we have moved recently into treaty arrangements. Conventional lines may need some time before we arrive to significant volume, but many interesting accounts fly overseas and find their way to Int'l Markets.

NASCO IN THE ARAB MARKETS

We enjoy a privileged position in the Arab Markets, and remain strongly committed for this core segment of our activity. Our his-

torical ties with a large number of Clients in the area make our relations more of a partnership and lead us to seek excellence in servicing their reinsurance needs.

We are very pleased with our presence across GCC which we shall continue to enhance. We are also accelerating our growth in the Maghreb and have opened an office in Tunisia to be closer to the area. On top of the reinsurance activity, our retail brooking network in UAE, Saudi and Qatar consolidates our presence in the Arab markets.

TAKAFUL

*** The number of Islamic insurers and reinsurers is growing fast and it became apparent that traditional group such Munich Re, Allianz, and others are only duplicating themselves, in the Arab markets. Do you think there are enough Islamic insurance business risks justifying the formation of such new companies? And what is your impression about the results being reported by Takaful and Cooperative Cos in general thus far?**

- By associating the "cooperative Business model" of Saudi Market to Takaful, the statistics available would show total GCC Takaful contributions have reached approximately 4 Billion in 2008.

The largest Market being Saudi 80% followed by UAE (15%) considered as the fastest growing. In the Mena region, Sudan is the only significant Market outside GCC.

South East Asia contributions are estimated at \$ 1.15 Billion generated mainly by Malaysia 78% followed by Indonesia.

Since both MENA and South East Asia economies are expected to experience GDP growth rates exceeding 5%, and insurance penetration remain low, we can expect tremendous potential of growth for their insurance industry. Another area of growth, would be "family Takaful" products now boosted by Health Business made compulsory in many markets.

The 2008 contributions estimated at 5 Billion in 2008 are now projected to reach 8 Billion in 2010, thus a yearly growth above 30%.

Challenges however remain the same as for conventional segment notably;

* Expert Human Resources

* Aggressive pricing due to the pressure of competition.

* Limited availability of Islamic capital Market instruments.

In respect of technical results, Takaful operators in GCC, being start-ups, are not currently in position to gain market shares without impacting claim ratios. Motor and Health now representing 70% of book, will remain, in the short term, the key drivers for growth, which entail into some volatility of technical results. This has led most GCC operators to rely on investment. The acceleration in the growth of family Takaful may however reverse situation.

It is still early to judge ultimate performance of these operators, until we see a bit of stability in number of operators. A promising example would be Malaysia where Takaful profits are more generated by underwriting income representing on the average 80%. ■

than reported, Shari'a-compliant Takaful insurance still holds considerable potential for expansion. Because it adheres to the requirements of Islamic law, it can provide the basis for winning retail solutions that overcome the reservations to buying insurance in many Arab cultures. With a far-sighted approach using the right sales channels, Takaful, especially for personal lines, can be further developed as a pillar of business in the region. Currently existing Takaful insurers are more focusing on existing business than to develop new channels and products. As an international reinsurer Munich Re is always trying to provide solutions. For reinsurance demand of Islamic insurers our solution is our retakaful products.

HEALTH INSURANCE

*** It is said that Health insurance is becoming so expensive that only employers are buying it for their employees, either as a law obligation or extra benefits.**

Is there anything insurers can do to reduce the cost and make it affordable to individuals and heads of families ?

- It is a global phenomena that medical cost are increasing year on year This also hold true for the Middle East. But compared to private health insurance in Europe or US health cost in the Middle East are still on the low side.

Individual or family policies are not automatically more expansive than group policies. It depends –among others - on the desired benefit scheme, the geographical scope and the result of the individual risk assessment.

Insurance companies cannot reverse the trend of medical inflation, but they can contribute that cost increases will be moderate,

for example via managed care concepts, second opinion services and fraud and abuse

NEW ENTRANTS IN SYRIA AND LYBIA CAUSING COMPETITION TO GO OUT OF CONTROL

*** Are you satisfied with your company results in the Arab markets? Do you find the time ripe to enter Iraq? How do look at the progress being made in the Syrian and Libyan markets?**

- For 2010 we cannot be satisfied; mainly for two reasons. First of all competition in the MENA region continuously drives down rates. For a reinsurer like Munich Re selection of clients and risks become even more important to achieve our targeted return on risk based capital.

Secondly, loss frequency in the MENA region has increased and end of last year as well as during the 1st half of 2010 natural disasters, like floods in Saudi Arabia as well as the cycloon in Oman had a negative impact on results of the industry.

Concerning Iraq, every insurance and reinsurance company has to answer this question by itself. Our approach to business has been and still is long-term orientated. We have re-established our relations with the Iraqi insurance market more than 5 years ago. Since then we are providing our services to the Iraqi insurance market as well as offering substantial capacities.

In Syria as well as in Libya opening of the market has led to increased competition. Again careful selection of partners in those market is essential to business success. We are quite happy with the developments of our clients in those markets and expect further growths from these countries. ■



EXCLUSIVE: INTERVIEW WITH CHRISTIAN KRAUT (MUNICH RE)



RATES IN THE MENA REGION CONTINUE TO FALL WHEREAS CAT LOSSES ARE RISING

MUNICH RE RESUMED BUSINESS IN IRAQ 5 YEARS AGO AND WE ARE STILL SUPPORTING THE LOCAL MARKET

Christian KRAUT, Munich Re's Chief Executive Manager Middle East & Africa was among the leading reinsurers who attended the Rendez Vous.

Our Editorial Manager, seized the opportunity to have a Tour d'Horizon with Mr Kraut, over the insurance business across the globe in general, with a particular emphasis on the Mena region.

Here is an account of Mr Kraut's answers to our questions:

*** The insurance industry is said to be doing well, and rates continue to fall in spite of the catastrophes which hit many parts of the worlds. How do you explain this? And how about technical results? Do you expect them to remain profitable under these circumstances?**

- In general, I would not say that the insurance industry as a whole is currently doing very well. Equities are volatile and interest rates are low. Thus many insures have to expect lower return on investments. To meet return expectations by the shareholders, insurance companies actually would have to increase the rates to improve their technical results.. As the accumulated capital of insurance companies is even higher than before the crisis, and demand for insurance lower due to the difficult economic environment pressure on rates is high. Especially in regions that have not been impacted by natural disasters or affected by major losses.

For the global reinsurance market one thing is very clear: 2010 will be an expensive year. The first half of the year was already marked by an exceptional accumulation of severe natural catastrophes. We expect that all these claims will have a certain effect on prices in the respective line of business or region. In claims-affected business segments, rates had already gone up during the last renewals. We expect the same for the renewals at 1 January 2011, because the past has shown that current loss experience heightens market players' awareness of the risks. Events like Chile's devastating earthquake reinforce our case for insisting that risks be written consistently at adequate prices, even after years in which losses have been relatively low

CONCENTRATION OF VALUES IN UAE SHOULD BE A MATTER OF CONCERN , IN VIEW OF THE HIGH EARTHQUAKE EXPOSURE IN IRAN

*** The Iceland Volcanoes caused unexpected losses to the airlines industry, and about two weeks ago a volcanoes which has been dormant for 450years in Sumatra erupted sending ash clouds in the air. Can we say that "Ash Clouds" are becoming a cause of concern for the insurance industry? And how will the industry deal with the business interruption losses resulting there from? Bearing in mind that airports were closed and transport of persons and goods suspended for several weeks.**

- A question, which we have to ask ourselves, is whether the losses caused by the ash clouds were really unexpected. We are

aware that many volcanoes around the globe are still active and we have experienced eruptions of other volcanoes before. But there was no demand by the airline or other industries for an insurance cover. Existing policies were considered to be too expansive as the risk was considered too remote. Isn't that a similar situation that we face today with the earthquake exposure in Dubai? Seismologists have identified three potential sources of activity that could affect the United Arab Emirates. For example, there are known fault lines in southern Iran, a country that has seen major seismic activity in the past. These are expected to cause earthquakes with magnitudes of up to 7.5 on the Richter Scale, which could affect neighboring countries including the Emirates. This is important to note from an insurance perspective, as the Emirates represent a great – and growing – concentration of value. To put this in perspective: a hundred years ago a major earthquake would have moved some sand dunes and possibly destroyed some tents. Today, as we all know, Dubai is home to the world's tallest building.

Is the insurance industry aware about this exposure and offer products at risk adequate terms? Will an earthquake in that region be also defined as "unexpected" when it will occur?

Concerning solutions to a challenge like future volcano outbreaks our target is to expand the borders of insurability and venture into areas that others avoid. It would be possible for us to offer covers indemnifying airlines for losses suffered as a consequence of flight bans due to the volcanic eruption on Iceland. At risk-adequate terms and conditions and with prudent limits in respect of possible accumulations, we would write these covers.

MUNICH RE IS ALWAYS TRYING TO PROVIDE SOLUTIONS

*** The number of Islamic insurers and reinsurers is growing fast and it became apparent that traditional group such Munich Re, Allianz, and others are only duplicating themselves, in the Arab markets. Do you think there are enough Islamic insurance business risks justifying the formation of such new companies? And what is your impression about the results being reported by Takaful and Cooperative Cos in general thus far?**

- The figures in the press on takaful insurance are often misleading, because they include business from the Co-operative insurance companies in Saudi Arabia as well as the premium written by Iranian insurance companies.

Although the takaful insurance premiums might be much smaller

مآدب سخية في مونتني كارلو «البيان» تغطي الاحتفالات بالصور

لمناسبة انعقاد اللقاء السنوي الرابع والخمسين (٥٤) في مونتني كارلو، في ايلول (سبتمبر) الماضي، أقيمت حفلات استقبال ومآدب عديدة، نذكرها هنا بالتسلسل:

- حفل استقبال (GUY CARPENTER) في اوتيل دي باري.
- حفل استقبال (ODYSSEY RE) في اوتيل دي باري.
- حفل غداء (MUNICH RE) في مونتني كارلو بيتش اوتيل.
- حفل استقبال اللجنة المنظمة في فندق فيرمونت.
- مأدبة د. منير قبان (UIB) في فندق فيستا
- مأدبة بيار سلامه (CCR) في فندق فيرمونت.
- حفل استقبال (SCOR) في اوتيل دي باري.
- مأدب جانبية لكل من ZARIS و CHEDID RE و PMC RE.

CHEDID RE حفل عشاء



من اليمين: حبيب جعلوك، سلام حنا، اسعد ميرزا، انطوان بشاره، جهاد غانم، بيار سلامه وجورج سعادة

ZARIS حفل عشاء



من اليمين: سلام حنا، اسعد ميرزا، الكابتن ريشار شلهوب، فاتح بكداش وانطوان بشاره

ODYSSEY RE حفل استقبال



من اليمين: جهاد غانم، ياسر البحارنة، ارنو دي روديك وحبيب جعلوك



من اليسار: LUCIEN PIETROPOLI



من اليمين: اندرياس ويدليش، محمد قطب ووائل الخطيب



من اليمين: رياض كراي ونجيب بو بكر

مأدبة MUNICH RE



من اليمين: لوسيان لطيف، بيار سلامه، فاتح بكداش، محمد دخيلي
واندرياس بولمان



من اليمين: سعيدة حموضه، CHRISTIAN KRAUT، منتصر شراق ومهدي شلوش



من اليسار: محمد لاربي نالي، حبيب جعلوك، هدى مشيش وميمي رشيدة



من اليمين: د. منير قبان، طاهر الحراكي، روني خضر، عبد الكريم مرداسي
وحبيب بن سعد



من اليسار: CHRISTIAN KRAUT، موسى الربيعان و ANDREAS POLLMANN



من اليسار: الكابتن ريشار شلهوب، سلام حنا، اسعد ميرزا، نهاد طالب،
انطوان بشاره وجهاد غانم



من اليسار: امين اودغيري، محمد العلمي، محمد قطب، منصور بن عمار ومن
اليمين: لحسن طالبي، شمس الدين، عبد الوهاب العيساوي وعبد العزيز دربال



من اليسار: مشعل كرم، DR LUDGER ARNOLDUSSEN، لطفي بن حاج قاسم،
عزه زعبي وحكيم بن يدر

مأدبة CCR



من اليسار: CHRISTIAN KRAUT، موسى الربيعان، امين اودغيري، محمد العلمي، محمد لاربي نالي وعبد الوهاب العيساوي



من اليسار: بيار سلامة، THIERRY MASQUELIER، MARC HANNEBERT، JEAN LOUIS PIQUET و JEAN PHILIPPE CASANOVA، LAURENT MONTADOR
يستقبلون المدعوين



من اليمين: جان كلود شلهوب، هنري شلهوب، هنري شلهوب جونيور
واندرياس بولمان



من اليمين: عبد الكريم المرداسي، محمد درغوت، عبد العزيز دربال، رونالد شدياق،
لميا بن محمود ومحمد حبيب بن سعد

من اليسار:
رزق الخوري،
ايلي الخوري،
الياس
الخوري، عبد
الحميد
طاهري، رجب
دشراوي
وكريستيان
PICHON



من اليسار:
القنصل جوزف
عيسى، سيمون
الراعي، ارنو
دي روديلك،
انيس طراد
والآنسة فتنه
ابي ديب



من اليسار: جهاد غانم، مشاركة، اسعد ميرزا، الكابتن ريشار شلهوب، انطوان بشاره،
عبدالله بداوي، سلام حنا وجورج سعاده



من اليسار: جان بول لاسير، انطوني الفضل، نهاد طالب وقرينته والسيدتان كرم والفضل



من اليمين: ياسر البحارنة، بشاره دباس، آلان دباس وقرينته



من اليسار: فاتح بكداش، جو عازار، جورج زينه وقرينته والسيدة عازار

حفل الاستقبال



من اليمين: جورج الفرزلي وقرينته فاديا وعبدالله بداوي



من اليمين: CHRISTIAN KRAUT، ياسر البحارنة و ANDREAS WEIDLICH، MANOJ KUMAR



من اليمين: انطوني الفضل وقرينته PIETER VLASBLOEM و PETER GREEGRASS



من اليسار: سلام حنا، انطوان بشاره، الكابتن ريشار شلهوب، ارنو دي روديك، اسعد ميرزا وجورج سعاد



من اليسار: محمد دخيلي، علي همامي ورونالد شدياق



من اليمين: سليم بشاره، فاتح بكداش ووزق الخوري



من اليمين: الياس الخوري ووسام صوالحه

حفل استقبال SCOR



من اليمين: PATRICK LOISY، فاتح بكداش، ERIC LAFAGE، انطوان بشاره وسلام حنا



من اليسار: PATRICK LOISY و JEAN CHARLES SIMON

مأدبة UIB



من اليمين: محمد لاربي نالي، محمد العلمي، يوسف حمزه، لطفي بن حاج قاسم
وقرينته وعبد الكريم مرداسي



من اليسار: د. منير قبان، ANDREAS POLLMANN، موسى الربيعان، فاتح بكداش،
محمد دخيلي وطاهر بلعه



من اليسار: د. فيفيان زينه، GAEL LE PAIH، جورج زينه، رأفت شنوفي، ايمان شنتالي،
هادي سعداوي وقرينته



من اليمين: ياسر البحارئة، بيار سلامه، لميا بن محمود ومحمد لهلو



من اليمين: فيروز بن صلاح، ميمي رشيدة، سعيدة حموضه، امين اودغيري،
عزه زعبي، لحسن طالبي وحكيم بن يدر



من اليسار: السيدتان طالب وكرم، مشعل كرم، نهاد طالب، حجو عبد الحكيم
وعمر سقساف



من اليسار: عبد الوهاب العيساوي، هدى مشيش، شمس الدين، مهدي شلوش،
مصطفى قطران، ساميه بن يوسف وكريم جيد



من اليسار: فانسان غرايون، سعيد غاوا، مصطفى حاميوش، روبرت هاين،
علي بلعمري، علي بن علاوة والسيدة وداد بلهوشات

الصفدي مفتتح المؤتمر التأميني للبحر المتوسط: لبنان ساهم تاريخيا بصقل المهارات الفاعلة في صناعة التأمين



من اليسار: عبد الخالق رؤوف خليل، الوزير محمد الصفدي وابراهيم ماتوسيان

افتتح وزير الاقتصاد والتجارة محمد الصفدي في ٢٧ ايلول (سبتمبر) الماضي المؤتمر الاورو-متوسطي الرابع للتأمين في فندق فينيسيا بحضور رئيس الاتحاد العام العربي للتأمين د. جواد حديد والامين العام للاتحاد عبد الخالق رؤوف خليل ورئيس المجلس الاقتصادي والاجتماعي روجيه نسناس ورئيس لجنة الرقابة على هيئات الضمان وليد جنادري، وقد طغى عدد الحاضرين من موظفي الشركات اللبنانية على عدد المشاركين الاجانب.



من اليمين: صبحي الحسيني، هنري شلهوب، جورج زينة، جورج سالم، احمد السماوي، نخله اده وانطوان حبيب



من اليمين: طنوس فغالي، رونالد شدياق، احمد صالح فرحات، مشارك، د. جواد حديد وزكي نورسي



من اليمين: د. عزيز صقر، عادل حماد، تيسير التريكي، مارك هانيبيير وبيار سلامة



من اليمين: علي الرقيع، د. بشار الأسعد، LAURA LECHARPENTTER، PIERRE BESSAN، روجيه نسناس وكميل منسى

ماتوسيان

بعد ان اشاد منظم المؤتمر ابراهيم ماتوسيان رئيس جمعية التأمين لدول البحر المتوسط MIA بوزير الاقتصاد والتجارة لما يقدمه من دعم لقطاع الضمان، قدم لمحة عن جمعية التأمين لدول البحر المتوسط.

الصفدي

وقال الوزير الصفدي في كلمته «اذا كانت برشلونة عاصمة التأمين في غرب الحوض المتوسط، فإن بيروت عاصمته في شرق البحر

المتوسط». وقال ان «لبنان تاريخيا ساهم في صقل المهارات التي نجدها فاعلة في صناعة التأمين في البلدان العربية». وقال ان وزارة الاقتصاد تعتبر قطاع التأمين ركناً من اركان الاقتصاد الوطني.

خليل

وقال الامين العام للاتحاد العام العربي للتأمين عبد الخالق رؤوف خليل ان اقساط التأمين العربية قاربت الـ ٢١ مليار دولار في ٢٠٠٩
البيان الاقتصادي - العدد ٤٦٧ - تشرين الاول (اكتوبر) ٢٠١٠



من اليسار: حسن أبو الراغب، خلدون خرطيل، حسام السعيد، حبش فراج وماريو نحاس



من اليمين: رياض معلوف، غازي قريطم، توفيق دبوسي، كون توما، وليد جنادري، هني رضوان وفاطمة العوضي



من اليمين: رنية خلاط، فرد صيقل وكارول فغالي



من اليمين: TATIANA SAVE LYEVA، نبيه مسعد وناجي سلطانم



من اليمين: خالد المغيصيب وروي جيلمور



من اليمين:
جورج رزق
الله، جون
بارت وروجيه
داغر



من اليسار:
سليم يارد،
سلام حنا،
طوني بشارة،
ادوار
طرابلسي،
طوني معلوف،
بول كبوش
وايلي طريبه



من اليسار:
تيسير مشعل،
نضال اقبیق،
رشيد الهباب
وناجي فياض



من اليمين:
حبيب جعلوك
وعلاء الزهيري



من اليسار: ماهر حسين، احمد سليم، فادي خوري وماريا صادر

محقة معدل نمو ١٥ في المئة مقارنة مع ٢٠٠٨، لافتا الى ان البلدان العربية المتوسطة تساهم بنسبة ٣٨ في المئة من اقساط التأمين العربية و٥٦ في المئة من اقساط تأمين الحياة و١٩ في المئة من اقساط التأمين الصحي. وطمأن الى وجود عناصر ايجابية تدفع الى زيادة الطلب على التأمين منها معدلات النمو السكاني المتسارعة التي تفرض تطوير البنية التحتية والتأمين عليها.

زياده

وتحدث رئيس الاتحاد المتوسطي لوساطة التأمين ايلي زياده عن تعاون



من اليمين: انطوان شديد، فادي شماس
وجهاد فيتروني



من اليسار: عبد الرحمن ابراهيم، عبد اللطيف أبو قورة
وجورج قبان



من اليسار: سامي خوري، غابي بجاني
وحسن حمدان



من اليمين: خلدون خرطيل، أسامة سعادة، شكيب أبو زيد وصالح العجيل



من اليمين: PADMAN BHAN، ايلي حنا، رانيا ابراهيم وجوزف صفيير



من اليسار: لؤي كانون، ابو بكر الدوكالي، احمد فرحات، تيسير التريكي، فائقة
التير ومحمد الشريف

الضامين في منطقة البحر المتوسط التي تؤدي دورا مهما وترمي الى وضع اطار واضح لجميع المعنيين وتوحيد المعايير وفتح الاسواق امام المعاملات ما وراء الحدود، معترفا بأن الكثير من الخلافات لا تزال قائمة مما يجعل من الصعب العمل على حرية الخدمات.

تضمن المؤتمر محاضرات لكل من السادة: غسان عياش، طارق الصالحي، PETER IRMINGER من مكتب ZARIS في هامبورغ - ألمانيا، فريد شديد رئيس ومؤسس CHEDID RE وايلي زياده. ■

دمج شركات التأمين المتوسطية

هو عنوان جلسة العمل التي عرض فيها رئيس مجلس ادارة «شديد كابيتال» فريد شديد رؤيته، فرأى ان الدمج ضروري في المتوسط وعلى الاقل في الشرق المتوسط العربي، مشيرا الى ان حجم سوق التأمين في المنطقة بلغ ١٩,٦٧٧ مليار دولار، لافتا الى ان الامارات والسعودية والمغرب ومصر ولبنان تمثل ٧٠٪ من حصة السوق، علما بأن معدل النمو في المتوسط العربي بلغ ١٣٪.

كلام شديد جاء في جلسة العمل التي سبقت ختام مؤتمر جمعية التأمين لدول البحر المتوسط MIA، الذي خلص الى توصيات ابرزها الافادة من التكامل بين قطاعات التأمين في دول البحر المتوسط والاقطار العربية الاخرى، وتمويل الابحاث والدراسات المتخصصة في مجال التأمين.



من اليمين: جوزف فضول، طارق الصالحي، د. عزيز صقر، فريد شديد، فادي شماس وايلي بو شعيا



صبحي الحسيني يلقي كلمة



PETER IRMINGER يلقي كلمة



غسان عياش يلقي كلمة



إيلي زيادة يلقي كلمة



فريد شديد يلقي كلمة



من اليسار:
خالد جشي،
محمد حمود
وعمد
المصري



من اليمين:
رونالد
شدياق،
جورج زينة
وعبد الله
بداوي



من اليمين: وسام صوالحة وإيلي طربية



غسان صعب وبسمة بركات



من اليمين: جورج سعادة، ميشال فدعوس وسمير غنطوس



وسام صوالحة وسامية طربية



من اليمين: رالف الفضل ومروان شبلي



كارمن ضاهر، هلا غطفي، بسمة بركات وصلاح الحسنية

من اليمين:
رامي صباغ،
بيار سلامة
وزاريه
بصمبيان



من اليسار:
إيلي عيسى





من اليسار: مايكل منصور، جان حليس، مازن أبو شقرا، خليل عيد، روجيه ثابت ورمزي حايك



من اليمين: ايلي بو شعيا، عماد شحادة، أسامة سعادة، مهذب عبد الجليل وفريد شديد



من اليسار:
محمد
السقراط، علي
الرقيع،
د. عماد الدين
خليفة،
د. عزيز صقر
وتيسير
التريكي



من اليمين:
جميل حرب،
جويل سمعان،
كابتن ريشار
شلهوب، ماريو
نحاس،
كيرستن
شلهوب
وشيرين ميرزا



من اليمين: المحامي انتوان زيادة



من اليمين: طوني بشارة، اندرياس ويذزل وحليم بو حرب



من اليسار: جو نسناس



من اليسار:
حسن ابو
محمد
الراغب،
السيد وحسام
السعيد



يظهر في
الصف الأول
الياس الخوري
وفي الصف
الثاني جوزف
الفرزلي



من اليمين:
كارمن ضاهر،
فريد شديد،
أسعد ميرزا،
أدوار
طرابلسي، بول
كباش وطوني
معلوف



من اليمين:
جف خوام،
ناجي
سلطانم، غابي
أبو رجيلي
وانطوان خوام

خلدون خرطيل (الفا لويديز ALPHA LLOYDS) :

الاسواق استعادت حيويتها وشركات الاعادة تبدي مرونة اكبر في التعاطي مع الازمة

تعتبر الفا لويديز ALPHA LLOYDS حديثة العهد نسبيا حيث انشئت عشية اندلاع الازمة المالية العالمية، الا ان الازمة لم تحل دون توسعها اقليميا وان كانت تسببت بتأخير ولادة الشركات التابعة لها حوالي ١٨ شهرا. رئيسها خلدون خرطيل تحدث الينا عن التغييرات التي طرأت على اعمال الشركة كما عرض لنا المشهد التأميني على المستويين الاقليمي والعالمي.

– أي خطر يؤدي الى إيقاف الأعمال ينتج عنها خسائر مادية في أي قطاع يعني صناعة التأمين وهي التي تتولى اعداد العقود التي تغطي ذلك الخطر والشركات التي تجد اعمالها مهددة بأخطار الرمد البركاني، لها مصلحة قابلة للتأمين (INSURABLE INTEREST). لذا، نحن نبحث دائما مع معيدي التأمين على حلول جديدة تساهم في تغطية الأخطار لإدخالها الى أسواق التأمين، لذا يمكن دائما انتظار طرح عقود تأمين جديدة في الأسواق.

■ في رأيكم هل تنتج أسواق الإعادة الى المرونة أو التشدد قبيل حلول موسم تجديد الاتفاقيات؟

– تشير التوقعات والدلائل كلها الى ان أسواق الإعادة تتجه نحو المرونة بسبب الطاقات الاستيعابية الكبيرة التي باتت متوافرة بفعل قيام شركات اعادة جديدة في مناطق كثيرة من العالم، وخصوصا المنطقة العربية والأفرو-آسيوية.

ومن المتوقع ان تكون الأسواق سنة ٢٠١١ أكثر مرونة مما كانت عليه في ٢٠١٠.

توزع المهامات

■ هل أنتم راضون عن نتائجكم لعام ٢٠١٠؟

– حققت ألفا لويديز نمواً بنسبة ٨,٨ في المئة عام ٢٠١٠ مقارنة مع عام ٢٠٠٩، علماً ان خطتنا كانت تقضي بتسجيل نمو أعلى.

لكننا مسرورون بهذه النتيجة في الظروف الحالية، وقد ساهم توسعنا في السوق المصري في تعزيز حجم أقساطنا وبالتالي إيراداتنا.

وستكون ألفا لويديز – مصر مسؤولة عن تغطية أسواق شمال أفريقيا والسودان، والفا لويديز الإمارات عن أسواق الخليج، بينما ستغطي شركتنا في الأردن سوق المشرق العربي. ■

تأخر تنفيذ خطتنا التوسعية بفعل تداعيات الازمة العالمية

ان استعادت بعضا من حيويتها وهي تبذل جهودا فائقة للحفاظ على مراتبها المتقدمة او التقدم الى مراكز اكثر تقدما. اضاف: واذكر هنا ان شركات التأمين وشركات الاعادة تتدافع للفوز بالاقساط، لا سيما شركات الاعادة العربية والأفرو-آسيوية، وتحديدأ الهندية منها التي تملك طاقات اكتتابية كبيرة جدا.

توجه نحو العمل التأميني

■ رغم استمرار الكوارث الطبيعية، تحقق معظم شركات الإعادة العالمية نتائج طيبة، علماً ان أسعار التأمين مستمرة في التراجع، كيف تفسرون ذلك؟

– أصبحت شركات التأمين والإعادة تركز على الارباح الاكتتابية خصوصاً مع عودة بروز التأمينات الشخصية.

وعلى سبيل المثال باتت عقود التأمين الجماعية والخاصة بتقديرات ارباب العمل (EMPLOYEE BENEFITS) مثل التأمينات الطبية والحياة وغيرها تشكل نسبة ٥٠ في المئة من محفظتنا بعد أن كانت التأمينات الهندسية هي التي تشكل هذه النسبة.

اتجاه أسواق الاعادة نحو المرونة

■ هل تعتقدون ان الرمد البركاني هو نوع جديد من الأخطار التأمينية؟



توسع إقليمي

■ بدأت أعمالكم بفرع في دبي، اين أصبحت الفا لويديز اليوم؟

– لقد تأخر برنامج توسعنا ودخولنا أي أسواق جديدة من ١٢ الى ١٥ شهراً بسبب الاضطراب الذي تعرضت له الاسواق عامة خلال العامين الماضيين. لكننا حصلنا مؤخراً على ترخيص للشركة في مصر وانطلقت عملياتنا فيها وسن عقد أول جمعية عمومية في شهر تشرين الأول (أكتوبر) ٢٠١٠.

وتسير الأمور كما يجب في فرع أبوظبي، كما استكملنا ملفنا المقدم الى مؤسسة النقد العربي السعودي «ساما» على أمل حصولنا على موافقة انطلاق فرعنا هناك مع حلول نهاية العام، إضافة الى فرع دبي الذي نغطي منه اسواق الخليج.

هذا وسيشهد الربع الأول من سنة ٢٠١١ دخولنا الى سوق الأردن. وكنا قد اعددنا لانشاء شركتنا هناك بمشاركة كابيتال بنك الا ان هذا الاخير انسحب من المشروع بسبب الازمة العالمية.

أسواق طرية العود

■ كيف تصفون أسواق التأمين العربية والعالمية هذه الايام؟

– لا شك في أن أسواق التأمين تأثرت بالأزمة المالية العالمية الا ان الاسواق ما لبثت

خالد المغيصيب (قطر لست QATARLYST): نطور منتجاتنا وخدماتنا بما يتناسب ومتطلبات الشركات والأفراد



توفر شركة قطر انشورانس سيرفيسز قطر لست QATARLYST بنية تحتية عالمية المستوى لدعم التجارة بين شركات التأمين وإعادة التأمين، أنشأتها هيئة مركز قطر للمال وتتخذ من الدوحة مقراً لها. وتعتمد قطر لست نظاماً وحيداً وفريداً على مستوى القطاع يغطي العمليات التعاقدية برمتها، بما فيها تحديد الأسعار واكتتاب المخاطر ومستقبل اشعارات المطالبات وتسويتها وتدوين المعلومات المحاسبية والتسويات بين المتعاقدين.

نائب الرئيس التنفيذي في الشركة خالد المغيصيب أكد على نجاح الاستراتيجية الموضوعة لاسواق الشرق الاوسط، كاشفاً عن تطلعه للتوسع خارج المنطقة وتحديداً في السوق البريطاني، مذكراً بقدرة فريق العمل على تطوير المنتجات والخدمات بما يتناسب ومتطلبات الشركات والأفراد.

توسع خارج المنطقة

■ ما هي أبرز انجازات قطر لست؟

— بدأنا منذ سبعة اشهر بتنفيذ استراتيجيتنا التسويقية وقد نجحنا في اسواق مختلفة في منطقة الشرق الاوسط أبرزها: الامارات العربية المتحدة، البحرين، قطر، الاردن.

وقد وقّعنا عقوداً مع ٤٦ شركة حتى الآن الا اننا نتطلع للتوسع خارج منطقة الشرق الاوسط وتحديداً نحو السوق البريطاني للمساهمة في تعزيز تطورنا وتقديمنا بسرعة ملحوظة علماً ان منتجاتنا متميزة وباتت معروفة ومرغوبة ومطلوبة من شريحة واسعة، ما يساعدنا على تحقيق اهدافنا التوسعية.

تلبية متطلبات الشركات والأفراد

■ كيف تعملون على تطوير خدماتكم لتتماشى مع تطورات العصر؟

— من خلال دراستنا لمختلف الاسواق نستطيع مواكبة التطورات، لذا اضعنا خدمتي التكافل وإعادة التكافل، بعد ان لاحظنا تزايد الطلب عليهما، ويعمل فريق المبيعات لدينا على تلبية متطلبات الشركات والأفراد من خلال تطوير منتجاتنا وخدماتنا.

الارتقاء بصناعة التأمين

■ ما اهمية مشاركتكم اليوم في مؤتمر MIA المنعقد في لبنان؟

— نولي اهتماماً كبيراً للمشاركة في هذا المؤتمر الذي لم يعقد منذ فترة، وذلك لتبثت وجودنا والاحتكاك بالمشاركين وتعزيز علاقتنا مع مختلف الشركات. كما ونحرص على المشاركة في كل اللقاءات والاجتماعات التي تعقد بهدف الارتقاء بصناعة التأمين الى اعلى وارقي المستويات.

■ كلمة أخيرة؟

— شهدت «قطر لست» منذ تأسيسها تطوراً سريعاً نتيجة احتضان شركات التأمين السريع واستيعابها لنظامها التكنولوجي لا سيما وأنه يسمح بالتواصل مع شركاء وعملاء غير مسجلين في شبكتنا. ■

رشيد جودت الهباب

(شركة التأمين الوطنية NAI - الأردن):

نأمل من هيئة التأمين درس الزامية بعض التغطيات

مدير عام شركة التأمين الوطنية المساهمة العامة المحدودة NAI رشيد جودت الهباب كشف عن إعادة هيكلة الشركة في المجالات كافة، وأشار الى ان قطاع التأمين الأردني يعاني مضاربات ويسجل خسائر في بعض الفروع، متوقعاً ان يشهد دمج بعض الشركات وانسحاب بعضها الآخر، أما من هيئة التأمين الأردنية درس طلبات عدد من الشركات لفرض الزامية بعض التغطيات مثل تأمين الأخطاء المهنية وبعض أنواع تأمينات الممتلكات والمشاريع الهندسية.



■ تسلمت الإدارة العامة مؤخراً، ما هي أبرز خططكم للارتقاء بالشركة؟
— نحن في طور إعادة هيكلة الشركة في المجالات كافة، علماً أنها تأسست منذ ٤٥ سنة وهي من أكبر شركات التأمين في الأردن، بعدما أدخلت بعض التعديلات على مجلس إدارتها هذا العام، وتسلمت على إثرها الإدارة العامة في مطلع حزيران (يونيو) من العام الحالي. وشركة التأمين الوطنية عريقة وذات ملاءة مالية ممتازة وتتعاون مع كبار معيدي التأمين المصنفين عالمياً. ونحن نركز حالياً على إعادة دراسة المحفظة التأمينية والتركيز على الفروع المربحة إضافة الى الاستثمار في العامل البشري وتقديم خدمات وتغطيات جديدة للقطاعات الاقتصادية المختلفة.

اتجاه نحو الاندماج

■ كيف تقيمون قطاع التأمين الأردني اليوم؟

— لا شك في ان قطاع التأمين الأردني ينمو ويتطور باستمرار، ولكن بسبب المضاربات في السوق وعدم تطوير القدرات الفنية والإدارية لبعض الشركات واعتماد بعضها على الارباح الاستثمارية أكثر من الارباح الفنية تمر بعض الشركات بفترة صعبة وتعاني من مشكلات تهدد استمراريتها ومن المتوقع ان يشهد دمج بعض الشركات وانسحاب بعضها الآخر بعد الإعلان عن نتائج ٢٠١٠.

حلول منصفة؟

■ هل من جديد بما يخص التأمينات الإلزامية على السيارات؟

— لا شك أن شركات التأمين في بعض الدول العربية وليس الاردن فقط تعاني من مشاكل في ما يتعلق بتأمين ضد الغير حيث يخضع هذا النوع من التأمين لرقابة الدولة وتقرض عليه اسعار لا تتناسب مع ارتفاع اسعار السيارات وتكلفة تصليحها وارتفاع المسؤوليات في التعويض. وتداركاً للأسوأ نعمل حالياً مع الاتحاد الأردني لشركات التأمين وهيئة التأمين لايجاد حلول منصفة تكفل حق شركة التأمين في تقدير الاخطار وتسعيرها وتوفير التغطية المناسبة بالاسعار المناسبة للمواطن.

قوانين وتشريعات

■ ما هي مطالبكم من هيئة التأمين الأردنية؟

— لا شك في ان الهيئة هي جهة رقابية تشرف على القطاع، ونرحب بدورها الفعال. كما ونعقد مع الهيئة اجتماعات عدة لايجاد الحلول التي ترضي الأطراف كافة. ونأمل ان تدرس هذه الأخيرة طلبات شركات التأمين لفرض إلزامية بعض التغطيات بما يصيب في مصلحة المواطن وشركة التأمين. خصوصاً ان الشركات مستعدة لتقديم الحسومات للمواطن صاحب السجل النظيف ومن حقها ان تستوفي منه، في حال تكرار التسبب بالحوادث قسطاً إضافياً يتناسب مع حجم المسؤولية. ■

حوار في زاريس ZARIS مع ضيفين من ميونيخ ري MUNICH RE



من اليمين: سمير نحاس، الكابتن ريشار شلهوب، ANDREAS WENZEL وكيرستن شلهوب

وينزل وهيلبش: مهمتنا ان ندرس أوضاع الاسواق والنتائج توطئة لتجديد اتفاقات الاعادة ريشار شلهوب: عملت في ميونيخ ري وأحرص على ان أحافظ على ثقتها بنا

ركنان اساسيان من ميونيخ ري MUNICH RE زارا شركة زاريس ZARIS في بيروت وعقدا معها محادثات حول اوضاع اسواق التأمين في منطقة الشرق الاوسط وشمال افريقيا، لاسيما في مجال التأمين على اجسام السفن والبضائع. مدير التحرير اجري حوارا مع الضيفين اندرياس وينزل ANDREAS WENZEL وكريستيان هيلبش CHRISTIAN HILBICH شارك فيه رئيس زاريس الكابتن ريشار شلهوب ومعاونوه في الشركة. في ما يأتي وقائع الحوار:

دراسة اوضاع الشركات المسندة

اندرياس وينزل: شاركت ميونيخ ري اخيرا في لقاء مونتي كارلو الذي يجمع ممثلي شركات التأمين والاعادة والوساطة من مختلف انحاء العالم. الا اننا وبالنسبة لتجديد اتفاقيات الاعادة، نرى ان الاسعار ليست متجهة صعودا الا اننا نحاول قدر المستطاع ان نمنع تراجعها. ولا شك في ان ميونيخ ري تأثرت بالكوارث الطبيعية التي حصلت في اوروبا، تشيلي ونيوزيلند وسجلت خسائر الا ان تلك الخسائر لم تنل من قوتها المالية. وتحرص ميونيخ ري على تقديم السعر المناسب للتغطيات المطلوبة، ما يساعدنا على الحفاظ على صلابة اوضاعنا المالية. اضاف: ان استقرار اسعار التغطيات والاختيار المناسب يعتبران مسألة اساسية لميونيخ ري ومن ضمن اهدافها المرسومة المتمثلة بالسعي الى الربحية قبل القسط، وهذا الهدف يلبي توقعات المساهمين واصحاب المصالح ومن بينهم عملاؤنا الباحثون عن الامان المالي وهذا ما نعتمده في الاسواق العالمية وفي منطقة الشرق الاوسط.

المنافسة الصحية تطوير للسوق

كيف تصفون النتائج التقنية في الاسواق العربية وهل تعتبرونها مربحة؟
اندرياس وينزل: تختلف تجربتنا في العالم العربي باختلاف الشركات التي نتعامل معها.

ولا شك في ان الاسعار تميل الى التراجع في الاسواق العربية، وهذا ما بحثناه مع الشركات المتعاونة حيث نناشدها دوما باستيفاء السعر المناسب عن التغطية المناسبة للمخاطر التي تكتبها كي تحقق الارباح والنمو في المستقبل. ريشار شلهوب: تعتبر زاريس الذراع الاساسية لـ ميونيخ ري في الشرق الاوسط، اذ انها تتعاطى مع هذه الاسواق على اساس يومي، وهذا ما يمدنا بالخبرة لمساعدة ميونيخ ري وتحقيق بعض التغييرات الضرورية، خصوصا في مجال الاسعار. فالمنافسة الموزونة عامل مهم لتطوير السوق، لكن المضاربة في الاسعار وتراجعها، ينعكسان سلبا على الارباح الفنية. **نحن على ابواب تجديد اتفاقيات اعادة التأمين، فما هي التغييرات التي ستدخلونها في الشروط في الاسواق؟**

البيان ما هي الاسباب الكامنة وراء زيارتكم للبنان؟
اندرياس وينزل: نزور الاسواق العربية مرتين الى ثلاث مرات في السنة خصوصا قبل تجديد اتفاقيات الاعادة، اذ نقوم بتحليل الأوضاع والتواصل مع عملائنا حول تطورات اعمالهم ومستجداتهم تحضيرا للموسم التجديد بداية كانون الثاني (يناير) ٢٠١١. وسيتولى السيد كريستيان هيلبش (CHRISTIAN HILBICH) وهو محلل الاعمال في فريق عملنا في منطقة الشرق الاوسط وشمال افريقيا مسؤولية دراسة اوضاع الشركات المسندة في هذه الاسواق بعمق ودقة وصولا الى نتيجة نهائية تمكن ميونيخ ري من معرفة حاجة هذه الاسواق وكيفية نموها وتطورها. **كيف تصفون العلاقة التي تجمع «ميونيخ ري» و«زاريس»؟**
اندرياس وينزل: علاقة الشركتين مهمة جدا، لاسيما ان زاريس تتمتع بخبرة ومهنية عالية المستوى، خصوصا في مجال التأمينات البحرية وهي فرع له قيمته واهميته بالنسبة الى ميونيخ ري.

هذا ويجمع الانسجام والتوافق بين فريق عمل ميونيخ ري وزاريس في الشرق الاوسط، ونسعى دائما الى التعاون سوية واعتبار زاريس شريكنا الاول في مختلف التأمينات والعكس صحيح.

ميونيخ ري شريك استراتيجي

ريشار شلهوب: بداية، لقد عملت في ميونيخ ري منذ عام ١٩٨٧ لغاية تولي مسؤولياتي في زاريس، وحتى عندما غادرت ميونيخ ري استمرت علاقتي مع المسؤولين والعاملين فيها، وهذا ما عزز الثقة بيننا وهي اساسية في قطاعنا. وكنتيئة ائتمنت ميونيخ ري شركة زاريس للقيام بعمليات اكتتاب في تغطيات عدة بالنيابة عنها، والطرفان راضيان عن العمل. ونعتبر ميونيخ ري شريكنا الاستراتيجي الى جانب التعامل مع شركات اعادة اخرى. **رغم استمرار الكوارث الطبيعية تحقق شركات الاعادة العالمية نتائج طيبة، علما ان اسعار الاقساط اخذت في التراجع فكيف تفسرون ذلك؟**



كيرستن شلهوب: نحن جزء من المنطقة ونتفهم حاجات الشركات المسندة ماريو نحاس: الاسواق تشهد تغييرات متسارعة



فريق عمل ZARIS

للتطور والنمو وتحقيق نتائج طيبة لشركات التأمين وإعادة الحفاظ على مصالح المؤمن لهم في المستقبل.
ومن الأمثلة الجيدة على مدى أهمية القوانين ومساهمتها في تطوير الأسواق، نذكر النمو الحاصل في ليبيا التي تشهد طفرة هائلة منذ انفتاحها الأوسع على السوق العالمي.
وتكمن الخطوة المقبلة في تحسين القوانين ووضع أطر عمل شفافة وواضحة للمستثمرين الخارجيين لمزيد من التطور والتقدم في صناعة التأمين الليبية.

إدارة المخاطر

اندرياس وينزل: أثبتت الأزمة المالية ان القوانين السليمة الخارجية والداخلية لا سيما لجهة إدارة المخاطر هي الأكثر أهمية للشركات مثل ميونيخ ري للاستمرار وتخطي الصعاب والخروج من الأزمات أقوى من السابق.
لذا نشجع الشركات المباشرة باستمرار على تطبيق الأنظمة وتحسين قسم إدارة المخاطر لتعزيز الشفافية والوضوح في عمليات التأمين والحفاظ على ملاءة مالية سليمة.

ولاء ووفاء الشركات المسندة

■ **هل من كلمة حول تعاون شركة ميونيخ ري وزاريس في الأسواق العربية؟**
كيرستن شلهوب: تجتمع شركة ميونيخ ري وزاريس باستمرار للبقاء على تواصل ومعرفة آخر التطورات في الأسواق، وذلك بغية تقديم أفضل الحلول للشركات المسندة والوقوف على متطلباتها.

وزاريس حاضرة في الشرق الأوسط وقريبة من هذه الشركات وتتفهم الثقافة والعقلية التأمينية العربية واللبنانية والبيئية السياسية في العالم العربي. وبناء على هذه المعرفة نتعاون مع ميونيخ ري لتطبيق البرامج المناسبة أو تعديلها بما يتلاءم مع الحاجات العربية المحلية.

وقد نجحت هذه الاستراتيجية لغاية اليوم، إذ نؤمن ان لا شيء مستحيلًا اذا عرفنا حاجات كل سوق ووفرنّا الحل المناسب.

ماريو نحاس: أود ان أشير الى ان الأسواق تتغير بسرعة وكذلك المنافسة التي أصبحت تشمل لاعبين عديدين ووجودنا في المنطقة يساعدنا على متابعة التغييرات والتكيف معها.

اضاف: ان الوقت حان لتسويق وتعزيز عاملي الولاء والوفاء لدى الشركات المسندة لأنهما يبقيان أهم من عمليات التسعير وغيرها.

اندرياس وينزل: يركز عمل التأمين على الثقة والتعاون مع الشركاء المناسبين القادرين على نشر فلسفة التأمين التي تقوم عليها الشركة.

وهذا الأساس موجود بين ميونيخ ري وزاريس.

ريشار شلهوب: أوافق على كلام السيد وينزل خصوصاً انني على دراية بثقافة وفلسفة ميونيخ ري منذ البداية بفضل عملي فيها، ولا نزال نطبق هذه الفلسفة حتى خلال تعاملنا مع معيدين آخرين.

ففي النهاية شريكنا الأساسي هو ميونيخ ري. ■

اندرياس وينزل: لا تسعى ميونيخ ري الى تغيير نموذج عملها كل عام، بل تركز على اداء منسق ومستمر على المدى البعيد.

وتشدد الشركة على جودة قاعدة البيانات لاتفاقيات التأمين مع الشركات المسندة وكيفية تطويرها خلال الاشهر الماضية، وهذه الخطوة اساسية كي نحدد الاسعار المناسبة.
لكن في بعض الاحيان، نضطر الى احداث بعض التغييرات والتحسينات من فترة الى اخرى، وقد اجتمعنا هذه المرة مع الشركات المتعانة وتحدثنا معها في وقت مبكر كي نحصل على المعلومات اللازمة لعمليات التجديد، وافساح مجال امام قيام مناقشات حول الاتفاقيات الجديدة.

■ **نظرا لخبرتم في التأمينات البحرية، ما هو تعليقكم على مسألة القرصنة البحرية في العديد من المواقع؟**

ريشار شلهوب: تشكل القرصنة البحرية موضوعا اساسيا في قطاع التأمين، فقد تم دفع مبالغ هائلة كغدية RANSOM لاستعادة البواخر والسفن المخطوفة.
ولا يمكن استبعاد القرصنة من التغطية التأمينية لكن المسألة هي ان الشركات تطلب استيفاء قسط اضافي مقابل موافقتها على تغطية القرصنة والغدية.

شفافية قاعدة البيانات

■ **هل أنتم راضون عن نتائج شركتكم في الأسواق العربية، وكيف تقومون أداء أسواق العراق، ليبيا وسوريا؟**

اندرياس وينزل: تختلف النتائج والأداء من سوق الى آخر. ففي بعض الدول نسجل نتائج طيبة. وفي أسواق أخرى ينقصنا تحسينها.

وكركز ان المسألة الأبرز شفافية قاعدة البيانات والمعلومات التي نحصل عليها من الشركات والتي سنبنّي عليها تغطياتنا وأسعارنا، وبالتالي تحقيق أرباح لنا وللشركات المتعانة. وعموماً، لا يمكننا القول اننا راضون عن كل الأسواق العربية، خصوصاً بسبب المنافسة الحادة في بعضها مثل لبنان.

وفي ما يتعلق بسوق العراق فلدينا بعض الأعمال المحدودة لكننا حافظنا على علاقتنا التاريخية مع شركات التأمين فيها. ونرى ان الفرص واعدة للاستثمار فيه متى ساد الاستقرار السياسي والأمني.

أما سوق ليبيا فالفرص أيضاً واعدة فيه خصوصاً في قطاع البناء والتطوير العقاري، البنى التحتية وقطاع النفط والغاز. لكن المسألة تتعلق بالأنظمة التي ترعى اسناد الاخطار الى الخارج.

اما السوق السوري فإنه يسجل تقدماً، بعد انفتاحه واستقباله للشركات الخاصة.

امثال للقرارات الدولية

■ **هل أوقفت ميونيخ ري تعاملها مع شركات التأمين الإيرانية؟**

اندرياس وينزل: أقفلت ميونيخ ري الأبواب حالياً أمام اكتتاب الأقساط وتجديد الاتفاقيات في السوق الإيراني، وذلك عملاً بالقرارات الصادرة عن مجلس الأمن، والاتحاد الأوروبي.

ولا شك في ان هذه المسألة ستؤثر على تجديد التغطيات، لكننا مضطرون لامتثال لقرارات العقوبات الاقتصادية الصادرة عن الأمم المتحدة والاتحاد الأوروبي.

واعتقد ان الشركات الإيرانية تتفهم موقف ميونيخ ري والمسألة طبعاً متوقفة على المستجدات السياسية مستقبلاً.

ريشار شلهوب: لا نستطيع «زاريس» إقفال الأبواب أمام الأقساط الإيرانية، لكننا نحترم فلسفة وموقف ميونيخ ري، وبالتالي لا نمّنع هذه الأخيرة أي اقساط من السوق الإيراني، لكننا نحن كشركة وساطة ما نزال قادرين على اسناد الاخطار الايرانية الى بعض اسواق الاعادة.

الشفافية وتحسين القوانين

■ **في رأيكم الإمّ تحتاج الأسواق العربية كي تقدّم أداء أفضل في قطاع التأمين؟**

كريستيان هيلبيش: نرى ان الشفافية عامل مهم من الواجب تعزيزه في الأسواق العربية الى جانب البيئة التنظيمية والقانونية السليمة، وهذا ما سيدفع بهذه الأسواق

التأمين على المسؤولية المهنية... ضمانة لوسيط التأمين

التغطية المناسبة والمطلوبة منه في العقد، أو لنسيان تجديد البوليصة أو حتى لتخلفه عن تقديم المطالبة بالحادث إلى شركة التأمين في الوقت المحدد.

يجب التنويه هنا إلى أن وسيط التأمين والزبون لا يقفان على درجة واحدة من المعرفة المهنية في أغلب الأحيان. وخاصة أن مهنتنا تتطور بشكل سريع وسوف تصبح مع مرور الزمن أكثر موجهاتها تجاه الزبون موجبات نتيجة وليس موجبات وسيلة.

ويشهد لبنان مؤخراً حالات مماثلة، وعددًا من الشكاوى ضد وسطاء تأمين لم يستطيعوا تكبد الخسائر التي تسببوا بها ولم يدركوا أهمية حماية مهنتهم ضد الخطأ المهني، وهنا أذكر قصة أحد الوسطاء الذي طلب منه أحد الزبائن إعداد بوليصة لابنته، فاستجاب الوسيط لطلبه وأرسل طلب البوليصة عبر الفاكس إلى شركة التأمين. وبعد مرور ثلاثة

أسابيع على المكالمات الهاتفية، تعرّضت ابنته إلى حادث. وتبين أن شركة التأمين لم تستلم الفاكس لإصدار بوليصة التأمين ولم يقدّم الوسيط بالتحقق ليتأكد من أن الفاكس قد تم إرساله إلى الرقم الصحيح.

كل ذلك لكي نقول بأن مهنة وسيطة التأمين الخطأ وارد. أي خطأ بسيط أو بالأحرى أي تقصير من جانب الوسيط قد يكلفه مستقبله المهني... من هنا نؤكد أن الغطاء التأميني على المسؤولية المهنية هو ضمانتكم الوحيدة. ■

* رئيس نقابة وسطاء التأمين في لبنان



بقلم سليم يارد*

المسؤولية المهنية هي الالتزام بالتعويض المادي عن الأضرار التي تلحق بالغير نتيجة خطأ مهني.

وعلى هذا الأساس تتحقق المسؤولية بتوفر ثلاثة عناصر هي الخطأ والضرر والعلاقة السببية بينهما. ورغم تعدد أنواع المسؤوليات ما بين مسؤولية أدبية وجنائية ومدنية إلا أننا نركز هنا على تغطية المسؤولية المهنية لوسيط التأمين.

ويحتل المهنيون في كل القطاعات مسؤولية أعمالهم سواء في مجالات الصحة أو الحياة أو البناء (المهنة الطبية والهندسية) أو إدارة ثروات عملائهم (المحاسبين والمستشارين الماليين) أو متابعة تصرفات الغير، وإطلاع العامة عليها في نطاق الحصول على المعلومة والتعبير عنها (الصحافة والإعلام).

ومن هؤلاء المهنيين نذكر وسطاء التأمين الذي يعتبرون من الفئات التي تملك خبرات فنية وتقنية عالية

في مجال عملهم أي وساطة التأمين، وبالتالي يتحملون مسؤولية إعطاء عناية خاصة للخدمات التأمينية التي يقدمونها إلى عملائهم.

لا يمكن تجاهل الخطأ البشري في مهنة وساطة التأمين، فالسهو أو الخطأ من الأمور التي قد نتعرض لها في كثير من الحالات نتيجة تقصير أو إهمال غير متعمد، ما قد يؤدي في النهاية إلى إقامة شكوى ضد مزاولي هذه المهنة نتيجة تسببهم في تعرض عملائهم لضرر أو لخسائر مادية. وقد لا يتحمل معظم وسطاء التأمين أعباء التكاليف التي قد تترتب عليهم جراء تعويض الأضرار أو الخسائر التي ألحقوها بالعملاء. وقد يؤثر ذلك على حياتهم المهنية وسمعتهم، خصوصاً أن كانوا يعملون بأسمائهم الخاصة، وقد يلاحقون قضائياً ويخسرون كل ما يملكونه.

من هذا المنطلق، إننا ننصح جميع وسطاء التأمين المرخص لهم وأصحاب شركات الوساطة الاستفادة من الحماية التأمينية المقدمة لهم عبر التأمين على المسؤولية المهنية مواجهة لكل الاحتمالات التي سبق سردها أعلاه.

في الواقع، أن التأمين على المسؤولية المهنية لوسيط التأمين هو ضرورة يضمن حقوق الوسيط ويحقق مصالحه ومصالح المستفيدين من خدماته، كما يساهم في الحد من المشكلات التي قد تحدث بين العملاء ووسطاء التأمين.

ويتم تحديد حدود التغطية وفقاً لعدة معايير، ونذكر منها على سبيل المثال لا الحصر: حجم أقساط المحفظة التي يملكها الوسيط، طريقة تعامله مع العملاء، طريقة إدارة محفظته التأمينية، العقود التي يبرمها مع شركات التأمين، نوعية الأخطار المكتتبة، طبيعة عمل الموظفين وتراتبيتهم، وواجبه في تزويد العميل بالمعلومات.

من ناحية أخرى، يوجب على الزبون أن يطرح سؤالين أساسيين على وسيط التأمين الذي يتعامل معه: أولاً إن كانت لديه رخصة لممارسة وساطة التأمين، وثانياً عما إذا كانت لديه بوليصة تأمين المسؤولية المهنية.

إلا أن بعض الوسطاء يرفضون فكرة اللجوء إلى الغطاء التأميني الذي يرفع عنهم المسؤولية عند حدوث خطأ أو إهمال من جانبهم، متذرعين بأنهم يقومون بعملهم على أكمل وجه، وإنهم حريصون على تقديم أفضل الخدمات لعملائهم، ولن يرتكبوا أي خطأ أو تقصير تجاههم. وبالتالي، يتجاهل هؤلاء الخطأ البشري وحماية عملائهم ومصالحهم بغية توفير قيمة القسط التأميني التي يمكن أن تترتب عليهم.

لا يمكننا رؤية الأمور من هذا المنظار. في الواقع، ليس بالضرورة أن ترتكب خطأ مهنيًا أو تقصيراً في ممارسة عملك لكي يقاضيك الزبون. يمكن لأي زبون أن يقاضيك في أي وقت، بغض النظر عما إذا كان للدعوى أي مبرر. على سبيل المثال، يمكن للزبون أن يكون غير راض عن رفض حادث ما من قبل شركة التأمين وبالتالي قد يرفع دعوى ضد وسيط التأمين لعدم ذكر



Joseph Zakhour & Co.
Insurance Consultants

CORRESPONDENTS FOR

MARSH

An MMC Company

www.zakhourco.com

Ashrafieh - Mar Mikhael - Liberty Building

Phone : +961.1.442032 / 442036 / 446306

Fax: +961.1.561867

P.O.Box: 16-6728 Beirut - Lebanon

Email: zakhour@zakhourco.com

CHEDID RE تكرم المشاركين في مؤتمر MIA



من اليمين: سامر حديد، د. جواد حديد، عبد الخالق رؤوف خليل وحبش فراج



من اليمين: فريد شديد، رومن ماتيو، حبيب جعلوك، جوزف فضول ومارون مراد



من اليمين: انطوان كزما، مارون مراد، هلا غطمي، ود. محمد عماد الدين خليفة



من اليمين: فريد شديد، ابراهيم ماتوسيان، فادي عبد، ايلي أبو شعيا، سامية طربية، وائل الخطيب، عماد شحادة وخلدون خرطيل



من اليمين: انطوان شديد، ايلي حنا، سلام حنا، أسعد ميرزا ورائيا ابراهيم



من اليمين: تيسير التريكي، بسمه بركات، عماد المصري ومحمد حمود



من اليمين: غسان صعب، داني دراقبلي، ناجي فياض، مروان برجوي، شكيب أبو زيد ونضال اقبلي

أقامت شركة شديد ري CHEDID RE لوساطة إعادة التأمين حفل غداء تكريمياً للمشاركين في المؤتمر التأميني الرابع لدول البحر المتوسط MIA الذي أقيم في بيروت، وذلك في فندق فينيسيا انتركونتيننتال.

وقد استقبل رئيس الشركة فريد شديد وفريق عمله المشاركين في المؤتمر.



من اليمين: سامي خوري، النقيب سليم يارد، ادوار طرابلسي، غابي بجاني،
انطوان معلوف وبول كبوش



من اليمين: خالد المغيصيب، روي جيلمور، جورج قبان، تينا الحتوني،
SERGE DUSSAUSOIS, JEAN MARIE MECKLER



من اليمين: انطوان بشار، بيار سلامة، فادي شماس، مارك هاننير
واندرياس وينزل



من اليمين: عقيلة عرقوبي، جورج سالم، جوزف رزق الله، عصام حتي،
انطوان زيادة وصلاح الحسنية



من اليمين: حليم أبو حرب، جورج ملاط، فرد صيقلبي
ونهاد أسعد



من اليسار: ماريو نحاس، الكابتن ريشار شلهوب
وكيرستن شلهوب



من اليسار: ايلي طرييه، ناجي سلطانم
TATIANA SAVELYEVA



من اليمين: جان حليس، أرنو دي روديك، القنصل جوزف عيسى (وقوفاً)،
سيمون الراعي، سلفاتور ارلندو وبولا عيسى



من اليمين: زياد زين، جوزف فضول، جهاد غانم، أسامة عابدين
ومارلين نعمة

UFA تكرم المشاركين في MIA



من اليمين: السفير الإسباني خوان كارلوس غافو، هنري شلهوب،
السفير المصري احمد البيداوي وفيليب سكاف



من اليسار: جون بارت، روجيه داغر، جورج رزق الله، هنري شلهوب، ادوار صقر
وايلي حنينة يستقبلون المدعوين



من اليسار: جان حليس، فرد صيقل، رانيا ابراهيم ورنيه خلاط



من اليسار: أسعد ميرزا، عبد الخالق رؤوف خليل، ابراهيم ماتوسيان ود. عزيز صقر



من اليمين: عماد المصري، بسمة بركات، هلا غطمي وكرمن ضاهر



من اليسار: محمد حمود، سيفيا صايغ، أسامة عابدين وعبد اللطيف أبو قورة



من اليسار: ماريو نحاس، CAPT IRMINGER، كيرستن شلهوب، زكي نورسي وغسان صعب

أقامت شركة UFA للتأمين حفل غداء تكريمياً
للمشاركين في المؤتمر التأميني الرابع لدول
البحر المتوسط MIA في فندق غراند حبتور في
سن الفيل.

وقد استقبل رئيس الشركة هنري شلهوب
وفريق عمله المشاركين في المؤتمر.



من اليسار: علي الرقيعي، تيسير التريكي، عبد الله رحمة، JOHAN HAGGO،
لوك بن فلو ونبه مسعد



من اليسار: جورج قبان، ايلي أبو شعيا، داني دراقبلي، زياد زين، جوزف فضول
وJEAN MARIE MECKLER



سامية طريه وخلدون خرطبيل



من اليمين: حبيب جعلوك وسامي خوري



من اليمين: جورج سالم، ماريّا صادر وريكاردو سليمان



من اليسار: جورج فرزلي، القنصل جوزف عيسى، سلفاتور ارلندو
وسيمون الراعي



من اليسار: النقيب ايلي زيادة، زاربه بصمجان، اميل زخور، النقيب سليم يارد
وايلي حنا



الكابتن ريشار شلهوب وجويل سمعان



من اليسار: طوني زيادة، جورج أبي راشد ورومن بستري



من اليمين: فاطمة الزهراء، صلاح الحسنية وعقيلة عرقوبي

المؤتمرات لكي تنجح ..

الشكل والعدد ليسا مهمين بل مستوى الحضور والمحاضرين

احدهم قال بين السخرية والجدية: بربكم يا منظمي المؤتمرات والمعارض أريحونا قليلا، خففوا العدد وارفعوا المستوى.. ولكم شكرنا الجزيل..

حسننا فعل الاخوة في الاردن عندما اعلنوا عن تأجيل مؤتمرهم «كامارادوري» الذي كان سينعقد في التاريخ نفسه الذي انعقد فيه مؤتمر بيروت، والذي ينعقد فيه اكثر من مؤتمر في المنطقة، ولدى سؤال احد المنظمين اذا كان صحيحا ان التأجيل هو بسبب عجقة المؤتمرات، قال «هذا صحيح... لقد تسجل لدينا لحضور المؤتمر عدد كبير من المشاركين من الاخوة العرب وعدد من الاجانب، كان المطلوب لنجاح المؤتمر عدداً اكبر، لا سيما من اخواننا اللبنانيين والخليجيين، ولاننا لا نريد ان نفسد على اللبنانيين والخليجيين مؤتمراتهم، قررنا تأجيل مؤتمرنا».

وتساءل الاخ الاردني بكل صراحة: أيهما افضل تأجيل المؤتمر لتأمين النجاح الكامل له، ام التشبث بإقامته، وتأمين نجاحه بإلزام الشركات الاردنية بإشراك معظم موظفيها في المؤتمر ليملاؤا المقاعد خلال الافتتاح؟

كلام صريح وموضوعي نتبناه ونهنئ الاخوة الاردنيين على سلامة تفكيرهم وصوابية قراراتهم.

نعود الى منظمي المؤتمرات والمعارض - وكما قلنا بعيدا عن مؤتمر بيروت - لندعوهم الى تخفيف عدد المؤتمرات والمعارض لكي لا تصبح مبتذلة ولا قيمة لها، وليرحوا رجال الاعمال قليلا من التنقل اولا، ومن دفع الاشتراكات ونفقات الانتقال والاقامة ثانية، وليبعدوا القال والقليل عنهم ثالثاً!

«أ.ز»

بعيدا عن المؤتمر التأميني لدول البحر المتوسط الذي انعقد في الشهر الماضي في لبنان برعاية وزير الاقتصاد والتجارة محمد الصفدي فمعظم المؤتمرات التي انعقدت خلال العامين الماضيين في لبنان وخارجه، باستثناء مؤتمر الـ GAIF في الاردن، لم تكن على المستوى المطلوب في مضمونها لتترك بصمة نجاح سجله لها المشاركون من قطاعاتها. وظهر جليا ان منظمي تلك المؤتمرات لم تتحقق رغباتهم في توفير الخبراء المناسبين ليحاضروا ويستفيد منهم المشاركون، ولا في اختيار المواضيع التي تنعقد المؤتمرات للبحث فيها ومعالجة مشاكلها الآنية والمستقبلية، وكان واضحا ايضا ان اهتمام المنظمين كان يركز على عدد الحاضرين وعلى تأمين الرعاية الرسمية للمؤتمر وتأمين «السبونسور» لاقامة حفلات التكريم لهم.

في المبدأ فإن اقامة المؤتمرات والمعارض امر ضروري ومفيد للبلد، فهو اذا لم يفد مهنيا يفيد سياحيا، ويؤمن التواصل بين ابناء القطاع الواحد اقليميا وعالميا.

ومن الضرورات لنجاح اي مؤتمر ان يتأمن حضور مشاركين لهم علاقاتهم ومصالحهم مع البلد المنظم للمؤتمرات والمعارض، فلا يكتفي المنظمون بحضور اصدقائهم وموظفيهم وموظفي الشركات الصديقة، بحيث يكون عدد الحاضرين من ابناء البلد مضاعفا عدة مرات لعدد المشاركين من الخارج.

منذ زمن بعيد يلفت نظرنا رجال اعمال لهم مكانتهم وخبرتهم، الى المبالغة في اقامة المؤتمرات والمعارض، ويحذرون من ان تنقلب الغاية العلمية والمهنية منها الى غاية تجارية بحتة.

المجلة
الاقتصادية



AL BAYAN

THE LEADING ARAB ECONOMIC MAGAZINE

ملحق العدد ٤٦٧ • تشرين الاول / تشرين الثاني ٢٠١٠

SUPPLEMENT ISSUE N°. 467 • OCTOBER / NOVEMBER 2010

ARAB INSURERS, REINSURERS & REINSURANCE BROKERS 2009 RANKING

مراتب الشركات العربية
للتأمين والإعادة ووساطة الإعادة
للعام ٢٠٠٩

This supplement
is sponsored by

GulfRe

Regulated by the DFSA

هذا الملحق
يصدر برعاية

AL BAYAN EXCLUSIVE

INSURANCE FRIENDLY

The number of Arab insurers who participated in our Ranking Survey for year 2009 reached 306 companies. This represents almost 99% of those who are actively engaged in the Mena region's insurance business.

Our survey showed that premiums written are about to reach US\$ 20 billion, which is about 3 times the amount reported 3 years ago.

How was it possible for insurers to triple their premium income, while the rest of the world was suffering from the worst crisis ever seen since 1929?

The true answer to this question lies in the fact that the last the GCC countries led by KSA resolved to turn Health Insurance, besides Motor, Contractors and other Free Professions liability, compulsory. Hence the unprecedented growth of approximately 33% a year.

This sudden evolution, would indicate that the Mena region's real problem has never been "lack of insurance awareness" as GAIF and other regional organizations have continuously claimed over the last 40 years or so, but rather lack of interest on the part of governments in creating a working and effective insurance environment. Truly enough poverty is still a major factor behind the backwardness of Mena insurance markets, but it is also a matter of fact that even the rich ones would have bought their insurances, over the last three years, had they have not been forced to.

Hopefully we will see more insurances rendered mandatory in the Mena region, this being the most effective means in making at least those who are wealthy, and doing well, know the benefit of the insurance contract, and become "insurance friendly".

Emile Zakhour
 Chief Editor

To the Arab Insurance Market

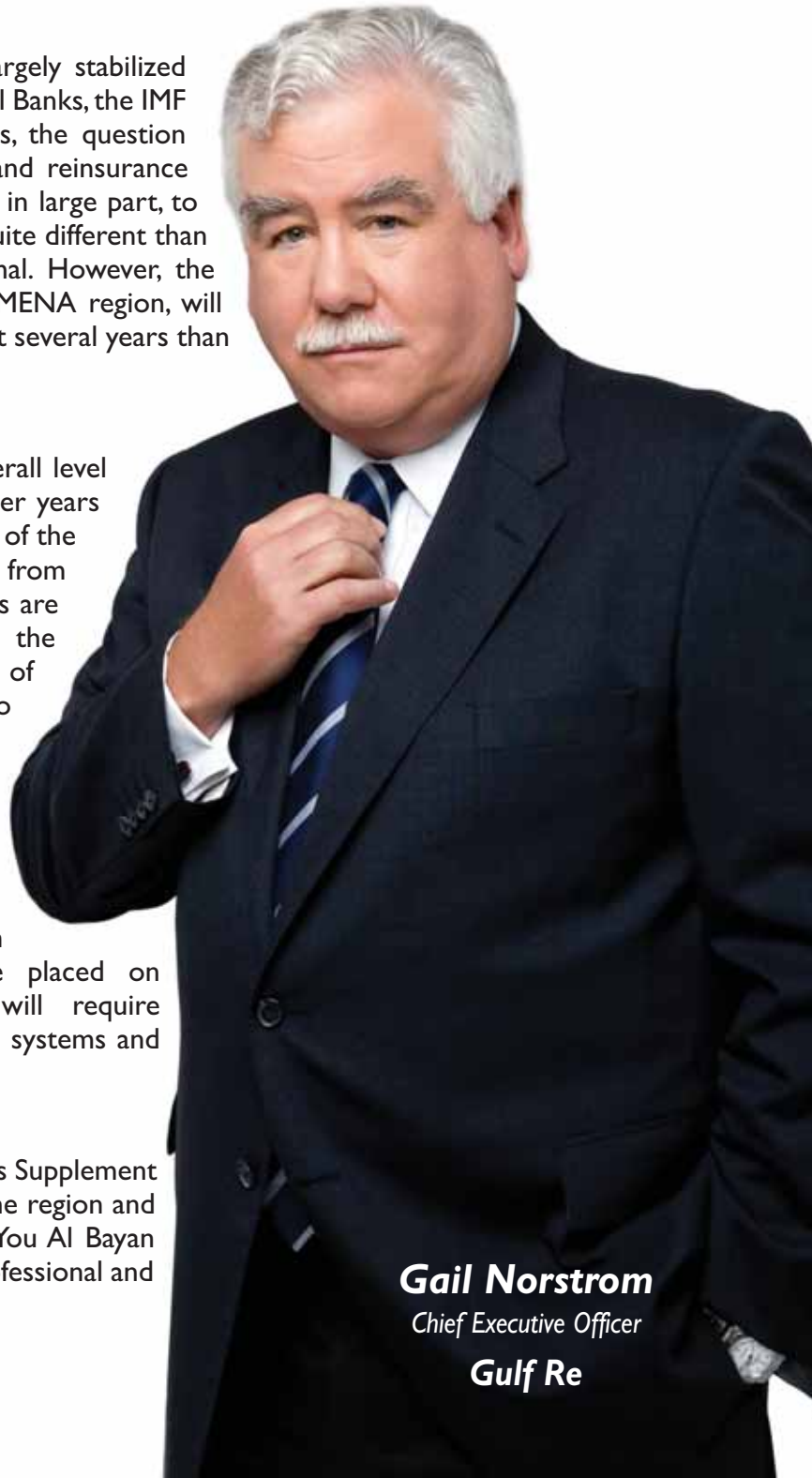
Gulf Reinsurance Ltd. is proud and honored to sponsor this Arab Insurers, Reinsurers and Reinsurance Brokers 2009 Ranking Supplement. We believe that we all benefit from a clear understanding of our market metrics. We thank Al Bayan Economic Magazine for this opportunity.

Now that the worldwide financial system has largely stabilized with the help of massive intervention from Central Banks, the IMF and various government fiscal stimulus measures, the question becomes “What Next”? The global insurance and reinsurance industries weathered the storm fairly well owing, in large part, to our industry’s risk management model which is quite different than that of the banking sector in that leverage is minimal. However, the (re)insurance industry worldwide, including the MENA region, will be facing a very different environment for the next several years than we experienced in the “prior to 2008” period.

First, even with all the stimulus spending, the overall level of economic activity will be less than in the earlier years of this decade. This has resulted in the slowdown of the region’s non-life premium growth to 7.1% in 2009 from 25.7% in 2008*. The good news is that premiums are still growing. That can’t be said everywhere in the world. The bad news is that slower growth of premium will mean less cash flow and the need to exercise greater control of expenses.

Second, single digit returns on our investment portfolios are here to stay for the foreseeable, and real estate will be a toxic asset for many years to come. Without the historic high investment returns, more emphasis must be placed on technical returns from underwriting. This will require additional investments in people and training and systems and organizational culture change in some cases.

Access to information of the type contained in this Supplement helps us to gauge the health of our industry in the region and measure where we are making progress. Thank You Al Bayan and the efforts of all of your readers to build a professional and profitable Arab Insurance Market.



Gail Norstrom
 Chief Executive Officer
Gulf Re

*Source: Swiss Re Sigma No. 2/2010

ARAB INSURERS BALANCE SHEETS FINANCIAL HIGHLIGHTS - YEAR 2009

RANKING BY PREMIUM WRITTEN

(US\$000)

Rank	Company Name	Country	Premium 2009	Premium 2008	Assets 2009	Assets 2008	Shareholders Equity 2009	Shareholders Equity 2008	Net Profit 2009	Net Profit 2008	Capital 2009	Capital 2008
001	TAWUNIYA	KSA	1,060,000	620,000	1,900,000	1,360,000	376,000	286,490	78,900	17,880	133,335	133,335
002	MISR INSURANCE	EGYPT	829,000	741,000	3,995,000	3,945,000	718,000	765,000	149,000	153,000	334,000	334,000
003	MEDGULF GROUP	BAHRAIN & LEBANON	675,840	515,995	1,185,835	757,785	478,400	237,305	73,935	41,865	63,185	59,870
004	OMAN INSURANCE	UAE	636,640	581,555	1,355,000	1,350,000	418,805	452,045	51,645	68,150	103,955	103,955
005	QATAR INSURANCE	QATAR	590,600	541,840	1,866,930	1,660,000	818,415	704,175	151,780	145,630	204,190	116,680
006	RMA WATANYA	MOROCCO	534,000	561,220	3,985,000	3,771,130	693,000	723,820	129,000	149,240	227,000	251,890
007	WAFI	MOROCCO	515,000	512,230	2,565,000	2,140,000	N/A	N/A	85,690	57,800	40,510	40,510
008	SALAMA	UAE	428,635	361,525	895,485	795,225	411,490	375,615	26,230	-2,230	299,730	299,730
009	ADNIC	UAE	422,765	369,730	954,710	869,485	553,910	490,475	98,005	57,295	102,180	102,180
010	DAMAN	UAE	416,000	375,500	538,000	411,130	N/A	N/A	N/A	N/A	67,810	67,810
011	AXA MAROC	MOROCCO	370,000	360,360	2,700,000	2,732,530	600,000	630,360	N/A	N/A	112,320	112,320
012	BUPA ARABIA	KSA	359,290	-	374,175	-	116,630	-	14,940	-	106,670	-
013	CNIA SAADA	MOROCCO	359,145	-	2,100,820	-	294,175	-	35,690	-	52,245	-
014	GULF	KUWAIT	336,980	299,690	881,770	830,370	282,300	309,400	21,050	12,485	58,805	58,705
015	ATLANTA	MOROCCO	273,650	256,055	693,900	658,805	30,000	35,000	16,770	32,170	70,845	70,845
016	ARAB ORIENT	UAE	272,780	271,825	510,180	483,135	200,265	162,995	50,650	40,785	81,680	67,935
017	UCA	KSA	230,000	174,350	50,650	55,150	64,600	50,600	N/A	15,960	53,350	53,350
018	SAA	ALGERIA	229,030	-	635,380	-	271,935	-	N/A	-	238,225	-
019	ARABIA	LEBANON	211,000	204,000	350,000	358,800	137,000	105,000	14,000	4,700	34,000	34,000
020	BUHAIRA NATIONAL	UAE	191,955	176,665	535,865	564,080	181,930	173,985	27,445	13,680	68,120	68,120
021	CAAT	ALGERIA	183,490	177,940	549,520	427,330	205,075	134,475	11,405	14,235	158,005	105,210
022	CAAR	ALGERIA	182,320	152,940	537,205	445,885	214,000	165,230	15,045	8,320	164,990	130,890
023	MAMDA / MCMA	MOROCCO	180,000	137,280	197,000	164,730	50,000	42,000	47,000	-	N/A	N/A
024	AIN AHLIA	UAE	168,875	190,395	511,245	595,710	298,600	315,600	20,400	39,330	40,870	41,005
025	STAR	TUNISIA	160,660	154,120	512,265	506,125	125,905	124,490	25,845	24,860	17,680	17,620
026	DHOFAR	OMAN	152,185	123,500	309,900	325,140	80,660	72,275	9,140	8,700	51,950	51,950
027	SHIEKAN	SUDAN	142,000	166,800	19,350	194,020	2,400	41,570	9,250	8,950	2,160	2,555
028	SANAD	MOROCCO	141,670	-	524,570	-	15,660	-	N/A	-	31,200	-
029	SYRIAN GENERAL	SYRIA	140,555	117,425	11,110	10,640	290,330	343,530	16,195	14,940	42,555	42,880
030	QATAR GENERAL	QATAR	140,000	197,025	948,200	512,755	615,560	317,835	23,580	61,990	70,070	56,055
031	AMAN	UAE	135,015	80,760	139,715	156,885	45,625	73,895	5,605	11,325	54,470	54,425
032	GULF UNION	KSA	133,600	-	52,300	56,000	50,995	52,000	N/A	N/A	58,700	58,700
033	SAICO	KSA	129,485	-	254,495	237,060	74,765	60,590	14,175	15,435	27,850	27,850
034	TRADE UNION	KSA	125,000	-	70,125	69,750	65,100	66,000	N/A	2,655	66,670	27,000
035	SAGR NATIONAL	UAE	121,210	124,300	347,865	339,870	163,580	154,305	8,170	18,245	62,500	54,350
036	CASH	ALGERIA	119,240	137,000	346,670	291,695	49,940	48,200	7,520	6,700	37,330	37,330
037	EMIRATES INSURANCE	UAE	115,245	180,490	430,055	445,300	217,105	219,825	11,295	30,865	32,700	32,670
038	COMAR	TUNISIA	114,615	88,070	417,170	296,380	107,585	79,295	18,170	23,000	50,000	23,800
039	NGI	UAE	109,670	99,490	155,515	184,260	80,630	73,660	9,080	5,480	36,445	33,140
040	MAROCAINE VIE	MOROCCO	108,565	98,480	513,310	210,000	20,205	N/A	-	N/A	23,350	-
041	LIBANO SUISSE	LEBANON	105,000	117,025	146,000	157,205	N/A	17,295	N/A	2,940	9,100	9,100
042	SABB TAKAFUL	KSA	103,800	51,850	211,430	55,765	87,930	13,655	-12,850	-4,380	90,670	26,700
043	KUWAIT INSURANCE	KUWAIT	102,000	93,570	392,590	435,550	134,400	163,320	-21,720	10,250	67,000	70,560
044	ALAMIYA (RSA)**	KSA	99,460	-	159,725	-	57,660	-	6,945	-	53,350	-
045	CIL	EGYPT	97,000	159,000	261,900	302,100	9,375	7,835	1,700	925	14,340	14,340
046	MALATH	KSA	96,850	46,955	185,850	119,060	67,255	61,810	2,225	-15,685	80,000	80,000
047	AROPE	LEBANON	93,565	80,960	261,935	238,855	65,275	61,300	5,800	4,720	28,655	28,655
048	WATANIYA (SNIC)*	KSA	93,380	-	104,430	-	37,725	-	6,925	-	26,670	-
049	ZURICH	MOROCCO	93,115	-	-	-	-	-	-	-	-	-

تصنيف شركات التأمين العربية وفقاً للاقساط المكتتبة خلال العام ٢٠٠٩

(US\$000)

Rank	Company Name	Country	Premium 2009	Premium 2008	Assets 2009	Assets 2008	Shareholders Equity 2009	Shareholders Equity 2008	Net Profit 2009	Net Profit 2008	Capital 2009	Capital 2008
050	ALLIANZ (LIFE)	EGYPT	92,050	83,205	201,985	149,030	17,840	11,670	6,700	2,185	13,380	13,380
051	ALLIANZ SAUDI FRANSI	KSA	90,100	20,760	118,230	63,770	11,560	17,800	N/A	N/A	53,350	53,350
052	LIBYA	LIBYA	87,030	142,695	353,800	590,200	77,020	102,650	7,365	13,120	56,585	87,395
053	DOHA INSURANCE	QATAR	86,915	86,780	184,950	175,400	101,965	99,575	14,300	12,950	49,425	49,425
054	AHLEIA	KUWAIT	85,205	103,500	470,435	500,000	247,840	250,000	28,385	-12,000	54,340	55,000
055	ALLIANZ SNA	LEBANON	85,135	77,825	40,740	N/A	40,740	31,035	6,245	3,020	27,875	27,875
056	CIAR	ALGERIA	84,360	63,410	95,280	126,230	63,055	61,160	3,390	2,660	57,875	40,000
057	BKIC	BAHRAIN	84,240	95,190	142,485	143,775	64,530	63,630	10,660	9,845	16,040	16,040
058	ALLIANCE	UAE	82,275	82,920	247,830	230,920	73,160	64,715	11,445	11,575	20,435	20,435
059	MAGHREBIA	TUNISIA	81,000	76,745	190,000	177,110	30,000	26,100	5,090	4,660	8,125	8,125
060	UNITED	LIBYA	80,050	42,875	73,130	61,085	23,495	21,085	4,125	5,595	16,125	7,990
061	AFRICAN	LIBYA	79,445	57,075	92,000	52,150	12,275	8,250	3,900	4,465	7,650	5,410
062	NATIONAL	EGYPT	79,000	71,865	512,640	553,105	66,620	83,215	1,590	10,370	61,400	61,400
063	CAT	MOROCCO	78,995	-	405,650	-	496,380	-	N/A	-	20	-
064	KHALEEJ	QATAR	77,235	73,230	223,145	204,100	136,485	130,110	18,335	23,840	38,985	38,985
065	BANKERS	LEBANON	77,000	65,230	80,800	80,800	19,000	19,000	N/A	6,500	10,000	10,000
066	WATHBA NATIONAL	UAE	75,775	73,970	269,055	238,255	129,525	106,110	3,500	8,640	32,610	32,610
067	AHLIA	OMAN	70,545	65,750	117,540	129,920	20,000	20,000	6,160	-10,000	15,590	15,590
068	WARBA	KUWAIT	69,690	85,025	275,590	316,405	139,835	153,860	5,855	9,020	60,130	61,630
069	SUEZ CANAL	EGYPT	67,395	53,275	127,760	115,215	23,280	36,415	4,025	7,745	15,220	14,070
070	BNH	BAHRAIN	65,610	-	195,415	193,925	106,620	98,620	10,795	5,365	30,105	30,105
071	CNMA	ALGERIA	64,675	53,430	123,500	90,365	N/A	50,170	850	1,215	45,500	32,500
072	KHAZNA	UAE	64,645	59,240	350,315	338,910	193,635	180,890	5,250	9,150	109,095	108,845
073	DHAFRA	UAE	64,550	64,170	186,815	158,800	78,040	50,700	13,130	11,660	20,425	20,425
074	ASTREE	TUNISIA	64,500	60,415	170,000	169,260	45,000	44,725	12,000	10,320	15,060	15,060
075	ARAB ORIENT	JORDAN	62,890	45,385	58,635	46,810	23,955	20,345	3,195	2,820	18,125	15,495
076	AMI	TUNISIA	62,525	61,685	132,870	124,550	3,485	3,485	7,770	4,740	3,480	3,480
077	Abu Dhabi National Takaful	UAE	62,465	43,600	93,330	86,400	29,050	20,000	715	3,200	18,000	18,000
078	SANAD	KSA	59,660	7,310	110,690	53,000	41,940	46,650	-3,740	-6,420	53,350	53,350
079	UNION NATIONALE	LEBANON	59,180	68,565	110,420	97,925	31,940	30,325	1,550	4,510	13,690	13,690
080	LIA	LEBANON	59,000	58,730	212,545	172,215	60,050	54,725	8,090	7,040	41,460	41,460
081	SAUDI IAIC (SALAMA)	KSA	57,910	54,365	68,000	68,600	20,210	16,425	3,790	-10,250	26,670	26,670
082	GAT	TUNISIA	56,780	51,300	170,000	139,230	21,830	12,880	3,400	1,190	18,830	18,830
083	JORDAN INSURANCE	JORDAN	56,100	56,725	100,700	90,780	67,800	57,235	4,200	11,915	42,300	42,255
084	FUJAIRAH NATIONAL	UAE	54,800	54,500	109,600	109,000	39,000	39,000	-	-	20,550	20,550
085	CARTE	TUNISIA	53,330	60,080	196,225	168,450	37,055	36,875	7,205	7,125	16,815	7,700
086	AMANA GULF*	KSA	52,775	-	72,205	-	14,395	N/A	N/A	N/A	85,350	26,670
087	ACE ARABIA	KSA	** 52,285	-	26,755	-	24,115	-	N/A	-	26,670	26,670
088	OMAN UNITED	OMAN	52,230	72,400	161,590	161,035	48,630	38,510	9,855	-10,455	25,975	25,975
089	DUBAI NATIONAL	UAE	52,130	36,940	176,125	93,485	48,960	41,980	12,330	11,850	27,250	27,250
090	DELTA	EGYPT	50,000	40,100	121,500	112,240	24,000	26,675	240	3,395	10,750	10,750
091	LIBANAISE	LEBANON	49,600	45,325	80,165	70,785	27,430	22,940	4,430	2,695	15,000	15,000
092	ARABIAN SHIELD	KSA	49,010	29,985	119,570	39,560	54,495	20,830	2,160	4,150	53,335	53,335
093	AXA ME	LEBANON	48,860	49,225	63,420	56,390	10,780	8,455	1,045	760	6,670	6,670
094	ADIR	LEBANON	47,060	30,145	100,485	77,700	19,565	18,040	3,350	3,600	3,320	3,320
095	RAK NATIONAL	UAE	46,295	43,100	103,770	97,630	42,835	37,500	5,215	3,790	24,505	21,780
096	MAE	TUNISIA	45,650	40,670	163,450	121,990	N/A	N/A	3,500	225	6,885	6,885
097	NATIONAL	IRAQ	45,000	43,140	150,000	75,330	100,000	51,115	5,000	4,880	2,000	2,000
098	ISLAMIC	QATAR	44,000	46,025	161,200	160,140	77,000	80,600	20,280	23,170	41,100	41,100

(US\$000)

Rank	Company Name	Country	Premium 2009	Premium 2008	Assets 2009	Assets 2008	Shareholders Equity 2009	Shareholders Equity 2008	Net Profit 2009	Net Profit 2008	Capital 2009	Capital 2008
099	DUBAI	UAE	43,745	33,065	127,560	116,195	82,510	84,600	7,425	18,305	27,250	27,250
100	MOHANDES	EGYPT	43,115	35,135	155,265	148,135	31,200	36,635	4,600	5,725	13,440	13,440
101	AMIG	EGYPT	42,200	35,075	63,055	54,760	15,935	12,400	3,820	750	13,700	11,820
102	SHARJAH	UAE	39,900	23,000	117,350	-	74,480	-	-12,500	-	37,670	27,250
103	TAKAFUL INT'L	BAHRAIN	39,785	37,195	72,495	63,865	17,770	14,175	1,485	1,190	16,560	13,925
104	GULF COOPERATION*	KSA	38,785	-	53,565	-	14,330	-	2,805	-	53,350	53,350
105	BIAT	TUNISIA	38,445	-	73,545	-	9,045	-	1,585	-	7,590	-
106	WALAA	KSA	38,110	-	96,120	49,790	41,120	48,275	-6,690	-3,940	53,350	53,350
107	FIDELITY	LEBANON	37,360	28,525	N/A	22,825	N/A	5,980	N/A	215	6,965	6,965
108	AHLIA	BAHRAIN	35,680	31,330	80,275	76,490	33,590	30,100	5,350	910	8,355	8,355
109	ARAB GERMAN	JORDAN	35,660	34,885	48,340	N/A	N/A	N/A	-1,415	N/A	14,670	14,670
110	SAGR COOP	KSA	* 35,560	-	57,240	55,420	53,370	53,980	65	650	53,350	53,350
111	CIS	EGYPT	35,500	61,530	33,750	51,175	-7,070	6,540	-	-	5,225	4,885
112	2a	ALGERIA	35,500	27,500	50,000	48,000	16,500	16,500	N/A	1,600	15,000	15,000
113	ALLIANZ	EGYPT	35,115	30,015	54,905	46,235	10,015	7,700	2,420	-290	5,350	5,350
114	ALLIANCE	ALGERIA	35,000	22,950	20,205	20,205	7,900	7,900	3,500	1,750	10,960	10,960
115	BANCASSURANCE	LEBANON	34,770	30,565	169,355	143,255	15,280	7,400	6,050	3,405	3,000	3,000
116	UNITED	YEMEN	33,955	30,405	29,500	21,025	7,125	3,575	4,575	3,715	4,830	2,015
117	MIDDLE EAST	JORDAN	32,745	30,760	83,010	87,400	43,515	46,205	1,370	660	25,390	25,390
118	GULF UNION	BAHRAIN	31,940	-	117,075	-	62,225	-	7,550	-	23,580	23,580
119	CTAMA / MGA	TUNISIA	31,830	30,000	95,155	63,495	21,695	11,905	4,420	3,970	17,190	9,770
120	MUSCAT NATIONAL	OMAN	31,510	29,270	85,545	95,820	33,800	25,915	7,820	-6,365	13,000	13,000
121	LLOYD TUNISIEN	TUNISIA	31,000	30,725	-	67,915	-	-	3,950	3,915	9,420	9,420
122	ISLAMIC	SUDAN	30,950	31,125	13,065	8,980	-	1,820	26,095	4,490	1,550	2,000
123	AHLI TAKAFUL	KSA	30,930	1,600	42,030	25,270	20,510	22,165	-1,390	3,200	26,700	26,700
124	ISAAF MONDIALE ASS.	MOROCCO	30,000	29,725	-	-	-	-	-	-	-	-
125	MAROC ASSISTANCE	MOROCCO	29,750	29,660	-	-	-	-	-	-	-	-
126	WETHAQ TAKAFUL	KUWAIT	29,620	15,875	50,790	61,760	50,790	62,595	-18,730	9,170	38,250	38,350
127	SALAMA	ALGERIA	28,575	29,125	36,445	36,350	8,860	8,220	530	385	13,000	7,595
128	MATU	MOROCCO	27,500	28,475	220,000	128,400	5,625	-	3,120	-	15,000	10,000
129	NATIONAL	PALESTINE	27,155	18,775	59,250	51,765	16,065	14,485	3,565	2,430	8,000	8,000
130	FALCON	OMAN	26,250	-	44,595	-	16,650	-	125	-	14,025	-
131	BUPA	EGYPT	26,130	22,660	47,990	32,910	40,040	7,000	2,560	1,210	5,400	5,400
132	SALIM	TUNISIA	25,555	20,785	63,875	54,445	11,740	12,500	2,590	2,190	7,700	7,700
133	ASSUREX	LEBANON	24,820	21,720	40,000	36,380	8,525	9,870	-1,420	-1,285	3,320	3,320
134	ROYAL	EGYPT	23,935	11,050	34,085	16,730	13,150	7,140	3,615	325	7,040	7,040
135	NIC	SYRIA	23,645	41,120	57,690	54,880	24,800	22,405	3,915	3,485	17,000	17,000
136	JOFICO	JORDAN	23,535	21,570	26,160	35,000	9,570	11,200	40	860	12,835	14,000
137	JORDAN INT'L	JORDAN	23,360	19,670	49,510	N/A	31,750	N/A	1,005	N/A	23,305	23,240
138	MASHREK	LEBANON	23,180	19,365	42,820	45,090	17,110	21,910	2,320	215	4,645	4,645
139	EURO ARAB	JORDAN	23,105	20,240	30,240	28,450	14,000	13,375	860	1,435	11,270	11,270
140	UIC	SYRIA	23,015	20,860	47,920	40,790	21,620	20,800	2,155	1,940	18,480	18,340
141	SAUDI INDIAN	KSA	22,675	-	48,865	-	13,860	-	-6,630	-	26,700	-
142	UNION	UAE	22,430	17,715	123,850	140,230	N/A	120,375	-28,830	-11,070	90,175	90,175
143	AHLIA COOPERATIVE	KSA	22,400	-	50,000	28,900	14,000	N/A	N/A	N/A	26,670	26,670
144	CLA	LEBANON	22,050	19,025	87,815	67,340	19,500	17,190	4,400	3,495	2,900	2,900
145	AHLEIA INS. GROUP	PALESTINE	21,445	17,975	49,360	46,520	13,055	11,960	2,140	1,195	8,375	8,055
146	NISR AL ARABI	JORDAN	21,225	18,925	46,200	42,400	26,320	24,335	2,085	2,975	14,085	14,085
147	GAM	ALGERIA	21,000	20,570	-	-	-	-	-	-	700	700
148	TRUST	ALGERIA	20,870	18,335	77,820	61,930	29,600	26,330	2,140	-390	29,285	28,085
149	CUMBERLAND	LEBANON	20,815	17,420	N/A	65,965	N/A	10,565	N/A	2,675	6,000	6,000
150	SOLIDARITY GENERAL TAKAFUL	BAHRAIN	20,670	-	52,070	-	20,100	-	44,000	-	20,000	20,000
151	ISLAMIC	JORDAN	19,890	17,675	31,415	33,280	21,475	22,100	280	9,630	16,900	14,085

Rank	Company Name	Country	Premium 2009	Premium 2008	Assets 2009	Assets 2008	Shareholders Equity 2009	Shareholders Equity 2008	Net Profit 2009	Net Profit 2008	Capital 2009	Capital 2008
152	ARAB LIFE & ACCIDENT	JORDAN	19,725	24,630	32,935	35,300	13,370	13,310	485	385	11,300	11,300
153	UNITED	UAE	19,500	20,000	85,000	88,500	44,360	41,150	4,110	3,600	13,615	13,615
154	NATIONAL TAKAFUL	KUWAIT	19,460	22,260	N/A	N/A	N/A	N/A	-2,860	-	37,455	37,455
155	SYRIAN ARAB	SYRIA	19,400	18,700	45,565	41,230	24,660	23,595	1,555	1,105	21,930	21,575
156	BURUJ / SAUDI PEARL	KSA	19,260	10,845	27,545	22,860	7,510	6,980	540	1,210	3,000	3,000
157	SECURITE	LEBANON	19,130	18,500	5,375	6,270	16,420	12,195	860	1,080	15,000	10,025
158	SKIC *	SYRIA	18,600	-	40,500	-	19,765	-	N/A	1,080	18,300	18,300
159	FIRST TAKAFUL	KUWAIT	18,400	22,595	70,700	N/A	34,290	N/A	-4,440	N/A	34,725	37,455
160	OMAN QATAR*	OMAN	17,920	-	52,045	-	15,645	-	1,160	-	12,990	-
161	SAHARA	LIBYA	17,815	21,630	26,345	29,080	14,145	13,460	1735	1,360	12,100	11,985
162	NSGB LIFE	EGYPT	17,600	15,330	36,900	29,990	8,250	8,225	2,500	2,500	5,460	5,460
163	TRUST	PALESTINE	17,175	11,405	54,220	43,250	19,515	20,940	920	1,025	8,250	8,250
164	HOLYLAND	JORDAN	17,000	17,380	21,000	18,340	5,200	5,070	185	145	5,650	5,650
165	HAYETT	TUNISIA	16,920	10,950	104,115	71,600	7,025	4,660	960	340	4,000	3,175
166	MAGHREBIA VIE	TUNISIA	16,705	-	-	-	5,695	-	760	-	4,070	-
167	SOGECAP	LEBANON	16,320	15,830	53,470	42,495	11,490	7,380	3,055	2,010	2,290	2,290
168	ARAB ASSURERS	JORDAN	16,220	15,625	20,320	24,330	9,000	9,935	-5,000	-3,720	8,310	8,310
169	LIBO	LYBIA	16,000	-	N/A	-	N/A	-	N/A	-	8,000	-
170	GULF TAKAFUL	KUWAIT	15,385	20,195	51,445	56,625	48,615	55,285	-5,190	-8,100	51,365	52,455
171	QATAR TAKAFUL*	QATAR	15,250	-	24,575	-	7,770	-	1,405	-	6,855	6,855
172	METHAQ	UAE	15,205	-	55,690	43,970	43,415	43,895	4,635	3,020	40,870	40,870
173	MASHREK	PALESTINE	15,000	10,240	18,120	14,690	5,000	4,200	130	-	6,215	6,215
174	UFA	LEBANON	14,930	9,755	24,500	18,010	7,800	7,200	565	370	6,755	6,755
175	ALIG	LEBANON	14,705	15,024	15,950	17,165	5,825	5,135	690	30	2,655	2,655
176	JERUSALEM	JORDAN	14,675	16,095	28,495	28,970	15,240	14,760	1,385	1,325	11,300	11,300
177	UCA	LEBANON	14,500	10,395	24,915	22,225	11,635	9,880	2,295	1,760	6,635	6,635
178	ARABIAN SCANDINAVIAN	UAE	14,350	19,760	93,535	86,490	71,600	62,665	5,245	-17,140	38,065	38,065
179	JUBA**	SUDAN	14,290	-	13,590	-	495	-	300	-	1,000	-
180	TRUST SYRIA	SYRIA	14,220	11,535	35,220	30,280	19,550	19,110	960	700	18,640	18,340
181	SOLIDARITY FAMILY TAKAFUL	BAHRAIN	14,180	-	45,720	-	19,070	-	-535	-	20,000	-
182	GENERAL ARABIA	JORDAN	14,115	16,305	23,705	25,490	14,295	14,880	620	515	11,270	11,270
183	COMPASS	LEBANON	14,000	10,190	37,810	25,420	20,040	9,820	610	635	9,285	8,170
184	UNITED	BAHRAIN	13,805	13,720	41,530	38,765	24,500	22,240	4,630	4,670	3,980	3,980
185	UNITED	JORDAN	13,680	11,030	29,615	27,450	16,770	18,230	-165	640	11,270	11,270
186	ENAYA	KUWAIT	13,520	15,130	N/A	-	N/A	-	N/A	-	16,960	-
187	AJIG	JORDAN	13,515	13,100	18,070	20,600	N/A	14,510	-6,170	-625	14,110	14,110
188	UNITED	SUDAN	13,450	11,000	17,185	14,110	1,800	1,125	1,410	370	1,015	975
189	ARAB ORIENT	SYRIA	13,335	10,190	1,485	-	22,455	20,700	2,195	1,880	18,085	18,085
190	SUDANESE **	SUDAN	13,260	-	1,215	-	960	-	235	-	500	-
191	AROPE SYRIA	SYRIA	13,100	14,435	55,920	52,630	22,920	22,440	1,545	1,085	21,100	21,100
192	WETHAQ	EGYPT	12,700	-	15,120	-	5,520	-	260	-	5,265	-
193	FIRST	JORDAN	12,525	4,270	40,985	39,290	37,115	35,645	1,425	2,025	33,805	33,805
194	CAPITAL	LEBANON	12,360	9,830	29,135	19,060	9,260	7,600	1,355	990	2,160	2,160
195	PALESTINE	PALESTINE	12,300	7,550	32,040	29,550	5,720	2,430	3,185	940	5,000	5,000
196	ARAB UNION INT'L	JORDAN	11,855	9,865	20,865	18,260	9,085	8,755	310	-820	8,460	8,450
197	FAJR AL GULF	LEBANON	11,575	11,955	15,045	-	N/A	N/A	N/A	N/A	4,740	4,740
198	ARABIA SYRIA	SYRIA	11,405	9,870	39,120	25,290	24,140	22,935	725	445	23,100	23,495
199	NATIONAL	JORDAN	11,285	10,445	18,130	17,850	10,570	10,335	235	-1,790	11,270	11,270
200	MUTHANNA TAKAFUL	KUWAIT	11,255	4,680	N/A	-	N/A	-	N/A	-	33,920	-
201	TRUST	YEMEN	11,175	10,830	2,880	2,520	1,460	1,265	230	150	1,100	1,100
202	SYRIAN ISLAMIC	SYRIA	10,660	-	32,700	-	23,370	-	915	-	20,000	20,000
203	AQEELAH TAFUL	SYRIA	10,625	-	53,045	-	43,790	-	395	-	43,810	43,430
204	TRUST	LIBYA	10,450	11,910	13,085	10,405	2,495	2,030	165	-960	8,000	3,800

Rank	Company Name	Country	Premium 2009	Premium 2008	Assets 2009	Assets 2008	Shareholders Equity 2009	Shareholders Equity 2008	Net Profit 2009	Net Profit 2008	Capital 2009	Capital 2008
205	NORTH	LEBANON	10,005	11,130	17,390	16,050	6,120	6,430	705	485	2,335	2,335
206	GREEN CRESCENT	UAE	10,000	-	-	-	-	-	-	-	68,500	-
207	IRAQ	IRAQ	10,000	8,315	100,000	13,020	1,000	760	1,000	760	900	850
208	ESIH	EGYPT	10,000	6,100	16,820	14,270	5,970	5,960	440	505	5,400	5,400
209	MADINA GULF**	OMAN	9,675	-	-	-	-	-	-	-	-	-
210	MIDDLE EAST	SUDAN	9,615	7,000	13,575	-	885	-	875	-	500	-
211	KUWAIT QATAR	KUWAIT	9,595	8,140	N/A	-	N/A	-	N/A	-	N/A	-
212	BLUE NILE *	SUDAN	9,215	-	2,640	-	2,735	-	210	-	2,175	-
213	SALAMA	SUDAN	8,870	9,330	2,010	1,480	280	20	125	245	290	230
214	JORDAN EMIRATES	JORDAN	8,840	4,645	13,130	N/A	6,925	N/A	-365	N/A	7,050	7,050
215	SAFAT TAKAFUL	KUWAIT	8,775	12,900	25,380	21,555	6,545	6,495	930	-3,340	8,670	17,500
216	AL MANARA	JORDAN	8,500	9,790	26,200	28,175	19,100	20,970	-2,260	165	29,580	29,580
217	MAREB	YEMEN	8,210	7,230	10,985	8,190	2,795	2,340	1,295	1,165	4,825	2,000
218	ADIR	SYRIA	8,120	1,430	35,330	30,395	28,515	27,460	845	400	27,385	27,175
219	PHENICIENNE	LEBANON	8,005	12,685	12,870	14,645	3,280	2,750	530	65	2,100	2,100
220	NISR	LEBANON	8,000	7,750	N/A	20,230	N/A	7,105	N/A	315	2,655	2,655
221	COMMERCIAL	LEBANON	7,885	8,775	11,535	12,050	5,335	5,035	820	460	4,000	4,000
222	YARMOUK	JORDAN	7,710	8,525	18,715	19,370	12,335	12,520	-720	-150	11,285	11,285
223	BARAKA TAKAFUL	JORDAN	7,660	7,510	8,865	*13,980	7,005	*7,710	-2,835	*-830	6,270	*8,475
224	HAMRA	IRAQ	7,600	7,565	8,300	8,330	1,100	1,050	600	570	500	500
225	BARAKA **	SUDAN	7,400	-	N/A	-	N/A	-	N/A	-	5	-
226	DELTA	JORDAN	7,345	6,905	19,550	18,580	13,575	12,560	755	375	11,270	11,270
227	VICTOIRE	LEBANON	7,210	5,495	12,340	10,860	3,600	4,125	-575	-285	6,600	6,600
228	NASR	MAURITANIA	7,000	6,820	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	2,110	2,110
229	WATANIA	SUDAN	6,400	6,010	5,300	5,465	4,400	830	390	55	1,120	770
230	EGYPTIAN TAKAFUL NON LIFE	EGYPT	6,350	-	13,670	9,120	9,300	8,530	525	-450	8,960	8,960
231	EULER HERMES ACMAR	MOROCCO	6,200	5,915	-	-	-	-	-	-	-	-
232	YEMEN GENERAL	YEMEN	6,160	6,630	12,575	11,860	3,815	4,245	1,165	1,660	2,415	2,500
233	ACIG	KSA	6,130	-	24,500	20,790	14,000	-	N/A	-6,000	26,670	26,670
234	EGYPTIAN TAKAFUL LIFE	EGYPT	6,115	55	13,945	9,200	9,485	8,500	535	-	8,960	8,960
235	ACE PROPERTY	EGYPT	5,915	4,900	15,150	14,535	8,510	8,085	455	-360	6,700	6,720
236	BOUBAYAN TAKAFUL	KUWAIT	5,900	505	16,455	-	15,800	-	-2,675	-	17,360	34,785
237	ACE LIFE	EGYPT	5,700	4,100	15,305	9,430	6,080	4,410	-2,600	-1,815	13,160	13,160
238	TAKAFUL	PALESTINE	5,380	2,090	9,675	6,030	5,865	4,620	250	400	8,500	8,500
239	SOLIDARITY ALLIANCE	SYRIA	5,285	2,875	25,560	23,225	21,465	21,015	225	1415	21,505	21,275
240	RITAJ TAKAFUL	KUWAIT	5,160	4,050	-	-	-	-	-	-	33,920	-
241	AMANA	LEBANON	5,150	3,545	13,185	8,290	7,060	4,785	-145	-90	3,030	3,030
242	T'AZUR	KUWAIT	4,965	2,790	N/A	-	N/A	-	N/A	-	N/A	-
243	RED SEA**	SUDAN	4,705	-	1,570	-	135	-	N/A	2,685	5	-
244	PHILADELPHIA	JORDAN	4,685	4,500	11,325	11,520	6,000	6,075	-	-240	5,645	5,645
245	AMINA	TUNISIA	4,500	4,140	11,000	10,515	2,550	2,540	N/A	-	2,380	2,380
246	BERYTUS	LEBANON	4,290	2,390	7,800	6,285	1,400	2,180	-800	-1,850	4,000	4,000
247	AIN TAKAFUL	KUWAIT	4,235	4,660	N/A	-	N/A	-	N/A	-	16,960	-
248	WATANIA	YEMEN	4,225	4,610	8,155	11,260	2,390	2,405	325	230	2,000	2,000
249	BURGAN	LEBANON	4,155	4,655	6,055	5,670	2,350	2,300	65	-445	2,325	2,325
250	COTUNACE*	TUNISIA	4,125	-	N/A	-	N/A	-	N/A	-	7,530	-
251	AMAN	YEMEN	4,060	-	5,435	-	160	-	265	-	2,000	2,000
252	LIBERTY	LEBANON	3,540	3,250	5,830	5,815	3,170	3,110	60	-60	3,000	3,000
253	ISLAMIC	YEMEN	3,520	-	4,830	-	2,415	-	290	-	1,930	-
254	TAKAFUL INT'L	KUWAIT	3,500	-	15,000	-	14,500	-	-40	-	34,600	-
255	CONFIDENCE (CIG)	LEBANON	3,470	2,800	6,025	5,460	2,480	2,265	-170	50	2,500	2,500
256	GERASA	JORDAN	3,340	3,685	7,150	8,470	N/A	2,950	-1,050	-90	3,950	3,950
257	UNITED	LEBANON	3,240	3,240	6,830	6,170	4,540	4,170	330	1,160	2,655	2,655

Rank	Company Name	Country	Premium 2009	Premium 2008	Assets 2009	Assets 2008	Shareholders Equity 2009	Shareholders Equity 2008	Net Profit 2009	Net Profit 2008	Capital 2009	Capital 2008
258	MEARCO	LEBANON	3,235	3,395	6,780	5,700	3,770	3,230	540	220	2,700	2,700
259	SAVANNA *	SUDAN	3,175	-	340	-	-	-	100	-	1,500	-
260	T'AZUR	BAHRAIN	3,000	-	50,265	-	49,250	-	-7,930	-	58,000	-
261	ASSURCREDIT	TUNISIA	2,690	1,060	9,945	5,770	3,630	3,445	130	10	4,050	4,140
262	AUG	LEBANON	2,510	2,500	6,500	6,210	4,500	3,900	N/A	-475	4,000	4,000
263	AXA ASSISTANCE	MOROCCO	2,500	2,360	-	-	-	-	-	-	-	-
264	SABA'	YEMEN	2,400	2,605	7,030	6,530	3,375	3,145	375	565	2,000	2,000
265	LEADERS	LEBANON	2,315	2,105	N/A	7,700	N/A	2,970	N/A	-35	3,000	3,000
266	BAHRIA	LEBANON	2,200	2,250	8,980	8,400	-	5,820	750	900	1,500	1,500
267	LCI	LEBANON	2,155	1,405	4,970	4,660	3,050	2,835	230	105	2,500	2,500
268	NILEIN	SUDAN	2,110	1,730	2,045	1,745	15	25	100	90	15	10
269	ALLIANZ TAKAFUL*	BAHRAIN	1,750	-	-	-	-	-	-	-	-	-
270	NILE GENERAL TAKAFUL	EGYPT	1,565	-	5,870	-	4,565	-	-695	-	5,265	-
271	ASSALAM	LEBANON	1,530	1,305	4,880	4,200	2,850	2,960	-110	1,060	1,500	1,500
272	ATI	LEBANON	1,330	1,150	3,310	2,560	1,105	700	N/A	-1,490	1,300	2,135
273	OVERSEAS	LEBANON	1,230	815	2,975	2,660	1,400	1,360	35	-15	1,500	1,500
274	JAZEERA	YEMEN	1,215	540	1,640	3,120	1,130	620	10	20	2,000	2,000
275	MAURITANNIERE	MAURITANIA	1,000	805	-	-	-	-	-	-	395	395
276	ECGE	EGYPT	890	410	74,500	39,700	48,350	12,040	2,500	1,165	43,860	8,960
277	ISLAMIC	MAURITANIA	800	750	1,370	-	500	-	N/A	N/A	945	945
278	DAR ALSALAM	IRAQ	800	650	2,435	-	2,230	-	210	-	1,695	1,695
279	ATLANTIC	MAURITANIA	750	695	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A
280	GENERAL	SUDAN	715	1,570	1,610	1,630	630	1,520	75	-150	5	5
281	SAAR	MAURITANIA	650	605	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A
282	GHAZAL	KUWAIT	630									
283	AMEEN	IRAQ	595	-	1,730	-	1,290	-	300	-	850	-
284	TRUST LIFE	LEBANON	550	330	3,080	2,710	2,565	2,290	270	155	1,500	1,500
285	AHLIA	IRAQ	515	-	1,770	-	1,530	-	190	-	985	-
286	CARDIF AL DJAZAIR	ALGERIA	500	500	-	-	-	-	-	-	-	-
287	CONTINENTAL TRUST	LEBANON	490	600	3,350	3,360	2,605	2,605	-715	150	1,500	1,500
288	SMAI ISLAMIC	MAURITANIA	475	425	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	380	380
289	AGM	MAURITANIA	450	410	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	1,250	1,250
290	BYBLOS	LEBANON	350	325	4,155	-	1,870	-	350	-	1,500	1,500
291	ALIG LIFE	LEBANON	330	530	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A
292	KHAIR	IRAQ	305	175	950	715	880	560	100	N/A	635	-
293	TRUST	LEBANON	280	240	3,100	2,865	2,740	2,635	175	145	2,300	2,300
294	AROPE	EGYPT	60	-	9,505	-	9,215	-	440	-	8,960	-
295	NILE FAMILY TAKAFUL	EGYPT	35	-	4,320	-	3,900	-	-1,365	-	5,265	-
296	WEQAYA	KSA	N/A	-	50,650	-	48,360	-	-2,900	-	53,350	-
297	AXA COOPERATIVE	KSA	N/A	N/A	54,530	N/A	51,890	N/A	N/A	N/A	53,350	53,350
298	BARAKA OUA AMANE	ALGERIA	N/A	8,930		N/A		N/A		N/A		N/A
299	HILAL TAKAFUL***	UAE	N/A	-	N/A	-	N/A	-	N/A	-	27,230	27,230
300	RAJHI	KSA	N/A	N/A	51,500	N/A	46,030	N/A	N/A	N/A	53,350	53,350
301	SAUDI SOLIDARITY TAKAFUL	KSA	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	148,000	148,000
302	BEEMA***	QATAR	N/A	-	N/A	-	N/A	-	N/A	-	55,000	-
303	ARABIA COOP	KSA	N/A	N/A	56,650	47,190	41,600	45,000	N/A	N/A	53,350	53,350
304	TAKAFUL EMARAT	UAE	N/A	-	N/A	-	N/A	-	N/A	-	41,100	-
305	NOOR TAKAFUL ***	UAE	N/A	-	N/A	-	N/A	-	N/A	-	20,550	-
306	AROPE LIFE	EGYPT	-	-	9,365	-	9,150	-	370	-	8,960	-
TOTAL (US\$ 000)			18,600,030	14,375,354	50,629,190	40,700,535	15,457,230	12,426,680	1,676,860	1,407,410	8,067,650	6,493,320
N/A=NOT AVAILABLE			* RESULTS 2008/2007									
			** RESULTS 2007/2006									
			*** OPERATION STARTED LATE 2009 or 2010									

TOP 150 ARAB INSURERS BY BALANCE SHEETS (ASSETS)

تصنيف شركات التأمين العربية وفقاً لمجاميع الميزانيات (الأصول) لسنة ٢٠٠٩

(US\$000)

Rank	Company Name	Country	Assets 2009	Assets 2008	Rank	Company Name	Country	Assets 2009	Assets 2008
001	MISR INSURANCE	EGYPT	3,995,000	3,945,000	076	ARABIAN SHIELD	KSA	119,570	39,560
002	RMA WATANYA	MOROCCO	3,985,000	3,771,130	077	ALLIANZ SAUDI FRANSI	KSA	118,230	63,770
003	AXA MAROC	MOROCCO	2,700,000	2,732,530	078	AHLIA	OMAN	117,540	129,920
004	Wafa	MOROCCO	2,565,000	2,140,000	079	SHARJAH	UAE	117,350	-
005	CNIA SAADA	MOROCCO	2,100,820	-	080	GULF UNION	BAHRAIN	117,075	-
006	TAWUNIYA	KSA	1,900,000	1,360,000	081	SANAD	KSA	110,690	53,000
007	QATAR INSURANCE	QATAR	1,866,930	1,660,000	082	UNION NATIONALE	LEBANON	110,420	97,925
008	OMAN INSURANCE	UAE	1,355,000	1,350,000	083	FUJAIRAH NATIONAL	UAE	109,600	109,000
009	MEDGULF GROUP	BAHRAIN & LEBANON	1,185,835	757,785	084	WATANIYA (SNIC)*	KSA	104,430	-
010	ADNIC	UAE	954,710	869,485	085	HAYETT	TUNISIA	104,115	71,600
011	QATAR GENERAL	QATAR	948,200	512,755	086	RAK NATIONAL	UAE	103,770	97,630
012	SALAMA	UAE	895,485	795,225	087	JORDAN INSURANCE	JORDAN	100,700	90,780
013	GULF	KUWAIT	881,770	830,370	088	ADIR	LEBANON	100,485	77,700
014	ATLANTA	MOROCCO	693,900	658,805	089	IRAQ	IRAQ	100,000	13,020
015	SAA	ALGERIA	635,380	-	090	WALAA	KSA	96,120	49,790
016	CAAT	ALGERIA	549,520	427,330	091	CIAR	ALGERIA	95,280	126,230
017	DAMAN	UAE	538,000	411,130	092	CTAMA / MGA	TUNISIA	95,155	63,495
018	CAAR	ALGERIA	537,205	445,885	093	ARABIAN SCANDINAVIAN	UAE	93,535	86,490
019	BUHAIRA NATIONAL	UAE	535,865	564,080	094	Abu Dhabi National Takaful	UAE	93,330	86,400
020	SANAD	MOROCCO	524,570	-	095	AFRICAN	LIBYA	92,000	52,150
021	MAROCAINE VIE	MOROCCO	513,310	210,000	096	CLA	LEBANON	87,815	67,340
022	NATIONAL	EGYPT	512,640	553,105	097	MUSCAT NATIONAL	OMAN	85,545	95,820
023	STAR	TUNISIA	512,265	506,125	098	UNITED	UAE	85,000	88,500
024	AIN AHLIA	UAE	511,245	595,710	099	MIDDLE EAST	JORDAN	83,010	87,400
025	ARAB ORIENT	UAE	510,180	483,135	100	BANKERS	LEBANON	80,800	80,800
026	AHLEIA	KUWAIT	470,435	500,000	101	AHLIA	BAHRAIN	80,275	76,490
027	EMIRATES INSURANCE	UAE	430,055	445,300	102	LIBANAISE	LEBANON	80,165	70,785
028	COMAR	TUNISIA	417,170	296,380	103	TRUST	ALGERIA	77,820	61,930
029	CAT	MOROCCO	405,650	-	104	ECGE	EGYPT	74,500	39,700
030	KUWAIT INSURANCE	KUWAIT	392,590	435,550	105	BIAT	TUNISIA	73,545	-
031	BUPA ARABIA	KSA	374,175	-	106	UNITED	LIBYA	73,130	61,085
032	LIBYA	LIBYA	353,800	590,200	107	TAKAFUL INT'L	BAHRAIN	72,495	63,865
033	KHAZNA	UAE	350,315	338,910	108	AMANA GULF*	KSA	72,205	-
034	ARABIA	LEBANON	350,000	358,800	109	FIRST TAKAFUL	KUWAIT	70,700	N/A
035	SAGR NATIONAL	UAE	347,865	339,870	110	TRADE UNION	KSA	70,125	69,750
036	CASH	ALGERIA	346,670	291,695	111	SAUDI IAIC (SALAMA)	KSA	68,000	68,600
037	DHOFAR	OMAN	309,900	325,140	112	SALIM	TUNISIA	63,875	54,445
038	WARBA	KUWAIT	275,590	316,405	113	AXA ME	LEBANON	63,420	56,390
039	WATHBA NATIONAL	UAE	269,055	238,255	114	AMIG	EGYPT	63,055	54,760
040	AROPE	LEBANON	261,935	238,855	115	NATIONAL	PALESTINE	59,250	51,765
041	CIL	EGYPT	261,900	302,100	116	ARAB ORIENT	JORDAN	58,635	46,810
042	SAICO	KSA	254,495	237,060	117	NIC	SYRIA	57,690	54,880
043	ALLIANCE	UAE	247,830	230,920	118	SAGR COOP	KSA	57,240	55,420
044	KHALEEL	QATAR	223,145	204,100	119	ARABIA COOP	KSA	56,650	47,190
045	MATU	MOROCCO	220,000	128,400	120	AROPE SYRIA	SYRIA	55,920	52,630
046	LIA	LEBANON	212,545	172,215	121	METHAQ	UAE	55,690	43,970
047	SABB TAKAFUL	KSA	211,430	55,765	122	ALLIANZ	EGYPT	54,905	46,235
048	ALLIANZ (LIFE)	EGYPT	201,985	149,030	123	AXA COOPERATIVE	KSA	54,530	N/A
049	MAMDA / MCMA	MOROCCO	197,000	164,730	124	TRUST	PALESTINE	54,220	43,250
050	CARTE	TUNISIA	196,225	168,450	125	GULF COOPERATION*	KSA	53,565	-
051	BNH	BAHRAIN	195,415	193,925	126	SOGECAP	LEBANON	53,470	42,495
052	MAGHREBIA	TUNISIA	190,000	177,110	127	AQEELAH TAFAPUL	SYRIA	53,045	-
053	DHAFRA	UAE	186,815	158,800	128	GULF UNION	KSA	52,300	56,000
054	MALATH	KSA	185,850	119,060	129	SOLIDARITY GENERAL TAKAFUL	BAHRAIN	52,070	-
055	DOHA INSURANCE	QATAR	184,950	175,400	130	OMAN QATAR*	OMAN	52,045	-
056	DUBAI NATIONAL	UAE	176,125	93,485	131	RAJHI	KSA	51,500	N/A
057	ASTREE	TUNISIA	170,000	169,260	132	GULF TAKAFUL	KUWAIT	51,445	56,625
058	GAT	TUNISIA	170,000	139,230	133	WETHAQ TAKAFUL	KUWAIT	50,790	61,760
059	BANCASSURANCE	LEBANON	169,355	143,255	134	UCA	KSA	50,650	55,150
060	MAE	TUNISIA	163,450	121,990	135	WEQAYA	KSA	50,650	-
061	OMAN UNITED	OMAN	161,590	161,035	136	T'AZUR	BAHRAIN	50,265	-
062	ISLAMIC	QATAR	161,200	160,140	137	2a	ALGERIA	50,000	48,000
063	ALAMIYA (RSA)**	KSA	159,725	-	138	AHLIA COOPERATIVE	KSA	50,000	28,900
064	NGI	UAE	155,515	184,260	139	JORDAN INT'L	JORDAN	49,510	N/A
065	MOHANDES	EGYPT	155,265	148,135	140	AHLEIA INS. GROUP	PALESTINE	49,360	46,520
066	NATIONAL	IRAQ	150,000	75,330	141	SAUDI INDIAN	KSA	48,865	-
067	LIBANO SUISSE	LEBANON	146,000	157,205	142	ARAB GERMAN	JORDAN	48,340	N/A
068	BKIC	BAHRAIN	142,485	143,775	143	BUPA	EGYPT	47,990	32,910
069	AMAN	UAE	139,715	156,885	144	UIC	SYRIA	47,920	40,790
070	AMI	TUNISIA	132,870	124,550	145	NISR AL ARABI	JORDAN	46,200	42,400
071	SUEZ CANAL	EGYPT	127,760	115,215	146	SOLIDARITY FAMILY TAKAFUL	BAHRAIN	45,720	-
072	DUBAI	UAE	127,560	116,195	147	SYRIAN ARAB	SYRIA	45,565	41,230
073	UNION	UAE	123,850	140,230	148	FALCON	OMAN	44,595	-
074	CNMA	ALGERIA	123,500	90,365	149	MASHREK	LEBANON	42,820	45,090
075	DELTA	EGYPT	121,500	112,240	150	AHLI TAKAFUL	KSA	42,030	25,270

TOP 150 ARAB INSURERS BY SHAREHOLDERS EQUITY

تصنيف شركات التأمين العربية وفقاً لحقوق المساهمين لسنة ٢٠٠٩

(US\$000)

Rank	Company Name	Country	Shareholders Equity 2009	Shareholders Equity 2008
001	QATAR INSURANCE	QATAR	818,415	704,175
002	MISR INSURANCE	EGYPT	718,000	765,000
003	RMA WATANYA	MOROCCO	693,000	723,820
004	QATAR GENERAL	QATAR	615,560	317,835
005	AXA MAROC	MOROCCO	600,000	630,360
006	ADNIC	UAE	553,910	490,475
007	CAT	MOROCCO	496,380	-
008	MEDGULF GROUP	BAHRAIN & LEBANON	478,400	237,305
009	OMAN INSURANCE	UAE	418,805	452,045
010	SALAMA	UAE	411,490	375,615
011	TAWUNIYA	KSA	376,000	286,490
012	AIN AHLIA	UAE	298,600	315,600
013	CNIA SAADA	MOROCCO	294,175	-
014	SYRIAN GENERAL	SYRIA	290,330	343,530
015	GULF	KUWAIT	282,300	309,400
016	SAA	ALGERIA	271,935	-
017	AHLEIA	KUWAIT	247,840	250,000
018	EMIRATES INSURANCE	UAE	217,105	219,825
019	CAAR	ALGERIA	214,000	165,230
020	CAAT	ALGERIA	205,075	134,475
021	ARAB ORIENT	UAE	200,265	162,995
022	KHAZNA	UAE	193,635	180,890
023	BUHAIRA NATIONAL	UAE	181,930	173,985
024	SAGR NATIONAL	UAE	163,580	154,305
025	WARBA	KUWAIT	139,835	153,860
026	ARABIA	LEBANON	137,000	105,000
027	KHALEEJ	QATAR	136,485	130,110
028	KUWAIT INSURANCE	KUWAIT	134,400	163,320
029	WATHBA NATIONAL	UAE	129,525	106,110
030	STAR	TUNISIA	125,905	124,490
031	BUPA ARABIA	KSA	116,630	-
032	COMAR	TUNISIA	107,585	79,295
033	BNH	BAHRAIN	106,620	98,620
034	DOHA INSURANCE	QATAR	101,965	99,575
035	NATIONAL	IRAQ	100,000	51,115
036	SABB TAKAFUL	KSA	87,930	13,655
037	DUBAI	UAE	82,510	84,600
038	DHOFAR	OMAN	80,660	72,275
039	NGI	UAE	80,630	73,660
040	DHAFRA	UAE	78,040	50,700
041	LIBYA	LIBYA	77,020	102,650
042	ISLAMIC	QATAR	77,000	80,600
043	SAICO	KSA	74,765	60,590
044	SHARJAH	UAE	74,480	-
045	ALLIANCE	UAE	73,160	64,715
046	ARABIAN SCANDINAVIAN	UAE	71,600	62,665
047	JORDAN INSURANCE	JORDAN	67,800	57,235
048	MALATH	KSA	67,255	61,810
049	NATIONAL	EGYPT	66,620	83,215
050	AROPE	LEBANON	65,275	61,300
051	TRADE UNION	KSA	65,100	66,000
052	UCA	KSA	64,600	50,600
053	BKIC	BAHRAIN	64,530	63,630
054	CIAR	ALGERIA	63,055	61,160
055	GULF UNION	BAHRAIN	62,225	-
056	LIA	LEBANON	60,050	54,725
057	ALAMIYA (RSA)**	KSA	57,660	-
058	ARABIAN SHIELD	KSA	54,495	20,830
059	SAGR COOP	KSA	53,370	53,980
060	AXA COOPERATIVE	KSA	51,890	N/A
061	GULF UNION	KSA	50,995	52,000
062	WETHAQ TAKAFUL	KUWAIT	50,790	62,595
063	MAMDA / MCMA	MOROCCO	50,000	42,000
064	CASH	ALGERIA	49,940	48,200
065	T'AZUR	BAHRAIN	49,250	-
066	DUBAI NATIONAL	UAE	48,960	41,980
067	OMAN UNITED	OMAN	48,630	38,510
068	GULF TAKAFUL	KUWAIT	48,615	55,285
069	WEQAYA	KSA	48,360	-
070	ECGE	EGYPT	48,350	12,040
071	RAJHI	KSA	46,030	N/A
072	AMAN	UAE	45,625	73,895
073	ASTREE	TUNISIA	45,000	44,725
074	UNITED	UAE	44,360	41,150
075	AQEELAH TAFUL	SYRIA	43,790	-

Rank	Company Name	Country	Shareholders Equity 2009	Shareholders Equity 2008
076	MIDDLE EAST	JORDAN	43,515	46,205
077	METHAQ	UAE	43,415	43,895
078	RAK NATIONAL	UAE	42,835	37,500
079	SANAD	KSA	41,940	46,650
080	ARABIA COOP	KSA	41,600	45,000
081	WALAA	KSA	41,120	48,275
082	ALLIANZ SNA	LEBANON	40,740	31,035
083	BUPA	EGYPT	40,040	7,000
084	FUJAIH NATIONAL	UAE	39,000	39,000
085	WATANIYA (SNIC)*	KSA	37,725	-
086	FIRST	JORDAN	37,115	35,645
087	CARTE	TUNISIA	37,055	36,875
088	FIRST TAKAFUL	KUWAIT	34,290	N/A
089	MUSCAT NATIONAL	OMAN	33,800	25,915
090	AHLIA	BAHRAIN	33,590	30,100
091	UNION NATIONALE	LEBANON	31,940	30,325
092	JORDAN INT'L	JORDAN	31,750	N/A
093	MOHANDES	EGYPT	31,200	36,635
094	ATLANTA	MOROCCO	30,000	35,000
095	MAGHREBIA	TUNISIA	30,000	26,100
096	TRUST	ALGERIA	29,600	26,330
097	Abu Dhabi National Takaful	UAE	29,050	20,000
098	ADIR	SYRIA	28,515	27,460
099	LIBANAISE	LEBANON	27,430	22,940
100	NISR AL ARABI	JORDAN	26,320	24,335
101	NIC	SYRIA	24,800	22,405
102	SYRIAN ARAB	SYRIA	24,660	23,595
103	UNITED	BAHRAIN	24,500	22,240
104	ARABIA SYRIA	SYRIA	24,140	22,935
105	ACE ARABIA	KSA	24,115	-
106	DELTA	EGYPT	24,000	26,675
107	ARAB ORIENT	JORDAN	23,955	20,345
108	UNITED	LIBYA	23,495	21,085
109	SYRIAN ISLAMIC	SYRIA	23,370	-
110	SUEZ CANAL	EGYPT	23,280	36,415
111	AROPE SYRIA	SYRIA	22,920	22,440
112	ARAB ORIENT	SYRIA	22,455	20,700
113	GAT	TUNISIA	21,830	12,880
114	CTAMA / MGA	TUNISIA	21,695	11,905
115	UIC	SYRIA	21,620	20,800
116	ISLAMIC	JORDAN	21,475	22,100
117	SOLIDARITY ALLIANCE	SYRIA	21,465	21,015
118	AHLI TAKAFUL	KSA	20,510	22,165
119	SAUDI IAIC (SALAMA)	KSA	20,210	16,425
120	MAROCAINE VIE	MOROCCO	20,205	N/A
121	SOLIDARITY GENERAL TAKAFUL	BAHRAIN	20,100	-
122	COMPASS	LEBANON	20,040	9,820
123	AHLIA	OMAN	20,000	20,000
124	SKIC *	SYRIA	19,765	-
125	ADIR	LEBANON	19,565	18,040
126	TRUST SYRIA	SYRIA	19,550	19,110
127	TRUST	PALESTINE	19,515	20,940
128	CLA	LEBANON	19,500	17,190
129	AL MANARA	JORDAN	19,100	20,970
130	SOLIDARITY FAMILY TAKAFUL	BAHRAIN	19,070	-
131	BANKERS	LEBANON	19,000	19,000
132	ALLIANZ (LIFE)	EGYPT	17,840	11,670
133	TAKAFUL INT'L	BAHRAIN	17,770	14,175
134	MASHREK	LEBANON	17,110	21,910
135	UNITED	JORDAN	16,770	18,230
136	FALCON	OMAN	16,650	-
137	2a	ALGERIA	16,500	16,500
138	SECURITE	LEBANON	16,420	12,195
139	NATIONAL	PALESTINE	16,065	14,485
140	AMIG	EGYPT	15,935	12,400
141	BOUBYAN TAKAFUL	KUWAIT	15,800	-
142	SANAD	MOROCCO	15,660	-
143	OMAN QATAR*	OMAN	15,645	-
144	BANCASSURANCE	LEBANON	15,280	7,400
145	JERUSALEM	JORDAN	15,240	14,760
146	TAKAFUL INT'L	KUWAIT	14,500	-
147	AMANA GULF*	KSA	14,395	N/A
148	GULF COOPERATION*	KSA	14,330	-
149	GENERAL ARABIA	JORDAN	14,295	14,880
150	SAHARA	LIBYA	14,145	13,460

TOP 150 ARAB INSURERS BY PROFIT

مراتب شركات التأمين العربية وفقاً للارباح الصافية لسنة ٢٠٠٩

(US\$000)

Rank	Company Name	Country	Net Profit 2009	Net Profit 2008	Rank	Company Name	Country	Net Profit 2009	Net Profit 2008
001	QATAR INSURANCE	QATAR	151,780	145,630	076	UNITED	UAE	4,110	3,600
002	MISR INSURANCE	EGYPT	149,000	153,000	077	SUEZ CANAL	EGYPT	4,025	7,745
003	RMA WATANYA	MOROCCO	129,000	149,240	078	LLOYD TUNISIEN	TUNISIA	3,950	3,915
004	ADNIC	UAE	98,005	57,295	079	NIC	SYRIA	3,915	3,485
005	Wafa	MOROCCO	85,690	57,800	080	AFRICAN	LIBYA	3,900	4,465
006	TAWUNIYA	KSA	78,900	17,880	081	AMIG	EGYPT	3,820	750
007	MEDGULF GROUP	BAHRAIN & LEBANON	73,935	41,865	082	SAUDI IAIC (SALAMA)	KSA	3,790	-10,250
008	OMAN INSURANCE	UAE	51,645	68,150	083	ROYAL	EGYPT	3,615	325
009	ARAB ORIENT	UAE	50,650	40,785	084	NATIONAL	PALESTINE	3,565	2,430
010	MAMDA / MCMA	MOROCCO	47,000	-	085	WATHBA NATIONAL	UAE	3,500	8,640
011	SOLIDARITY GENERAL TAKAFUL	BAHRAIN	44,000	-	086	MAE	TUNISIA	3,500	225
012	CNIA SAADA	MOROCCO	35,690	-	087	ALLIANCE	ALGERIA	3,500	1,750
013	AHLEIA	KUWAIT	28,385	-12,000	088	GAT	TUNISIA	3,400	1,190
014	BUHAIRA NATIONAL	UAE	27,445	13,680	089	CIAR	ALGERIA	3,390	2,660
015	SALAMA	UAE	26,230	-2,230	090	ADIR	LEBANON	3,350	3,600
016	ISLAMIC	SUDAN	26,095	4,490	091	ARAB ORIENT	JORDAN	3,195	2,820
017	STAR	TUNISIA	25,845	24,860	092	PALESTINE	PALESTINE	3,185	940
018	QATAR GENERAL	QATAR	23,580	61,990	093	MATU	MOROCCO	3,120	-
019	GULF	KUWAIT	21,050	12,485	094	SOGECAP	LEBANON	3,055	2,010
020	AIN AHLIA	UAE	20,400	39,330	095	GULF COOPERATION*	KSA	2,805	-
021	ISLAMIC	QATAR	20,280	23,170	096	SALIM	TUNISIA	2,590	2,190
022	KHALEEJ	QATAR	18,335	23,840	097	BUPA	EGYPT	2,560	1,210
023	COMAR	TUNISIA	18,170	23,000	098	NSGB LIFE	EGYPT	2,500	2,500
024	ATLANTA	MOROCCO	16,770	32,170	099	ECGE	EGYPT	2,500	1,165
025	SYRIAN GENERAL	SYRIA	16,195	14,940	100	ALLIANZ	EGYPT	2,420	-290
026	CAAR	ALGERIA	15,045	8,320	101	MASHREK	LEBANON	2,320	215
027	BUPA ARABIA	KSA	14,940	-	102	UCA	LEBANON	2,295	1,760
028	DOHA INSURANCE	QATAR	14,300	12,950	103	MALATH	KSA	2,225	-15,685
029	SAICO	KSA	14,175	15,435	104	ARAB ORIENT	SYRIA	2,195	1,880
030	ARABIA	LEBANON	14,000	4,700	105	ARABIAN SHIELD	KSA	2,160	4,150
031	DHAFFRA	UAE	13,130	11,660	106	UIC	SYRIA	2,155	1,940
032	DUBAI NATIONAL	UAE	12,330	11,850	107	AHLEIA INS. GROUP	PALESTINE	2,140	1,195
033	ASTREE	TUNISIA	12,000	10,320	108	TRUST	ALGERIA	2,140	-390
034	ALLIANCE	UAE	11,445	11,575	109	NISR AL ARABI	JORDAN	2,085	2,975
035	CAAT	ALGERIA	11,405	14,235	110	SAHARA	LIBYA	1,735	1,360
036	EMIRATES INSURANCE	UAE	11,295	30,865	111	CIL	EGYPT	1,700	925
037	BNH	BAHRAIN	10,795	5,365	112	NATIONAL	EGYPT	1,590	10,370
038	BKIC	BAHRAIN	10,660	9,845	113	BIAT	TUNISIA	1,585	-
039	OMAN UNITED	OMAN	9,855	-10,455	114	SYRIAN ARAB	SYRIA	1,555	1,105
040	SHIEKAN	SUDAN	9,250	8,950	115	UNION NATIONALE	LEBANON	1,550	4,510
041	DHOFAR	OMAN	9,140	8,700	116	AROPE SYRIA	SYRIA	1,545	1,085
042	NGI	UAE	9,080	5,480	117	TAKAFUL INT'L	BAHRAIN	1,485	1,190
043	SAGR NATIONAL	UAE	8,170	18,245	118	FIRST	JORDAN	1,425	2,025
044	LIA	LEBANON	8,090	7,040	119	UNITED	SUDAN	1,410	370
045	MUSCAT NATIONAL	OMAN	7,820	-6,365	120	QATAR TAKAFUL*	QATAR	1,405	-
046	AMI	TUNISIA	7,770	4,740	121	JERUSALEM	JORDAN	1,385	1,325
047	GULF UNION	BAHRAIN	7,550	-	122	MIDDLE EAST	JORDAN	1,370	660
048	CASH	ALGERIA	7,520	6,700	123	CAPITAL	LEBANON	1,355	990
049	DUBAI	UAE	7,425	18,305	124	MAREB	YEMEN	1,295	1,165
050	LIBYA	LIBYA	7,365	13,120	125	YEMEN GENERAL	YEMEN	1,165	1,660
051	CARTE	TUNISIA	7,205	7,125	126	OMAN QATAR*	OMAN	1,160	-
052	ALAMIYA (RSA)**	KSA	6,945	-	127	AXA ME	LEBANON	1,045	760
053	WATANIYA (SNIC)*	KSA	6,925	-	128	JORDAN INT'L	JORDAN	1,005	N/A
054	ALLIANZ (LIFE)	EGYPT	6,700	2,185	129	IRAQ	IRAQ	1,000	760
055	ALLIANZ SNA	LEBANON	6,245	3,020	130	HAYETT	TUNISIA	960	340
056	AHLIA	OMAN	6,160	-10,000	131	TRUST SYRIA	SYRIA	960	700
057	BANCASSURANCE	LEBANON	6,050	3,405	132	SAFAT TAKAFUL	KUWAIT	930	-3,340
058	WARBA	KUWAIT	5,855	9,020	133	TRUST	PALESTINE	920	1,025
059	AROPE	LEBANON	5,800	4,720	134	SYRIAN ISLAMIC	SYRIA	915	-
060	AMAN	UAE	5,605	11,325	135	MIDDLE EAST	SUDAN	875	-
061	AHLIA	BAHRAIN	5,350	910	136	EURO ARAB	JORDAN	860	1,435
062	KHAZNA	UAE	5,250	9,150	137	SECURITE	LEBANON	860	1,080
063	ARABIAN SCANDINAVIAN	UAE	5,245	-17,140	138	CNMA	ALGERIA	850	1,215
064	RAK NATIONAL	UAE	5,215	3,790	139	ADIR	SYRIA	845	400
065	MAGHREBIA	TUNISIA	5,090	4,660	140	COMMERCIAL	LEBANON	820	460
066	NATIONAL	IRAQ	5,000	4,880	141	MAGHREBIA VIE	TUNISIA	760	-
067	METHAQ	UAE	4,635	3,020	142	DELTA	JORDAN	755	375
068	UNITED	BAHRAIN	4,630	4,670	143	BAHRIA	LEBANON	750	900
069	MOHANDES	EGYPT	4,600	5,725	144	ARABIA SYRIA	SYRIA	725	445
070	UNITED	YEMEN	4,575	3,715	145	Abu Dhabi National Takaful	UAE	715	3,200
071	LIBANAISE	LEBANON	4,430	2,695	146	NORTH	LEBANON	705	485
072	CTAMA / MGA	TUNISIA	4,420	3,970	147	ALIG	LEBANON	690	30
073	CLA	LEBANON	4,400	3,495	148	GENERAL ARABIA	JORDAN	620	515
074	JORDAN INSURANCE	JORDAN	4,200	11,915	149	COMPASS	LEBANON	610	635
075	UNITED	LIBYA	4,125	5,595	150	HAMRA	IRAQ	600	570

TOP 150 ARAB INSURERS BY CAPITAL

مراتب شركات التأمين العربية وفقاً للرسميل المدفوعة لسنة ٢٠٠٩

(US\$000)

Rank	Company Name	Country	Capital 2009	Capital 2008
001	MISR INSURANCE	EGYPT	334,000	334,000
002	SALAMA	UAE	299,730	299,730
003	SAA	ALGERIA	238,225	-
004	RMA WATANYA	MOROCCO	227,000	251,890
005	QATAR INSURANCE	QATAR	204,190	116,680
006	CAAR	ALGERIA	164,990	130,890
007	CAAT	ALGERIA	158,005	105,210
008	SAUDI SOLIDARITY TAKAFUL	KSA	148,000	148,000
009	TAWUNIYA	KSA	133,335	133,335
010	AXA MAROC	MOROCCO	112,320	112,320
011	KHAZNA	UAE	109,095	108,845
012	BUPA ARABIA	KSA	106,670	-
013	OMAN INSURANCE	UAE	103,955	103,955
014	ADNIC	UAE	102,180	102,180
015	SABB TAKAFUL	KSA	90,670	26,700
016	UNION	UAE	90,175	90,175
017	AMANA GULF*	KSA	85,350	26,670
018	ARAB ORIENT	UAE	81,680	67,935
019	MALATH	KSA	80,000	80,000
020	ATLANTA	MOROCCO	70,845	70,845
021	QATAR GENERAL	QATAR	70,070	56,055
022	GREEN CRESCENT	UAE	68,500	-
023	BUHAIRA NATIONAL	UAE	68,120	68,120
024	DAMAN	UAE	67,810	67,810
025	KUWAIT INSURANCE	KUWAIT	67,000	70,560
026	TRADE UNION	KSA	66,670	27,000
027	MEDGULF GROUP	BAHRAIN & LEBANON	63,185	59,870
028	SAGR NATIONAL	UAE	62,500	54,350
029	NATIONAL	EGYPT	61,400	61,400
030	WARBA	KUWAIT	60,130	61,630
031	GULF	KUWAIT	58,805	58,705
032	GULF UNION	KSA	58,700	58,700
033	T'AZUR	BAHRAIN	58,000	-
034	CIAR	ALGERIA	57,875	40,000
035	LIBYA	LIBYA	56,585	87,395
036	BEEMA***	QATAR	55,000	-
037	AMAN	UAE	54,470	54,425
038	AHLEIA	KUWAIT	54,340	55,000
039	UCA	KSA	53,350	53,350
040	ALAMIYA (RSA)**	KSA	53,350	-
041	ALLIANZ SAUDI FRANSI	KSA	53,350	53,350
042	SANAD	KSA	53,350	53,350
043	GULF COOPERATION*	KSA	53,350	53,350
044	WALAA	KSA	53,350	53,350
045	SAGR COOP	KSA	53,350	53,350
046	WEQAYA	KSA	53,350	-
047	AXA COOPERATIVE	KSA	53,350	53,350
048	RAJHI	KSA	53,350	53,350
049	ARABIA COOP	KSA	53,350	53,350
050	ARABIAN SHIELD	KSA	53,335	53,335
051	CNIA SAADA	MOROCCO	52,245	-
052	DHOFAR	OMAN	51,950	51,950
053	GULF TAKAFUL	KUWAIT	51,365	52,455
054	COMAR	TUNISIA	50,000	23,800
055	DOHA INSURANCE	QATAR	49,425	49,425
056	CNMA	ALGERIA	45,500	32,500
057	ECGE	EGYPT	43,860	8,960
058	AQEELAH TAFUL	SYRIA	43,810	43,430
059	SYRIAN GENERAL	SYRIA	42,555	42,880
060	JORDAN INSURANCE	JORDAN	42,300	42,255
061	LIA	LEBANON	41,460	41,460
062	ISLAMIC	QATAR	41,100	41,100
063	TAKAFUL EMARAT	UAE	41,100	-
064	AIN AHLIA	UAE	40,870	41,005
065	METHAQ	UAE	40,870	40,870
066	WAFI	MOROCCO	40,510	40,510
067	KHLEEJ	QATAR	38,985	38,985
068	WETHAQ TAKAFUL	KUWAIT	38,250	38,350
069	ARABIAN SCANDINAVIAN	UAE	38,065	38,065
070	SHARJAH	UAE	37,670	27,250
071	NATIONAL TAKAFUL	KUWAIT	37,455	37,455
072	CASH	ALGERIA	37,330	37,330
073	NGI	UAE	36,445	33,140
074	FIRST TAKAFUL	KUWAIT	34,725	37,455
075	TAKAFUL INT'L	KUWAIT	34,600	-

Rank	Company Name	Country	Capital 2009	Capital 2008
076	ARABIA	LEBANON	34,000	34,000
077	MUTHANNA TAKAFUL	KUWAIT	33,920	-
078	RITAJ TAKAFUL	KUWAIT	33,920	-
079	FIRST	JORDAN	33,805	33,805
080	EMIRATES INSURANCE	UAE	32,700	32,670
081	WATHBA NATIONAL	UAE	32,610	32,610
082	SANAD	MOROCCO	31,200	-
083	BNH	BAHRAIN	30,105	30,105
084	AL MANARA	JORDAN	29,580	29,580
085	TRUST	ALGERIA	29,285	28,085
086	AROPE	LEBANON	28,655	28,655
087	ALLIANZ SNA	LEBANON	27,875	27,875
088	SAICO	KSA	27,850	27,850
089	ADIR	SYRIA	27,385	27,175
090	DUBAI NATIONAL	UAE	27,250	27,250
091	DUBAI	UAE	27,250	27,250
092	HILAL TAKAFUL***	UAE	27,230	27,230
093	AHLI TAKAFUL	KSA	26,700	26,700
094	SAUDI INDIAN	KSA	26,700	-
095	WATANIYA (SNIC)*	KSA	26,670	-
096	SAUDI IAIC (SALAMA)	KSA	26,670	26,670
097	ACE ARABIA	KSA	26,670	26,670
098	AHLIA COOPERATIVE	KSA	26,670	26,670
099	ACIG	KSA	26,670	26,670
100	OMAN UNITED	OMAN	25,975	25,975
101	MIDDLE EAST	JORDAN	25,390	25,390
102	RAK NATIONAL	UAE	24,505	21,780
103	GULF UNION	BAHRAIN	23,580	23,580
104	MAROCAINE VIE	MOROCCO	23,350	-
105	JORDAN INT'L	JORDAN	23,305	23,240
106	ARABIA SYRIA	SYRIA	23,100	23,495
107	SYRIAN ARAB	SYRIA	21,930	21,575
108	SOLIDARITY ALLIANCE	SYRIA	21,505	21,275
109	AROPE SYRIA	SYRIA	21,100	21,100
110	FUJAIH NATIONAL	UAE	20,550	20,550
111	NOOR TAKAFUL ***	UAE	20,550	-
112	ALLIANCE	UAE	20,435	20,435
113	DHAFRA	UAE	20,425	20,425
114	SOLIDARITY GENERAL TAKAFUL	BAHRAIN	20,000	20,000
115	SOLIDARITY FAMILY TAKAFUL	BAHRAIN	20,000	-
116	SYRIAN ISLAMIC	SYRIA	20,000	20,000
117	GAT	TUNISIA	18,830	18,830
118	TRUST SYRIA	SYRIA	18,640	18,340
119	UIC	SYRIA	18,480	18,340
120	SKIC *	SYRIA	18,300	18,300
121	ARAB ORIENT	JORDAN	18,125	15,495
122	ARAB ORIENT	SYRIA	18,085	18,085
123	Abu Dhabi National Takaful	UAE	18,000	18,000
124	STAR	TUNISIA	17,680	17,620
125	BOUBAYAN TAKAFUL	KUWAIT	17,360	34,785
126	CTAMA / MGA	TUNISIA	17,190	9,770
127	NIC	SYRIA	17,000	17,000
128	ENAYA	KUWAIT	16,960	-
129	AIN TAKAFUL	KUWAIT	16,960	-
130	ISLAMIC	JORDAN	16,900	14,085
131	CARTE	TUNISIA	16,815	7,700
132	TAKAFUL INT'L	BAHRAIN	16,560	13,925
133	UNITED	LIBYA	16,125	7,990
134	BKIC	BAHRAIN	16,040	16,040
135	AHLIA	OMAN	15,590	15,590
136	SUEZ CANAL	EGYPT	15,220	14,070
137	ASTREE	TUNISIA	15,060	15,060
138	LIBANAISE	LEBANON	15,000	15,000
139	2a	ALGERIA	15,000	15,000
140	MATU	MOROCCO	15,000	10,000
141	SECURITE	LEBANON	15,000	10,025
142	ARAB GERMAN	JORDAN	14,670	14,670
143	CIL	EGYPT	14,340	14,340
144	AJIG	JORDAN	14,110	14,110
145	NISR AL ARABI	JORDAN	14,085	14,085
146	FALCON	OMAN	14,025	-
147	AMIG	EGYPT	13,700	11,820
148	UNION NATIONALE	LEBANON	13,690	13,690
149	UNITED	UAE	13,615	13,615
150	MOHANDSES	EGYPT	13,440	13,440

ARAB REINSURERS RANKING BY PREMIUM WRITTEN

مراتب شركات الاعادة العربية وفقاً للاقساط المكتتبة خلال العام ٢٠٠٩

(US\$000)

Rank	Company Name	Country	Premium Written 2009	Premium Written 2008	Assets 2009	Assets 2008	Shareholders Equity 2009	Shareholders Equity 2008	Net Profit 2009	Net Profit 2008	Capital 2009	Capital 2008
01	SCR	MOROCCO	308,470	315,130	1,556,425	1,597,780	186,380	189,065	35,680	38,425	116,000	125,000
02	BEST RE	TUNIS	304,700	258,805	473,135	393,795	130,715	110,680	8,735	10,615	100,000	100,000
03	ARIG	BAHRAIN	280,000	280,700	1,135,000	1,080,000	270,000	239,580	21,855	-28,560	220,000	220,000
04	TRUST RE	BAHRAIN	259,365	214,500	644,250	539,400	192,265	209,800	19,070	23,000	100,000	100,000
05	CEDAR RE***	BERMUDA	235,895	99,965	281,575	195,205	46,475	32,165	13,340	-	17,045	16,000
06	IGI	UAE	148,370	140,000	400,000	375,440	171,330	187,210	9,065	-	143,375	175,000
07	CCR	ALGERIA	121,540	141,000	400,570	330,000	201,615	115,000	7,935	9,000	174,720	70,000
08	KUWAIT RE	KUWAIT	92,615	61,960	239,990	241,830	126,845	133,270	3,185	-4,080	36,400	38,300
09	ACR RETAKAFUL	BAHRAIN	77,655	-	298,910	-	205,610	-	4,205	-	200,000	200,000
10	ARAB RE	LEBANON	62,565	65,005	157,905	165,935	75,050	76,520	4,660	9,535	50,000	50,000
11	TAKAFUL RE	UAE	48,670	34,035	216,355	183,085	129,760	119,175	9,990	10,570	125,000	125,000
12	TUNIS RE	TUNISIA	46,140	45,585	183,900	175,220	40,800	39,280	3,830	3,860	26,570	26,720
13	NATIONAL RE	SUDAN	28,215	21,915	28,730	32,365	2,120	3,275	175	205	895	685
14	ARAB UNION RE	SYRIA	27,840	26,845	84,925	116,675	45,020	41,810	1,490	3,075	50,000	50,000
15	FAJER RE	KUWAIT	27,000	-	N/A	-	N/A	-	N/A	-	179,000	179,000
16	GULF RE	UAE	24,500	3,800	228,320	217,200	205,370	202,300	4,600	-1,800	400,000	400,000
17	SAUDI RE	KSA	13,615	N/A	301,145	276,210	268,170	273,475	1,290	6,900	267,000	267,000
18	IRAQ RE	IRAQ	13,000	-	27,740	-	10,890	-	650	-	2,550	-
19	OMAN RE	OMAN	3,250	-	14,910	-	12,610	-	-400	-	13,700	13,700
20	QRE *	QATAR	N/A	-	N/A	-	N/A	-	N/A	-	100,000	-
21	MED RE**	UK	-	18,475	-	52,025	-	32,000	-	-1,400	-	120,000
TOTAL (US\$ 000)			2,123,405	1,727,720	6,673,785	5,972,165	2,321,025	2,004,605	149,355	79,345	2,322,255	2,276,405
N/A=NOT AVAILABLE			* OPERATION STARTED LATE 2009		** STOPPED OPERATIONS		*** INCLUDING UNDERWRITING AGENCIES PREMIUM IN UAE					

ARAB REINSURERS BY CAPITAL

(US\$000)

Rank	Company Name	Country	Capital 2009
01	GULF RE	UAE	400,000
02	SAUDI RE	KSA	267,000
03	ARIG	BAHRAIN	220,000
04	ACR RETAKAFUL	BAHRAIN	200,000
05	FAJER RE	KUWAIT	179,000
06	CCR	ALGERIA	174,720
07	IGI	UAE	143,375
08	TAKAFUL RE	UAE	125,000
09	SCR	MOROCCO	116,000
10	TRUST RE	BAHRAIN	100,000
11	BEST RE	TUNIS	100,000
12	QRE *	QATAR	100,000
13	ARAB RE	LEBANON	50,000
14	ARAB UNION RE	SYRIA	50,000
15	KUWAIT RE	KUWAIT	36,400
16	TUNIS RE	TUNISIA	26,570
17	CEDAR RE***	BERMUDA	17,045
18	OMAN RE	OMAN	13,700
19	IRAQ RE	IRAQ	2,550
20	NATIONAL RE	SUDAN	895
TOTAL (US\$ 000)			2,322,255

ARAB REINSURERS BY SHAREHOLDERS EQUITY

(US\$000)

Rank	Company Name	Country	Shareholders Equity 2009	Shareholders Equity 2008
01	ARIG	BAHRAIN	270,000	239,580
02	SAUDI RE	KSA	268,170	273,475
03	ACR RETAKAFUL	BAHRAIN	205,610	-
04	GULF RE	UAE	205,370	202,300
05	CCR	ALGERIA	201,615	115,000
06	TRUST RE	BAHRAIN	192,265	209,800
07	SCR	MOROCCO	186,380	189,065
08	IGI	UAE	171,330	187,210
09	BEST RE	TUNIS	130,715	110,680
10	TAKAFUL RE	UAE	129,760	119,175
11	KUWAIT RE	KUWAIT	126,845	133,270
12	ARAB RE	LEBANON	75,050	76,520
13	CEDAR RE***	BERMUDA	46,475	32,165
14	ARAB UNION RE	SYRIA	45,020	41,810
15	TUNIS RE	TUNISIA	40,800	39,280
16	OMAN RE	OMAN	12,610	-
17	IRAQ RE	IRAQ	10,890	-
18	NATIONAL RE	SUDAN	2,120	3,275
TOTAL (US\$ 000)			2,321,025	1,972,605

RANKING OF ARAB OWNED REINSURANCE BROKERS BY PREMIUM

مراتب شركات وساطة اعادة التأمين العربية وفقاً للأقساط لسنة ٢٠٠٩

(US\$000)

Rank	Company Name	Country	Premium 2009	Premium 2008	Shareholders Equity 2009	Shareholders Equity 2008	Revenue 2009	Revenue 2008	Net Profit 2009	Net Profit 2008	Capital 2009	Capital 2008
01	NASCO KARAOGLAN	FRANCE	670,000	585,000	23,300	20,255	48,330	44,570	4,345	4,450	2,500	2,500
02	UIB	UK	620,000	580,000	16,800	13,000	53,800	51,000	6,400	5,000	2,000	2,000
03	CRESCENT GLOBAL	BAHRAIN	300,000	200,000	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	2,500	2,500
04	CHEDID RE	LEBANON	240,000	185,000	N/A	5,000	N/A	N/A	N/A	N/A	6,500	5,000
05	COGENT M.E.	UAE	176,580	150,000	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A
06	ADDISON BRADLEY GROUP	LEBANON	133,700	115,000	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A
07	MIB*	UK	110,000	-	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	2,000	2,000
08	FENCHURCH FARIS	GREECE	71,385	74,305	1,725	1,625	7,880	8,095	N/A	N/A	1,100	1,100
09	PMC RE	LEBANON	58,000	56,000	1,000	480	1,610	1,370	615	455	20	20
10	JUELMIN	UAE	35,000	31,000	2,500	2,325	32,000	31,550	2,500	2,150	275	275
11	ZARIS	CYPRUS	21,625	19,500	1,255	560	2,255	N/A	1,185	N/A	90	20
12	SUN RE	UAE	20,000	-	N/A	-	N/A	-	N/A	-	N/A	-
13	GRS	LEBANON	16,500	17,000	355	-	1,400	1,425	-	270	20	20
14	ALPHA LLOYDS	UAE	13,800	12,300	2,100	880	2,760	990	480	270	1,500	830
15	AGMA	MOROCCO	11,000	10,000	N/A	N/A	N/A	-	N/A	N/A	2,500	2,500
16	C&G	LEBANON	9,250	7,000	N/A	-	N/A	-	N/A	N/A	250	250
17	PROASSUR	TUNISIA	2,000	1,000	10,000	10,000	N/A	90,000	N/A	N/A	100	10
18	TICAR	TUNISIA	2,000	-	N/A	-	N/A	-	N/A	-	10	-
19	DACH	TUNISIA	1,500	-	N/A	-	N/A	-	150	-	10	-
20	CITY RE	JORDAN	N/A	-	N/A	-	N/A	-	N/A	-	N/A	-
TOTAL (US\$ 000)			2,512,340	2,043,105	59,035	54,125	150,035	229,000	15,675	12,595	21,375	19,025
* RESULTS 2008												

يحظر نقل الارقام الواردة في هذا الملحق ونحتفظ بحق ملاحقة كل من يخالف هذا التحذير

RANKING OF ARAB OWNED REINSURANCE BROKERS BY NET PROFIT

مراتب شركات وساطة اعادة التأمين العربية وفقاً للأرباح الصافية لسنة ٢٠٠٩

(US\$000)

Rank	Company Name	Country	Net Profit 2009	Net Profit 2008	Premium 2009	Premium 2008	Shareholders Equity 2009	Shareholders Equity 2008	Revenue 2009	Revenue 2008	Capital 2009	Capital 2008
01	UIB	UK	6,400	5,000	620,000	580,000	16,800	13,000	53,800	51,000	2,000	2,000
02	NASCO KARAOGLAN	FRANCE	4,345	4,450	670,000	585,000	23,300	20,255	48,330	44,570	2,500	2,500
03	JUELMIN	UAE	2,500	2,150	35,000	31,000	2,500	2,325	32,000	31,550	275	275
04	ZARIS	CYPRUS	1,185	N/A	21,625	19,500	1,255	560	2,255	-	90	20
05	PMC RE	LEBANON	615	455	58,000	56,000	1,000	480	1,610	1,370	20	20
06	ALPHA LLOYDS	UAE	480	270	13,800	12,300	2,100	880	2,760	990	1,500	830
07	DACH	TUNISIA	150	-	1,500	-	N/A	-	N/A	-	10	-
08	CRESCENT GLOBAL	BAHRAIN	N/A	N/A	300,000	200,000	N/A	N/A	N/A	N/A	2,500	2,500
09	COGENT M.E.	UAE	N/A	N/A	176,580	150,000	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A
10	ADDISON BRADLEY GROUP	LEBANON	N/A	N/A	133,700	115,000	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A
11	MIB*	UK	N/A	N/A	110,000	-	N/A	N/A	N/A	N/A	2,000	2,000
12	SUN RE	UAE	N/A	-	20,000	-	N/A	-	N/A	-	N/A	-
13	AGMA	MOROCCO	N/A	N/A	11,000	10,000	N/A	N/A	N/A	-	2,500	2,500
14	C&G	LEBANON	N/A	N/A	9,250	7,000	N/A	-	N/A	-	250	250
15	PROASSUR	TUNISIA	N/A	N/A	2,000	1,000	10,000	10,000	N/A	90,000	100	10
16	CITY RE	JORDAN	N/A	-	N/A	-	N/A	-	N/A	-	N/A	-
17	CHEDID RE	LEBANON	N/A	N/A	240,000	185,000	N/A	5,000	N/A	-	6,500	5,000
18	FENCHURCH FARIS	GREECE	N/A	N/A	71,385	74,305	1,725	1,625	7,880	8,095	1,100	1,100
19	GRS	LEBANON	N/A	270	16,500	17,000	355	-	1,400	1,425	20	20
20	TICAR	TUNISIA	N/A	-	2,000	-	N/A	-	N/A	-	10	-
TOTAL (US\$ 000)			15,675	12,595	2,512,340	2,043,105	59,035	54,125	150,035	229,000	21,375	19,025
* RESULTS 2008												

ARAB INSURERS BALANCE SHEETS FINANCIAL HIGHLIGHTS - YEAR 2009

RANKING BY PREMIUM WRITTEN

(US\$000)

Rank	Company Name	Country	Premium 2009	Premium 2008	Assets 2009	Assets 2008	Shareholders Equity 2009	Shareholders Equity 2008	Net Profit 2009	Net Profit 2008	Capital 2009	Capital 2008
ALGERIA												
001	SAA	ALGERIA	229,030	-	635,380	-	271,935	-	N/A	-	238,225	-
002	CAAT	ALGERIA	183,490	177,940	549,520	427,330	205,075	134,475	11,405	14,235	158,005	105,210
003	CAAR	ALGERIA	182,320	152,940	537,205	445,885	214,000	165,230	15,045	8,320	164,990	130,890
004	CASH	ALGERIA	119,240	137,000	346,670	291,695	49,940	48,200	7,520	6,700	37,330	37,330
005	CIAR	ALGERIA	84,360	63,410	95,280	126,230	63,055	61,160	3,390	2,660	57,875	40,000
006	CNMA	ALGERIA	64,675	53,430	123,500	90,365	N/A	50,170	850	1,215	45,500	32,500
007	2a	ALGERIA	35,500	27,500	50,000	48,000	16,500	16,500	N/A	1,600	15,000	15,000
008	ALLIANCE	ALGERIA	35,000	22,950	20,205	20,205	7,900	7,900	3,500	1,750	10,960	10,960
009	SALAMA	ALGERIA	28,575	29,125	36,445	36,350	8,860	8,220	530	385	13,000	7,595
010	GAM	ALGERIA	21,000	20,570	-	-	-	-	-	-	700	700
011	TRUST	ALGERIA	20,870	18,335	77,820	61,930	29,600	26,330	2,140	-390	29,285	28,085
012	CARDIF AL DJAZAIR	ALGERIA	500	500	-	-	-	-	-	-	-	-
013	BARAKA OUA AMANE	ALGERIA	N/A	8,930	-	N/A	-	N/A	-	N/A	-	N/A
Total (US\$ 000)			1,004,560	712,630	2,472,025	1,547,990	866,865	518,185	44,380	36,475	770,870	408,270
BAHRAIN												
001	MEDGULF GROUP	BAHRAIN	675,840	515,995	1,185,835	757,785	478,400	237,305	73,935	41,865	63,185	59,870
002	BKIC	BAHRAIN	84,240	95,190	142,485	143,775	64,530	63,630	10,660	9,845	16,040	16,040
003	BNH	BAHRAIN	65,610	-	195,415	193,925	106,620	98,620	10,795	5,365	30,105	30,105
004	TAKAFUL INT'L	BAHRAIN	39,785	37,195	72,495	63,865	17,770	14,175	1,485	1,190	16,560	13,925
005	AHLIA	BAHRAIN	35,680	31,330	80,275	76,490	33,590	30,100	5,350	910	8,355	8,355
006	GULF UNION	BAHRAIN	31,940	-	117,075	-	62,225	-	7,550	-	23,580	23,580
007	SOLIDARITY GENERAL TAKAFUL	BAHRAIN	20,670	-	52,070	-	20,100	-	44,000	-	20,000	20,000
008	SOLIDARITY FAMILY TAKAFUL	BAHRAIN	14,180	-	45,720	-	19,070	-	-535	-	20,000	-
009	UNITED	BAHRAIN	13,805	13,720	41,530	38,765	24,500	22,240	4,630	4,670	3,980	3,980
010	T'AZUR	BAHRAIN	3,000	-	50,265	-	49,250	-	-7,930	-	58,000	-
011	ALLIANZ TAKAFUL*	BAHRAIN	1,750	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Total (US\$ 000)			986,500	693,430	1,983,165	1,274,605	876,055	466,070	149,940	63,845	259,805	175,855
EGYPT												
001	MISR INSURANCE	EGYPT	829,000	741,000	3,995,000	3,945,000	718,000	765,000	149,000	153,000	334,000	334,000
002	CIL	EGYPT	97,000	159,000	261,900	302,100	9,375	7,835	1,700	925	14,340	14,340
003	ALLIANZ (LIFE)	EGYPT	92,050	83,205	201,985	149,030	17,840	11,670	6,700	2,185	13,380	13,380
004	NATIONAL	EGYPT	79,000	71,865	512,640	553,105	66,620	83,215	1,590	10,370	61,400	61,400
005	SUEZ CANAL	EGYPT	67,395	53,275	127,760	115,215	23,280	36,415	4,025	7,745	15,220	14,070
006	DELTA	EGYPT	50,000	40,100	121,500	112,240	24,000	26,675	240	3,395	10,750	10,750
007	MOHANDES	EGYPT	43,115	35,135	155,265	148,135	31,200	36,635	4,600	5,725	13,440	13,440
008	AMIG	EGYPT	42,200	35,075	63,055	54,760	15,935	12,400	3,820	750	13,700	11,820
009	CIS	EGYPT	35,500	61,530	33,750	51,175	-7,070	6,540	-	-	5,225	4,885
010	ALLIANZ	EGYPT	35,115	30,015	54,905	46,235	10,015	7,700	2,420	-290	5,350	5,350
011	BUPA	EGYPT	26,130	22,660	47,990	32,910	40,040	7,000	2,560	1,210	5,400	5,400
012	ROYAL	EGYPT	23,935	11,050	34,085	16,730	13,150	7,140	3,615	325	7,040	7,040
013	NSGB LIFE	EGYPT	17,600	15,330	36,900	29,990	8,250	8,225	2,500	2,500	5,460	5,460
014	WETHAQ	EGYPT	12,700	-	15,120	-	5,520	-	260	-	5,265	-
015	ESIH	EGYPT	10,000	6,100	16,820	14,270	5,970	5,960	440	505	5,400	5,400
016	EGYPTIAN TAKAFUL NON LIFE	EGYPT	6,350	-	13,670	9,120	9,300	8,530	525	-450	8,960	8,960
017	EGYPTIAN TAKAFUL LIFE	EGYPT	6,115	55	13,945	9,200	9,485	8,500	535	-	8,960	8,960
018	ACE PROPERTY	EGYPT	5,915	4,900	15,150	14,535	8,510	8,085	455	-360	6,700	6,720
019	ACE LIFE	EGYPT	5,700	4,100	15,305	9,430	6,080	4,410	-2,600	-1,815	13,160	13,160
020	NILE GENERAL TAKAFUL	EGYPT	1,565	-	5,870	-	4,565	-	-695	-	5,265	-
021	ECGE	EGYPT	890	410	74,500	39,700	48,350	12,040	2,500	1,165	43,860	8,960
022	AROPE	EGYPT	60	-	9,505	-	9,215	-	440	-	8,960	-
023	NILE FAMILY TAKAFUL	EGYPT	35	-	4,320	-	3,900	-	-1,365	-	5,265	-
024	AROPE LIFE	EGYPT	-	-	9,365	-	9,150	-	370	-	8,960	-
Total (US\$ 000)			1,487,370	1,374,805	5,840,305	5,652,880	1,090,680	1,063,975	183,635	186,885	625,460	553,495

تصنيف شركات التأمين العربية وفقاً للاقساط المكتتبة خلال العام ٢٠٠٩

(US\$000)

Rank	Company Name	Country	Premium 2009	Premium 2008	Assets 2009	Assets 2008	Shareholders Equity 2009	Shareholders Equity 2008	Net Profit 2009	Net Profit 2008	Capital 2009	Capital 2008
IRAQ												
001	NATIONAL	IRAQ	45,000	43,140	150,000	75,330	100,000	51,115	5,000	4,880	2,000	2,000
002	IRAQ	IRAQ	10,000	8,315	100,000	13,020	1,000	760	1,000	760	900	850
003	HAMRA	IRAQ	7,600	7,565	8,300	8,330	1,100	1,050	600	570	500	500
004	DAR ALSALAM	IRAQ	800	650	2,435	-	2,230	-	210	-	1,695	1,695
005	AMEEN	IRAQ	595	-	1,730	-	1,290	-	300	-	850	-
006	AHLIA	IRAQ	515	-	1,770	-	1,530	-	190	-	985	-
007	KHAIR	IRAQ	305	175	950	715	880	560	100	N/A	635	-
Total (US\$ 000)			64,815	59,845	265,185	97,395	108,030	53,485	7,400	6,210	7,565	5,045
JORDAN												
001	ARAB ORIENT	JORDAN	62,890	45,385	58,635	46,810	23,955	20,345	3,195	2,820	18,125	15,495
002	JORDAN INSURANCE	JORDAN	56,100	56,725	100,700	90,780	67,800	57,235	4,200	11,915	42,300	42,255
003	ARAB GERMAN	JORDAN	35,660	34,885	48,340	N/A	N/A	N/A	-1,415	N/A	14,670	14,670
004	MIDDLE EAST	JORDAN	32,745	30,760	83,010	87,400	43,515	46,205	1,370	660	25,390	25,390
005	JOFICO	JORDAN	23,535	21,570	26,160	35,000	9,570	11,200	40	860	12,835	14,000
006	JORDAN INT'L	JORDAN	23,360	19,670	49,510	N/A	31,750	N/A	1,005	N/A	23,305	23,240
007	EURO ARAB	JORDAN	23,105	20,240	30,240	28,450	14,000	13,375	860	1,435	11,270	11,270
008	NISR AL ARABI	JORDAN	21,225	18,925	46,200	42,400	26,320	24,335	2,085	2,975	14,085	14,085
009	ISLAMIC	JORDAN	19,890	17,675	31,415	33,280	21,475	22,100	280	9,630	16,900	14,085
010	ARAB LIFE & ACCIDENT	JORDAN	19,725	24,630	32,935	35,300	13,370	13,310	485	385	11,300	11,300
011	HOLYLAND	JORDAN	17,000	17,380	21,000	18,340	5,200	5,070	185	145	5,650	5,650
012	ARAB ASSURERS	JORDAN	16,220	15,625	20,320	24,330	9,000	9,935	-5,000	-3,720	8,310	8,310
013	JERUSALEM	JORDAN	14,675	16,095	28,495	28,970	15,240	14,760	1,385	1,325	11,300	11,300
014	GENERAL ARABIA	JORDAN	14,115	16,305	23,705	25,490	14,295	14,880	620	515	11,270	11,270
015	UNITED	JORDAN	13,680	11,030	29,615	27,450	16,770	18,230	-165	640	11,270	11,270
016	AJIG	JORDAN	13,515	13,100	18,070	20,600	N/A	14,510	-6,170	-625	14,110	14,110
017	FIRST	JORDAN	12,525	4,270	40,985	39,290	37,115	35,645	1,425	2,025	33,805	33,805
018	ARAB UNION INT'L	JORDAN	11,855	9,865	20,865	18,260	9,085	8,755	310	-820	8,460	8,450
019	NATIONAL	JORDAN	11,285	10,445	18,130	17,850	10,570	10,335	235	-1,790	11,270	11,270
020	JORDAN EMIRATES	JORDAN	8,840	4,645	13,130	N/A	6,925	N/A	-365	N/A	7,050	7,050
021	AL MANARA	JORDAN	8,500	9,790	26,200	28,175	19,100	20,970	-2,260	165	29,580	29,580
022	YARMOUK	JORDAN	7,710	8,525	18,715	19,370	12,335	12,520	-720	-150	11,285	11,285
023	BARAKA TAKAFUL	JORDAN	7,660	7,510	8,865	*13,980	7,005	*7,710	-2,835	*-830	6,270	*8,475
024	DELTA	JORDAN	7,345	6,905	19,550	18,580	13,575	12,560	755	375	11,270	11,270
025	PHILADELPHIA	JORDAN	4,685	4,500	11,325	11,520	6,000	6,075	-	-240	5,645	5,645
026	GERASA	JORDAN	3,340	3,685	7,150	8,470	N/A	2,950	-1,050	-90	3,950	3,950
Total (US\$ 000)			491,185	450,140	833,265	706,115	433,970	395,300	-1,545	28,435	380,675	370,005
KSA												
001	TAWUNIYA	KSA	1,060,000	620,000	1,900,000	1,360,000	376,000	286,490	78,900	17,880	133,335	133,335
002	BUPA ARABIA	KSA	359,290	-	374,175	-	116,630	-	14,940	-	106,670	-
003	UCA	KSA	230,000	174,350	50,650	55,150	64,600	50,600	N/A	15,960	53,350	53,350
004	GULF UNION	KSA	133,600	-	52,300	56,000	50,995	52,000	N/A	N/A	58,700	58,700
005	SAICO	KSA	129,485	-	254,495	237,060	74,765	60,590	14,175	15,435	27,850	27,850
006	TRADE UNION	KSA	125,000	-	70,125	69,750	65,100	66,000	N/A	2,655	66,670	27,000
007	SABB TAKAFUL	KSA	103,800	51,850	211,430	55,765	87,930	13,655	-12,850	-4,380	90,670	26,700
008	ALAMIYA (RSA)**	KSA	99,460	-	159,725	-	57,660	-	6,945	-	53,350	-
009	MALATH	KSA	96,850	46,955	185,850	119,060	67,255	61,810	2,225	-15,685	80,000	80,000
010	WATANIYA (SNIC)*	KSA	93,380	-	104,430	-	37,725	-	6,925	-	26,670	-
011	ALLIANZ SAUDI FRANSI	KSA	90,100	20,760	118,230	63,770	11,560	17,800	N/A	N/A	53,350	53,350
012	SANAD	KSA	59,660	7,310	110,690	53,000	41,940	46,650	-3,740	-6,420	53,350	53,350
013	SAUDI IAIC (SALAMA)	KSA	57,910	54,365	68,000	68,600	20,210	16,425	3,790	-10,250	26,670	26,670
014	AMANA GULF*	KSA	52,775	-	72,205	-	14,395	N/A	N/A	N/A	85,350	26,670
015	ACE ARABIA	KSA	52,285	-	26,755	-	24,115	-	N/A	-	26,670	26,670
016	ARABIAN SHIELD	KSA	49,010	29,985	119,570	39,560	54,495	20,830	2,160	4,150	53,335	53,335

(US\$000)

Rank	Company Name	Country	Premium 2009	Premium 2008	Assets 2009	Assets 2008	Shareholders Equity 2009	Shareholders Equity 2008	Net Profit 2009	Net Profit 2008	Capital 2009	Capital 2008
017	GULF COOPERATION*	KSA	38,785	-	53,565	-	14,330	-	2,805	-	53,350	53,350
018	WALAA	KSA	38,110	-	96,120	49,790	41,120	48,275	-6,690	-3,940	53,350	53,350
019	SAGR COOP	KSA	35,560	-	57,240	55,420	53,370	53,980	65	650	53,350	53,350
020	AHLI TAKAFUL	KSA	30,930	1,600	42,030	25,270	20,510	22,165	-1,390	3,200	26,700	26,700
021	SAUDI INDIAN	KSA	22,675	-	48,865	-	13,860	-	-6,630	-	26,700	-
022	AHLIA COOPERATIVE	KSA	22,400	-	50,000	28,900	14,000	N/A	N/A	N/A	26,670	26,670
023	BURUJ / SAUDI PEARL	KSA	19,260	10,845	27,545	22,860	7,510	6,980	540	1,210	3,000	3,000
024	ACIG	KSA	6,130	-	24,500	20,790	14,000	-	N/A	-6,000	26,670	26,670
025	WEQAYA	KSA	N/A	-	50,650	-	48,360	-	-2,900	-	53,350	-
026	AXA COOPERATIVE	KSA	N/A	N/A	54,530	N/A	51,890	N/A	N/A	N/A	53,350	53,350
027	RAJHI	KSA	N/A	N/A	51,500	N/A	46,030	N/A	N/A	N/A	53,350	53,350
028	SAUDI SOLIDARITY TAKAFUL	KSA	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	148,000	148,000
029	ARABIA COOP	KSA	N/A	N/A	56,650	47,190	41,600	45,000	N/A	N/A	53,350	53,350
Total (US\$ 000)			3,006,455	1,018,020	4,491,825	2,427,935	1,531,955	869,250	99,270	14,465	1,627,180	1,198,120
KUWAIT												
001	GULF	KUWAIT	336,980	299,690	881,770	830,370	282,300	309,400	21,050	12,485	58,805	58,705
002	KUWAIT INSURANCE	KUWAIT	102,000	93,570	392,590	435,550	134,400	163,320	-21,720	10,250	67,000	70,560
003	AHLEIA	KUWAIT	85,205	103,500	470,435	500,000	247,840	250,000	28,385	-12,000	54,340	55,000
004	WARBA	KUWAIT	69,690	85,025	275,590	316,405	139,835	153,860	5,855	9,020	60,130	61,630
005	WETHAQ TAKAFUL	KUWAIT	29,620	15,875	50,790	61,760	50,790	62,595	-18,730	9,170	38,250	38,350
006	NATIONAL TAKAFUL	KUWAIT	19,460	22,260	N/A	N/A	N/A	N/A	-2,860	-	37,455	37,455
007	FIRST TAKAFUL	KUWAIT	18,400	22,595	70,700	N/A	34,290	N/A	-4,440	N/A	34,725	37,455
008	GULF TAKAFUL	KUWAIT	15,385	20,195	51,445	56,625	48,615	55,285	-5,190	-8,100	51,365	52,455
009	ENAYA	KUWAIT	13,520	15,130	N/A	-	N/A	-	N/A	-	16,960	-
010	MUTHANNA TAKAFUL	KUWAIT	11,255	4,680	N/A	-	N/A	-	N/A	-	33,920	-
011	KUWAIT QATAR	KUWAIT	9,595	8,140	N/A	-	N/A	-	N/A	-	N/A	-
012	SAFAT TAKAFUL	KUWAIT	8,775	12,900	25,380	21,555	6,545	6,495	930	-3,340	8,670	17,500
013	BOUBYAN TAKAFUL	KUWAIT	5,900	505	16,455	-	15,800	-	-2,675	-	17,360	34,785
014	RITAJ TAKAFUL	KUWAIT	5,160	4,050	-	-	-	-	-	-	33,920	-
015	T'AZUR	KUWAIT	4,965	2,790	N/A	-	N/A	-	N/A	-	N/A	-
016	AIN TAKAFUL	KUWAIT	4,235	4,660	N/A	-	N/A	-	N/A	-	16,960	-
017	TAKAFUL INT'L	KUWAIT	3,500	-	15,000	-	14,500	-	-40	-	34,600	-
018	GHAZAL	KUWAIT	630	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Total (US\$ 000)			744,275	715,565	2,250,155	2,222,265	974,915	1,000,955	565	17,485	564,460	463,895
LEBANON												
001	MEDGULF GROUP	LEBANON	675,840	515,995	1,185,835	757,785	478,400	237,305	73,935	41,865	63,185	59,870
002	ARABIA	LEBANON	211,000	204,000	350,000	358,800	137,000	105,000	14,000	4,700	34,000	34,000
003	LIBANO SUISE	LEBANON	105,000	117,025	146,000	157,205	N/A	17,295	N/A	2,940	9,100	9,100
004	AROPE	LEBANON	93,565	80,960	261,935	238,855	65,275	61,300	5,800	4,720	28,655	28,655
005	ALLIANZ SNA	LEBANON	85,135	77,825	40,740	N/A	40,740	31,035	6,245	3,020	27,875	27,875
006	BANKERS	LEBANON	77,000	65,230	80,800	80,800	19,000	19,000	N/A	6,500	10,000	10,000
007	UNION NATIONALE	LEBANON	59,180	68,565	110,420	97,925	31,940	30,325	1,550	4,510	13,690	13,690
008	LIA	LEBANON	59,000	58,730	212,545	172,215	60,050	54,725	8,090	7,040	41,460	41,460
009	LIBANAISE	LEBANON	49,600	45,325	80,165	70,785	27,430	22,940	4,430	2,695	15,000	15,000
010	AXA ME	LEBANON	48,860	49,225	63,420	56,390	10,780	8,455	1,045	760	6,670	6,670
011	ADIR	LEBANON	47,060	30,145	100,485	77,700	19,565	18,040	3,350	3,600	3,320	3,320
012	FIDELITY	LEBANON	37,360	28,525	N/A	22,825	N/A	5,980	N/A	215	6,965	6,965
013	BANCASSURANCE	LEBANON	34,770	30,565	169,355	143,255	15,280	7,400	6,050	3,405	3,000	3,000
014	ASSUREX	LEBANON	24,820	21,720	40,000	36,380	8,525	9,870	-1,420	-1,285	3,320	3,320
015	MASHREK	LEBANON	23,180	19,365	42,820	45,090	17,110	21,910	2,320	215	4,645	4,645
016	CLA	LEBANON	22,050	19,025	87,815	67,340	19,500	17,190	4,400	3,495	2,900	2,900
017	CUMBERLAND	LEBANON	20,815	17,420	N/A	65,965	N/A	10,565	N/A	2,675	6,000	6,000
018	SECURITE	LEBANON	19,130	18,500	5,375	6,270	16,420	12,195	860	1,080	15,000	10,025
019	SOGECAP	LEBANON	16,320	15,830	53,470	42,495	11,490	7,380	3,055	2,010	2,290	2,290
020	UFA	LEBANON	14,930	9,755	24,500	18,010	7,800	7,200	565	370	6,755	6,755
021	ALIG	LEBANON	14,705	15,024	15,950	17,165	5,825	5,135	690	30	2,655	2,655
022	UCA	LEBANON	14,500	10,395	24,915	22,225	11,635	9,880	2,295	1,760	6,635	6,635
023	COMPASS	LEBANON	14,000	10,190	37,810	25,420	20,040	9,820	610	635	9,285	8,170
024	CAPITAL	LEBANON	12,360	9,830	29,135	19,060	9,260	7,600	1,355	990	2,160	2,160

(US\$000)

Rank	Company Name	Country	Premium 2009	Premium 2008	Assets 2009	Assets 2008	Shareholders Equity 2009	Shareholders Equity 2008	Net Profit 2009	Net Profit 2008	Capital 2009	Capital 2008
025	FAJR AL GULF	LEBANON	11,575	11,955	15,045	-	N/A	N/A	N/A	N/A	4,740	4,740
026	NORTH	LEBANON	10,005	11,130	17,390	16,050	6,120	6,430	705	485	2,335	2,335
027	PHENICIENNE	LEBANON	8,005	12,685	12,870	14,645	3,280	2,750	530	65	2,100	2,100
028	NISR	LEBANON	8,000	7,750	N/A	20,230	N/A	7,105	N/A	315	2,655	2,655
029	COMMERCIAL	LEBANON	7,885	8,775	11,535	12,050	5,335	5,035	820	460	4,000	4,000
030	VICTOIRE	LEBANON	7,210	5,495	12,340	10,860	3,600	4,125	-575	-285	6,600	6,600
031	AMANA	LEBANON	5,150	3,545	13,185	8,290	7,060	4,785	-145	-90	3,030	3,030
032	BERYTUS	LEBANON	4,290	2,390	7,800	6,285	1,400	2,180	-800	-1,850	4,000	4,000
033	BURGAN	LEBANON	4,155	4,655	6,055	5,670	2,350	2,300	65	-445	2,325	2,325
034	LIBERTY	LEBANON	3,540	3,250	5,830	5,815	3,170	3,110	60	-60	3,000	3,000
035	CONFIDENCE (CIG)	LEBANON	3,470	2,800	6,025	5,460	2,480	2,265	-170	50	2,500	2,500
036	UNITED	LEBANON	3,240	3,240	6,830	6,170	4,540	4,170	330	1,160	2,655	2,655
037	MEARCO	LEBANON	3,235	3,395	6,780	5,700	3,770	3,230	540	220	2,700	2,700
038	AUG	LEBANON	2,510	2,500	6,500	6,210	4,500	3,900	N/A	-475	4,000	4,000
039	LEADERS	LEBANON	2,315	2,105	N/A	7,700	N/A	2,970	N/A	-35	3,000	3,000
040	BAHRIA	LEBANON	2,200	2,250	8,980	8,400	-	5,820	750	900	1,500	1,500
041	LCI	LEBANON	2,155	1,405	4,970	4,660	3,050	2,835	230	105	2,500	2,500
042	ASSALAM	LEBANON	1,530	1,305	4,880	4,200	2,850	2,960	-110	1,060	1,500	1,500
043	ATI	LEBANON	1,330	1,150	3,310	2,560	1,105	700	N/A	-1,490	1,300	2,135
044	OVERSEAS	LEBANON	1,230	815	2,975	2,660	1,400	1,360	35	-15	1,500	1,500
045	TRUST LIFE	LEBANON	550	330	3,080	2,710	2,565	2,290	270	155	1,500	1,500
046	CONTINENTAL TRUST	LEBANON	490	600	3,350	3,360	2,605	2,605	-715	150	1,500	1,500
047	BYBLOS	LEBANON	350	325	4,155	-	1,870	-	350	-	1,500	1,500
048	TRUST	LEBANON	280	240	3,100	2,865	2,740	2,635	175	145	2,300	2,300
Total (US\$ 000)			1,874,880	1,633,259	3,330,475	2,762,510	1,098,855	813,105	141,570	98,470	389,305	380,735
LIBYA												
001	LIBYA	LIBYA	87,030	142,695	353,800	590,200	77,020	102,650	7,365	13,120	56,585	87,395
002	UNITED	LIBYA	80,050	42,875	73,130	61,085	23,495	21,085	4,125	5,595	16,125	7,990
003	AFRICAN	LIBYA	79,445	57,075	92,000	52,150	12,275	8,250	3,900	4,465	7,650	5,410
004	SAHARA	LIBYA	17,815	21,630	26,345	29,080	14,145	13,460	1735	1,360	12,100	11,985
005	TRUST	LIBYA	10,450	11,910	13,085	10,405	2,495	2,030	165	-960	8,000	3,800
006	LIBO	LYBIA	16,000	-	N/A	-	N/A	-	N/A	-	8,000	-
Total (US\$ 000)			290,790	276,185	558,360	742,920	129,430	147,475	17,290	23,580	108,460	116,580
MAURITANIA												
001	NASR	MAURITANIA	7,000	6,820	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	2,110	2,110
002	MAURITANNIERE	MAURITANIA	1,000	805	-	-	-	-	-	-	395	395
003	ISLAMIC	MAURITANIA	800	750	1,370	-	500	-	N/A	N/A	945	945
004	ATLANTIC	MAURITANIA	750	695	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A
005	SAAR	MAURITANIA	650	605	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A
006	SMAI ISLAMIC	MAURITANIA	475	425	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	380	380
007	AGM	MAURITANIA	450	410	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	N/A	1,250	1,250
Total (US\$ 000)			11,125	10,510	1,370	0	500	0	0	0	5,080	5,080
MOROCCO												
001	RMA WATANYA	MOROCCO	534,000	561,220	3,985,000	3,771,130	693,000	723,820	129,000	149,240	227,000	251,890
002	Wafa	MOROCCO	515,000	512,230	2,565,000	2,140,000	N/A	N/A	85,690	57,800	40,510	40,510
003	AXA MAROC	MOROCCO	370,000	360,360	2,700,000	2,732,530	600,000	630,360	N/A	N/A	112,320	112,320
004	CNIA SAADA	MOROCCO	359,145	-	2,100,820	-	294,175	-	35,690	-	52,245	-
005	ATLANTA	MOROCCO	273,650	256,055	693,900	658,805	30,000	35,000	16,770	32,170	70,845	70,845
006	MAMDA / MCMA	MOROCCO	180,000	137,280	197,000	164,730	50,000	42,000	47,000	-	N/A	N/A
007	SANAD	MOROCCO	141,670	-	524,570	-	15,660	-	N/A	-	31,200	-
008	MAROCAINE VIE	MOROCCO	108,565	98,480	513,310	210,000	20,205	N/A	-	N/A	23,350	-
009	ZURICH	MOROCCO	93,115	-	-	-	-	-	-	-	-	-
010	CAT	MOROCCO	78,995	-	405,650	-	496,380	-	N/A	-	20	-
011	ISAAF MONDIALE ASS.	MOROCCO	30,000	29,725	-	-	-	-	-	-	-	-
012	MAROC ASSISTANCE	MOROCCO	29,750	29,660	-	-	-	-	-	-	-	-
013	MATU	MOROCCO	27,500	28,475	220,000	128,400	5,625	-	3,120	-	15,000	10,000
014	EULER HERMES ACMAR	MOROCCO	6,200	5,915	-	-	-	-	-	-	-	-
015	AXA ASSISTANCE	MOROCCO	2,500	2,360	-	-	-	-	-	-	-	-
Total (US\$ 000)			2,750,090	2,021,760	13,905,250	9,805,595	2,205,045	1,431,180	317,270	239,210	572,490	485,565

(US\$000)

Rank	Company Name	Country	Premium 2009	Premium 2008	Assets 2009	Assets 2008	Shareholders Equity 2009	Shareholders Equity 2008	Net Profit 2009	Net Profit 2008	Capital 2009	Capital 2008
OMAN												
001	DHOFAR	OMAN	152,185	123,500	309,900	325,140	80,660	72,275	9,140	8,700	51,950	51,950
002	AHLIA	OMAN	70,545	65,750	117,540	129,920	20,000	20,000	6,160	-10,000	15,590	15,590
003	OMAN UNITED	OMAN	52,230	72,400	161,590	161,035	48,630	38,510	9,855	-10,455	25,975	25,975
004	MUSCAT NATIONAL	OMAN	31,510	29,270	85,545	95,820	33,800	25,915	7,820	-6,365	13,000	13,000
005	FALCON	OMAN	26,250	-	44,595	-	16,650	-	125	-	14,025	-
006	OMAN QATAR*	OMAN	17,920	-	52,045	-	15,645	-	1,160	-	12,990	-
007	MADINA GULF**	OMAN	9,675	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Total (US\$ 000)			360,315	290,920	771,215	711,915	215,385	156,700	34,260	-18,120	133,530	106,515
PALESTINE												
001	NATIONAL	PALESTINE	27,155	18,775	59,250	51,765	16,065	14,485	3,565	2,430	8,000	8,000
002	AHLEIA INS. GROUP	PALESTINE	21,445	17,975	49,360	46,520	13,055	11,960	2,140	1,195	8,375	8,055
003	TRUST	PALESTINE	17,175	11,405	54,220	43,250	19,515	20,940	920	1,025	8,250	8,250
004	MASHREK	PALESTINE	15,000	10,240	18,120	14,690	5,000	4,200	130	-	6,215	6,215
005	PALESTINE	PALESTINE	12,300	7,550	32,040	29,550	5,720	2,430	3,185	940	5,000	5,000
006	TAKAFUL	PALESTINE	5,380	2,090	9,675	6,030	5,865	4,620	250	400	8,500	8,500
Total (US\$ 000)			98,455	68,035	222,665	191,805	65,220	58,635	10,190	5,990	44,340	44,020
QATAR												
001	QATAR INSURANCE	QATAR	590,600	541,840	1,866,930	1,660,000	818,415	704,175	151,780	145,630	204,190	116,680
002	QATAR GENERAL	QATAR	140,000	197,025	948,200	512,755	615,560	317,835	23,580	61,990	70,070	56,055
003	DOHA INSURANCE	QATAR	86,915	86,780	184,950	175,400	101,965	99,575	14,300	12,950	49,425	49,425
004	KHALEEJ	QATAR	77,235	73,230	223,145	204,100	136,485	130,110	18,335	23,840	38,985	38,985
005	ISLAMIC	QATAR	44,000	46,025	161,200	160,140	77,000	80,600	20,280	23,170	41,100	41,100
006	QATAR TAKAFUL*	QATAR	15,250	-	24,575	-	7,770	-	1,405	-	6,855	6,855
007	BEEEMA***	QATAR	N/A	-	N/A	-	N/A	-	N/A	-	55,000	-
Total (US\$ 000)			954,000	944,900	3,409,000	2,712,395	1,757,195	1,332,295	229,680	267,580	465,625	309,100
SUDAN												
001	SHIEKAN	SUDAN	142,000	166,800	19,350	194,020	2,400	41,570	9,250	8,950	2,160	2,555
002	ISLAMIC	SUDAN	30,950	31,125	13,065	8,980	-	1,820	26,095	4,490	1,550	2,000
003	JUBA**	SUDAN	14,290	-	13,590	-	495	-	300	-	1,000	-
004	UNITED	SUDAN	13,450	11,000	17,185	14,110	1,800	1,125	1,410	370	1,015	975
005	SUDANESE **	SUDAN	13,260	-	1,215	-	960	-	235	-	500	-
006	MIDDLE EAST	SUDAN	9,615	7,000	13,575	-	885	-	875	-	500	-
007	BLUE NILE *	SUDAN	9,215	-	2,640	-	2,735	-	210	-	2,175	-
008	SALAMA	SUDAN	8,870	9,330	2,010	1,480	280	20	125	245	290	230
009	BARAKA **	SUDAN	7,400	-	N/A	-	N/A	-	N/A	-	5	-
010	WATANIA	SUDAN	6,400	6,010	5,300	5,465	4,400	830	390	55	1,120	770
011	RED SEA**	SUDAN	4,705	-	1,570	-	135	-	N/A	2,685	5	-
012	SAVANNA *	SUDAN	3,175	-	340	-	-	-	100	-	1,500	-
013	NILEIN	SUDAN	2,110	1,730	2,045	1,745	15	25	100	90	15	10
014	GENERAL	SUDAN	715	1,570	1,610	1,630	630	1,520	75	-150	5	5
Total (US\$ 000)			266,155	234,565	93,495	227,430	14,735	46,910	39,165	16,735	11,840	6,545
SYRIA												
001	SYRIAN GENERAL	SYRIA	140,555	117,425	11,110	10,640	290,330	343,530	16,195	14,940	42,555	42,880
002	NIC	SYRIA	23,645	41,120	57,690	54,880	24,800	22,405	3,915	3,485	17,000	17,000
003	UIC	SYRIA	23,015	20,860	47,920	40,790	21,620	20,800	2,155	1,940	18,480	18,340
004	SYRIAN ARAB	SYRIA	19,400	18,700	45,565	41,230	24,660	23,595	1,555	1,105	21,930	21,575
005	SKIC *	SYRIA	18,600	-	40,500	-	19,765	-	N/A	1,080	18,300	18,300
006	TRUST SYRIA	SYRIA	14,220	11,535	35,220	30,280	19,550	19,110	960	700	18,640	18,340
007	ARAB ORIENT	SYRIA	13,335	10,190	1,485	-	22,455	20,700	2,195	1,880	18,085	18,085
008	AROPE SYRIA	SYRIA	13,100	14,435	55,920	52,630	22,920	22,440	1,545	1,085	21,100	21,100
009	ARABIA SYRIA	SYRIA	11,405	9,870	39,120	25,290	24,140	22,935	725	445	23,100	23,495
010	SYRIAN ISLAMIC	SYRIA	10,660	-	32,700	-	23,370	-	915	-	20,000	20,000
011	AQEELAH TAFAFUL	SYRIA	10,625	-	53,045	-	43,790	-	395	-	43,810	43,430
012	ADIR	SYRIA	8,120	1,430	35,330	30,395	28,515	27,460	845	400	27,385	27,175
013	SOLIDARITY ALLIANCE	SYRIA	5,285	2,875	25,560	23,225	21,465	21,015	225	1415	21,505	21,275
Total (US\$ 000)			311,965	248,440	481,165	309,360	587,380	543,990	31,625	28,475	311,890	310,995

(US\$000)

Rank	Company Name	Country	Premium 2009	Premium 2008	Assets 2009	Assets 2008	Shareholders Equity 2009	Shareholders Equity 2008	Net Profit 2009	Net Profit 2008	Capital 2009	Capital 2008
TUNISIA												
001	STAR	TUNISIA	160,660	154,120	512,265	506,125	125,905	124,490	25,845	24,860	17,680	17,620
002	COMAR	TUNISIA	114,615	88,070	417,170	296,380	107,585	79,295	18,170	23,000	50,000	23,800
003	MAGHREBIA	TUNISIA	81,000	76,745	190,000	177,110	30,000	26,100	5,090	4,660	8,125	8,125
004	ASTREE	TUNISIA	64,500	60,415	170,000	169,260	45,000	44,725	12,000	10,320	15,060	15,060
005	AMI	TUNISIA	62,525	61,685	132,870	124,550	3,485	3,485	7,770	4,740	3,480	3,480
006	GAT	TUNISIA	56,780	51,300	170,000	139,230	21,830	12,880	3,400	1,190	18,830	18,830
007	CARTE	TUNISIA	53,330	60,080	196,225	168,450	37,055	36,875	7,205	7,125	16,815	7,700
008	MAE	TUNISIA	45,650	40,670	163,450	121,990	N/A	N/A	3,500	225	6,885	6,885
009	BIAT	TUNISIA	38,445	-	73,545	-	9,045	-	1,585	-	7,590	-
010	CTAMA / MGA	TUNISIA	31,830	30,000	95,155	63,495	21,695	11,905	4,420	3,970	17,190	9,770
011	LLOYD TUNISIEN	TUNISIA	31,000	30,725	-	67,915	-	-	3,950	3,915	9,420	9,420
012	SALIM	TUNISIA	25,555	20,785	63,875	54,445	11,740	12,500	2,590	2,190	7,700	7,700
013	HAYETT	TUNISIA	16,920	10,950	104,115	71,600	7,025	4,660	960	340	4,000	3,175
014	MAGHREBIA VIE	TUNISIA	16,705	-	-	-	5,695	-	760	-	4,070	-
015	AMINA	TUNISIA	4,500	4,140	11,000	10,515	2,550	2,540	N/A	-	2,380	2,380
016	COTUNACE*	TUNISIA	4,125	-	N/A	-	N/A	-	N/A	-	7,530	-
017	ASSURCREDIT	TUNISIA	2,690	1,060	9,945	5,770	3,630	3,445	130	10	4,050	4,140
Total (US\$ 000)			810,830	690,745	2,309,615	1,976,835	432,240	362,900	97,375	86,545	200,805	138,085
UAE												
001	OMAN INSURANCE	UAE	636,640	581,555	1,355,000	1,350,000	418,805	452,045	51,645	68,150	103,955	103,955
002	SALAMA	UAE	428,635	361,525	895,485	795,225	411,490	375,615	26,230	-2,230	299,730	299,730
003	ADNIC	UAE	422,765	369,730	954,710	869,485	553,910	490,475	98,005	57,295	102,180	102,180
004	DAMAN	UAE	416,000	375,500	538,000	411,130	N/A	N/A	N/A	N/A	67,810	67,810
005	ARAB ORIENT	UAE	272,780	271,825	510,180	483,135	200,265	162,995	50,650	40,785	81,680	67,935
006	BUHAIRA NATIONAL	UAE	191,955	176,665	535,865	564,080	181,930	173,985	27,445	13,680	68,120	68,120
007	AIN AHLIA	UAE	168,875	190,395	511,245	595,710	298,600	315,600	20,400	39,330	40,870	41,005
008	AMAN	UAE	135,015	80,760	139,715	156,885	45,625	73,895	5,605	11,325	54,470	54,425
009	SAGR NATIONAL	UAE	121,210	124,300	347,865	339,870	163,580	154,305	8,170	18,245	62,500	54,350
010	EMIRATES INSURANCE	UAE	115,245	180,490	430,055	445,300	217,105	219,825	11,295	30,865	32,700	32,670
011	NGI	UAE	109,670	99,490	155,515	184,260	80,630	73,660	9,080	5,480	36,445	33,140
012	ALLIANCE	UAE	82,275	82,920	247,830	230,920	73,160	64,715	11,445	11,575	20,435	20,435
013	WATHBA NATIONAL	UAE	75,775	73,970	269,055	238,255	129,525	106,110	3,500	8,640	32,610	32,610
014	KHAZNA	UAE	64,645	59,240	350,315	338,910	193,635	180,890	5,250	9,150	109,095	108,845
015	DHAFRA	UAE	64,550	64,170	186,815	158,800	78,040	50,700	13,130	11,660	20,425	20,425
016	Abu Dhabi National Takaful	UAE	62,465	43,600	93,330	86,400	29,050	20,000	715	3,200	18,000	18,000
017	FUJAIRAH NATIONAL	UAE	54,800	54,500	109,600	109,000	39,000	39,000	-	-	20,550	20,550
018	DUBAI NATIONAL	UAE	52,130	36,940	176,125	93,485	48,960	41,980	12,330	11,850	27,250	27,250
019	RAK NATIONAL	UAE	46,295	43,100	103,770	97,630	42,835	37,500	5,215	3,790	24,505	21,780
020	DUBAI	UAE	43,745	33,065	127,560	116,195	82,510	84,600	7,425	18,305	27,250	27,250
021	SHARJAH	UAE	39,900	23,000	117,350	-	74,480	-	-12,500	-	37,670	27,250
022	UNION	UAE	22,430	17,715	123,850	140,230	N/A	120,375	-28,830	-11,070	90,175	90,175
023	UNITED	UAE	19,500	20,000	85,000	88,500	44,360	41,150	4,110	3,600	13,615	13,615
024	METHAQ	UAE	15,205	-	55,690	43,970	43,415	43,895	4,635	3,020	40,870	40,870
025	ARABIAN SCANDINAVIAN	UAE	14,350	19,760	93,535	86,490	71,600	62,665	5,245	-17,140	38,065	38,065
026	GREEN CRESCENT	UAE	10,000	-	-	-	-	-	-	-	68,500	-
027	HILAL TAKAFUL***	UAE	N/A	-	N/A	-	N/A	-	N/A	-	27,230	27,230
028	TAKAFUL EMARAT	UAE	N/A	-	N/A	-	N/A	-	N/A	-	41,100	-
029	NOOR TAKAFUL ***	UAE	N/A	-	N/A	-	N/A	-	N/A	-	20,550	-
Total (US\$ 000)			3,686,855	3,384,215	8,513,460	8,023,865	3,522,510	3,385,980	340,195	339,505	1,628,355	1,459,670
YEMEN												
001	UNITED	YEMEN	33,955	30,405	29,500	21,025	7,125	3,575	4,575	3,715	4,830	2,015
002	TRUST	YEMEN	11,175	10,830	2,880	2,520	1,460	1,265	230	150	1,100	1,100
003	MAREB	YEMEN	8,210	7,230	10,985	8,190	2,795	2,340	1,295	1,165	4,825	2,000
004	YEMEN GENERAL	YEMEN	6,160	6,630	12,575	11,860	3,815	4,245	1,165	1,660	2,415	2,500
005	WATANIA	YEMEN	4,225	4,610	8,155	11,260	2,390	2,405	325	230	2,000	2,000
006	AMAN	YEMEN	4,060	-	5,435	-	160	-	265	-	2,000	2,000
007	ISLAMIC	YEMEN	3,520	-	4,830	-	2,415	-	290	-	1,930	-
008	SABA'	YEMEN	2,400	2,605	7,030	6,530	3,375	3,145	375	565	2,000	2,000
009	JAZEERA	YEMEN	1,215	540	1,640	3,120	1,130	620	10	20	2,000	2,000
Total (US\$ 000)			74,920	62,850	83,030	64,505	24,665	17,595	8,530	7,505	23,100	15,615

Top 40 Global Reinsurance Groups Ranked By Net Reinsurance Premiums Written

Ranking	Company	Country	Net Reinsurance Premiums Written (Mil. \$)		Pretax Operating Income (Mil. \$)		Total Adjusted Shareholders' Funds (Mil. \$)		ROR (%)	
			2009	2008	2009	2008	2009	2008	2009	2008
1	Munich Re	Germany	33,704,6	29,076,8	6,064,4	6,304,4	30,372,1	28,235,4	13,8	16,7
2	Swiss Re	Switzerland	22,896,7	24,296,3	1,280,6	8,152,6	26,151,7	20,266,1	4,2	25,6
3	Hannover Re	Germany	13,639,0	10,196,3	1,217,9	428,3	8,113,5	6,636,6	8,3	4,0
4	Berkshire Hathaway Re	U.S.	12,362,0	12,123,0	N.A.	N.A.	64,146,0	50,795,0	N.A.	N.A.
5	Lloyd's	U.K.	9,733,5	6,701,9	1,983,0	1,062,2	28,929,8	20,523,9	16,5	13,4
6	Scor Re	France	8,314,7	7,499,6	560,4	834,4	5,581,4	4,806,2	6,2	9,9
7	Reinsurance Group of America	U.S.	5,725,2	5,349,3	664,2	605,2	3,867,9	2,616,8	9,2	9,6
8	Transatlantic	U.S.	3,986,1	4,108,1	656,8	428,5	4,034,4	3,198,2	14,6	9,5
9	PartnerRe	Bermuda	3,948,7	3,989,4	1,191,7	593,2	7,645,7	4,199,1	25,2	13,1
10	Everest Re	Bermuda	3,929,8	3,505,2	863,4	612,2	6,101,7	4,960,4	19,5	14,4
11	Korean Re	Korea	2,493,8	2,226,9	90,3	62,2	984,2	791,6	3,5	2,6
12	Tokio Marine Group	Japan	2,242,6	2,778,3	1,598,2	770,3	20,775,7	15,882,5	N.A.	N.A.
13	Transamerica Re (AEGON)	U.S.	2,013,7	1,928,3	285,0	-529,0	N.A.	N.A.	N.A.	N.A.
14	Mapfre Re	Spain	2,006,8	1,683,7	227,9	208,0	1,281,0	1,047,0	11,4	11,9
15	XL Re	Bermuda	2,003,2	2,402,6	N.A.	N.A.	N.A.	N.A.	N.A.	N.A.
16	GIC	India	1,950,2	1,430,1	286,7	350,0	2,029,4	1,501,1	13,8	19,9
17	Odyssey Re	U.S.	1,893,8	2,030,8	307,0	135,2	3,555,2	2,827,7	13,7	5,8
18	Axis Capital	Bermuda	1,791,4	1,533,0	N.A.	N.A.	5,500,2	4,461,0	N.A.	N.A.
19	QBE	Australia	1,721,0	1,279,8	470,7	165,7	1,451,3	1,038,2	25,1	12,1
20	CCR	France	1,715,5	1,653,3	1,004,6	1,131,8	5,592,9	4,794,1	50,3	60,1
21	Toa Re	Japan	1,560,9	1,639,7	233,4	265,9	3,052,2	2,701,7	13,9	15,4
22	Sompo Japan	Japan	1,513,5	1,660,9	352,2	-289,6	15,411,4	12,096,2	12,8	-9,4
23	Mitsui Sumitomo	Japan	1,483,0	1,704,9	N.A.	N.A.	18,506,3	15,793,1	N.A.	N.A.
24	White Mountains Re	Bermuda	1,445,5	1,607,2	462,8	-267,0	2,056,5	2,156,8	24,9	-17,6
25	ACE Tempest Re	Bermuda	1,403,0	1,265,5	832,1	623,9	N.A.	N.A.	49,3	36,0
26	Validus	Bermuda	1,388,4	1,238,3	529,5	185,8	4,031,1	1,938,7	33,7	13,3
27	R+V	Germany	1,214,5	882,0	335,7	349,7	5,455,8	4,959,3	21,6	28,5
28	Aspen	Bermuda	1,116,7	1,114,4	574,3	248,5	3,305,4	2,779,2	40,6	20,7
29	Arch Capital	U.S.	1,058,8	1,148,1	648,6	632,3	3,794,0	3,010,3	42,7	39,6
30	Maiden Re	U.S.	1,030,4	727,4	62,1	56,4	891,6	509,8	6,3	13,4
31	Catlin Group	Bermuda	992,7	756,0	102,0	42,3	3,278,0	2,469,2	8,0	5,3
32	Deutsche Re	Germany	953,0	987,9	48,8	55,6	828,3	684,4	4,7	5,1
33	IRB - Brasil Re	Brazil	915,3	652,0	307,7	214,9	1,149,6	798,7	27,1	22,4
34	Amlin Group	U.K.	914,0	620,1	575,5	178,2	2,537,5	1,759,9	61,1	24,8
35	Platinum Underwriters	Bermuda	897,8	1,037,6	323,5	212,8	2,077,7	1,809,4	29,3	16,4
36	Endurance Specialty	Bermuda	865,7	1,051,6	509,3	560,4	2,787,3	2,512,3	46,5	38,9
37	RenaissanceRe	Bermuda	839,0	871,9	N.A.	N.A.	3,190,8	2,382,7	N.A.	N.A.
38	Flagstone Re	Bermuda	792,5	694,7	229,8	110,8	1,211,0	986,0	26,7	24,4
39	Nipponkoa	Japan	669,7	748,4	192,8	245,2	7,306,5	6,411,6	39,4	37,6
40	Montpelier Re	Bermuda	602,2	541,2	270,8	93,1	1,728,5	1,357,6	41,1	15,1
Total			159,728,9	146,742,2	25,323,6	24,834,5	308,713,5	245,697,7	14,0	16,4

N.A.—Not available.

SOURCE: S&P

الخليج للاعادة ترعى هذا الملحق

للسنة الثانية على التوالي، ترعى مؤسسة الخليج للاعادة GULF RE التي تتقاسم اسهمها مناصفة كل من مؤسسة الخليج للاستثمار (الكويت) GULF INVESTMENT CORP ، ومجموعة آرش كابيتال العالمية ARCH CAPITAL صدور هذا الملحق العدد الذي نخصه بالكامل لعرض مراتب شركات التأمين والاعادة والوساطة العربية.

والخليج للاعادة GULF RE عندما تدعم جهدا هذا، انما تعبّر عن اهتمامها الجدي بتسليط الضوء على تطوّر الاسواق العربية وما يحققه اللاعبون الاساسيون فيها من نتائج.

ونذكر هنا ان عدد الشركات التي زدوتنا بأرقام ميزانياتها لسنة ٢٠٠٩ بلغ ٣٠٦ شركات وهذا الرقم يعادل ما يقارب ٩٩ بالمئة من مجموع الشركات الناشطة في المنطقة الممتدة من الخليج العربي الى المحيط الاطلسي.

THIS SUPPLEMENT IS SPONSORED BY GULF RE

For a second year, in a row, Gulf Re which is a joint venture between Gulf Investment Corp on the one part and Arch Capital, Bermuda, on the other, based in Dubai, gives us the privilege of sponsoring the Special Annual Supplement, and which we devote to Ranking of Arab Insurers, Reinsurers, and Brokers.

In so doing Gulf Re makes it evident, that the company is truly concerned with shedding light on the evolution of the insurance business in the Mena Region, and putting at the reach of the world insurance markets a unique source of information on what is going on in this region.



Joseph Zakhour & Co.
Insurance Consultants

CORRESPONDENTS FOR

MARSH

An MMC Company

www.zakhourco.com

Ashrafieh - Mar Mikhael - Liberty Building

Phone : +961.1.442032 / 442036 / 446306

Fax: +961.1.561867

P.O.Box: 16-6728 Beirut - Lebanon

Email: zakhour@zakhourco.com



اسبوعية تصدر شهريا مؤقنا

تأسست عام ١٩٧٠

تصدر عن شركة البيان
للطباعة والنشر والتوزيع ش.م.ل.

رئيس مجلس الادارة - المدير العام:

انطوان زخور

نائب رئيس التحرير المسؤول:

اميل زخور

المستشار القانوني: مكتب المحامي كمال ابو ظهر
طباعة: مطبعة شمس

توزيع: الشركة اللبنانية لتوزيع الصحف والمطبوعات

المركز الرئيسي: جادة سامي الصلح

بنية رجال - الطابق السادس

هاتف: +٩٦١ ١ ٣٩٦٨٠٥

فاكس: +٩٦١ ١ ٣٩٦٤١٧

ص.ب: ١١٠-١١١ لبنان

رياض الصلح ١١٠٧٢٠٨٠ بيروت

AL BAYAN ECONOMIC MAGAZINE

CEO - Chief Editor:

Antoine ZAKHOUR

Editorial Manager:

Emile ZAKHOUR

Lebanon

Beirut Head Office:

Sami El Solh Boulevard

Rahal Building - 6th Floor

P.O.Box: 11-1510

Riad El Solh 11072080

Phone: +961 1 396805

Fax : +961 1 396417

Oman:

+ 968 98932551

Qatar:

+974 5 062495

+974 5 320211

Saudi Arabia:

+ 966 55 8846200

+ 966 50 8633500

Algeria:

+ 213 7 95127003

Sudan:

+ 249 910 443322

Bahrain:

+ 973 3 6635320

Syria:

+ 963 11 6667102

+ 963 11 6626670

Egypt:

+ 20 1 60633717

Tunisia:

+ 216 26431222

France:

+ 33 1 40509012

+ 33 1 45002222

United Arab Emirates:

+ 971 4 3356501/2

+ 971 50 3794655

+ 971 50 2812266

+ 971 50 7594858

+ 971 50 9637944

Jordan:

+ 962 795915667

Yemen:

+ 967 711 200322

Kuwait:

+ 965 67661599

www.albayanmagazine.com

info@albayanmagazine.com

بدل الاشتراك السنوي:

لبنان، الاردن ومصر US \$100

باقي الدول العربية والاجنبية US \$200

نمن النسخة: لبنان ٧٥٠٠ ل.ل.، سوريا ٢٠٠ ل.س.،

مصر ٣٠ جنيهات، الاردن ٥ دينار، قطر ٢٥ ريالاً،

السعودية ٢٥ ريالاً، الكويت ٢ دينار، الامارات ٢٥ درهماً،

البحرين ٢ دينار، سلطنة عمان ٣ ريال، العراق ٦ ديناراً،

السودان ٢ جنيهات، اليمن ١٠ ريالاً، ليبيا ٧ ديناراً،

المغرب ٦٠ درهماً، FRANCE 5 EURO، U.K. 3.5 Stg، CYPRUS 3 CP،

USA 7 US \$، GERMANY 5 EURO